

Inwestycje bezpośrednie w USA. Jak skutecznie przygotować się do wejścia na rynek amerykański.

13 lutego 2026 r. | godz. 14:30 | wydarzenie online

14:30 – 14:40	Jak PAIH wspiera przedsiębiorców Michał Rzeźnik, Kierownik, Zagraniczne Biuro Handlowe PAIH w Chicago, Jan Napieraj, Business Development Manager, Zagraniczne Biuro Handlowe PAIH w Nowym Jorku,
14:40 – 14:45	Prezentacja panelistów i omówienie agendy Maja Isakiewicz, Business Development Manager, Zagraniczne Biuro Handlowe PAIH w Nowym Jorku,
14:45 – 14:50	Prezentacja organizacji SelectUSA Małgorzata Błaszczak-Salvacion, Commercial Specialist, U.S. Commercial Service, Ambasada USA w Warszawie,
14:50 – 14:55	Gdzie inwestor z Polski może szukać pomocy po stronie amerykańskiej? Małgorzata Błaszczak-Salvacion, Commercial Specialist, U.S. Commercial Service, Ambasada USA w Warszawie,
14:55 – 15:05	Jak najefektywniej wykorzystać obecność podczas SelectUSA Investment Summit w Waszyngtonie? Małgorzata Błaszczak-Salvacion, Commercial Specialist, U.S. Commercial Service, Ambasada USA w Warszawie, Michał Rzeźnik, Kierownik, Zagraniczne Biuro Handlowe PAIH w Chicago,
15:05 – 15:10	Na co polski przedsiębiorca powinien zwrócić uwagę przy rozpatrywaniu decyzji o zainwestowaniu w obcym kraju? Jan Napieraj, Business Development Manager, Zagraniczne Biuro Handlowe PAIH w Nowym Jorku,
15:10 – 15:20	Sesja pytań i odpowiedzi, podsumowanie.

