



## Ekspansja do ZEA – jak bezpiecznie wejść na rynek i zweryfikować partnerów biznesowych

23 października 2025 r. | godz. 10:00 | wydarzenie online

### 10:00 – 10:05 **Powitanie uczestników i przedstawienie agendy**

*Maciej Białko, Kierownik Zagranicznego Biura Handlowego PAIH w Dubaju*

- Otwarcie spotkania i przedstawienie prelegentów
- Cele webinaru: jak w praktyce przygotować się do wejścia na rynek ZEA, unikając ryzyk biznesowych

### 10:05 – 10:20 **Rola PAIH w ekspansji do ZEA**

*Maciej Białko, Kierownik Zagranicznego Biura Handlowego PAIH w Dubaju*

- Wsparcie PAIH w procesie wejścia na rynek Emiratów
- Specyfika rynku ZEA – szanse i zagrożenia
- Najczęstsze błędy polskich przedsiębiorców i jak ich uniknąć

### 10:20 – 11:00 **Weryfikacja partnerów i bezpieczeństwo transakcji**

*Maria Bielawska-Padmanabhan – Senior Account Manager, Cedar Rose*

- Wyzwania związane z płynnością finansową w ZEA – opóźnienia płatności, ryzyko niewypłacalności
- Narzędzia i praktyki due diligence: jak sprawdzić kontrahenta przed rozpoczęciem współpracy
- Jak uzyskać wiarygodne informacje o firmach w ZEA i całym regionie MENA
- Case studies – przykłady ryzyk i skutecznych metod ich ograniczania

### 11:00 – 11:20 **Zakładanie firmy w ZEA – proces i wyzwania**

*Pauline Schulte – Knightsbridge Group*

- Podstawowe etapy rejestracji działalności w Emiratach
- Typowe bariery i jak je pokonać
- Modele prawne i praktyczne aspekty wyboru wolnej strefy lub rynku lokalnego

### 11:20 – 11:30 **Sesja Q&A i podsumowanie szkolenia**

- Kluczowe wnioski dla przedsiębiorców
- Odpowiedzi na pytania uczestników

