



CHARAKTERYSTYKA RYNKU

Kanada



Polska Agencja
Inwestycji i Handlu
Grupa PFR

Poland.
Business Forward

UWARUNKOWANIA RYNKOWE



Produkt Krajowy Brutto (mld USD)



PKB per capita PPP (2024, MFW): 63 760,25 Int\$

Źródło: MFW | Wzrosty CAGR | Int\$ - dolar międzynarodowy (PPP)

Index of Economic Freedom 2024

The Heritage Foundation

Pozycja kraju
14

Pozycja Polski
44

Kategoria:	Wynik kraju	Polska
Wolność handlu	83,2	79,6
Wolność inwestycji	60	80
Wolność prowadzenia biznesu	84,6	77,8

Eksport kraju – TOP 5 (2024)

(w tym eksport do Polski)



Ropa naftowa, produkty naftowe
125,38 mld USD (0,00% do Polski)



Pojazdy drogowe
56,16 mld USD (0,05% do Polski)



Złoto niemonetarne
28,38 mld USD (0,00% do Polski)



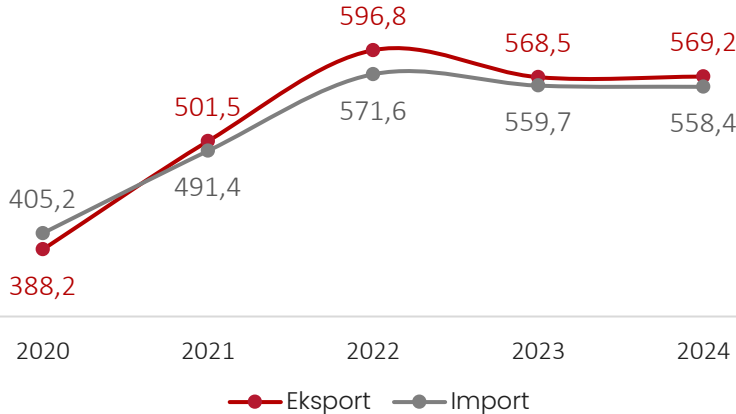
Szczególne transakcje i towary nieprzypisane do kat.
21,44 mld USD (0,09% do Polski)



Metale nieżelazne
19,77 mld USD (0,07% do Polski)

Wymiana handlowa kraju ogółem

(mld USD)



Źródło: UN Comtrade

Import kraju – TOP 5 (2024)

(w tym import z Polski)



Pojazdy drogowe
87,97 mld USD (0,05% z Polski)



Urządzenia elektryczne
31,68 mld USD (1,37% z Polski)



Maszyny ogólnego zastosowania przemysłowego
31,15 mld USD (1,17% z Polski)



Ropa naftowa, produkty naftowe
30,62 mld USD (0,00% z Polski)



Różne wyroby przemysłowe
22,51 mld USD (0,37% z Polski)

Kanada to drugie co do wielkości państwo świata i federacja 10 prowincji i 3 terytoriów. Jest 14. największą gospodarką na świecie, zdominowaną przez sektor usług, gdzie znajduje zatrudnienie około 3/4 pracujących. Dzięki pozytywnemu klimatowi biznesowemu, dostępie do dużych, jak i rozwijających się rynków oraz różnorodnej, przedsiębiorczej i dobrze wykształconej sile roboczej, Kanada jest doskonałym miejscem dla rozwoju przygotowanych globalnych firm. Solidny system bankowy, niska stawka podatku od działalności gospodarczej oraz silne klastry geograficzne i sektorowe stanowią podstawę innowacji, wzrostu i sukcesu.

BUDOWANIE RELACJI W BIZNESIE



Kultura biznesu w Kanadzie jest mieszanką tendencji amerykańskich, brytyjskich oraz francuskich (Quebec); relacje są bardziej formalne i oparte na faktach, a mniej oparte na sprzedaży, jak w USA.



Szacunek dla opinii, równości, różnorodności i sprawiedliwości to wartości rządzące otoczeniem biznesowym.



Punktualność jest bardzo ceniona w Kanadzie. Zaleca się przybycie na 5 do 10 minut przed spotkaniem. Należy się spodziewać, że czas spotkania będzie ściśle zgodny z harmonogramem, zarówno w kwestii jego rozpoczęcia, jak i czasu trwania.

MOCNE I SŁABE STRONY



Konkurencyjny i bezpieczny rynek biznesowy; Kanada zajęła 14. miejsce w corocznym rankingu konkurencyjności IMD.



Kanada jest jedynym krajem G7, który zawarł umowy o wolnym handlu z wszystkimi siedmioma krajami, w tym jedną z UE, CETA, która obejmuje praktycznie wszystkie sektory i aspekty handlu Kanada-UE i eliminuje 99% cła dla polskich eksporterów.



Duża wielokulturowa grupa demograficzna, która rozpoznaje markę i jakość UE.



Dojrzały rynek, który wymaga znacznej inwestycji kapitału początkowego.

PERSPEKTYWY DLA BRANŻ



IT - aplikacje do pracy zdalnej, sektor gier, aplikacje na smartfony, nauka online, aplikacje e-commerce, Technologia druku 3D, smart city, Blockchain i AI, technologia 5G, robotyka, Internet Rzeczy, technologie usprawniające łańcuchy dostaw.



Materiały budowlane, konstrukcja modułowa (remonty i remonty domów dla osób poddanych kwarantannie w domu zależą od dochodów uznaniowych).



Eksport żywności - pakowana żywność, żywność IQF, zboża, produkty ekologiczne, zboża i produkty zbożowe, produkty o okresie trwałości ponad 12 miesięcy, a także okazje dla niektórych napojów spirytusowych.

PRZYDATNE LINKI:

Trade.gov.pl: [Informacje o Kanadzie >>](#) | [Charakterystyka rynku >>](#) | [Index of Economic Freedom >>](#) | [Formularz kontaktowy PAIH >>](#)



CHARAKTERYSTYKA SYSTEMU PODATKOWEGO

Administracja podatkowa w Kanadzie leży w kompetencji dwóch rodzajów organów:

- rządowych (CIT, PIT, GST/HST i.e. VAT, akcyza, podatek od czynności cywilnoprawnych),
- jednostek samorządu terytorialnego (np. podatek od nieruchomości).

Decyzje wydane przez organ I instancji podlegają zaskarżeniu do organu administracji II instancji. W kanadyjskim systemie podatkowym interpretacje ogólne, skierowane do wszystkich podatników, wydaje [Canada Revenue Agency](#) >>



UMOWY O UNIKANIU PODWÓJNEGO OPODATKOWANIA

Polska posiada z Kanadą umowę o unikaniu podwójnego opodatkowania, która obowiązuje od 14.05.2012.

[Tekst umowy oraz wykaz zawartych przez Polskę umów o unikaniu podwójnego opodatkowania](#) >>

Każda z zawartych przez Polskę umów może różnić się co do rodzaju dochodów, które obejmuje swoją regulacją.

HST/GST/PST

OBYWIAZKI
PODATNIKA

- Opodatkowaniu VAT podlegają m. in. dostawy towarów oraz świadczenie usług, których miejsce świadczenia jest ustalone w Kanadzie. W pewnych sytuacjach opodatkowane są również nieodpłatne dostawy i usługi.
- VAT jest podzielony na HST (Harmonized Sales Taxes – Zharmonizowany podatek od sprzedaży), GST (Goods and Services Tax – Podatek od Towarów i Usług) i PST (Provincial Sales Tax – Prowincjalny Podatek od Sprzedaży) .
- VAT jest naliczany konsumentom od ceny towarów i pobierany przez firmy, co czyni go podatkiem pośrednim. Przedsiębiorcy są następnie odpowiedzialni za zgłoszenie tego do rządu i ubiegają się o zwrot pieniędzy, zwany ulgami podatkowymi.
- Ostateczne zobowiązanie podatkowe ma w całości ponosić konsument końcowy.
- GST/HST należy składać okresowo, w zależności od przychodów firmy (waha się od miesiąca do roku).
- Większość towarów importowanych do Kanady podlega federalnej GST, która jest obliczana według stawki 5% wartości przesyłki opłaconej cłem. Podatek ten należy zapłacić w momencie wjazdu i pobiera się go na granicy, chyba że towary trafią bezpośrednio do składu celnego. W takim przypadku GST jest pobierany, gdy towary opuszczają magazyn i kwalifikują się do sprzedaży w Kanadzie.

STAWKI

Podatki zależą od prowincji:

Prowincja	Typ	Stawka	Lokalny podatek od sprzedaży (PST)	Federalny GST
Alberta	GST	5%	0%	5%
British Columbia	GST + PST	12%	7%	5%
Manitoba	GST + PST	12%	7%	5%
New Brunswick	HST	15%	10%	5%
Newfoundland	HST	15%	10%	5%
Northwest Territories	GST	5%	0%	5%
Nova Scotia	HST	15%	10%	5%
Ontario	HST	13%	8%	5%
Prince Edward Island	HST	15%	10%	5%
Quebec	GST + QST	14.98%	9.975%	5%
Saskatchewan	GST + PST	11%	6%	5%
Yukon	GST	5%	0%	5%

- 0% – przykładami dostaw o zerowej ocenie są niektóre towary medyczne i związane ze zdrowiem oraz podstawowe artykuły spożywcze i towary eksportowane z Kanady w celu dostawy, użytkowania lub konsumpcji poza Kanadą.
- 5% – import.

PODSTAWOWE RODZAJE DANIN

CŁO

OBOWIĄZKI PODATNIKA

- Kanada i Unia Europejska podpisały umowę o wolnym handlu CETA (kompleksowa gospodarcza umowa handlowa).
- Ponad 99% taryf jest eliminowanych w eksporcie/importie z Kanady/UE.
- W celu zakwalifikowania się do statusu bezcłowego, należy sprawdzić kod HS (Systemu Zharmonizowanego) produktu, aby potwierdzić, że wymagania są spełnione.
- Deklaracja pochodzenia musi również potwierdzać, że produkt pochodzi z Kanady/UE.

STAWKI

- [Taryfy celne w Kanadzie >>](#)
- [Umowa o wolnym handlu między UE a Kanadą >>](#)

DODATKOWE INFORMACJE

[CŁO >>](#)

WHT

OBOWIĄZKI PODATNIKA

- Pobierany od niektórych dochodów uzyskiwanych w kraju przez nierezydentów, będących osobami fizycznymi lub innymi podmiotami.
- W niektórych przypadkach pobierany także od rezydentów (np. przy wypłacie dywidendy do podmiotu krajowego).

STAWKI

- Dywidendy: 25%
- Odsetki: 25%
- Należności licencyjne: 25%
- Usługi niematerialne: 25%
- Podatek od przekazu oddziały: 25%

DODATKOWE INFORMACJE

[WHT >>](#)

CIT

OBOWIĄZKI
PODATNIKA

- Podatnicy mający siedzibę lub zarząd na terytorium Kanady podlegają CIT w Kanadzie od całości swoich dochodów.
- Wszystkie korporacje będące rezydentami muszą składać deklarację podatku dochodowego (T2) w każdym roku podatkowym, nawet jeśli nie mają dochodów.
- To dotyczy również: organizacji non-profit, zwolnionych z podatku korporacji, nieaktywnych korporacji.
- Większość korporacji może składać deklaracje drogą elektroniczną za pośrednictwem Internetu. Jest to obowiązkowe dla niektórych korporacji, których roczne przychody brutto przekraczają 1 milion CAD.

- Korporacja niebędąca rezydentem musi złożyć deklarację, jeżeli w dowolnym momencie roku ma zastosowanie jedna z następujących sytuacji: prowadziła działalność w Kanadzie, miała podlegający opodatkowaniu zysk kapitałowy, zbyła podlegającą opodatkowaniu kanadyjską nieruchomość. Wymóg ten ma zastosowanie, nawet jeśli korporacja twierdzi, że wszelkie zrealizowane zyski lub zyski są zwolnione z kanadyjskiego podatku dochodowego ze względu na postanowienia umowy podatkowej.

STAWKI

Stawka federalna		15%
Prowincja	Stawka dla prowincji (%)	Łącznie (%)
Alberta	10	25
British Columbia	12	27
Manitoba	12	27
New Brunswick	14	29
Newfoundland and Labrador	15	30
Northwest Territories	11.5	26.5
Nova Scotia	14	29
Nunavut	12	27
Ontario	11.5	26.5
Prince Edward Island	16	31
Quebec	11.5	26.5
Saskatchewan	12	27
Yukon	12	27

PIT

OBOWIĄZKI PODATNIKA

- Przepisy podatkowe Kanady są oparte na miejscu zamieszkania i źródle. W Kanadzie dochody uzyskane przez rezydentów Kanady i dochody uzyskane przez nierezydentów pozyskane w Kanadzie podlegają kanadyjskiemu podatkowi dochodowemu. Mieszkańcy Kanady są opodatkowani od dochodów na całym świecie.
- Natomiast nierezydenci podlegają opodatkowaniu Kanadyjski dochód źródłowy, który zasadniczo obejmuje dochód pochodzący z zatrudnienia w Kanadzie działalność prowadzona w Kanadzie lub dyspozycja „podlegającego opodatkowaniu Kanadyjczyka własność”.

STAWKI

- Federalne podatki od dochodów osobistych są marginalne i rosną wraz z kwotą dochodu.
- Obecnie obowiązuje pięciostopniowa skala podatkowa ze stawkami:
 - 15% (do 49,020 CAD),
 - 20.5% (od 49,020 CAD do 98,040 CAD),
 - 26% (98,040 CAD do 151,978 CAD),
 - 29% (151,978 CAD do 216,511 CAD),
 - 33% (powyżej 216,511 CAD).
- Oprócz federalnego podatku dochodowego od dochodów naliczane są również podatki lokalne, np. w prowincji Ontario:
 - 5,05% od pierwszych 45 142 CAD dochodu podlegającego opodatkowaniu,
 - 9,15% na kolejne 45 145 CAD,
 - 11,16% od następnych 59 713 CAD,
 - 12,16% od następnych 70 000 CAD,
 - 13,16% od kwoty powyżej 220 000 CAD.
- Łączne najwyższe krańcowe stawki podatku federalnego i prowincji dla osób fizycznych wynoszą od 47,5% do 54%.

AKCYZA

OBOWIĄZKI PODATNIKA

- Podatek akcyzowy pobierany jest od napojów spirytusowych, winą, piwa i wyrobów tytoniowych.
- Gdy towary te są wytwarzane w Kanadzie, podatek jest płatny od towaru w miejscu pakowania, a nie w punkcie sprzedaży. Zasadniczo, gdy są importowane do Kanady, importer płaci podatek przy imporcie towarów.
- Wszystkie osoby, które produkują te towary w Kanadzie, muszą posiadać licencję. Większość licencjobiorców musi zapewnić zabezpieczenie w wysokości co najmniej 5000 CAD.
- Płatności są dokonywane miesięcznie lub co pół roku. Płatności można dokonywać elektronicznie, pocztą lub w autoryzowanej kanadyjskiej instytucji finansowej.

STAWKI

- Mocne alkohole: 0,322 CAD za litr (zawartość alkoholu etylowego do 7%); 12,736 CAD za litr czystego alkoholu etylowego (zawartość alkoholu etylowego powyżej 7%);
- Wino: od 0,021 CAD do 0,672 CAD za litr;
- Piwo: od 2,822 CAD do 34,00 CAD za hektolitr;
- Papierosy: 0,72725 CAD za każde 5 sztuk;
- Samochody osobowe – 13L/100km i wyżej = od 1000 CAD do 4000 CAD.

DODATKOWE INFORMACJE

[AKCYZA >>](#)

Polska Agencja Inwestycji i Handlu S.A.

ul. Krucza 50
00-025 Warszawa

NIP: 526-030-01-67
KRS: 0000109815

Kontakt:

tel.: 22 334 99 55
paih24@paih.gov.pl
www.paih.gov.pl



RYNKI ZAGRANICZNE

Charakterystyka rynku

Aktualizacja: 2025

Opracowanie:

Departament Wsparcia Eksportu oraz Zagraniczne Biura Handlowe PAIH

Departament Promocji – Wydział Strategii i Analiz

Zastrzeżenie:

Powyższy materiał jest chroniony prawami autorskimi, które przysługują Polskiej Agencji Inwestycji i Handlu S.A. („PAIH”) i można go wykorzystywać w sposób dozwolony przez przepisy ustawy z dnia 4 lutego 1994 r. o prawie autorskim i prawach pokrewnych (tj. Dz. U. z 2019, poz. 1231), ale jedynie w celach niekomercyjnych (tj. na użytek własny). Nie jest dozwolone komercyjne wykorzystanie przekazywanych treści. Ponadto, materiał ten można wykorzystać, jeżeli przepisy lub zgoda uprawnionego zakładają, że wykorzystanie w celach niekomercyjnych nie wymaga pozwolenia ze strony uprawnionego. Dla innych sposobów wykorzystania materiału niezbędne jest uzyskanie pozwolenia od uprawnionego z tytułu autorskich praw majątkowych. PAIH nie ponosi odpowiedzialności z tytułu jakiegokolwiek szkody bezpośredniej lub pośredniej jakiegokolwiek rodzaju, w tym szkody za utratę zysków, wynikłej z całkowitego lub częściowego wykorzystania informacji udostępnionych przez PAIH w niniejszym materiale. W związku z tym, każdy odbiorca tych informacji powinien sprawdzić przydatność i poprawność wyżej wymienionych informacji zgodnie z ich przeznaczeniem i korzystać z tych informacji na własną odpowiedzialność. PAIH oraz jej pracownicy nie ponoszą w żadnym wypadku odpowiedzialności za jakąkolwiek decyzję lub działanie podjęte w oparciu o wyżej wymienione informacje, ani za jakiegokolwiek konsekwencje wynikające z decyzji podjętych w oparciu o te informacje.