



CHARAKTERYSTYKA RYNKU

Maroko

UWARUNKOWANIA RYNKOWE

Bezrobocie (2022, ILOStat)	11,79%
Inflacja (2024, MFW)	0,94%
Populacja (2023, MFW)	37,02 mln
Przeciętna płaca (mc) (- , ILOStat)	b.d.

UDZIAŁ SEKTORÓW W GOSPODARCE (Bank Światowy*)



Produkt Krajowy Brutto (mld USD)



PKB per capita PPP (2023, MFW): 10 180,62 Int\$

Źródło: MFW | Wzrosty CAGR | Int\$ - dolar międzynarodowy (PPP)

Index of Economic Freedom 2024

The Heritage Foundation

Pozycja
kraj
86

Pozycja
Polski
44

Kategoria:	Wynik kraju	Polska
Wolność handlu	67,2	79,6
Wolność inwestycji	75	80
Wolność prowadzenia biznesu	68,9	77,8

Eksport kraju – TOP 5 (2023)

(w tym eksport do Polski)



Pojazdy drogowe
7,97 mld USD (1,70% do Polski)



Urządzenia elektryczne
7,48 mld USD (0,88% do Polski)



Nawozy
5,46 mld USD (1,76% do Polski)



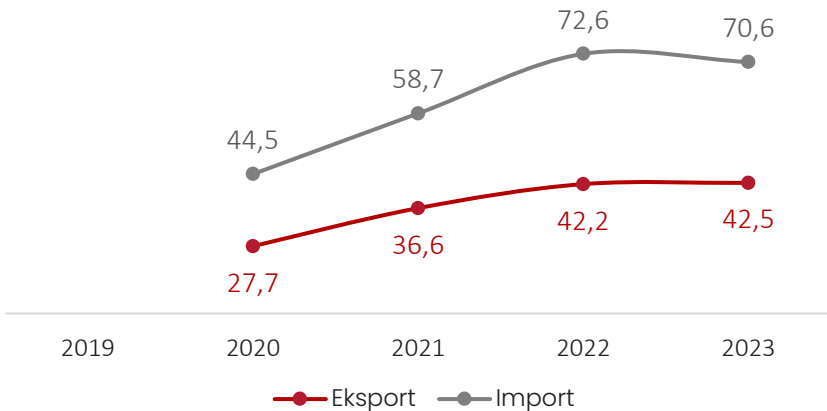
Warzywa i owoce
3,89 mld USD (0,48% do Polski)



Odzież i dodatki odzieżowe
3,82 mld USD (0,14% do Polski)

Wymiana handlowa kraju ogółem

(mld USD)



Źródło: UN Comtrade. Dane dla wybranych lat są niedostępne

Import kraju – TOP 5 (2023)

(w tym import z Polski)



Ropa naftowa, produkty naftowe
8 mld USD (0,03% z Polski)



Pojazdy drogowe
6,51 mld USD (3,18% z Polski)



Urządzenia elektryczne
5,79 mld USD (1,49% z Polski)



Przędza włókiennicza, tkaniny, gotowe artykuły
3,91 mld USD (0,37% z Polski)



Zboża i przetwory zbożowe
3,21 mld USD (3,24% z Polski)

Maroko jest krajem stabilnym politycznie. Prowadzi politykę przyjazną biznesowi, znosząc bariery formalne, tworząc sektorowe ekosystemy (np. automotive czy lotniczy) i oferując zachęty dla inwestorów. Umowy o wolnym handlu (m.in. z Unią Europejską), pozycja geograficzna i bardzo dobra infrastruktura sprzyjają rozwojowi gospodarczemu i wymianie handlowej, która między Polską a Marokiem rozwija się dynamicznie.

BUDOWANIE RELACJI W BIZNESIE

-  Wskazane nawiązywanie relacji osobistych z partnerami biznesowymi.
-  Preferowanym językiem biznesu jest francuski. Warto przygotować materiały marketingowe, jak również wyznaczyć francuskojęzycznego opiekuna ds. rynku marokańskiego.
-  Nawiązanie współpracy czy negocjacje handlowe wymagają dużo więcej czasu i cierpliwości niż w Europie.

MOCNE I SŁABE STRONY

-  Przejrzyste procedury dotyczące wymiany handlowej. Elektroniczny obieg dokumentacji tranzytowej PortNet, narzędzie do weryfikacji taryf celnych w systemie ADIL.
-  Udogodnienia i zachęty odnośnie otwierania i prowadzenia działalności: „Jedno okienko”, strefy bezcłowe.
-  Doskonała infrastruktura: port Tanger Med. (8,6 mln TEU w 2023), 3000 km autostrad, pierwsza szybka kolej w Afryce.
-  Umowa o wolnym handlu z UE, USA, Turcją. Członek Unii Afrykańskiej.
-  Problemy z płatnościami – sugerowane zabezpieczanie transakcji.

PERSPEKTYWY DLA BRANŻ

-  Branża budowlana i wykończeniowa: dynamiczny rozwój przestrzeni biurowej, projekty urbanizacyjne, rozwój stref ekonomicznych.
-  Produkty spożywcze z długą datą przydatności oraz zboża (zniesione cła dla rynku UE).
-  Kosmetyki: rozwój klasy średniej i zmiana obyczajów zapewnia dwucyfrowy wzrost dla branży w ostatnich latach.
-  Branża samochodowa: rosnący rynek wewnętrzny na części zamienne i dostawy dla działających na miejscu koncernów automotive Renault i PSA.

PRZYDATNE LINKI:

[Index of Economic Freedom >>](#) | [Raporty Banku Światowego >>](#) | [Przetargi publiczne >>](#) | [Formularz kontaktowy PAIH >>](#)



CHARAKTERYSTYKA SYSTEMU PODATKOWEGO

Administracja podatkowa w Maroku leży w kompetencjach:

- centralnych (VAT, CIT, PIT, od nieruchomości),
- lokalnych (podatek od zamieszkania, podatek zawodowy, licencje etc.).

W marokańskim systemie podatkowym występują dwa rodzaje interpretacji przepisów prawa podatkowego. Interpretacje ogólne (skierowane do wszystkich podatników) wydaje Minister Finansów. Interpretacje indywidualne wydawane są przez Dyrektora Krajowej Informacji Skarbowej.



UMOWY O UNIKANIU PODWÓJNEGO OPODATKOWANIA

Polska posiada z Marokiem umowę o unikaniu podwójnego opodatkowania, która obowiązuje od 01.01.1997.

[Tekst umowy oraz wykaz zawartych przez Polskę umów o unikaniu podwójnego opodatkowania](#) >>

VAT

OBOWIĄZKI PODATNIKA

- Opodatkowaniu VAT podlegają towary i usługi, których dostarczenie odbywa się na terytorium Maroka.
- Obowiązek deklaracji: deklaracja kwartalna jeśli obroty są poniżej 1 000 000 MAD, w przeciwnym wypadku deklaracje miesięczne.
- Odliczenia VAT przysługują na podstawie zaakceptowanych przepisami dokumentów księgowych.

STAWKI

- 20% – stawka podstawowa.
- 10% – masło, oleje, ryż, makaron, usługi transportowe, energia elektryczna, wynajem na cele hotelarskie etc.
- 7% – woda i kanalizacja, produkty farmaceutyczne, artykuły szkolne, mleko w proszku etc.
- 0% – mleko, chleb, kuskus, mąka, książki i gazety, usługi medyczne etc.

DODATKOWE INFORMACJE

[VAT](#) >>

AKCYZA

OBOWIĄZKI PODATNIKA

- Podatek od konsumpcji jest określony przez Dahir, loi n° 1-77-340 du 9 octobre 1977.

STAWKI

- [Taryfy na poszczególne produkty](#) >>

DODATKOWE INFORMACJE

[AKCYZA](#) >>

PODSTAWOWE RODZAJE DANIN

CIT

OBOWIĄZKI PODATNIKA

- Obowiązek składania deklaracji. Wszystkie obciążenia muszą być poparte zaakceptowanymi przepisami dokumentami księgowymi.
- Obowiązek zapłaty podatku w formie 4 kwartalnych zaliczek opartych co do kwoty na wyniku finansowym roku poprzedniego.

STAWKI

- 10-40% – zależnie od obrotów i typu działalności.

DODATKOWE INFORMACJE

[CIT](#) >>

PIT

OBOWIĄZKI PODATNIKA

- Obowiązek pracodawcy zapłaty podatku od dochodu w miesiącu po wystąpieniu wynagrodzenia.

STAWKI

- Podstawową formą opodatkowania dochodów jest opodatkowanie według dwustopniowej skali podatkowej:
 - ze stawkami 17,75% i 32%,
 - progiem dochodu 85 528 zł,
 - degresywną kwotą zmniejszającą podatek.
- Kwota wolna od podatku wynosi 30 000 MAD
- 10% przy dochodach od 30 001 do 50 000 MAD
- 20% przy dochodach od 50 001 do 60 000 MAD
- 30% przy dochodach od 60 001 do 80 000 MAD
- 34% przy dochodach od 80 001 do 180 000 MAD
- 38% powyżej kwoty 180 000 MAD

DODATKOWE INFORMACJE

[PIT](#) >>

CŁO

OBOWIĄZKI PODATNIKA

- Maroko ma z UE umowę o wolnym handlu i większość produktów jest zwolniona z cła za okazaniem certyfikatu EUR 1.
- Informacje na temat procedur celnych, taryf, dokumentacji tranzytowej jest dostępna na stronie UC „Douane”, przeglądarce ADIL i platformie PORTNET.

STAWKI

- [Przeglądarka Taryfowa ADIL](#) >>
- [Platforma elektronicznego obiegu dokumentacji tranzytowej](#) >>

DODATKOWE INFORMACJE

[Umowa o wolnym handlu między UE a Marokiem](#) >>

WHT

OBOWIĄZKI PODATNIKA

- Obowiązek pobierania podatku i wpłacania przez firmy wynajmujące nieruchomości od osób fizycznych.

STAWKI

- 10% jeśli roczna wysokość najmu przekracza 120 000 MAD.
- 15% pozostałe.

Polska Agencja Inwestycji i Handlu S.A.

ul. Krucza 50
00-025 Warszawa

NIP: 526-030-01-67
KRS: 0000109815

Kontakt:

tel.: 22 334 99 55
paih24@paih.gov.pl
www.paih.gov.pl



RYNKI ZAGRANICZNE

Charakterystyka rynku

Aktualizacja: 2025

Opracowanie:

Departament Wsparcia Eksportu oraz Zagraniczne Biura Handlowe PAIH

Departament Promocji – Wydział Strategii i Analiz

Zastrzeżenie:

Powyższy materiał jest chroniony prawami autorskimi, które przysługują Polskiej Agencji Inwestycji i Handlu S.A. („PAIH”) i można go wykorzystywać w sposób dozwolony przez przepisy ustawy z dnia 4 lutego 1994 r. o prawie autorskim i prawach pokrewnych (tj. Dz. U. z 2019, poz. 1231), ale jedynie w celach niekomercyjnych (tj. na użytek własny). Nie jest dozwolone komercyjne wykorzystanie przekazywanych treści. Ponadto, materiał ten można wykorzystać, jeżeli przepisy lub zgoda uprawnionego zakładają, że wykorzystanie w celach niekomercyjnych nie wymaga pozwolenia ze strony uprawnionego. Dla innych sposobów wykorzystania materiału niezbędne jest uzyskanie pozwolenia od uprawnionego z tytułu autorskich praw majątkowych. PAIH nie ponosi odpowiedzialności z tytułu jakiegokolwiek szkody bezpośredniej lub pośredniej jakiegokolwiek rodzaju, w tym szkody za utratę zysków, wynikłej z całkowitego lub częściowego wykorzystania informacji udostępnionych przez PAIH w niniejszym materiale. W związku z tym, każdy odbiorca tych informacji powinien sprawdzić przydatność i poprawność wyżej wymienionych informacji zgodnie z ich przeznaczeniem i korzystać z tych informacji na własną odpowiedzialność. PAIH oraz jej pracownicy nie ponoszą w żadnym wypadku odpowiedzialności za jakąkolwiek decyzję lub działanie podjęte w oparciu o wyżej wymienione informacje, ani za jakiegokolwiek konsekwencje wynikające z decyzji podjętych w oparciu o te informacje.