

CHARAKTERYSTYKA RYNKU

Wielka Brytania



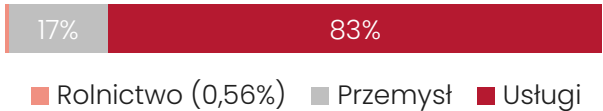
Polska Agencja
Inwestycji i Handlu
Grupa PFR

Poland.
Business Forward

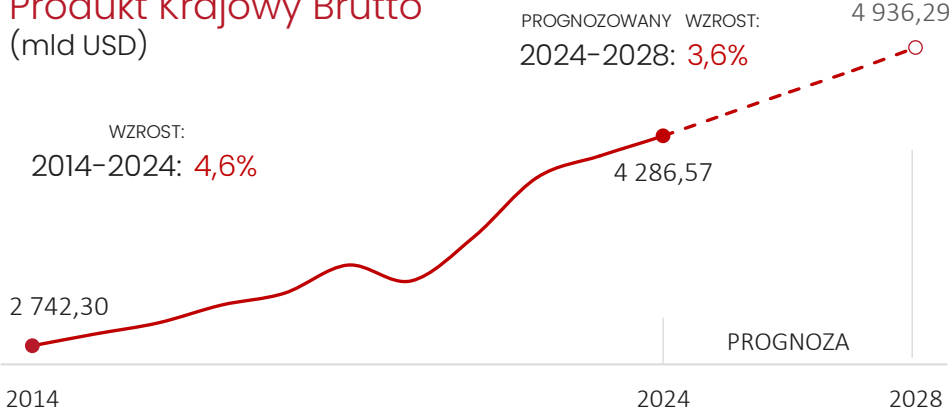
UWARUNKOWANIA RYNKOWE

Bezrobocie (2023, ILOStat)	4,03%
Inflacja (2024, MFW)	2,53%
Populacja (2023, MFW)	68,5 mln
Przeciętna płaca (mc) (2023, ILOStat)	3149,965 USD

UDZIAŁ SEKTORÓW W GOSPODARCE (Bank Światowy*)



Produkt Krajowy Brutto (mld USD)



PKB per capita PPP (2023, MFW): 60 435,08 Int\$

Źródło: MFW | Wzrosty CAGR | Int\$ - dolar międzynarodowy (PPP)

Index of Economic Freedom 2024

The Heritage Foundation

Pozycja
kraj
33

Pozycja
Polski
44

Kategoria:	Wynik kraju	Polska
Wolność handlu	83,4	79,6
Wolność inwestycji	70	80
Wolność prowadzenia biznesu	83,4	77,8

Eksport kraju – TOP 5 (2024)

(w tym eksport do Polski)



Złoto niemonetarne
67,43 mld USD (0,00% do Polski)



Pojazdy drogowe
46,78 mld USD (1,58% do Polski)



Maszyny i urządzenia do wytwarzania energii
46,26 mld USD (1,17% do Polski)



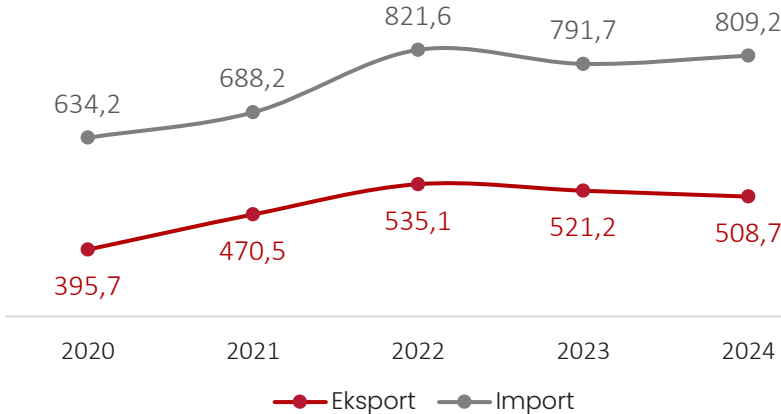
Produkty medyczne i farmaceutyczne
29,3 mld USD (0,42% do Polski)



Ropa naftowa, produkty naftowe
28,65 mld USD (6,13% do Polski)

Wymiana handlowa kraju ogółem

(mld USD)



Źródło: UN Comtrade

Import kraju – TOP 5 (2024)

(w tym import z Polski)



Pojazdy drogowe
87,12 mld USD (3,06% z Polski)



Złoto niemonetarne
77,73 mld USD (0,00% z Polski)



Ropa naftowa, produkty naftowe
59,48 mld USD (0,08% z Polski)



Urządzenia elektryczne
40,91 mld USD (3,92% z Polski)



Szczególne transakcje i towary nieprzypisane do kat.
36,24 mld USD (0,13% z Polski)

Wielka Brytania to 6. największa gospodarka świata, oraz 4. światowy importer, dlatego jest atrakcyjnym partnerem handlowym dla polskich eksporterów. Zjednoczone Królestwo zajmuje 3. miejsce pod względem napływu bezpośrednich inwestycji zagranicznych i z punktu widzenia inwestorów to bardzo perspektywiczny rynek z uwagi na potencjał w budowaniu świadomości polskiej marki (obecnie niewielkiej). Odnalezienie się na nim wymaga jednak pewnych nakładów – przede wszystkim inwestycji w promocję. Należy również uwzględnić brytyjską specyfikę prowadzenia biznesu, nastawiając się raczej na stopniowe budowanie relacji z perspektywą długotrwałej współpracy. Brexit wprowadził nowe wyznaczniki związane z procedurami importowymi i eksportowymi, co jednocześnie daje szansę dla polskich przedsiębiorstw na wejście w zerwane łańcuchy dostaw.

BUDOWANIE RELACJI W BIZNESIE

-  Stopniowe budowanie relacji biznesowej z kontrahentem, poczynsz od spotkań zapoznawczych, poprzez prezentację profilu działalności, próbne transakcje, aż do ustanowienia długotrwałej współpracy.
-  Wysoko ceni się deklaracje werbalne. Umowy słowne i wynikające z tego zaufanie mają podobną wartość do umów spisanych (słynny „gentlemen agreement”).
-  Pomocne jest działanie poprzez brytyjską spółkę – córkę bądź zatrudnianie Brytyjczyków w charakterze przedstawicieli handlowych.

MOCNE I SŁABE STRONY

-  Jedna z największych gospodarek świata, z dużymi rezerwami kapitałowymi – perspektywa względnej stabilności nawet w czasach kryzysu.
-  Potężny rynek konsumencki z zamożnym (w porównaniu do wielu innych krajów) społeczeństwem.
-  Europejski hub innowacji – otwartość na nowe rozwiązania technologiczne, przywiązywanie dużej wagi do badań i rozwoju.
-  Jasno określone przepisy, mała restrykcyjność, łatwość prowadzenia biznesu.
-  Niska skuteczność władz w zakresie przeciwdziałania oszustwom. Duża ilość prób wyłudzenia towaru bądź pieniędzy.

PERSPEKTYWY DLA BRANŻ

-  Wykonawstwo i materiały budowlane – największy rynek budowlany w Europie z ogromnymi inwestycjami rządowymi. Prawie połowa największych wykonawców budowlanych to firmy zagraniczne działające poprzez spółki-córki.
-  Meble – produkty z Polski już teraz cieszą się dobrą opinią wśród dystrybutorów (jesteśmy 3. największym dostawcą do UK). Niska świadomość polskiej marki wśród konsumentów – duży potencjał rozwoju.
-  ICT – zgodnie z post-brexitową polityką tutejszych władz, Wielka Brytania ma ambicję uzyskania pozycji lidera innowacyjności w Europie i jednego z czołowych centrów rozwoju na świecie.

PRZYDATNE LINKI:

[Formularz kontaktowy PAIH](#) >>



CHARAKTERYSTYKA SYSTEMU PODATKOWEGO

Administracja podatkowa w Wielkiej Brytanii leży w kompetencji trzech rodzajów organów:

- rządowych (podatek dochodowy od osób fizycznych i prawnych, od spadku, VAT, cło, akcyza, od zysków kapitałowych, ubezpieczenia społeczne, od zakupu nieruchomości, podatek od paliw, podatki klimatyczne i środowiskowe);
- stanowych (np. Szkocja);
- jednostek samorządu terytorialnego (podatek od nieruchomości, niektóre opłaty np. parkingowe lokalne).

W brytyjskim systemie podatkowym prawo podatkowe uchwalane jest przez Parlament w formie ustaw (UK Public General Acts) a rozporządzenia do ustaw wydawane są przez Ministerstwo Skarbu (Her Majesty's Treasury). Interpretacją przepisów i ściąganiem podatków rządowych zajmuje się HMRC. Decyzje HMRC można zaskarżyć do The Adjudicator's Office.



UMOWY O UNIKANIU PODWÓJNEGO OPODATKOWANIA

Polska posiada z Wielką Brytanią umowę o unikaniu podwójnego opodatkowania, która obowiązuje od 27.12.2006.
[Tekst umowy oraz wykaz zawartych przez Polskę umów o unikaniu podwójnego opodatkowania](#) >>

Każda z zawartych przez Polskę umów może różnić się co do rodzaju dochodów, które obejmuje swoją regulacją.

VAT

OBOWIĄZKI PODATNIKA

- Opodatkowaniu VAT podlegają m. in. dostawy towarów oraz świadczenie usług, których miejsce świadczenia jest ustalone w UK oraz dobra importowane spoza EU.
- Kwartalne deklaracje VAT w terminie do 7 dnia drugiego miesiąca następującego po kwartale rozliczanym.

STAWKI

- 20% – stawka podstawowa.
- 5% – stawka zredukowana- m.in energia i gaz dla gospodarstw domowych, instalacja i urządzenia dla energii i ciepła, foteliki dziecięce, ubrania ochronne, urządzenia grzewcze.
- 0% – stawka zerowa – większość produktów żywnościowych oraz napojów (z pewnymi wyjątkami objętymi standardową stawką VAT m.in. napoje alkoholowe, wyroby cukiernicze, chipsy i słone przekąski, dania gorące w tym na wynos, napoje dla sportowców, lody, napoje bezalkoholowe i wody mineralne), żywność dla zwierząt, większość usług budowlanych, usługi transportowe, książki, gazety, odzież dziecięca, urządzenia dla osób starszych lub niepełnosprawnych, samoloty, statki, usługi drukarskie.
- Zwolnienia z VAT: usługi finansowe, ubezpieczeniowe, gambling, loterie, opłaty za wstęp na określone wydarzenia kulturalne tj. wizyty w muzeach, na wystawy sztuki, ogrody zoologiczne, antyki i dzieła sztuki, usługi edukacyjne i zdrowotne.

DODATKOWE INFORMACJE

VAT >>

CŁO

OBOWIĄZKI PODATNIKA

- W zależności od sytuacji import do UK może spowodować obowiązek zapłaty VAT, cła i akcyzy.
- Wprowadzone zostały uproszczenia procedury celnej dla handlu z krajami EU po wprowadzeniu Brexitu.
- EORI (Economic Operators' Registration and Identification).

STAWKI

- [Stawki taryfowe cel >>](#)
- [Umowa o wolnym handlu między UE a Wielka Brytania >>](#)

CIT

OBOWIĄZKI PODATNIKA

- Podatnicy mający siedzibę lub zarząd na terytorium Wielkiej Brytanii podlegają CIT w Wielkiej Brytanii od całości swoich dochodów.
- Podatnicy niemający siedziby lub zarządu na terytorium Wielkiej Brytanii – tylko od dochodów uzyskanych w Wielkiej Brytanii.

STAWKI

- Od 1 kwietnia 2023r. :
- 25 % dla firm z zyskami powyżej £250,000
- 19% dla firm z zyskami poniżej £50,000

DODATKOWE INFORMACJE

[CIT >>](#)

AKCYZA

OBOWIĄZKI PODATNIKA

- Podatnikiem akcyzy jest osoba fizyczna, osoba prawna oraz jednostka organizacyjna niemająca osobowości prawnej, która dokonuje czynności podlegających opodatkowaniu akcyzą lub wobec której zaistniał stan faktyczny podlegający opodatkowaniu akcyzą.

STAWKI

- Gaz ziemny wykorzystywany jako paliwo w pojazdach (biogaz) – £0.2257 za 1kg
- Benzyna silnikowa, diesel, biodiesel, bioethanol – £0.5295 za 1l.
- LPG – £0.2888 za 1 kg
- Elektryczność (stawka opłaty klimatycznej) – £0.00811 za kWh
- Spirytus – £28.74 za litr 100% vol.
- Piwo – od 5.69 pence do 19.08 pence na 1hl w zależności od %.
- Wino – od 91.68 pence do 396.72 pence za 1hl w zależności od %.
- Papierosy – 244.78 GBP za 1000 sztuk plus 16.5% ceny detalicznej.

DODATKOWE INFORMACJE

[AKCYZA](#) >>

CIT

OBOWIĄZKI PODATNIKA

- Podatnicy mający siedzibę lub zarząd na terytorium Wielkiej Brytanii podlegają CIT w Wielkiej Brytanii od całości swoich dochodów.
- Podatnicy niemający siedziby lub zarządu na terytorium Wielkiej Brytanii – tylko od dochodów uzyskanych w Wielkiej Brytanii.

STAWKI

- Od 1 kwietnia 2023r. :
- 25 % dla firm z zyskami powyżej £250,000
- 19% dla firm z zyskami poniżej £50,000

DODATKOWE INFORMACJE

[CIT](#) >>

CAPITAL GAINS TAX (PODATEK OD ZYSKÓW KAPITAŁOWYCH)

OBOWIĄZKI PODATNIKA

- Podatek od zysków kapitałowych (Capital Gains Tax) jest należny w momencie uzyskania zysku ze sprzedaży, przekazania lub wymiany aktywów w rodzaju nieruchomości, udziałów lub akcji w przedsiębiorstwie.

STAWKI

- Od 1 kwietnia 2023r. kwota wolna od podatku wynosi £6.000 rocznie.
- 20% (lub 28% w przypadku nieruchomości mieszkalnej) – dla osób wpadających w wyższy próg podatkowy (40% lub 45%)
- 10% (lub 18% w przypadku nieruchomości mieszkalnej) dla osób na niższym podatku (Income Tax)

DODATKOWE INFORMACJE

[CAPITAL GAINS TAX](#) >>

PIT

OBOWIĄZKI
PODATNIKA

- Nieograniczony obowiązek podatkowy (opłata podatków od całości uzyskanych dochodów - przychodów) – bez względu na miejsce położenia źródeł przychodów spoczywa na osobach, które posiadają w Wielkiej Brytanii centrum interesów osobistych lub gospodarczych (ośrodek interesów życiowych) i są rezydentami podatkowymi w Wielkiej Brytanii.
- Podstawową formą opodatkowania dochodów jest opodatkowanie według skali podatkowej. Progi podatkowe od 1.04.2023r.:

STAWKI	stawka podatkowa		
	Kwota wolna od podatku	£0 do £12,570	0%
	Basic rate	£12,571 do £50,270	20%
	Higher rate	£50,271 to £125,140	40%
	Additional rate over	pow. £125,140	45%

DODATKOWE
INFORMACJE

PIT >>

Polska Agencja Inwestycji i Handlu S.A.

ul. Krucza 50
00-025 Warszawa

NIP: 526-030-01-67
KRS: 0000109815

Kontakt:

tel.: 22 334 99 55
paih24@paih.gov.pl
www.paih.gov.pl



RYNKI ZAGRANICZNE

Charakterystyka rynku | System podatkowy

Aktualizacja: 2025

Opracowanie:

Departament Wsparcia Eksportu oraz Zagraniczne Biura Handlowe PAIH

Departament Promocji – Wydział Strategii i Analiz

Zastrzeżenie:

Powyższy materiał jest chroniony prawami autorskimi, które przysługują Polskiej Agencji Inwestycji i Handlu S.A. („PAIH”) i można go wykorzystywać w sposób dozwolony przez przepisy ustawy z dnia 4 lutego 1994 r. o prawie autorskim i prawach pokrewnych (tj. Dz. U. z 2019, poz. 1231), ale jedynie w celach niekomercyjnych (tj. na użytek własny). Nie jest dozwolone komercyjne wykorzystanie przekazywanych treści. Ponadto, materiał ten można wykorzystać, jeżeli przepisy lub zgoda uprawnionego zakładają, że wykorzystanie w celach niekomercyjnych nie wymaga pozwolenia ze strony uprawnionego. Dla innych sposobów wykorzystania materiału niezbędne jest uzyskanie pozwolenia od uprawnionego z tytułu autorskich praw majątkowych. PAIH nie ponosi odpowiedzialności z tytułu jakiegokolwiek szkody bezpośredniej lub pośredniej jakiegokolwiek rodzaju, w tym szkody za utratę zysków, wynikłej z całkowitego lub częściowego wykorzystania informacji udostępnionych przez PAIH w niniejszym materiale. W związku z tym, każdy odbiorca tych informacji powinien sprawdzić przydatność i poprawność wyżej wymienionych informacji zgodnie z ich przeznaczeniem i korzystać z tych informacji na własną odpowiedzialność. PAIH oraz jej pracownicy nie ponoszą w żadnym wypadku odpowiedzialności za jakąkolwiek decyzję lub działanie podjęte w oparciu o wyżej wymienione informacje, ani za jakiegokolwiek konsekwencje wynikające z decyzji podjętych w oparciu o te informacje.