



Polska Agencja
Inwestycji i Handlu
Grupa PFR

Polskie Mosty Technologiczne

Projekt współfinansowany z Europejskiego Funduszu Rozwoju Regionalnego w ramach Programu Operacyjnego Inteligentny Rozwój, Działanie 3.3. Poddziałanie 3.3.1.

Angelika Wójcik
EKSPERTKA

12 czerwca 2019 r.





start: 17.06.2019
koniec: 31.07.2019



NABÓR WNIOSEKÓW + OCENA

System Obsługi Elektronicznej

pmt.paih.gov.pl





Złóż wniosek



Zarejestruj się na seminarium

Przedsiębiorco!

Dziękujemy za aplikowanie - zakończyliśmy nabór na rynki Norwegia, Rosja i Ukraina!

Aktualnie prowadzimy nabór wniosków:


- do 14 czerwca 2019 na rynki Algieria, Egipt i RPA.

[Nie czekaj do ostatniej chwili, złóż wniosek już dzisiaj!](#)



Nabory

EXCEL 

Nazwa	Szczegóły	Termin składania wniosków ↓	Status	Budżet (PLN)	
Nabór na rynki Algierii, Egiptu oraz RPA	SZCZEGÓŁY	2019-05-13 - 2019-06-14	w trakcie	10000000	Złóż wniosek 
Nabór na rynki Norwegii, Rosji oraz Ukrainy	SZCZEGÓŁY	2019-04-15 - 2019-05-28	zakończony	10000000	
Nabór na rynki Australii, Indii oraz Izraela	SZCZEGÓŁY	2019-02-21 - 2019-04-05	zakończony	10000000	
Nabór na rynki Zjednoczonych Emiratów Arabskich i Kenii	SZCZEGÓŁY	2018-11-19 - 2019-01-07	zakończony	10000000	
Nabór na rynki Japonii, Wietnamu i Chin	SZCZEGÓŁY	2018-09-24 - 2018-11-23	zakończony	10000000	
Nabór na rynki USA, Kanady i Meksyku	SZCZEGÓŁY	2018-05-21 - 2018-07-31	zakończony	10000000	

Rekordy na stronie

10 

1-6 of 6



- wnioskodawca jest **mikro, małym lub średnim** przedsiębiorcą
- wnioskodawca ma siedzibę, a w przypadku przedsiębiorcy będącego osobą fizyczną wykonuje działalność na terytorium Rzeczypospolitej Polskiej
- wobec wnioskodawcy **nie ciąży obowiązek zwrotu pomocy** wynikający z decyzji Komisji Europejskiej Wnioskodawca nie znajduje się w trudnej sytuacji ekonomicznej
- wnioskodawca nie podlega wykluczeniu na mocy aktów prawa polskiego.
- przedsiębiorca **kwalifikuje się do otrzymania pomocy de minimis** zgodnie z przepisami rozporządzenia Komisji (WE) nr 1407/2013 z dnia 18 grudnia 2013 r. w sprawie stosowania art. 107 i 108 Traktatu o funkcjonowaniu Unii Europejskiej do pomocy de minimis
- wnioskodawca nie pozostaje pod zarządem komisarycznym, nie znajduje się w toku likwidacji lub postępowania upadłościowego
- projekt nie został rozpoczęty i nie będzie rozpoczęty wcześniej niż w dzień następujący po dniu złożenia niniejszego wniosku o powierzenie grantu

W ramach oceny formalnej należy oczekiwać emaila:

- z prośbą poprawienie wniosku
- z informacją o zakwalifikowaniu się do **oceny merytorycznej I stopnia**

- **Nie należy do sektora wykluczonego:**

rybołówstwo i akwakultura, produkcja podstawowych produktów rolnych, węglowy

- **Niedozwolona pomoc wywozowa (eksportowa)**

nie można oferować na rynku docelowym produktów/usług będących przedmiotem projektu PMT i należących do tej samej grupy produktowej obecnej już na tym rynku. **Pomoc nie zostanie przyznana na działalność związaną bezpośrednio z wywozem** tj.: zwiększeniem ilości już wcześniej wywożonych produktów, tworzeniem i prowadzeniem sieci dystrybucyjnej lub innymi wydatkami bieżącymi związanymi z prowadzeniem działalności wywozowej.

UWAGA: Pomoc może dotyczyć kosztów badań lub usług doradczych potrzebnych do wprowadzenia produktu na rynek, a nie kosztów wprowadzenia produktu na rynek

polskie mosty technologiczne

The screenshot shows a web browser window with the URL <https://soe.paih.gov.pl/wnioski/edycja/1736/1>. The page header is red and contains the logo of 'Polskie Mosty Technologiczne' on the left and the user login 'Zalogowany jako: angelika.wojcik@paih.gov.pl' on the right. Below the header, there is a navigation menu on the left with items: I. Pomoc de minimis, II. Identyfikacja przedsiębiorcy/dane kont..., III. Charakterystyka prowadzonej działaln..., IV. Opis planowanej ekspansji – proces in..., V. Etap krajowy, VI. Etap zagraniczny, VII. Oświadczenia, and VIII. Załączniki. The main content area is titled 'I. Pomoc de minimis' and contains the following text:

Na podstawie tej części wniosku wstępnie badamy, czy kwalifikują się Państwo do udziału w projekcie Polskie Mosty Technologiczne od strony formalnej oraz spełniania wymogów dotyczących pomocy de minimis.

Do skutecznego złożenia wniosku będą Państwo musieli dodatkowo:

- wypełnić wszystkie obowiązkowe pola wniosku (w tym: odznaczyć wszystkie punkty w sekcji Oświadczenia)
- wgrać wszystkie wymagane dokumenty w sekcji Załączniki (w tym: wypełnić odpowiedni Formularz informacji przedstawianych przy ubieganiu się o pomoc de minimis w wersji elektronicznej. Część danych zostanie automatycznie zaimportowana z wniosku).

UWAGA! System automatycznie wylogowuje użytkownika po 4 godzinach od momentu zalogowania. Prosimy mieć to na względzie przy uzupełnianiu poszczególnych części.

Below the text, there is a list of questions with their current values:

- Czy Wnioskodawca w ciągu bieżącego roku kalendarzowego oraz dwóch poprzedzających go lat uzyskał pomoc de minimis?
Brak wartości
- Forma prawna Wnioskodawcy
Brak wartości
- Wielkość Wnioskodawcy
Brak wartości
- PKD produktu/usługi/technologii, którego dotyczy internacjonalizacja:
Brak wartości
- Data utworzenia Wnioskodawcy
Brak wartości
- Wnioskodawca prowadzi działalność:

In the top right corner of the page, there are four buttons: 'PODGLĄD', 'WALIDUJ', 'EDYTUJ', and 'ZŁÓŻ WNIOSEK'. The 'ZŁÓŻ WNIOSEK' button is highlighted with a red circle.

Polskie Mosty Technologiczne 1

https://soe.paih.gov.pl/wnioski/edycja/1736/1

Zalogowany jako: angelika.wojcik@paih.gov.pl

I. Pomoc de minimis

II. Identyfikacja przedsiębiorcy/dane kont...

III. Charakterystyka prowadzonej działaln...


IV. Opis planowanej ekspansji – proces in...


V. Etap krajowy

VI. Etap zagraniczny


VII. Oświadczenia

VIII. Załączniki

7. Rynek docelowy, na którym Wnioskodawca zamierza przeprowadzić proces internacjonalizacji produktu/usługi/technologii: 
Zjednoczone Emiraty Arabskie

8. Czy Wnioskodawca już teraz oferuje produkt/usługę/technologię na wybranym rynku docelowym, lub czy produkt/usługa/technologia należy do tego samego rynku produktowego, co inne produkty/usługi/technologie oferowane przez Wnioskodawcę na wybranym rynku docelowym? 

Tak Nie

9. Czy Wnioskodawca chce przeznaczyć grant na działalność związaną z wywozem? 

Tak Nie


10. Czy na Wnioskodawcy ciąży obowiązek zwrotu pomocy wynikający z decyzji Komisji Europejskiej uznającej pomoc za niezgodną z prawem oraz rynkiem wewnętrznym?

Tak Nie

11. Czy Wnioskodawca spełnia kryteria przedsiębiorcy znajdującego się w trudnej sytuacji, w rozumieniu art. 2 pkt.18 rozporządzenia Komisji (WE) nr 651/2014 z dnia 17 czerwca 2014 r. uznającego niektóre rodzaje pomocy za zgodne z rynkiem wewnętrznym w zastosowaniu art. 107 i 108 Traktatu?

Tak Nie

ANULUJ



Wzór wniosku

III. Charakterystyka prowadzonej działalności

W tej części prosimy o zwięzłe opisanie Państwa dotychczasowej działalności w Polsce, jak i działalności eksportowej. W sekcji „załączniki” zostaną Państwo dodatkowo poproszeni o załączenie podstawowych danych obrazujących sytuację finansową Państwa przedsiębiorstwa.

B. Dotychczasowa działalność eksportowa

44. Udział procentowy eksportu w odniesieniu do całkowitej sprzedaży w ostatnich trzech latach

45. Kraje, do których Wnioskodawca prowadził/prowadzi działalność eksportową, będącą przedmiotem niniejszego wniosku o powierzenie grantu

PODGLĄD

WALIDUJ

EDYTUJ

ZŁÓŻ WNIOSEK

IV. Opis planowanej ekspansji – proces internacjonalizacji

45. Wskaźniki realizacji Projektu

Nazwa wskaźnika	Jednostka miary	Wartość bazowa	Wartość docelowa (liczona na 12 miesięcy od zakończenia Projektu)
Liczba zagranicznych kontraktów handlowych podpisanych przez przedsiębiorstwo wsparte w zakresie internacjonalizacji	sztuki	Brak wartości	Brak wartości
Przychody ze sprzedaży produktów (usług/technologii) na eksport	PLN	0 PLN	Brak wartości


46. Motywy internacjonalizacji:

Brak wartości



VI. Etap zagraniczny

W tej części prosimy o określenie budżetu Projektu na poczet etapu zagranicznego. Na tym etapie otrzymają Państwo zaliczkę, którą należy rozdysponować zgodnie z Katalogiem wydatków kwalifikowanych. Celem etapu zagranicznego jest wdrożenie wypracowanej strategii ekspansji przy wsparciu Zagranicznych Biur Handlowych PAIH.

1. Wartości określane w poniższej tabeli wyrażone są w wartościach: 

- brutto – w przypadku, gdy Wnioskodawca nie ma prawnej możliwości odzyskania w żaden sposób poniesionego kosztu podatku VAT
- netto

2. Tabela wydatków

Kategorie wydatków (zgodnie z katalogiem wydatków kwalifikowanych PMT)	Nazwa wydatku	Wydatki kwalifikowane	Uzasadnienie wydatków
Brak danych			

DODAJ

ANULUJ

ZAPISZ



1. Wartości określone w poniższej tabeli wyrażone są w wartościach:
netto

2. Tabela wydatków

Kategorie wydatków (zgodnie z katalogiem wydatków kwalifikowanych PMT)	Nazwa wydatku	Wydatki kwalifikowane	Uzasadnienie wydatków
Doradztwo związane z przygotowaniem Grantobiorcy do certyfikacji lub przygotowaniem innego typu dokumentów i praw niezbędnych dla sprzedaży produktów/usług/technologii na docelowym rynku zagranicznym (z wyłączeniem kosztów administracyjnych)	Przygotowanie Grantobiorcy do certyfikacji	50 000,00 PLN	Nieznajomość obowiązujących przepisów prawnych i formalnych dotyczących zakładania działalności gospodarczej, a w późniejszym etapie planowanej sprzedaży usług i technologii.
Tłumaczenia przygotowanych strategii ekspansji oraz innych dokumentów	Tłumaczenia	22 000,00 PLN	Usprawnienie procesu ekspansji zagranicznej do rynku docelowego poprzez pomoc w tłumaczeniu wymaganych dokumentów
Uczestnictwo w konferencjach branżowych, imprezach targowo – wystawienniczych, etc.	Uczestnictwo w konferencjach branżowych	36 000,00 PLN	Uczestnictwo w konferencjach branżowych, imprezach targowo-wystawienniczych jest dobrym sposobem na szybkie i efektywne pozyskanie nowych klientów oraz zaistnienie w branży na wybranym rynku docelowym.
Działania promocyjno-informacyjne	Działania promocyjno- informacyjne	12 000,00 PLN	Jest to dla nas duże wsparcie pod kątem marketingowym, co dla naszej specjalizacji oraz w branży IT jest niezwykle ważne
RAZEM		120 000,00 PLN	



From: soe <soe@paih.gov.pl>

Subject: Polskie Mosty Technologiczne

Szanowni Państwo,
informujemy, że Państwa wniosek o numerze PMT/0000/1N/2019 złożony w ramach projektu Polskie Mosty Technologiczne został zarejestrowany w systemie i przekazany do oceny formalnej

Wiadomość wygenerowana automatycznie, prosimy na nią nie odpowiadać. W razie pytań zachęcamy do kontaktu: pmt@paih.gov.pl.

Pozdrawiamy,
Zespół projektu Polskie Mosty Technologiczne
Departament Rozwoju Gospodarczego
pmt@paih.gov.pl





merytoryczna I stopnia

- innowacyjność produktu/usługi/technologii – istotne ulepszenie (0-5)
- potencjał wnioskodawcy w kontekście identyfikacji rynku docelowego (0-5)
- konkurencyjność wnioskodawcy na rynku docelowym (0-5)
- Krajowe Inteligentne Specjalizacje (0-1)

→ Deklaracja uczestnictwa w panelu

merytoryczna II stopnia – panel ekspertów

- Innowacyjność i potencjał (0-10)
- Potencjalne korzyści z udziału w projekcie (0-5)
- Umiejętność prezentacji produktu/usługi/technologii (0-3)

60% +





Singapur



Korea Płd.



Indonezja

Co do zasady **max. 20 grantobiorców** na każdej liście

Alokacja: 10 mln PLN



UMOWA:



- Formularz danych - generowanie **umowy z SOE**
- wniosek z załącznikami - oryginały lub kopie podpisane z pieczętką za zgodność, parafowane (budżet, wskaźniki projektu, oświadczenia)
- KRS
- informacja o numerze konta bankowego
- oświadczenie wsp. VAT- jeśli dotyczy
- 21 dni od podpisania umowy - **weksel in blanco** z deklaracją wekslową (z datą wystawienia po podpisaniu umowy)



....

- 2) **zapewnienia uczestnictwa kadry** zarządzającej lub pracowników **w warsztacie** (maksymalnie 2 przedstawicieli),
- 3) zatwierdzania ewidencji godzin pracy eksperta potwierdzających faktyczną realizację usług związanych ze stworzeniem strategii ekspansji w formie ustalonej z Agencją (40 h do wykorzystania w ciągu 30 dni),
- 5) **zamieszczania w dokumentach oraz na stronach internetowych** stosowanych w związku z realizacją Umowy **informacji o fakcie uczestniczenia w Poddziałaniu współfinansowanym ze środków Europejskiego Funduszu Rozwoju Regionalnego...**
- 6) poddania się kontroli, o której mowa w § 13, dokonywanej przez Agencję lub inne podmioty uprawnione do ich przeprowadzenia,
- 8) **składania ankiet** ewaluacyjnych za pośrednictwem SOE

Grantobiorca zobowiązuje się pokryć ze środków własnych wszelkie koszty niekwalifikowalne w ramach Projektu.

6. Grantobiorca nie może od dnia rozpoczęcia okresu realizacji Projektu do zakończenia okresu realizacji Projektu, o których mowa w § 3 ust. 1, z zastrzeżeniem zobowiązań wynikających z Umowy, przenieść na inny podmiot praw, obowiązków i wierzytelności wynikających z Umowy.

7. Grantobiorca **zobowiązany jest do osiągnięcia Wskaźników** realizacji projektu **w okresie 12 miesięcy od zakończenia okresu realizacji projektu** wskazanego w § 3 ust. 1 umowy.

9. Jeżeli w okresie 3 lat od zakończenia realizacji Projektu, Grantobiorca dokona sprzedaży poza granice RP praw do produktu/usługi/technologii będącej przedmiotem Projektu, Grantobiorca zobowiązuje się do zwrotu 5-krotności otrzymanego Grantu w ramach Projektu.



Etap krajowy





- **3 dniowe** warsztaty na temat wybranego rynku
- **Stworzenie strategii ekspansji** przy współpracy z ekspertem (**40 godzin indywidualnych konsultacji**)
- Wgranie strategii do SOE
- **Ocena strategii** przez panel ekspertów

z **Wsparcie w formie bezgotówkowej**



- Aktualna sytuacja przedsiębiorstwa
- Opis celów przedsiębiorstwa i zasobów niezbędnych do ich realizacji
- Opis produktu/usług/technologii, z którą firma planuje wejść na dany rynek zagraniczny
- Opis rynku docelowego i jego charakterystyka
- Określenie form wejścia na rynek zagraniczny i wybór formy odpowiedniej dla danego przedsiębiorstwa
- Analiza kosztów i przychodów
- Plan wdrożenia
- Ryzyka i szanse

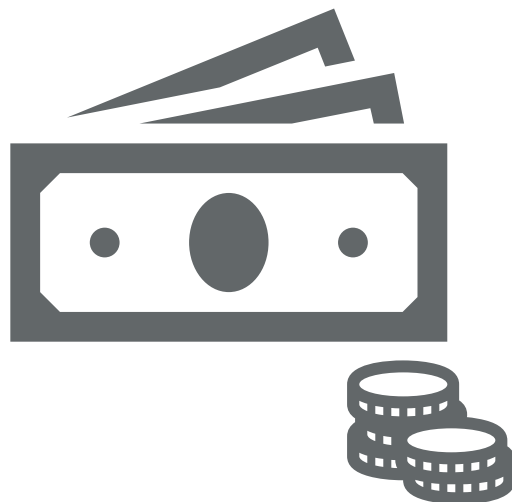




Ankieta ewaluacyjna po etapie krajowym

Etap zagraniczny





- Wdrażanie strategii – max. miesięczny pobyt na rynku docelowym przy wsparciu ZBH
- Doradztwo/konsultacje/spotkania – wydatkowanie grantu możliwe do końca projektu (9 miesięcy)

Do 120 000,00 PLN

80 % przed etapem zagranicznym (po ocenie strategii)
20% po rozliczeniu projektu

Wydatki kwalifikowane etap zagraniczny



polskie mosty
technologiczne
wiedza • kontakty • finansowanie

 Polska Agencja
Inwestycji i Handlu
Grupa PFR

Unia Europejska
Europejski Fundusz
Rozwoju Regionalnego



- **koszty doradztwa** związane z
 - ✓ przygotowaniem grantobiorcy i jego produktu/usługi/technologii do certyfikacji (m.in. audyt przedcertyfikacyjny, **przygotowanie procedur, dokumentacji**, opracowanie systemu zarządzania jakością, akredytacji, koncesji lub innego typu dokumentów i **praw niezbędnych dla prowadzenia działalności gospodarczej i sprzedaży produktów/usług/technologii** na docelowym rynku zagranicznym) z wyłączeniem kosztów administracyjnych na danym rynku, np. założenia lub przekształcenia spółki
 - ✓ **wzornictwa opakowań, projektowania katalogów** i opisów technicznych produktów, projektowania logotypów i marek produktowych,
 - ✓ **weryfikacją prawną i techniczną dokumentów** niezbędnych dla przyszłego wprowadzenia produktu/usługi/technologii na nowy rynek,
 - ✓ **uzyskaniem ochrony własności intelektualnej** za granicą odnoszących się do produktów/usług/technologii przeznaczonych do sprzedaży na rynkach zagranicznych,
 - ✓ **zakupem wartości** niematerialnych i prawnych,
- **koszty tłumaczeń** przygotowanych strategii ekspansji oraz innych dokumentów,
- **koszty związane z uczestnictwem** m.in. w konferencjach branżowych, imprezach targowo wystawienniczych i programach dot. internacjonalizacji, (w tym: zakup powierzchni wystawienniczej, zabudowa, wpis do katalogu, bilety dla uczestników, pakiety uczestnictwa, spedycja eksponatów) nieprzekraczające 30% wartości grantu w formie gotówkowej
- **koszty związane z działaniami promocyjno - informacyjnymi**, m.in. stworzeniem obcojęzycznej strony internetowej oraz publikacjami prasowymi, nieprzekraczające 10% wartości zaliczki.



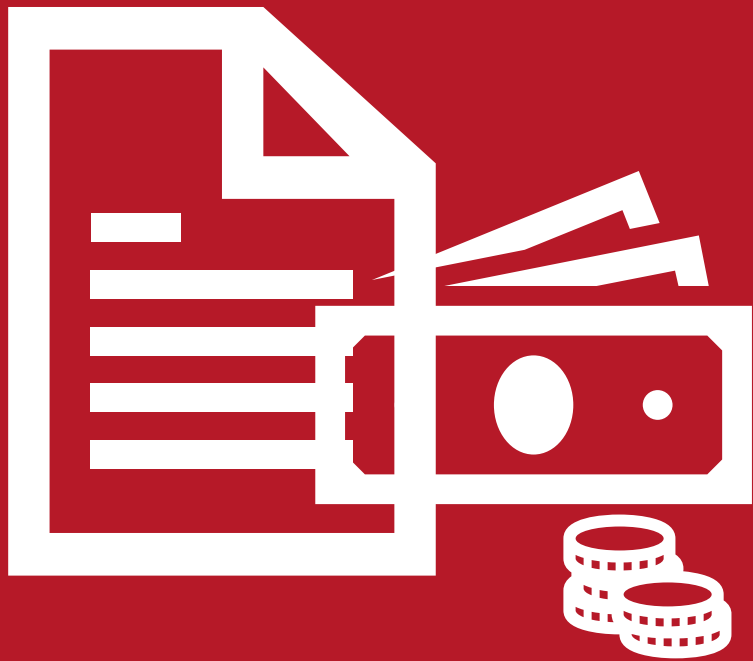
- **organizacja** spotkań biznesowych typu B2B i B2C, sesji prezentacyjnych (**pitch sessions**) dla potencjalnych partnerów, klientów, inwestorów, prawników, doradców
- **spotkania networkingowe** organizowane przez organizacje otoczenia biznesu (np. info o konferencjach, targach itp.),
- udostępnienie **powierzchni biurowej** i urządzeń biurowych.





Ankieta ewaluacyjna po etapie zagranicznym





wniosek
rozliczający



PROTOKÓŁ ODBIORU

„przedmiot zamówienia” na potrzeby realizacjiw ramach Projektu Polskie Mosty Technologiczne przez

Dotyczy:

ZAMAWIAJĄCY –

oraz

WYKONAWCA -

Strony zgodnie potwierdzają ODBIÓR zgodnie z zamówieniem.

Strony przyjęły protokół **bez zastrzeżeń** / Strony zgłosiły uwagi*

Uwagi:

brak uwag ! bez zastrzeżeń!

Protokół niniejszy stanowi podstawę do wystawienia faktury. Protokół sporządzony został w dwóch jednobrzmiących egzemplarzach, jeden dla Zamawiającego i jeden dla Wykonawcy.

*niepotrzebne skreślić

ZAMAWIAJĄCY

WYKONAWCA

PRZYKADOWY WZÓR OPISU FAKTURY

Wydatek poniesiony w ramach realizacji umowy o powierzenie grantu w ramach programu operacyjnego inteligentny rozwój

Numer umowy: UG-PMT/0.....

Nazwa Grantobiorcy:

Program Operacyjny: POIR.00.00.00. Program Operacyjny Inteligentny Rozwój

Oś priorytetowa: POIR.03.00.00. Wsparcie innowacji w przedsiębiorstwach

Działanie: POIR.03.03.00. Wsparcie promocji oraz internacjonalizacji innowacyjnych przedsiębiorstw

Poddziałanie: POIR.03.03.01. Polskie Mosty Technologiczne

Kwota dokumentu:,00 zł

Wydatek kwalifikowany,00PLN nr dokumentu nr księgowy

poniesiony w ramach kategorii kosztów:

Doradztwo dotyczące: wzornictwa opakowań, projektowania katalogów i opisów technicznych produktów, projektowania logotypów i marek produktowych

Nazwa kosztu:

Zaprojektowanie katalogów/folderów - j. ang.

Zgodny z umową o powierzenie grantu w ramach programu operacyjnego inteligentny rozwój.

Zapłata z konta wydzielonego nr:

Sprawdzono pod względem formalnym

Sprawdzono pod względem merytorycznym

.....
(data i podpis osoby upoważnionej)

.....
(data i podpis osoby upoważnionej)

Załącznik do faktury nr :





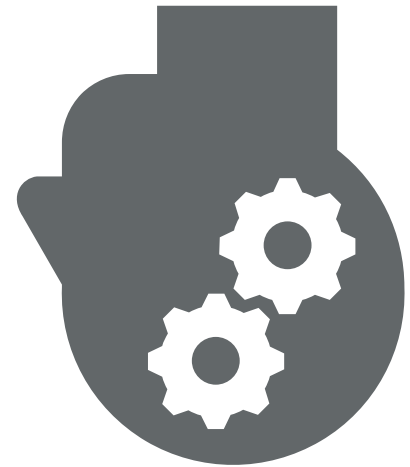
Ankieta ewaluacyjna – **6 i 12 miesięcy** po zakończeniu projektu



- **Nie czekaj na złożenie wniosku** do ostatniego dnia
- Sprawdź limit de minimis - **SUDOP** (System Udostępniania Danych o Pomocy Publicznej)
- Kierunek eksportu – zakaz pomocy wywozowej / pomoc doradcza
- Wskaźniki realizacji projektu – **zalecamy konserwatyzm**
- Wydatki kwalifikowane – zalecamy **rozpisanie całej kwoty**
- **Email** z rejestracji w **SOE** – do kontaktu

Dokumenty:

- **Podpisane czytelnie** zgodnie z reprezentacją w KRS
- Parafowanie dokumentów **na każdej stronie**
- Weksel **21 dni** od podpisania umowy - **z datą - po podpisaniu umowy**
- Oświadczenia z **właściwym numerem** wniosku





Fundusze Europejskie
Inteligentny Rozwój



Polska Agencja Inwestycji i Handlu
Grupa PFR

Unia Europejska
Europejski Fundusz Rozwoju Regionalnego



Chętnie odpowiemy na wszelkie pytania

angelika.wojcik@paih.gov.pl

[Tel: 22 33 499 24](tel:223349924)

polskie mosty
technologiczne

pmt@paih.gov.pl

www.paih.gov.pl/pmt

Siedziba:

ul. Krucza 50

00 - 025 Warszawa





start: 17.06.2019
koniec: 31.07.2019