



Polska Agencja
Inwestycji i Handlu
Grupa PFR

Polskie Mosty Technologiczne – Podsumowanie 2019 r.

Projekt współfinansowany z Europejskiego Funduszu Rozwoju Regionalnego w ramach Programu Operacyjnego Inteligentny Rozwój, Działanie 3.3. Poddziałanie 3.3.1.

*Piotr Szymczuk
5 grudnia 2019 r.*





soe.paih.gov.pl
paih.gov.pl/pmt

CEL



Cel projektu - przyspieszenie rozwoju polskich mikro, małych i średnich przedsiębiorstw o dużym potencjale internacjonalizacji działalności i dużym potencjale rozwoju innowacyjnych produktów, usług lub technologii, zainteresowanych sprzedażą swoich innowacyjnych produktów, usług czy technologii, zorientowanych na inwestycje na rynkach zagranicznych i poszukujących tam partnerów handlowych czy kapitałowych.

RYNKI 2019



Australia, Chiny, Egipt, Indie, Indonezja, Izrael, Japonia, Kanada, Korea Płd., Norwegia, Rosja, RPA, Singapur, Ukraina, USA, ZEA

WSPARCIE



Wsparcie w formule pomocy de minimis

Grant: **do 200 tys. PLN**

(120 000 PLN w formie gotówkowej, 80 000 PLN w formie bezgotówkowej)

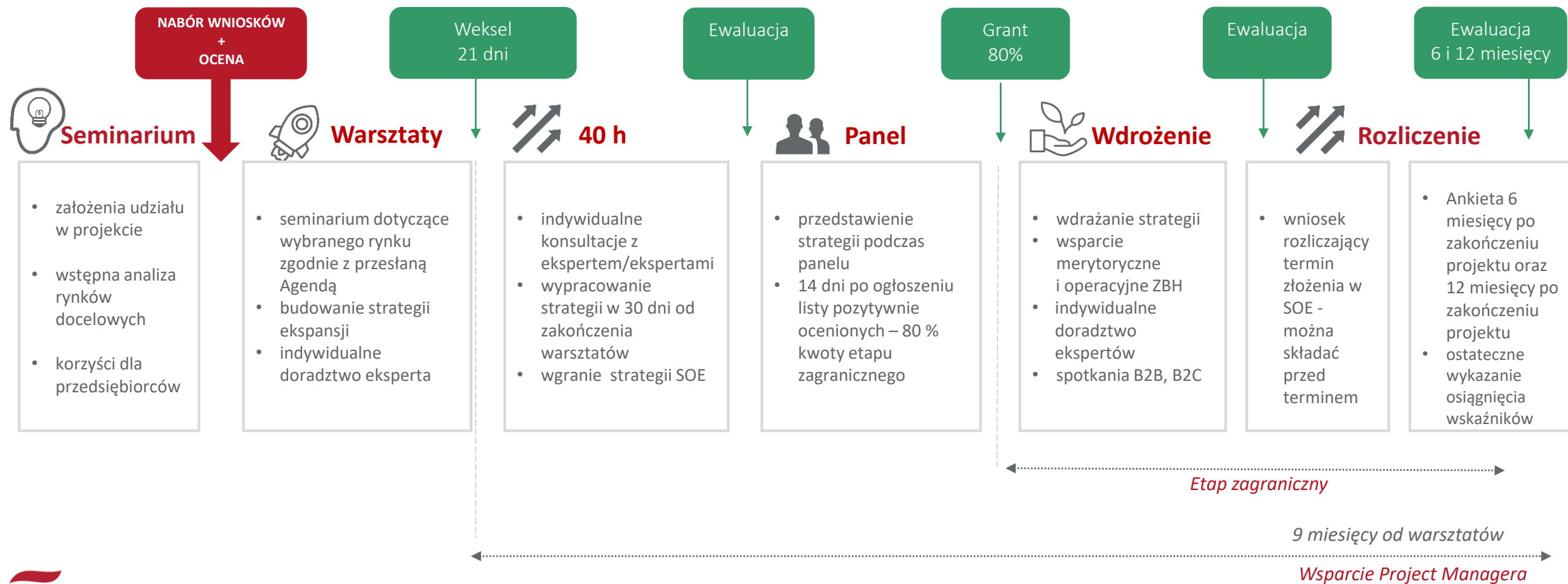
Podział: **etap krajowy** - bezgotówkowe wsparcie w postaci krajowych warsztatów eksperckich, konsultacje z ekspertami, stworzenie strategii ekspansji;

etap zagraniczny – środki z przeznaczeniem m.in. na usługi doradcze, działania promocyjne, udział w konferencjach.

Stałe wsparcie przedstawicieli Centrali PAIH i ZBH w trakcie i po zakończeniu projektu



SOE (System Obsługi Elektronicznej)



POLSKIE MOSTY TECHNOLOGICZNE

O projekcie
Aktualności
Wydarzenia
System Obsługi Elektronicznej (SOE)
Dokumentacja konkursowa
Częste pytania
Multimedia
Kontakt



Z nami nowe rynki są bliżej niż myślisz

Przedsiębiorco!

Naszym celem jest wsparcie Twojej firmy w procesie internacjonalizacji poprzez zaoferowanie wysokiej jakości usług doradczo-szkoleniowych. Twoja innowacyjna usługa, produkt czy technologia wsparta zostanie wypracowaną strategią ekspansji na wybrany rynek pozaunijny.

Najbliższe nabory na rynki:

- Kanada, Norwegia, Japonia
 - seminarium otwierające - 16 października
 - termin zakończenia naboru - 2 grudnia

ZŁÓŻ WNIOSEK

ZAREJESTRUJ SIĘ

Możesz otrzymać wsparcie **do 200 000 zł (de minimis)**.



Polskie Mosty Technologiczne
Projekty Specjalne
ul. Krucza 50
00-025 Warszawa

pmt@paih.gov.pl
www.paih.gov.pl/pmt

Sprawdź nad czym obecnie pracujemy.



POMOC DE MINIMIS

Wniosek o powierzenie grantu pkt 1. Czy Wnioskodawca w ciągu bieżącego roku kalendarzowego oraz dwóch poprzedzających go lat uzyskał pomoc de minimis?

W tym punkcie oraz w oświadczeniu należy wykazać pomoc de minimis, którą uzyskał wnioskodawca, tj. podmiot ubiegający się o pomoc de minimis. Pomoc de minimis uzyskaną przez firmy powiązane należy natomiast wykazać w Formularzu informacji przedstawianych przy ubieganiu się o pomoc de minimis. Suma uzyskanej pomocy de minimis wykazanej przez wnioskodawcę w oświadczeniu i formularzu, a także pomocy de minimis, o którą wnioskodawca się ubiega nie może przekroczyć pułapu 200.000 euro (100.000 euro w przypadku przedsiębiorstw prowadzących działalność zarobkową w zakresie drogowego transportu towarów).



IV. Opis planowanej ekspansji – proces internacjonalizacji

45. Wskaźniki realizacji Projektu

| Nazwa wskaźnika | Jednostka miary | Wartość bazowa | Wartość docelowa (liczona na 12 miesięcy od zakończenia Projektu) |
|--|-----------------|----------------|---|
| Liczba zagranicznych kontraktów handlowych podpisanych przez przedsiębiorstwo wsparte w zakresie internacjonalizacji | sztuki | Brak wartości | Brak wartości |
| Przychody ze sprzedaży produktów (usług/technologii) na eksport | PLN | 0 PLN | Brak wartości |

46. Motywy internacjonalizacji:

Brak wartości

Czas na osiągnięcie wskaźników 21 miesięcy (9 miesięcy realizacji projektu
+ 12 m-cy na spełnienie wskaźników





Etap krajowy

- **3 dniowe** warsztaty specjalistyczne na temat wybranego rynku
- **Stworzenie strategii ekspansji** przy współpracy z ekspertem (40 godzin indywidualnych konsultacji do wykorzystania w 30 dni od warsztatów)
- **Ocena strategii** przez panel ekspertów (prezentacja Grantobiorcy)

Etap zagraniczny

- organizacja spotkań biznesowych typu B2B i B2C, sesji prezentacyjnych (pitch sessions) dla potencjalnych partnerów, klientów, inwestorów, prawników, doradców
- spotkania networkingowe organizowane przez organizacje otoczenia biznesu (np. info o konferencjach, targach itp.),
- udostępnienie powierzchni biurowej i urzędzeń biurowych.



Wydatki kwalifikowane etap zagraniczny



Okres realizacji projektu a tym samym kwalifikowalności wydatków rozpoczyna się w następnym dniu po dniu złożenia wniosku o powierzenie Grantu i kończy się po upływie 9 miesięcy, licząc od dnia zakończenia organizowanego przez Agencję specjalistycznego krajowego warsztatu. Warunek: znalezienie się na liście wniosków rekomendowanych a następnie podpisanie umowy o powierzenie grantu. Do czasu podpisania umowy koszty ponoszone są przez przedsiębiorcę na własne ryzyko.

- a) koszty doradztwa związane wprowadzeniem produktu/usługi/technologii na rynek, a także z przygotowaniem Grantobiorcy i jego produktu/usługi/technologii do certyfikacji, takie jak: audyt przedcertyfikacyjny, przygotowanie procedur, dokumentacji, opracowanie systemu zarządzania jakością, akredytacji, koncesji lub innego typu dokumentów i praw niezbędnych dla prowadzenia działalności gospodarczej i sprzedaży produktów/usług/technologii na docelowym rynku zagranicznym (z wyłączeniem kosztów administracyjnych na danym rynku, np. założenia lub przekształcenia spółki),
- b) koszty doradztwa dotyczące: wzornictwa opakowań, projektowania katalogów i opisów technicznych produktów, projektowania logotypów i marek produktowych,
- c) koszty doradztwa związane z weryfikacją prawną i techniczną dokumentów niezbędnych dla przyszłego wprowadzenia produktu/usługi/technologii na nowy rynek,
- d) koszty doradztwa związane z uzyskaniem ochrony własności intelektualnej za granicą odnoszących się do produktów/usług/technologii przeznaczonych do sprzedaży na rynkach zagranicznych,



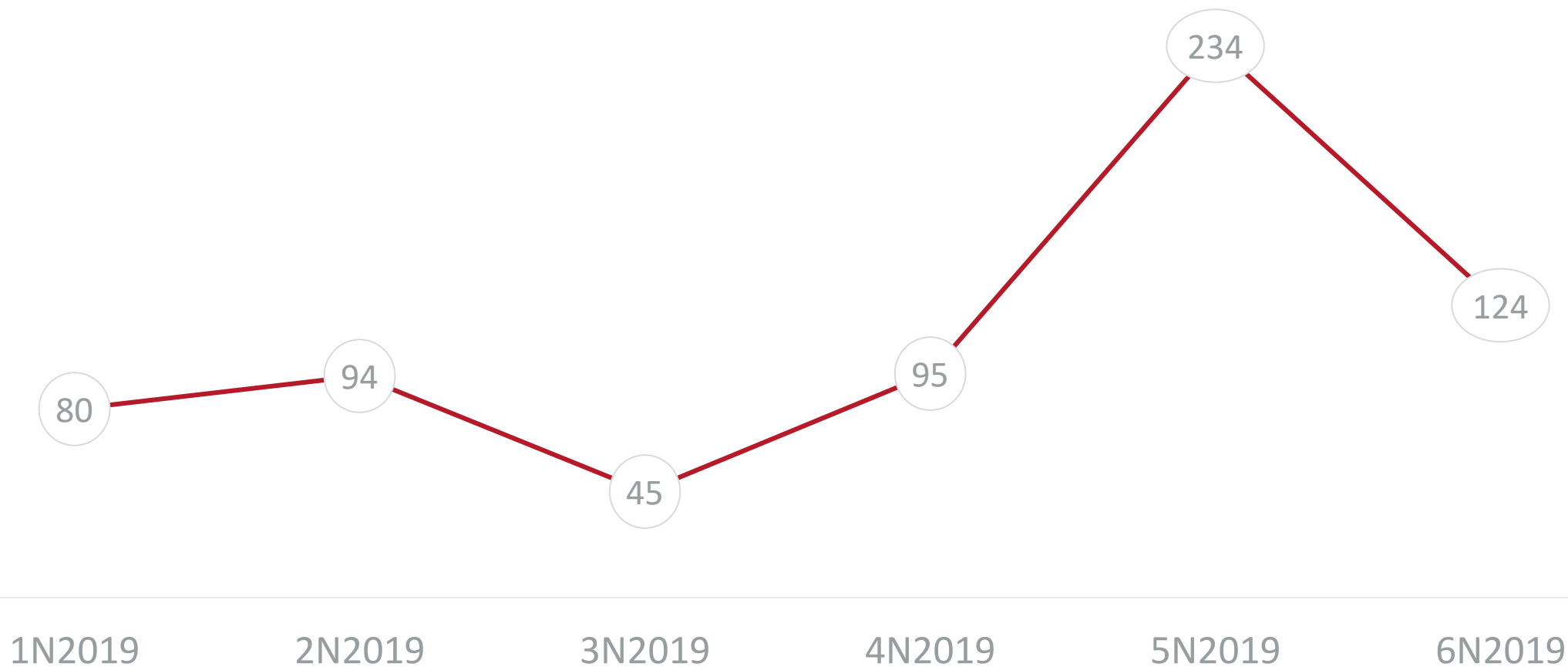
Wydatki kwalifikowane etap Zagraniczny cd.



- e) koszty doradztwa związane z zakupem wartości niematerialnych i prawnych,
- f) koszty tłumaczeń przygotowanych strategii ekspansji oraz innych dokumentów,
- g) koszty związane z uczestnictwem m.in. w konferencjach, misjach, warsztatach, seminariach o charakterze branżowym, imprezach targowo – wystawienniczych i programach dot. internacjonalizacji (w tym: zakup powierzchni wystawienniczej, zabudowa, wpis do katalogu, wynajem powierzchni, bilety dla uczestników, pakiety uczestnictwa, spedycja eksponatów) nieprzekraczające 30% wartości grantu w formie gotówkowej,
- h) koszty związane z działaniami promocyjno-informacyjnymi, m.in. stworzeniem obcojęzycznej strony internetowej oraz publikacjami prasowymi, nieprzekraczające 10% wartości grantu w formie gotówkowej



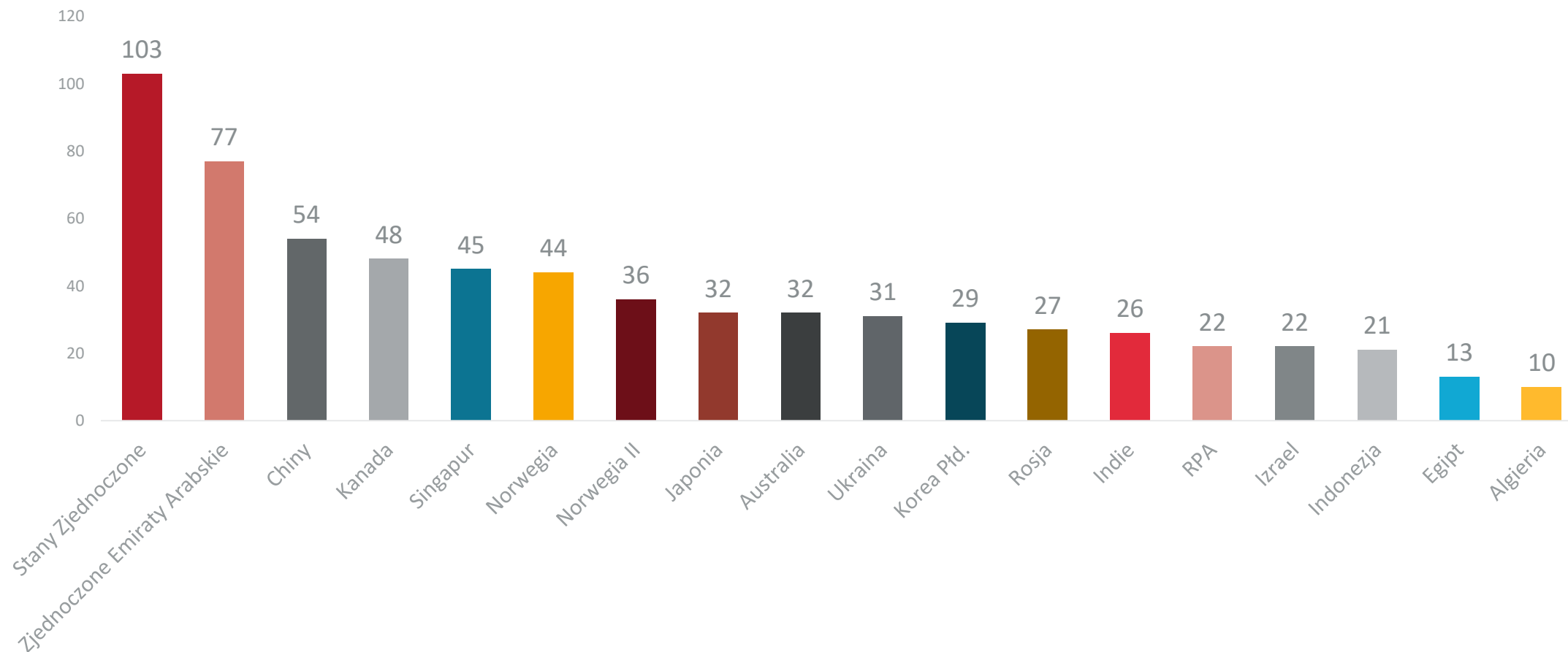
Ilość wniosków w naborach w 2019 r. (szt.)



American Dream – wnioski o powierzenie grantu



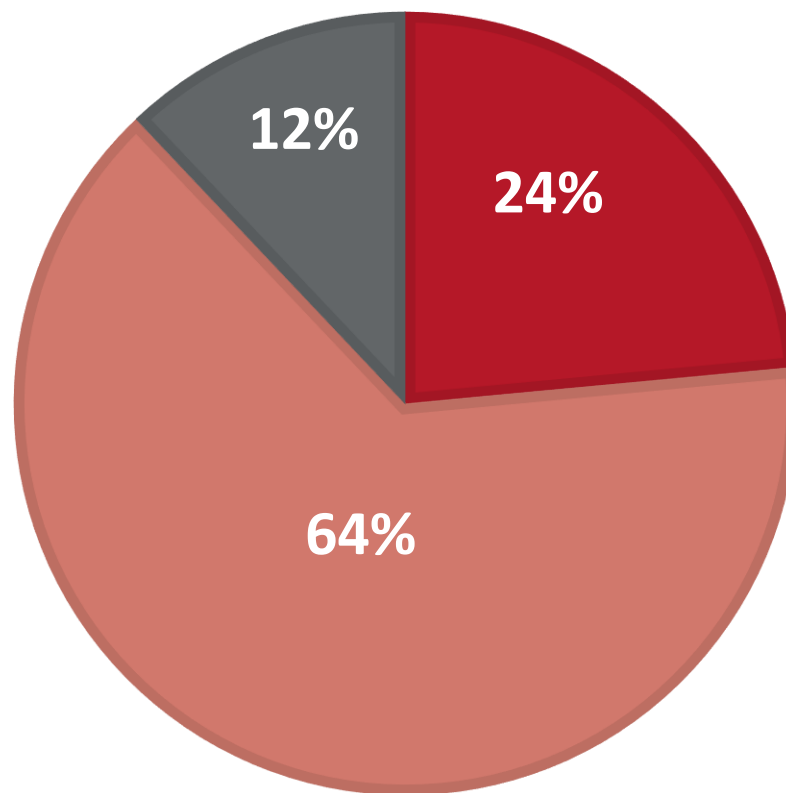
Liczba wniosków w podziale na kraj w 2019 r (szt.)





WNIOSKODAWCY - WIELKOŚĆ PRZEDSIĘBIORSTWA

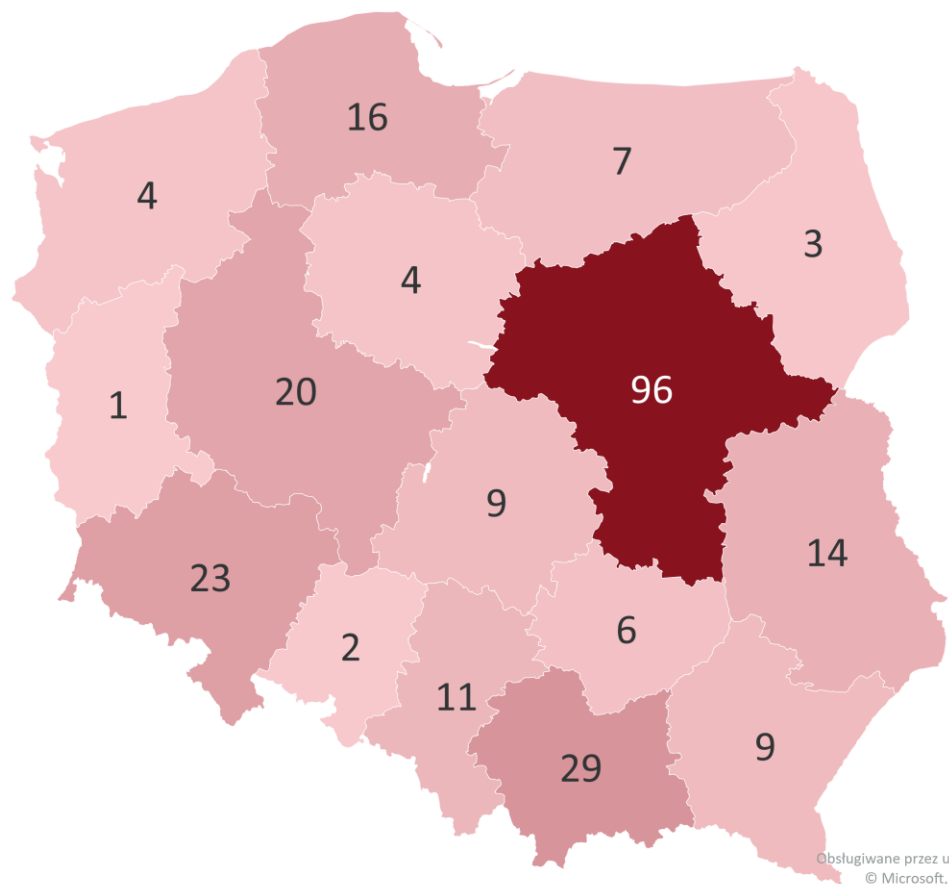
■ mały przedsiębiorca ■ mikroprzedsiębiorca ■ średni przedsiębiorca



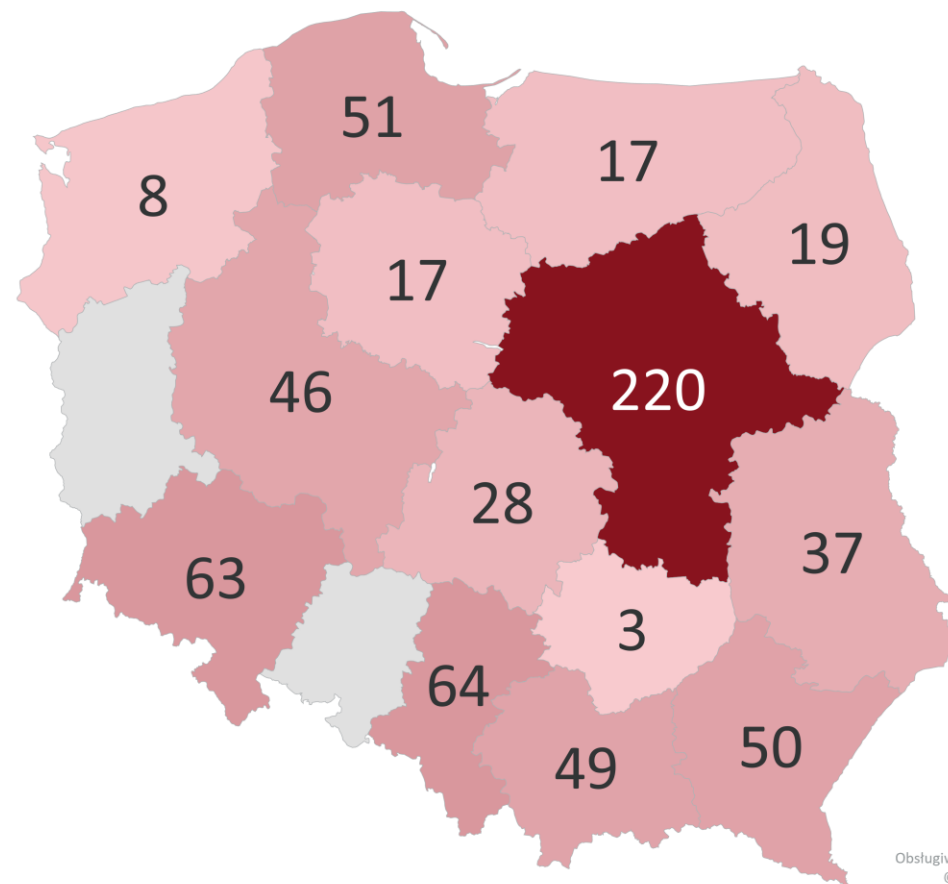
Polskie Mosty Technologiczne znane w całym kraju



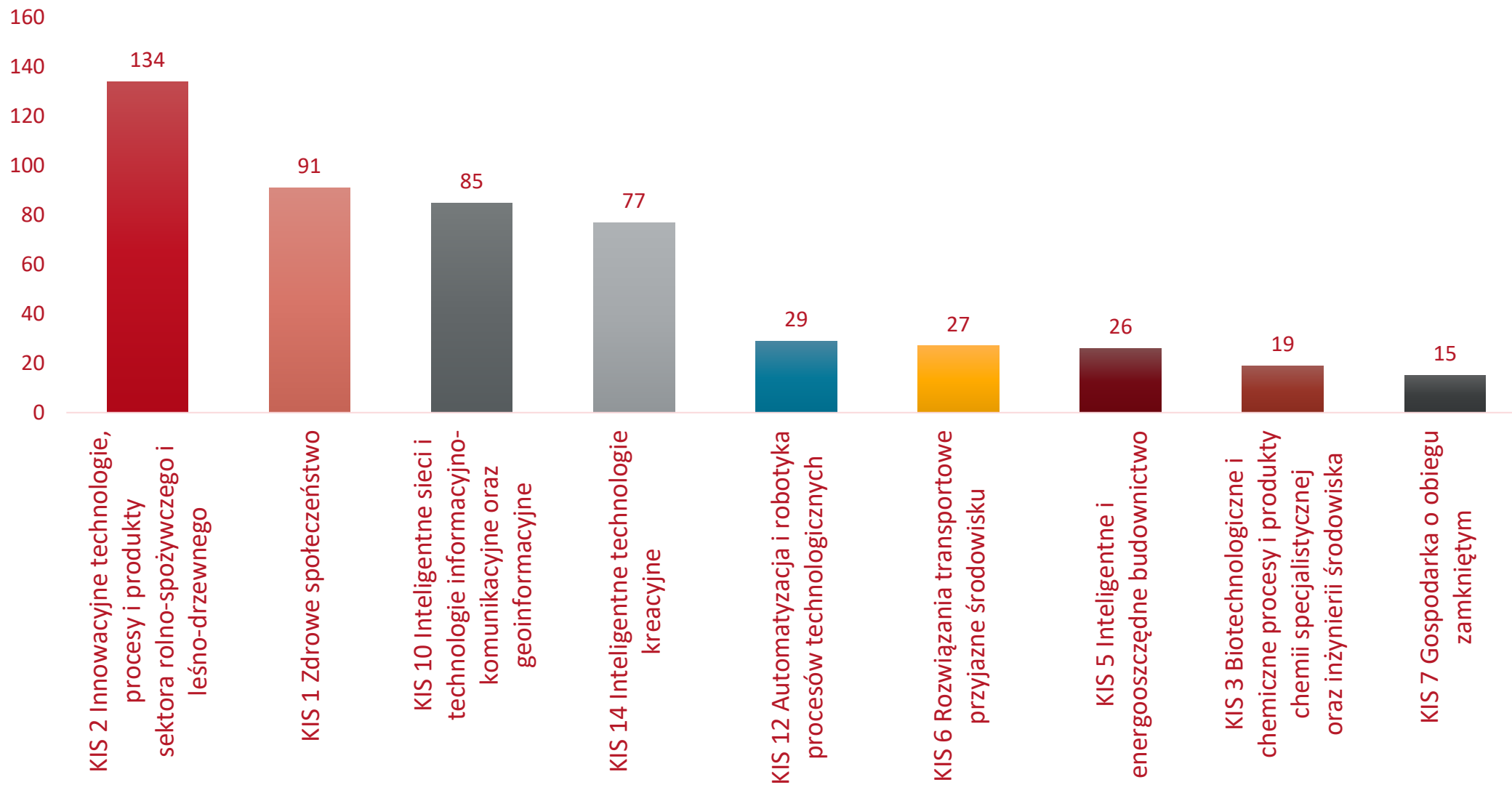
Wnioskodawcy w podziale na województwa 2018



Wnioskodawcy w podziale na województwa 2019



PMT wpisuje się w Krajowe Inteligentne Specjalizacje



Planowane terminy naborów



| PLAN 2020 | marzec | kwiecień | maj | październik |
|-----------|--------|----------|-----|-------------|
| Nabór | 1N | 2N | 3N | 4N |





Polska Agencja
Inwestycji i Handlu
Grupa PFR



Fundusze
Europejskie
Inteligentny Rozwój

polskie mosty
technologiczne
wiedza • kontakty • finansowanie



Polska Agencja
Inwestycji i Handlu
Grupa PFR

Unia Europejska
Europejski Fundusz
Rozwoju Regionalnego



Dziękuję za uwagę.
Zapraszamy do kontaktu

pmt@paih.gov.pl

pmt@paih.gov.pl

www.paih.gov.pl/pmt

tel.: +48 22 334 9924

tel.: +48 22 334 9997

Siedziba:

ul. Krucza 50

00 - 025 Warszawa



polskie mosty
technologiczne

