

ROADMAPA dla eksportera



Mój | biznes za granicą

Projekt „Mój biznes za granicą - model wsparcia instytucjonalnego MŚP w obszarze umiędzynarodowienia oferty firm i rozpoczęcia działalności na rynkach międzynarodowych”, współfinansowany ze środków Europejskiego Funduszu Społecznego w ramach Programu Operacyjnego Wiedza Edukacja Rozwój 2014-2020, IV Oś Priorytetowa Innowacje społeczne i współpraca ponadnarodowa, Działanie 4.3 Współpraca ponadnarodowa.

Przedsiębiorco!

Oto Twoja roadmapa, która pozwoli Ci krok po kroku zagłębić się w proces przygotowania do eksportu.

Do każdego kroku, przygotowaliśmy checklistę z materiałami, które pomogą Ci uzupełnić wiedzę w poszczególnych obszarach.

Jeśli będziesz gotowy i będziesz chciał skorzystać ze wsparcia ekspertów, sprawdź dostępne programy na stronie [Polskiej Agencji Inwestycji i Handlu S.A.](#)

Życzymy Ci sukcesów na rynkach zagranicznych,
Zespół ekspertów w projekcie "Mój biznes za granicą"



I.

POTENCJAŁ EKSPORTOWY TWOJEJ FIRMY

Sprawdź bezpłatne narzędzia i możliwości:

1. Poznaj publiczne instytucje, które wspierają przedsiębiorców w rozwoju i eksporcie:
[PAIH](#), [PFR](#), [PARP](#), [KUKI](#), [BGK](#), [ARP](#).
2. Portal [Trade.gov.pl](#) – EKSPORT | IMPORT | INWESTYCJE
3. Przeczytaj [ABC Eksportu](#) na stronie Polskiej Agencji Inwestycji i Handlu (PAIH), instytucji, która wspiera polskich eksporterów w ekspansji zagranicznej
4. Wykonaj [badanie potrzeb i oczekiwań klienta](#)
5. Poznaj [Mapę Rynków Zagranicznych](#) na stronie PAIH
6. Przejdź szkolenie [Akademii PARP Eksport dla początkujących](#)



II.

WYBÓR RYNKU ZAGRANICZNEGO

Sprawdź bezpłatne narzędzia i możliwości:

1. Poznaj [oferte PAIH](#) dla przyszłych eksporterów
2. Sprawdź [kalendarz webinarów PAIH](#) o rynkach zagranicznych i przewodniki po webinarach
3. Dowiedz się więcej o rynkach zagranicznych na platformach:
 - [ITC Export Potential Map](#) - sprawdź narzędzie do analizy rynków i potencjału eksportowego

- [ITC Trade Map](#) - informacje dotyczące przepływów handlowych na świecie
- [OECD Stats](#) - międzynarodowe statystyki dotyczące wymiany handlowej
- Dane [GUS o eksporcie](#)
- [World Bank](#) - globalne dane gospodarcze, wskaźniki dotyczące rozwoju społeczno-gospodarczego
- [Eurostat](#) - baza statystyk europejskich
- [UN Comtrade Database](#) - statystyki handlu międzynarodowego
- [IMF Data](#) Międzynarodowy Fundusz Walutowy - informacje o wskaźnikach makroekonomicznych
- [Google Trends](#) - serwis udostępniający informacje na temat liczby, pochodzenia, zależności od czasu i głównych regionów zapytań kierowanych do wyszukiwarki Google
- [Google Market Finder](#) - darmowe narzędzie umożliwia firmom porównywanie potencjału rynkowego różnych państw dla określonej branży i zaplanowanie kampanii marketingowej
- [Export Intelligence](#) - projekt, którego celem jest zautomatyzowanie gromadzenia danych związanych z eksportem z rozproszonych źródeł, ich przetwarzanie, generowanie opracowań, prognoz i identyfikacja potencjałów eksportowych
- Portal [Trade.gov.pl](#) – EKSPORT | IMPORT | INWESTYCJE



III.

PRZYGOTOWANIE PRODUKTU/ USŁUGI

Sprawdź bezpłatne narzędzia i możliwości:

1. [Doradztwo eksportowe PAIH](#)
2. [Google Market Finder](#) - darmowe narzędzie umożliwia firmom porównywanie potencjału rynkowego różnych państw dla określonej branży i zaplanowanie kampanii marketingowej
3. [ITC Export Potential Map](#) - sprawdź narzędzie do analizy rynków i potencjału eksportowego

4. [Urząd Patentowy](#) - informacje na tematy związane z przedmiotami ochrony UPRP, a także przejść bezpośrednio do formularza zgłaszania wynalazków i wzorów użytkowych, znaków towarowych oraz wzorów przemysłowych.



IV.

WYJŚCIE NA RYNKI

Przygotuj się do eksportu pod okiem ekspertów:

Sprawdź aktualną rekrutację do programu rozwojowego dla przyszłych eksporterów [„Mój biznes za granicą” na stronie PAIH](#)



INFORMACJE DODATKOWE

WSPARCIE EKSPORTU W REGIONACH

Sprawdź, jakie wsparcie możesz otrzymać w swoim województwie

Oferta wsparcia instytucji publicznych szczebla lokalnego: [Trade.gov.pl](https://trade.gov.pl)

ZASTRZEŻENIE

Polska Agencja Inwestycji i Handlu S.A. (PAIH) udostępnia powyższy materiał nieodpłatnie jako efekty projektu „Mój biznes za granicą - model wsparcia instytucjonalnego MŚP w obszarze umiędzynarodowienia oferty firm i rozpoczęcia działalności na rynkach międzynarodowych” w ramach Programu Operacyjnego Wiedza Edukacja Rozwój 2014-2020; Oś priorytetowa: IV. Innowacje społeczne i współpraca ponadnarodowa; Działanie 4.3 Współpraca ponadnarodowa.

Niniejszy materiał jest elementem programu edukacyjnego skierowanego do przedsiębiorców planujących rozpocząć ekspansję zagraniczną, w tym tych niemających w pełni sprecyzowanego potencjału eksportowego.

Należy zauważyć, iż stanowi on jedynie ramy merytoryczne zagadnień uznanych za kluczowe w kontekście przygotowania do prowadzenia działalności eksportowej i korzystanie z niego, szczególnie w przypadku realizacji szkoleń, wymaga każdorazowej weryfikacji i aktualizacji treści przez eksperta prowadzącego poszczególne moduły szkoleniowe oraz ewentualnego dostosowania do branży/specyfiki firm stanowiących potencjalnych odbiorców szkolenia. Zgodnie z rekomendacją PAIH, ekspertem prowadzącym szkolenie powinien być praktyk specjalizujący się w danym zakresie tematycznym.

PAIH nie ponosi odpowiedzialności z tytułu jakiegokolwiek szkody bezpośredniej lub pośredniej jakiegokolwiek rodzaju, w tym szkody za utratę zysków, wynikłej z całkowitego lub częściowego wykorzystania informacji udostępnionych przez PAIH w niniejszym materiale. W związku z tym, każdy odbiorca tych informacji powinien sprawdzić przydatność i poprawność wyżej wymienionych informacji zgodnie z ich przeznaczeniem i korzystać z tych informacji na własną odpowiedzialność. PAIH oraz jej pracownicy nie ponoszą w żadnym wypadku odpowiedzialności za jakąkolwiek decyzję lub działanie podjęte w oparciu o wyżej wymienione informacje, ani za jakiegokolwiek konsekwencje wynikające z decyzji podjętych w oparciu o te informacje.

Udostępnione w wersji elektronicznej publikacje dostępne na stronach internetowych PAIH (m.in. https://www.paih.gov.pl/moj_biznes_za_granica) mogą być wykorzystywane tylko w celach edukacyjnych. W przypadku korzystania z materiału w celu realizacji szkoleń, należy uwzględnić w informacji o szkoleniu, że jest ono efektem projektu „Mój biznes za granicą”.

Utrwalenie (sporządzenie egzemplarza, w celu jego publikacji), zwielokrotnienie, wprowadzenie do obrotu, wypożyczenie lub udostępnienie zwielokrotnionych egzemplarzy jest niedozwolone bez podpisania stosownej umowy udzielenia sublicencji przez PAIH

