

**MedTech –
finansowanie,
ekspansja i prawo.
Gdzie szukać wsparcia
i partnerów do
współpracy?**

© PAIH S.A.

Niniejsza publikacja ma charakter informacyjny.
Została opracowana na podstawie informacji uznanych za wiarygodne
i nie stanowi wykładni ani opinii prawnej.

Wydawca: Polska Agencja Inwestycji i Handlu S.A.

Warszawa, kwiecień 2021 r.

Spis treści

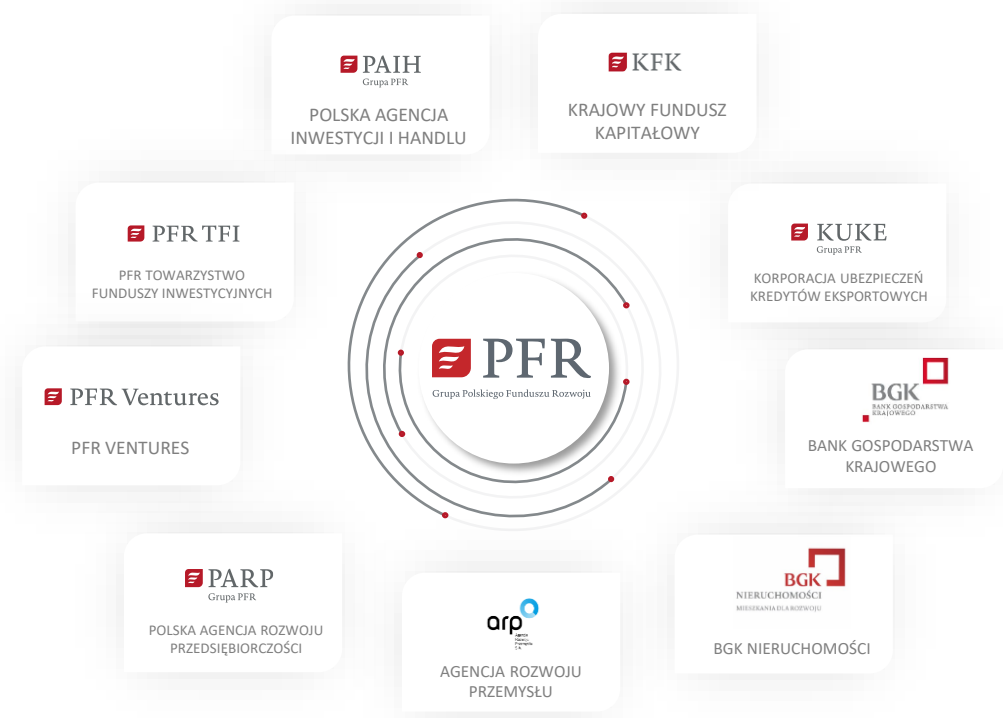
1. O Polskiej Agencji Inwestycji i Handlu.....	4
2. Wsparcie doradcze Centrum Inwestycji PAIH.....	6
3. Zachęty inwestycyjne.....	7
4. Polska Strefa Inwestycji.....	10
5. Grant rządowy.....	15
5.1 Wstęp.....	15
5.2 Obszary zmian.....	17
5.3 Wysokość wsparcia.....	19
5.4 Kryteria jakościowe.....	22
6. Procedura aplikacyjna.....	24
7. Współpraca z uczelniami i szkołami.....	25
8. Raport „Top Disruptors in Healthcare”	27



1. O Polskiej Agencji Inwestycji i Handlu

Polska Agencja Inwestycji i Handlu (PAIH) jest instytucją doradczą wchodzącą w skład Grupy Polskiego Funduszu Rozwoju (PFR), punktem pierwszego kontaktu dla eksporterów oraz inwestorów.

Komplementarna oferta grupy PFR



Misją PAIH jest zwiększenie napływu bezpośrednich inwestycji zagranicznych do kraju oraz zasięgu i dynamiki umiędzynarodowienia polskich przedsiębiorstw. Działamy zarówno w Polsce, jak i poprzez Zagraniczne Biura Handlowe (ZBH).

Oferujemy szybki dostęp do kompleksowej informacji dotyczącej otoczenia gospodarczo-prawnego Państwa projektów biznesowych. Pomagamy również w pokonywaniu procedur administracyjnych dotyczących konkretnych przedsięwzięć, opracowaniu rozwiązań prawnych, znalezieniu odpowiedniej lokalizacji oraz wiarygodnych partnerów i dostawców.

Zapewniamy również dostęp do instrumentów finansowych, w tym ubezpieczeń oferowanych przez instytucje zrzeszone w Grupie Polskiego Funduszu Rozwoju.

Oferta Polskiej Agencji Inwestycji i Handlu składa się z trzech kluczowych filarów:



Eksport

Wsparcie polskiego eksportu ze szczególnym uwzględnieniem małych i średnich przedsiębiorstw (MŚP).



Partnerstwo

Współpraca z administracją publiczną oraz instytucjami otoczenia biznesu w realizacji wspólnych projektów.



Inwestycje

Zwiększanie rodzimych inwestycji w Polsce oraz za granicą.
Wsparcie inwestycji zagranicznych na terenie naszego kraju.

Gdzie jesteśmy?

Regiony, w których działamy...



2. Wsparcie doradcze Centrum Inwestycji PAIH

Centrum Inwestycji to zespół posiadający wiedzę i kompetencje w zakresie obsługi inwestorów, który zapewni, że proces inwestycyjny będzie przebiegał najsprawniej jak to możliwe. Oferujemy wsparcie w poniższych obszarach:



Dane makroekonomiczne, kadrowe, prawne i sektorowe



Informacje w zakresie możliwości finansowania publicznego



Doradztwo lokalizacyjne; baza ofert inwestycyjnych



Identyfikacja potencjalnych partnerów i dostawców



Ułatwianie kontaktu z instytucjami rządowymi i samorządowymi



Organizacja wizyt lokalizacyjnych dla potencjalnych inwestorów



Kontakt ze start-upami i dostawcami technologii; organizacja spotkań B2B



Wsparcie w budowaniu powiązań z instytutami badawczymi i centrami innowacji



Opieka poinwestycyjna; wsparcie w komunikacji medialnej inwestycji

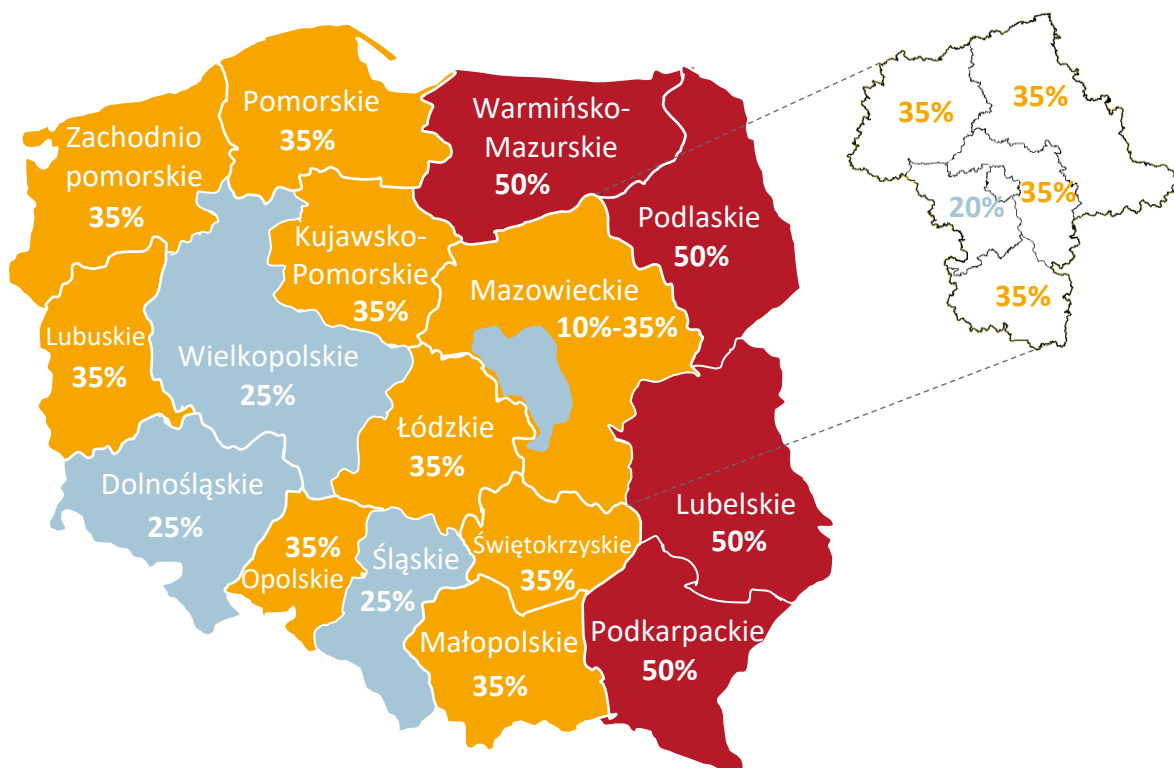
Źródło: Opracowanie własne PAIH

3. Zachęty inwestycyjne

Poziom wsparcia

Zachęty na nowe inwestycje udzielane są w ramach pomocy regionalnej, co oznacza, że wysokość wsparcia zależna jest od regionu, w którym realizowana będzie inwestycja. W zależności od wielkości przedsiębiorstwa, inwestorzy mogą ubiegać się o zwrot nawet do 70% kosztów kwalifikowanych inwestycji.

Mapa pomocy regionalnej na lata 2014 – 2021



Maksymalna intensywność pomocy regionalnej zwiększa się dla mikro i małych przedsiębiorców o 20 punktów procentowych, a dla średnich przedsiębiorców o 10 punktów procentowych.

Źródło: Rozporządzenie Rady Ministrów z dnia 30 czerwca 2014 r. w sprawie ustalenia mapy pomocy regionalnej na lata 2014 - 2020

Uwaga! Pomoc publiczna przekraczająca poniższe limity wymaga zgody Komisji Europejskiej:

Intensywność pomocy w danym województwie	10%	15%	25%	35%	50%
Maksymalna wysokość pomocy (mln EUR)	7,5	11,25	18,75	26,25	37,5

Dla projektów przekraczających 100 mln EUR, wartość pomocy oblicza się zgodnie ze wzorem:

$$\text{Maksymalna wysokość pomocy regionalnej} = R \times (A + 0,50 \times B + 0^* \times C)$$

przy czym:

- R** to maksymalna intensywność pomocy dla danego obszaru
- A** to początkowe 50 mln EUR kosztów kwalifikowanych
- B** to część kosztów kwalifikowanych zawarta pomiędzy 50 mln EUR a 100 mln EUR
- C** to część kosztów kwalifikowanych powyżej 100 mln EUR

* 0,34 – jeśli beneficjent zdecyduje się notyfikować projekt do Komisji Europejskiej

Niektóre akty prawne regulujące przyznawanie pomocy publicznej

- Przyznawanie pomocy publicznej musi odbywać się zgodnie z rozporządzeniem Komisji UE nr 651/2014 z 17 czerwca 2014 r. uznające niektóre rodzaje pomocy za zgodne z rynkiem wewnętrznym w zastosowaniu art. 107 i 108 Traktatu (GBER).
- Zwolnienie z podatku dochodowego w ramach Polskiej Strefy Inwestycji regulowane jest przez ustawę z dnia 10 maja 2018 r. o wspieraniu nowych inwestycji (Dz.U. 2018 poz. 1162).

Źródło: Rozporządzenie Rady Ministrów z dnia 30 czerwca 2014 r. w sprawie ustalenia mapy pomocy regionalnej na lata 2014 - 2020

- Rządowy grant gotówkowy przyznawany jest na podstawie Programu wspierania inwestycji o istotnym znaczeniu dla gospodarki polskiej na lata 2011 - 2030 („Program”) przyjętego przez Radę Ministrów 5 lipca 2011 roku.

Pakiet zachęt inwestycyjnych

Podstawę pakietu zachęt inwestycyjnych stanowi zwolnienie z podatku CIT. Projekty inwestycyjne o istotnym znaczeniu dla polskiej gospodarki mogą także uzyskać wsparcie w formie dotacji w ramach rządowego programu grantowego. Uzupełnienie pakietu zachęt stanowią lokalne instrumenty w postaci zwolnienia z podatku od nieruchomości oraz wsparcia finansowe i szkoleniowe, a także fundusze unijne, których dostępność zależna jest m.in. od regionu, harmonogramu konkursów, wielkości przedsiębiorstwa, bądź rodzaju przedsięwzięcia.



Źródło: Opracowanie własne PAIH, Rozporządzenie Rady Ministrów z dnia 30 czerwca 2014 r. w sprawie ustalenia mapy pomocy regionalnej na lata 2014 - 2020

4. Polska Strefa Inwestycji

Polska Strefa Inwestycji to instrument, dzięki któremu można uzyskać zwolnienie podatkowe w ramach decyzji o wsparciu nowej inwestycji. Wsparcie przyznawane jest firmom z sektora przemysłu oraz nowoczesnych usług. Pewne sektory działalności nie są objęte systemem wsparcia. Szczegółowy ich katalog określa Rozporządzenie Rady Ministrów z dnia 28 sierpnia 2018 r. (Dz.U. 2018 poz. 1713).

Wsparcie oferowane jest na nowe inwestycje, przez co należy rozumieć:

założenie nowego przedsiębiorstwa

(inwestycja w rzeczowe aktywa trwałe lub wartości niematerialne i prawne)

zasadniczą zmianę dotyczącą procesu produkcyjnego istniejącego zakładu

nabycie aktywów należących do zakładu, który został zamknięty lub zostałby zamknięty, gdyby zakup nie nastąpił

(aktywa nabywane przez przedsiębiorcę niezwiązanego ze sprzedawcą i wyklucza się samo nabycie akcji lub udziałów przedsiębiorstwa)

dywersyfikację produkcji poprzez wprowadzenie produktów uprzednio nieprodukowanych w zakładzie

zwiększenie zdolności produkcyjnej istniejącego zakładu



W ramach Polskiej Strefy Inwestycji w województwie mazowieckim pomoc regionalna dostępna jest jedynie na inwestycję na rzecz nowej działalności gospodarczej (a więc jedynie na inwestycję w rzeczowe aktywa trwałe lub wartości niematerialne i prawne związane z założeniem nowego zakładu).

Źródło: Opracowanie własne PAIH, Ustawa z dnia 10 maja 2018 r. o wspieraniu nowych inwestycji (Dz.U. 2018 poz. 1162).

Status przedsiębiorstwa

Na potrzeby zdefiniowania wielkości przedsiębiorstwa przyjęto w rozporządzeniu Komisji (UE) nr 651/2014 z dnia 17 czerwca 2014 r. uznającego niektóre rodzaje pomocy za zgodne z rynkiem wewnętrznym w zastosowaniu art. 107 i art. 108 Traktatu następujące kryteria oceny: liczba zatrudnionych, obrót, suma bilansowa i niezależność. Obrót i suma bilansowa są kryteriami alternatywnymi.

Na tej podstawie wyodrębniono następujące kategorie przedsiębiorstw:

Kategoria	Średnioroczne zatrudnienie	oraz	Roczny obrót	lub	Całkowity bilans roczny
Średnie	<250		≤ 50 mln EUR		≤ 43 mln EUR
Małe	<50		≤ 10 mln EUR		≤ 10 mln EUR
Mikro	<10		≤ 2 mln EUR		≤ 2 mln EUR

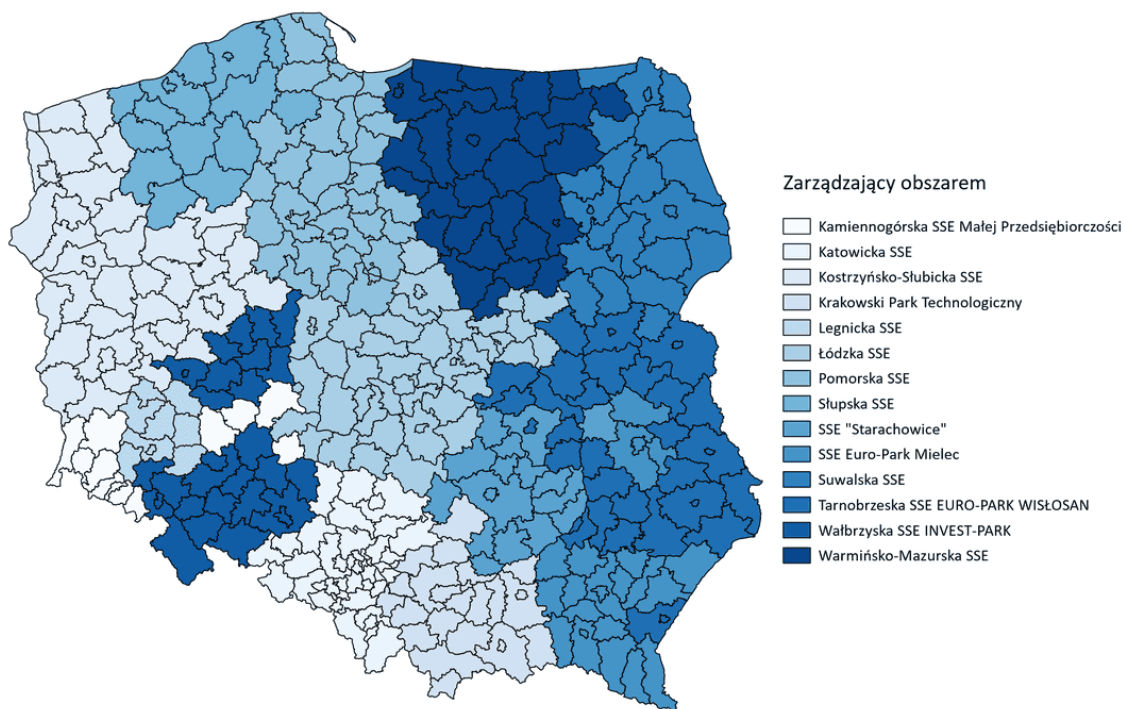
Długość zwolnienia podatkowego również zależy od lokalizacji inwestycji

Intensywność wsparcia w regionie	10-25%	35%	50% oraz na terenach Specjalnych Stref Ekonomicznych
Długość wsparcia (lata)	10	12	15

Źródło: Rozporządzenie Komisji UE nr 651/2014 z 17 czerwca 2014 r. uznające niektóre rodzaje pomocy za zgodne z rynkiem wewnętrznym w zastosowaniu art. 107 i 108 Traktatu (GBER). Ustawa z dnia 10 maja 2018 r. o wspieraniu nowych inwestycji (Dz.U. 2018 poz. 1162).

Proces oceny wniosków

Wnioski składane są do właściwej dla danego regionu Specjalnej Strefy Ekonomicznej. Decyzja o wsparciu określa okres jej obowiązywania, przedmiot działalności gospodarczej, jak również warunki, które przedsiębiorca zobowiązany jest spełnić.



Nowa inwestycja musi spełniać określone kryteria ilościowe i jakościowe. Kryteria ilościowe (minimalna wysokość kosztów kwalifikowanych) są uzależnione od stopy bezrobocia w powiecie, w którym inwestycja będzie realizowana (im wyższa stopa bezrobocia, tym niższy pułap wymaganej wysokości kosztów) oraz od wielkości przedsiębiorstwa. Preferencje zostały przyznane również przedsiębiorcom prowadzącym działalność badawczo-rozwojową oraz w sektorze nowoczesnych usług biznesowych. Z kolei za spełnienie kryteriów jakościowych uznaje się uzyskanie określonej liczby punktów (nie mniej niż jeden punkt za każde z kryteriów). W ramach wyszczególnionych poniżej kategorii należy uzyskać 4, 5 lub 6 punktów w zależności od lokalizacji inwestycji (jak wskazano na mapie pomocy regionalnej).

Źródło: Ustawa z dnia 10 maja 2018 r. o wspieraniu nowych inwestycji (Dz.U. 2018 poz. 1162).

Kryteria ilościowe

Kosztami kwalifikowanymi nowej inwestycji są:

- koszty inwestycji w rzeczowe aktywa trwałe (nabycie gruntu czy koszt nabycia, rozbudowy lub modernizacji środków trwałych, np. maszyn);
- koszty związane z wynajmem środków trwałych (w przypadku gruntów i budynków wynajem przez duże przedsiębiorstwa musi trwać co najmniej 5 lat od przewidywanej daty zakończenia projektu inwestycyjnego; okres ten skrócony jest do 3 lat dla MŚP);
- koszty nabycia wartości niematerialnych i prawnych (np. programy komputerowe, licencje, certyfikaty; muszą być zakupione po cenach rynkowych od podmiotu niepowiązanego z nabywcą);
- 2-letnie koszty pracy nowozatrudnionych pracowników (inwestycja musi prowadzić do wzrostu liczby pracowników w porównaniu ze średnią z poprzednich 12 miesięcy).

Stopa bezrobocia w powiecie / przeciętna stopa bezrobocia w Polsce	Minimalne koszty kwalifikowane			
	Duże przedsiębiorstwa	Średnie przedsiębiorstwa	<ul style="list-style-type: none"> • Małe przedsiębiorstwa • Projekty B+R • Nowoczesne usługi biznesowe 	Mikro przedsiębiorstwa
<60% średniej krajowej	100 mln PLN	20 mln PLN	5 mln PLN	2 mln PLN
60 – 100%	80 mln PLN	16 mln PLN	4 mln PLN	1,6 mln PLN
100 – 130%	60 mln PLN	12 mln PLN	3 mln PLN	1,2 mln PLN
130 – 160%	40 mln PLN	8 mln PLN	2 mln PLN	0,8 mln PLN
160 – 200%	20 mln PLN	4 mln PLN	1 mln PLN	0,4 mln PLN
200 – 250%	15 mln PLN	3 mln PLN	0,75 mln PLN	0,3 mln PLN
> 250%	10 mln PLN	2 mln PLN	0,5 mln PLN	0,2 mln PLN

Źródło: Ustawa z dnia 10 maja 2018 r. o wspieraniu nowych inwestycji (Dz.U. 2018 poz. 1162).

Kryteria jakościowe



Szkolenia, benefity, dobrze płatne miejsca pracy



Wielkość firmy



Rozwiązania przyjazne środowisku



Lokalizacja inwestycji



Strategiczne sektory dla gospodarki



Potencjał eksportowy



B+R



Przynależność do Klastra Kluczowego (projekty produkcyjne) lub

utworzenie centrum nowoczesnych usług dla biznesu (projekty usługowe)

5. Grant rządowy

5.1 Wstęp

Wsparcie w postaci rządowego grantu, przyznawane jest na podstawie Programu wspierania inwestycji o istotnym znaczeniu dla gospodarki polskiej na lata 2011 - 2030 („Program”).

Głównym celem Programu jest wzrost innowacyjności oraz konkurencyjności polskiej gospodarki. Premiowane są przedsięwzięcia adaptujące nowoczesne technologie i przewidujące prowadzenie działalności badawczo-rozwojowej. Wsparcie przyznawane jest w formie dotacji na podstawie umowy między investorem a ministrem właściwym do spraw gospodarki. Dotacja wypłacana jest proporcjonalnie do stopnia realizacji zobowiązań.

Ułatwienia dla firm ubiegających się o grant, wprowadzone nowelizacją z 25 marca 2021 roku:

- **zwiększają dostępność pomocy publicznej dla mikro-, małych i średnich przedsiębiorców** oraz
- **na obszarach zagrożonych wykluczeniem.**

Dodatkowo uproszczono kryteria jakościowe na wzór Polskiej Strefy Inwestycji.

Wsparcie inwestycji może być udzielane z dwóch tytułów: kosztów kwalifikowanych tworzenia nowych miejsc pracy albo kosztów kwalifikowanych nowej inwestycji (w rzeczowe aktywa trwałe oraz wartości niematerialne i prawne). Dodatkowo możliwe jest uzyskanie wsparcia na szkolenia pracowników.

Źródło: Program wspierania inwestycji o istotnym znaczeniu dla gospodarki polskiej na lata 2011 - 2030 przyjęty przez Radę Ministrów 5 lipca 2011 r.

W województwie mazowieckim wsparcie może być udzielone zarówno na rzecz:

1. nowej działalności gospodarczej, jak i na
2. dywersyfikację dotychczasowej działalności zakładu, pod warunkiem że nie będzie ona taka sama ani podobna do poprzednio prowadzonej działalności, a także na
3. nabycie aktywów należących do zakładu, który został zamknięty lub zostałby zamknięty, gdyby nie został nabyty (nabyty przez inwestora niezwiązanego ze sprzedawcą), pod warunkiem że nowa działalność, jaka ma być prowadzona z wykorzystaniem nabytych aktywów, nie będzie taka sama ani podobna do działalności prowadzonej w zakładzie przed nabyciem.



Źródło: Program wspierania inwestycji o istotnym znaczeniu dla gospodarki polskiej na lata 2011 - 2030 przyjęty przez Radę Ministrów 5 lipca 2011 r.

5.2 Obszar zmian

W ramach projektowanych zmian Programu szykowane są 4 obszary zmian:



Obniżenie ilościowych kryteriów oceny projektów inwestycyjnych



Uproszczenie procedury aplikacyjnej



Modyfikacja kryteriów jakościowych oceny inwestycji



Indywidualne podejście do przedsiębiorcy

Kryteria jakościowe dla dużych i rozwijających się przedsiębiorców:

	Duży	Rozwijający się *	
Typ inwestycji	Strategiczna	80 mln zł 50 nowych miejsc pracy	40 mln PLN 25 nowych miejsc pracy
	Innowacyjna	5 mln PLN 20 nowych miejsc pracy	2,5 mln zł 10 nowych miejsc pracy
	Centrum Usług Biznesowych	1 mln 100 nowych miejsc pracy	0,5 mln zł 50 nowych miejsc pracy
	Centrum Usług Badawczo-Rozwojowych	1 mln 10 nowych miejsc pracy	0,5 mln zł 10 nowych miejsc pracy

Źródło: Program wspierania inwestycji o istotnym znaczeniu dla gospodarki polskiej na lata 2011 - 2030 przyjęty przez Radę Ministrów 5 lipca 2011 r.

*Nowa kategoria przedsiębiorców – przedsiębiorca rozwijający się czyli taki, który zatrudnia mniej niż 1000 pracowników i którego roczny obrót lub suma bilansowa nie przekracza 250 mln euro.

Kryteria jakościowe dla mikro-, małych i średnich przedsiębiorców:

	Średni	Mały	Mikro	
Typ inwestycji	Strategiczna	24 mln zł 15 nowych miejsc pracy	16 mln zł 10 nowych miejsc pracy	8 mln zł 5 nowych miejsc pracy
	Innowacyjna	1,5 mln zł 6 nowych miejsc pracy	1 mln zł 4 nowe miejsca pracy	0,5 mln zł 2 nowe miejsca pracy
	Centrum Usług Biznesowych	0,3 mln zł 30 nowych miejsc pracy	0,3 mln zł 20 nowych miejsc pracy	0,3 mln zł 10 nowych miejsc pracy
	Centrum Usług Badawczo- Rozwojowych	0,3 mln zł 10 nowych miejsc pracy	0,3 mln zł 10 nowych miejsc pracy	0,3 mln zł 10 nowych miejsc pracy



Ułatwienia dla mikro-, małych i średnich przedsiębiorców – większa dostępność grantów!

Źródło: Program wspierania inwestycji o istotnym znaczeniu dla gospodarki polskiej na lata 2011 - 2030 przyjęty przez Radę Ministrów 5 lipca 2011 r.

5.3 Wysokość wsparcia

Wsparcie z tytułu kosztów kwalifikowanych tworzenia nowych miejsc pracy (grant na zatrudnienie)

Rodzaj inwestycji	Maksymalne wsparcie (na każde miejsce pracy, w PLN)
B+R	do 10 000 zł lub 20 000 zł na jedno nowoutworzone miejsce pracy
Centrum Usług Biznesowych	do 7 500 zł lub 15 000 zł na jedno nowoutworzone miejsce pracy

Wyższe limity dostępne w:

- Polsce Wschodniej (w woj. warmińsko-mazurskim, podlaskim, lubelskim, świętokrzyskim, podkarpackim), albo
- w mieście średnim tracącym funkcje społeczno-gospodarcze, o którym mowa w załączniku nr 1 do rozporządzenia Rady Ministrów z dnia 28 sierpnia 2018 roku w sprawie pomocy publicznej udzielanej niektórym przedsiębiorcom na realizację nowych inwestycji (Dz. U. poz. 1713) lub gminie graniczącej z gminą, na terenie której położone jest to miasto, albo
- w powiecie lub mieście na prawach powiatu, w którym stopa bezrobocia wynosi co najmniej 160% przeciętnej stopy bezrobocia w kraju, z wyłączeniem miasta, w którym zlokalizowana jest siedziba wojewody lub sejmiku województwa .

Źródło: Program wspierania inwestycji o istotnym znaczeniu dla gospodarki polskiej na lata 2011 - 2030 przyjęty przez Radę Ministrów 5 lipca 2011 r.

Wsparcie z tytułu kosztów kwalifikowanych nowej inwestycji
(grant inwestycyjny)

Rodzaj inwestycji	Maksymalne wsparcie (jako procent kosztów kwalifikowanych) Duży przedsiębiorca	Maksymalne wsparcie (jako procent kosztów kwalifikowanych) Rozwijający się i średni przedsiębiorca	Maksymalne wsparcie (jako procent kosztów kwalifikowanych) Mikro i mały przedsiębiorca
B+R	do 15 z 25%	do 15 lub 25%	do 15 lub 25%
Innowacyjna	do 5 lub 15%	do 10 lub 20 %	do 15 lub 25%
Strategiczna	do 5 lub 15%	do 10 lub 20 %	do 15 lub 25%

Wyższe limity dostępne w:

Polsce Wschodniej (w woj. warmińsko-mazurskim, podlaskim, lubelskim, świętokrzyskim, podkarpackim), albo

w mieście średnim tracącym funkcje społeczno-gospodarcze, o którym mowa w załączniku nr 1 do rozporządzenia Rady Ministrów z dnia 28 sierpnia 2018 r. w sprawie pomocy publicznej udzielanej niektórym przedsiębiorcom na realizację nowych inwestycji (Dz. U. poz. 1713) lub gminie graniczącej z gminą, na terenie której położone jest to miasto, albo w powiecie lub mieście na prawach powiatu, w którym stopa bezrobocia wynosi co najmniej 160% przeciętnej stopy bezrobocia w kraju, z wyłączeniem miasta, w którym zlokalizowana jest siedziba wojewody lub sejmiku województwa.

Źródło: Program wspierania inwestycji o istotnym znaczeniu dla gospodarki polskiej na lata 2011 - 2030 przyjęty przez Radę Ministrów 5 lipca 2011 r.

Wsparcie z tytułu kosztów kwalifikowanych nowej inwestycji (grant inwestycyjny)

Wysokość grantu na zatrudnienie i grantu inwestycyjnego może być zwiększona w wypadku oferowania pracownikom szkoleń, mających na celu uzyskanie, uzupełnienie lub doskonalenie umiejętności i kwalifikacji zawodowych lub ogólnych, potrzebnych do wykonywania pracy, niebędących szkoleniami obowiązkowymi zgodnie z obowiązującymi przepisami. Zwiększenie wsparcia może dotyczyć wyłącznie szkoleń związanych z miejscami pracy, które zostały zadeklarowane dla potrzeb ubiegania się o wsparcie. Maksymalna wartość kosztów szkoleń na pracownika wynosi 7 000 zł lub 5 000 zł (w zależności od lokalizacji inwestycji).

Dodatkowe obniżenie kryteriów ilościowych o 50% dla dużych przedsiębiorców na terenie:

- 122 miast średnich lub gmin graniczących z gminą, na terenie której położone jest to miasto (zielone), albo
- Powiatów o stopie bezrobocia >160% przeciętnej stopy bezrobocia (białe)



- Inwestycja Strategiczna
40 mln zł
25 nowych miejsc pracy
- Inwestycja Innowacyjna
2,5 mln zł
10 nowych miejsc pracy
- Inwestycja Centrum Usług Biznesowych
0,5 mln zł
50 nowych miejsc pracy
- Inwestycja Centrum B+R
0,5 mln zł
5 nowych miejsc pracy

Źródło: Program wspierania inwestycji o istotnym znaczeniu dla gospodarki polskiej na lata 2011 - 2030 przyjęty przez Radę Ministrów 5 lipca 2011 r.

5.4 Kryteria jakościowe

Kryteria jakościowe w przypadku ubiegania się o wsparcie z tytułu kosztów inwestycji	Kryteria jakościowe w przypadku ubiegania się o wsparcie z tytułu kosztów tworzenia nowych miejsc pracy
Inwestycja w sektorze strategicznym	Rodzaj wykonywanych procesów
Wysokie przychody z eksportu	Wysokie przychody z eksportu
Członkostwo w Krajowym Klastrze Kluczowym	Prowadzenie działalności badawczo-rozwojowej
Prowadzenie działalności badawczo-rozwojowej	Utworzenie centrum usług dla biznesu o zasięgu międzynarodowym
Posiadanie statusu mikroprzedsiębiorcy, małego przedsiębiorcy albo średniego przedsiębiorcy	Posiadanie statusu mikroprzedsiębiorcy, małego przedsiębiorcy albo średniego przedsiębiorcy
Utworzenie wyspecjalizowanych i stabilnych miejsc pracy	Utworzenie wysokopłatnych i stabilnych miejsc pracy
Działalność o niskim negatywnym wpływie na środowisko	Działalność o niskim negatywnym wpływie na środowisko
Lokalizacja inwestycji na obszarach zagrożonych wykluczeniem	Lokalizacja inwestycji na obszarach zagrożonych wykluczeniem
Wspieranie zdobywania wykształcenia i kwalifikacji zawodowych oraz współpraca ze szkołami branżowym	Wspieranie zdobywania wykształcenia i kwalifikacji zawodowych oraz współpraca ze szkołami branżowymi
Podejmowanie działań w zakresie opieki nad pracownikiem	Podejmowanie działań w zakresie opieki nad pracownikiem

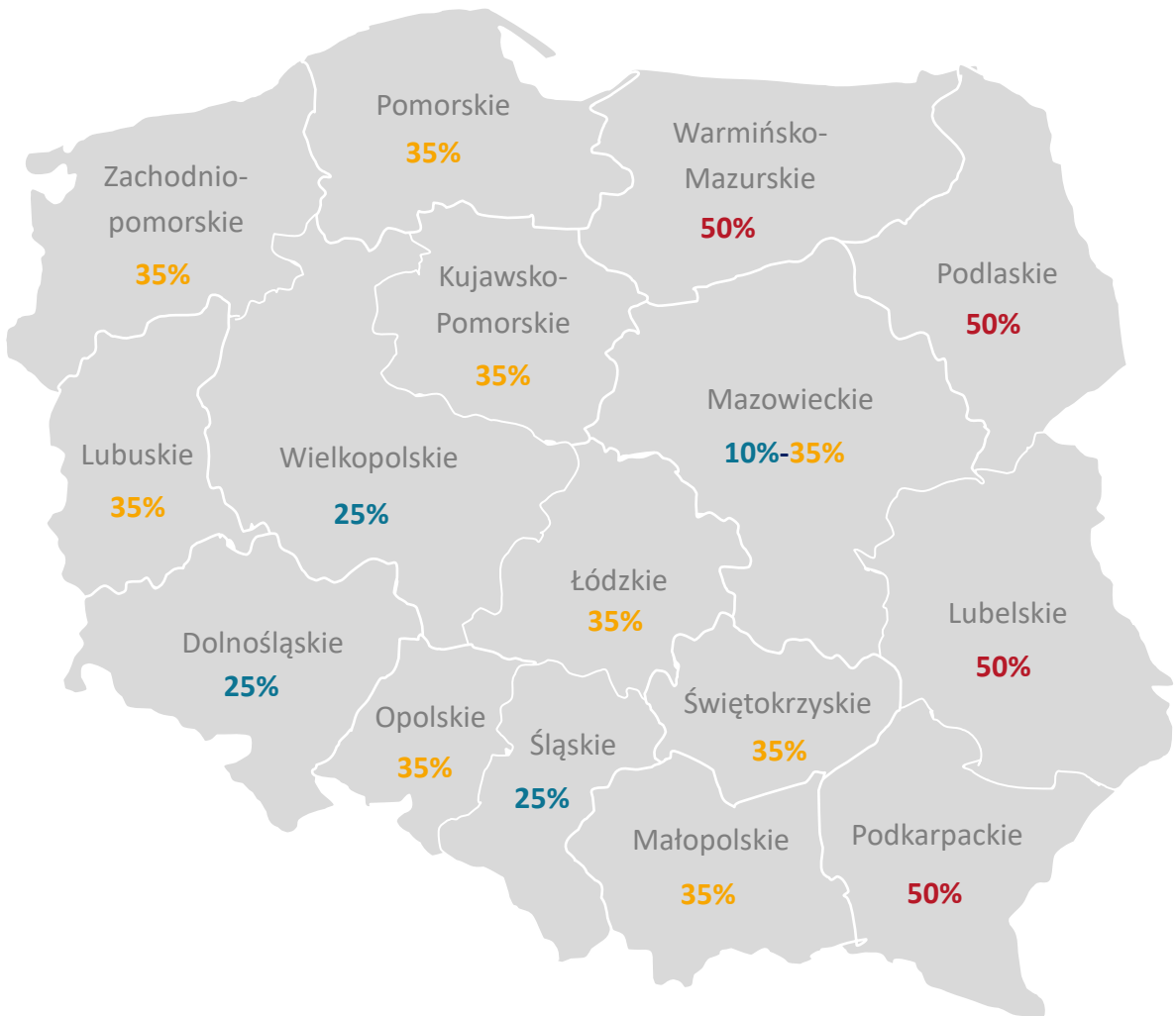
Źródło: Program wspierania inwestycji o istotnym znaczeniu dla gospodarki polskiej na lata 2011 - 2030 przyjęty przez Radę Ministrów 5 lipca 2011 r.

10 kryteriów jakościowych w wypadku ubiegania się o wsparcie z tytułu kosztów nowej inwestycji albo tworzenia nowych miejsc pracy.

Za spełnienie każdego kryterium jakościowego przyznawany jest 1 punkt. Maksymalnie w ramach oceny jakościowej inwestycji można otrzymać 10 punktów.

Minimalna ocena jakościowa zależy od lokalizacji:

- **4 punkty** – na obszarze kraju, na którym maksymalna intensywność pomocy regionalnej wynosi 50% lub obszarze zagrożonym wykluczeniem
- **5 punktów** – na obszarze kraju, na którym maksymalna intensywność pomocy regionalnej wynosi 35%;
- **6 punktów** – na pozostałym obszarze kraju.



Źródło: Program wspierania inwestycji o istotnym znaczeniu dla gospodarki polskiej na lata 2011 - 2030 przyjęty przez Radę Ministrów 5 lipca 2011 r.

6. Procedura aplikacyjna

By uzyskać pozytywną rekomendację projekt musi spełnić minimalne kryteria ilościowe oraz jakościowe.



Inwestor składa do PAIH:

- 1) Informację o projekcie
- 2) Analizę efektu zachęty (w przypadku dużych przedsiębiorców i rozwijających się)



PAIH weryfikuje formularz i ocenia projekt



Międzyresortowy Zespół ds. Inwestycji o istotnym Znaczeniu dla Gospodarki Polskiej wydaje rekomendację dot. wysokości grantu



Minister Rozwoju, Pracy i Technologii podejmuje ostateczną decyzję o przyznaniu grantu i jego wysokości. PAIH wysyła ofertę inwestorowi



W przypadku akceptacji oferty, zawierana jest umowa pomiędzy inwestorem a Ministerstwem Rozwoju Pracy i Technologii

Potwierdzenie innowacyjności – w przypadku inwestycji Innowacyjnej; wydawane przez ministra właściwego do spraw gospodarki (Ministra Rozwoju, Pracy i Technologii)

Źródło: Program wspierania inwestycji o istotnym znaczeniu dla gospodarki polskiej na lata 2011 - 2030 przyjęty przez Radę Ministrów 5 lipca 2011 r.

7. Współpraca z uczelniami i szkołami

Duzi przedsiębiorcy są zobowiązani do poniesienia w okresie utrzymania inwestycji kosztów w zakresie współpracy z podmiotami tworzącymi system szkolnictwa wyższego i nauki w rozumieniu art. 7 ust. 1 pkt 1–7 ustawy z dnia 20 lipca 2018 r. – Prawo o szkolnictwie wyższym i nauce (Dz. U. z 2021 r. poz. 478) lub ze szkołami ponadpodstawowymi w rozumieniu art. 18 ust. 1 pkt 2 ustawy z dnia 14 grudnia 2016 r. – Prawo oświatowe (Dz. U. z 2020 r. poz. 910 i 1378 oraz z 2021 r. poz. 4) w wysokości co najmniej 15% wartości przyznanej dotacji.

Współpraca może polegać w szczególności na:

- 1) zleceniu wykonania badań naukowych lub prac rozwojowych;
- 2) sponsorowaniu badań naukowych;
- 3) zleceniu realizacji programów kształcenia;
- 4) udziale w programie ministra właściwego do spraw szkolnictwa wyższego i nauki „Doktorat Wdrożeniowy” oraz innych programach lub przedsięwzięciach ministra właściwego do spraw szkolnictwa wyższego i nauki związanych z realizacją szkół doktorskich;
- 5) finansowaniu udziału studentów i uczniów w procesie kształcenia na profilu praktycznym, w tym m.in. w formie kształcenia dualnego, poprzez stypendia, organizowanie staży lub zatrudnienie;
- 6) udziale w konsorcjach badawczych współfinansowanych przez Narodowe Centrum Badań i Rozwoju;
- 7) zakupie patentów i licencji od podmiotów tworzących system szkolnictwa wyższego i nauki lub ich spółek celowych;
- 8) wyposażaniu podmiotów tworzących system szkolnictwa wyższego i nauki, w rozumieniu art. 7 ust. 1 pkt 1–7 ustawy z dnia 20 lipca 2018 r. – Prawo o szkolnictwie wyższym i nauce, w sprzęt laboratoryjny niezbędny do prowadzenia badań;

Źródło: Program wspierania inwestycji o istotnym znaczeniu dla gospodarki polskiej na lata 2011 - 2030 przyjęty przez Radę Ministrów 5 lipca 2011 r.

- 9) wyposażeniu szkół ponadpodstawowych w sprzęt niezbędny do prowadzenia zadań dydaktycznych lub praktycznych;
- 10) współorganizowaniu w ramach uczelni i współfinansowaniu studenckich centrów szkoleniowych oferujących specjalistyczne kursy, których celem jest doskonalenie kompetencji, wymaganych w działalności gospodarczej prowadzonej przez przedsiębiorcę.



Źródło: Program wspierania inwestycji o istotnym znaczeniu dla gospodarki polskiej na lata 2011 - 2030 przyjęty przez Radę Ministrów 5 lipca 2011 r.

8. Raport „Top Disruptors in Healthcare”

Informacje o raporcie

„Top Disruptors in Healthcare” to jedyny Raport w Polsce, który inwentaryzuje polski sektor medtech.

Raport jest tworzony przez zespół Młodych Menedżerów Medycyny przy Polskiej Federacji Szpitali, będącej największą organizacją zrzeszającą szpitale w Polsce.



Celem Raportu jest zebranie najważniejszych informacji o konkretnych start-upach na różnym poziomie rozwoju, w celu ułatwienia zawierania efektywnych partnerstw pomiędzy start-upami a inwestorami i podmiotami leczniczymi oraz pozostałymi partnerami i klientami końcowymi. Wsparcie innowacji w sektorze ochrony zdrowia sprzyja nie tylko rozwojowi innowacyjnej gospodarki, ale nabiera również szczególnego znaczenia w dobie walki z pandemią Covid – 19 oraz jej długoterminowymi następstwami. Partnerami Głównymi tegorocznej edycji zostali Google for Startups, AstraZeneca, EIT Health i PZU Zdrowie. Partnerami Wspierającymi są Honeywell i Kancelaria DZP.

W tegorocznej edycji Raportu wzięło udział 115 startupów medycznych, ponadto uzyskała ona ponad 50 patronatów, w tym wsparcie kluczowych podmiotów publicznych wspierających innowacje, organizacji branżowych oraz partnerów medialnych.

ZASTRZEŻENIE

Powyższy materiał jest chroniony prawami autorskimi, które przysługują Polskiej Agencji Inwestycji i Handlu S.A. („PAIH”) i można go wykorzystywać w sposób dozwolony przez przepisy ustawy z dnia 4 lutego 1994 r. o prawie autorskim i prawach pokrewnych (tj. Dz. U. z 2019, poz. 1231), ale jedynie w celach niekomercyjnych (tj. na użytek własny). Nie jest dozwolone komercyjne wykorzystanie przekazywanych treści. Ponadto, materiał ten można wykorzystać, jeżeli przepisy lub zgoda uprawnionego zakładają, że wykorzystanie w celach niekomercyjnych nie wymaga pozwolenia ze strony uprawnionego. Dla innych sposobów wykorzystania materiału niezbędne jest uzyskanie pozwolenia od uprawnionego z tytułu autorskich praw majątkowych. PAIH nie ponosi odpowiedzialności z tytułu jakiegokolwiek szkody bezpośredniej lub pośredniej jakiegokolwiek rodzaju, w tym szkody za utratę zysków, wynikłej z całkowitego lub częściowego wykorzystania informacji udostępnionych przez PAIH w niniejszym materiale. W związku z tym, każdy odbiorca tych informacji powinien sprawdzić przydatność i poprawność wyżej wymienionych informacji zgodnie z ich przeznaczeniem i korzystać z tych informacji na własną odpowiedzialność. PAIH oraz jej pracownicy nie ponoszą w żadnym wypadku odpowiedzialności za jakąkolwiek decyzję lub działanie podjęte w oparciu o wyżej wymienione informacje, ani za jakiegokolwiek konsekwencje wynikające z decyzji podjętych w oparciu o te informacje.

Polska Agencja Inwestycji i Handlu S.A.

ul. Krucza 50
00-025 Warszawa

NIP: 526-030-01-67

KRS: 0000109815

Kontakt:

Serwis PAIH24: +48 22 334 99 55

Kontakt PAIH24: paih24@paih.gov.pl



Polska Agencja
Inwestycji i Handlu
Grupa PFR

