

Jak wykorzystać umowy o wolnym handlu dla rozwoju eksportu?

Spis treści:

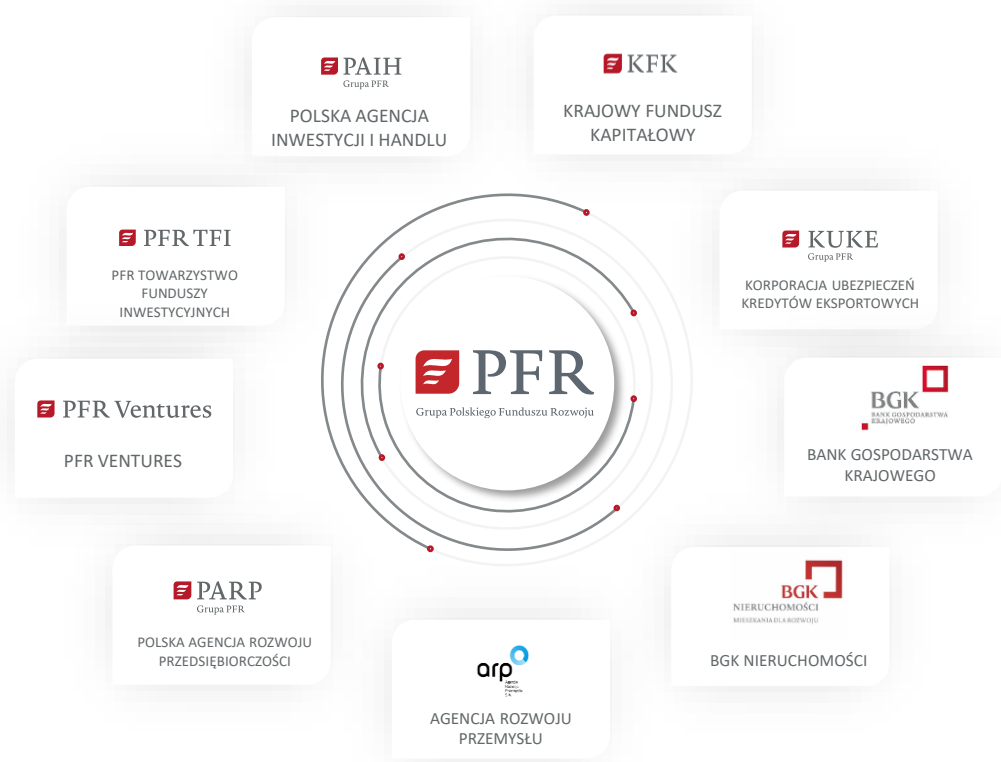
Rozdział 1: O Polskiej Agencji Inwestycji i Handlu.....	3
Rozdział 2: Czym jest umowa o wolnym handlu?.....	5
Rozdział 3: Istotne elementy umów o wolnym handlu.....	10
Rozdział 4: Przykładowe dokumenty / świadectwa oraz kalkulacja preferencyjnego pochodzenia.....	14



Rozdział 1: O Polskiej Agencji Inwestycji i Handlu

Polska Agencja Inwestycji i Handlu (PAIH) jest instytucją doradczą wchodzącą w skład Grupy Polskiego Funduszu Rozwoju (PFR), punktem pierwszego kontaktu dla eksporterów oraz inwestorów.

Komplementarna oferta grupy PFR



Misją PAIH jest zwiększenie napływu bezpośrednich inwestycji zagranicznych do kraju oraz zasięgu i dynamiki umiędzynarodowienia polskich przedsiębiorstw. Działamy zarówno w Polsce, jak i poprzez Zagraniczne Biura Handlowe (ZBH).

Oferujemy szybki dostęp do kompleksowej informacji dotyczącej otoczenia gospodarczo-prawnego Państwa projektów biznesowych. Pomagamy również w pokonywaniu procedur administracyjnych dotyczących konkretnych przedsięwzięć, opracowaniu rozwiązań prawnych, znalezieniu odpowiedniej lokalizacji oraz wiarygodnych partnerów i dostawców.

Zapewniamy również dostęp do instrumentów finansowych, w tym ubezpieczeń oferowanych przez instytucje zrzeszone w Grupie Polskiego Funduszu Rozwoju.

Oferta Polskiej Agencji Inwestycji i Handlu składa się z trzech kluczowych filarów:



Eksport

Wsparcie polskiego eksportu ze szczególnym uwzględnieniem małych i średnich przedsiębiorstw (MŚP).



Inwestycje

Zwiększanie rodzimych inwestycji w Polsce oraz za granicą. Wsparcie inwestycji zagranicznych na terenie naszego kraju.

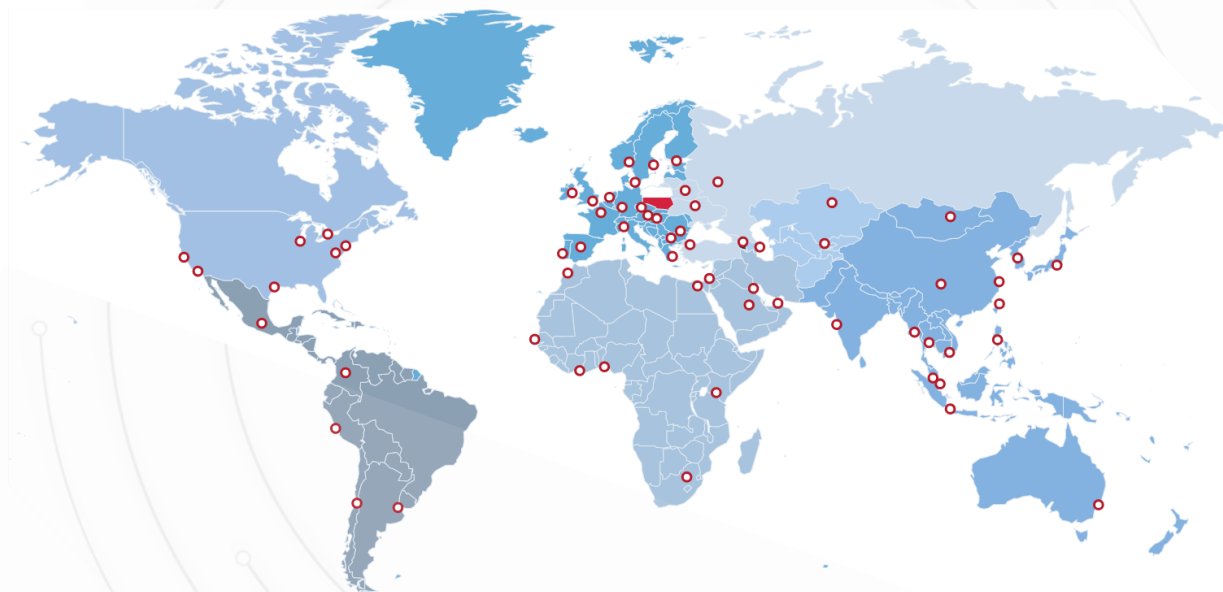


Partnerstwo

Współpraca z administracją publiczną oraz instytucjami otoczenia biznesu w realizacji wspólnych projektów.

Gdzie jesteście?

Regiony, w których działamy...



Rozdział 2: Czym jest umowa o wolnym handlu?

Umowa o wolnym handlu

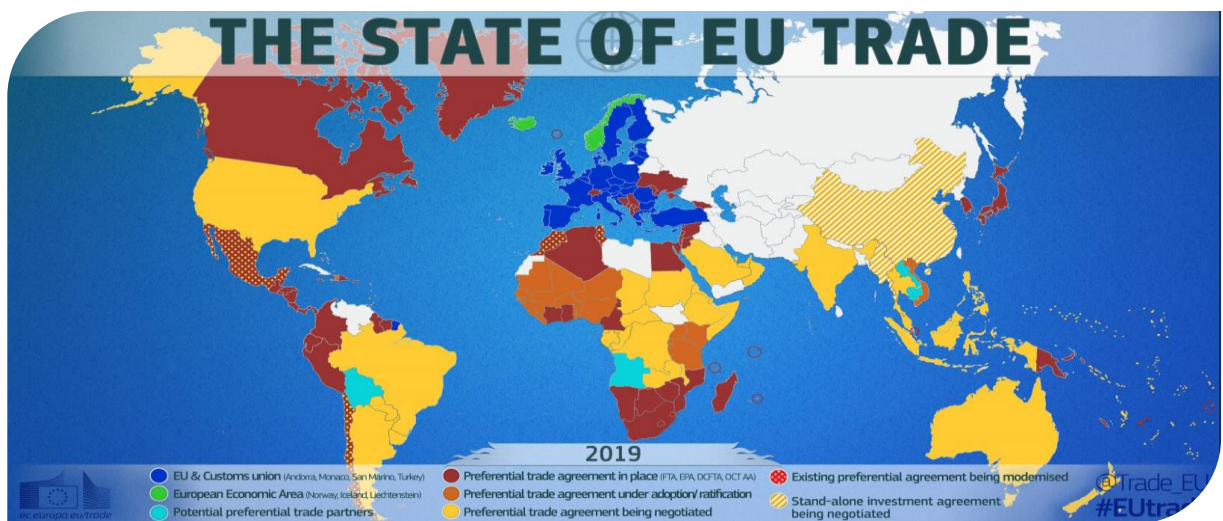
(ang. free trade agreement (FTA)) definiowana jest jako porozumienie pomiędzy państwami / blokami państw, którego celem jest liberalizacja handlu m.in. poprzez niezwłoczną lub stopniową likwidację stawek celnych na towary będące przedmiotem wymiany handlowej pomiędzy partnerami oraz zniesienie restrykcji dotyczących prawie wszystkich towarów.

Uwaga: Umowa o wolnym handlu tym różni się od unii celnej tym, że kraje sygnatariusze nie przyjmują jednakowej polityki celnej w stosunku do krajów trzecich.

Źródło: https://twitter.com/Trade_EU

Stan negocjacji umów o wolnym handlu przez Unię Europejską

Unia Europejska zawarła do tej pory ponad 35 umów o wolnym handlu, które w pełni weszły w życie, w tym na przykład z Koreą Południową, Japonią i Singapurem, a także umowy o wolnym handlu z ponad 40 partnerami, na przykład z Kanadą i Ukrainą, które są wstępnie stosowane. W maju Unia Europejska i Meksyk osiągnęły również porozumienie w negocjacjach dotyczących unowocześnienia istniejącej umowy. Podobne rozmowy trwają m.in. z Chile, Maroko oraz Tunezją. Warto zwrócić uwagę na kraje, z którymi Unia Europejska prowadzi negocjacje w sprawie nowych umów o wolnym handlu. Dotyczy to m.in. Australii, Nowej Zelandii a także państw zrzeszonych w organizacji gospodarczej MERCOSUR.



Źródło: https://twitter.com/Trade_EU; https://ec.europa.eu/trade/policy/countries-and-regions/negotiations-and-agreements/#_in-place

Umowa o wolnym handlu z Singapurem

Unia Europejska - Singapur

902

Liczba polskich firm eksportujących do Singapuru

76%

Odsetek małych i średnich firm, które eksportują do Singapuru

27.

Singapur jest 27. partnerem gospodarczym Polski poza UE

217m €

Wartość polskiego eksportu do Singapuru

350m €

Wartość polskiego importu z Singapuru

Umowa o wolnym handlu z Wietnamem

Unia Europejska - Wietnam

529

Liczba polskich firm eksportujących do Wietnam

71%

Odsetek małych i średnich firm, które eksportują do Wietnamu

22.

Wietnam jest 22. partnerem gospodarczym Polski poza UE

247m €

Wartość polskiego eksportu do Wietnamu

529m €

Wartość polskiego importu z Wietnamu

Źródło: https://twitter.com/Trade_EU

Umowa o wolnym handlu z Japonią

Unia Europejska - Japonia

1 306

Liczba polskich firm eksportujących do Japonii

74%

Odsetek małych i średnich firm, które eksportują do Japonii

37 045

Liczba miejsc pracy w Polsce, które powiązane są z eksportem do Japonii

11.

Japonia jest 27. partnerem gospodarczym Polski poza UE

501m €

Wartość polskiego eksportu do Japonii

1 300m €

Wartość polskiego importu z Japonii

„...Unijni przedsiębiorcy będą w stanie zaoszczędzić do 1 miliarda EUR rocznie na cłach przy wywozie do Japonii. Obecnie wysokość cła związana z eksportem wina to kwota rzędu ok. 134 mln EUR, 174 mln EUR przypada na skóry i produkty obuwnicze oraz średnio 50 mln EUR rocznie wynosi wartość cła dla produktów leśnych...”

Źródło: https://twitter.com/Trade_EU

Rozdział 3: Istotne elementy umów o wolnym handlu

Elementy umowy o wolnym handlu na przykładzie CETA:

- Rozdział 1: Ogólne definicje i postanowienia wstępne
- Rozdział 2: Traktowanie narodowe i dostęp towarów do rynku
- Rozdział 3: Środki ochrony handlu
- Rozdział 4: Bariery techniczne w handlu
- Rozdział 5: Środki sanitarne i fitosanitarne
- Rozdział 6: Ułatwienia celne i handlowe
- Rozdział 7: Subsydia
- Rozdział 8: Inwestycje
- Rozdział 9: Transgraniczny handel usługami
- Rozdział 10: Czasowy przyjazd i pobyt osób fizycznych odbywających wizyty służbowe
- Rozdział 11: Wzajemne uznawanie kwalifikacji zawodowych
- Rozdział 12: Regulacja krajowe
- Rozdział 13: Usługi finansowe
- Rozdział 14: Usługi międzynarodowego transportu morskiego
- Rozdział 15: Telekomunikacja
- Rozdział 16: Handel elektroniczny
- Rozdział 17: Polityka konkurencji
- Rozdział 18: Przedsiębiorstwa państwowe, monopole i przedsiębiorstwa, którym przyznano specjalne prawa lub przywileje
- Rozdział 19: Zamówienia publiczne
- Rozdział 20: Własność intelektualna
- Rozdział 21: Współpraca regulacyjna
- Rozdział 22: Handel i zrównoważony rozwój
- Rozdział 23: Handel i praca
- Rozdział 24: Handel i środowisko
- Rozdział 25: Dialog dwustronny i współpraca dwustronna
- Rozdział 26: Postanowienia administracyjne i instytucjonalne
- Rozdział 27: Przejrzystość
- Rozdział 28: Wyjątki
- Rozdział 29: Rozstrzyganie sporów
- Rozdział 30: Postanowienia końcowe

Źródło: KOMPLEKSOWA UMOWA GOSPODARCZO-HANDLOWA (CETA) między Kanadą, z jednej strony, a Unią Europejską i jej państwami członkowskimi, z drugiej strony / [https://eur-lex.europa.eu/legal-content/PL/TXT/PDF/?uri=CELEX:22017A0114\(01\)&from=DE](https://eur-lex.europa.eu/legal-content/PL/TXT/PDF/?uri=CELEX:22017A0114(01)&from=DE)

Jakie produkty traktować można jako produkty całkowicie uzyskane we Wspólnocie?

- 1) produkty mineralne wydobyte z ziemi leżącej na terytorium lub z dna morskiego należącego do Wspólnoty;
- 2) produkty roślinne tam zebrane;
- 3) żywe zwierzęta tam urodzone i hodowane;
- 4) produkty otrzymane z żywych zwierząt tam hodowanych;
- 5) produkty tam uzyskane w łowiectwie lub połowach;
- 6) produkty rybołówstwa morskiego i inne produkty wydobyte z morza przez statki;
- 7) produkty wykonane na pokładzie statków przetwórci wyłącznie z produktów określonych w pkt. 6);
- 8) artykuły używane tam zgromadzone, nadające się jedynie do odzyskiwania surowców, w tym zużyte opony nadające się jedynie do bieżnikowania lub do wykorzystania jako odpady;
- 9) odpady i złom powstający w wyniku dokonanych tam procesów produkcyjnych;
- 10) produkty wydobyte z dna morskiego lub z gruntu pod dnem morskim znajdującym się poza ich wodami terytorialnymi, pod warunkiem, że posiadają one wyłączne prawa do eksploatacji tego dna lub gruntu pod dnem;
- 11) towary wytwarzane wyłącznie z produktów wymienionych w pkt. 1)–10).

Źródło: (Calibri, 10 pt)

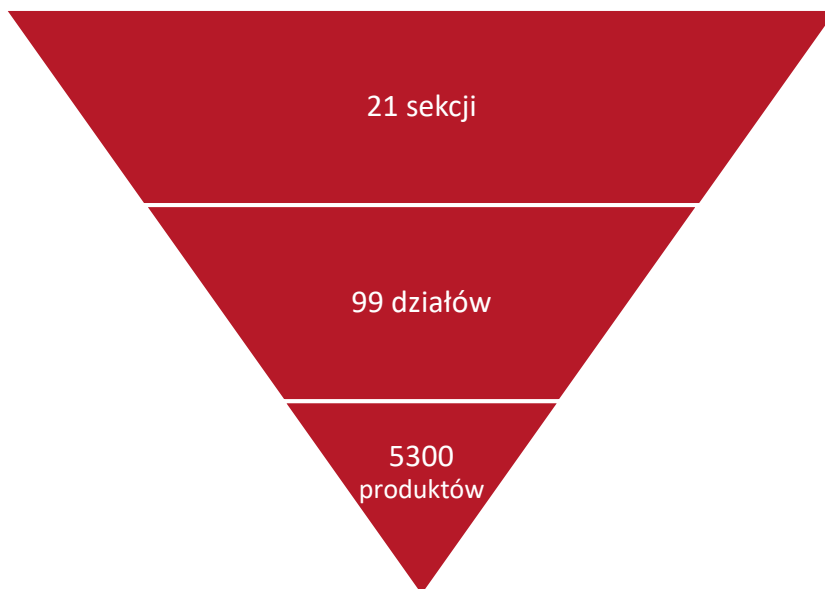
Niewystarczające czynności obróbki lub przetwarzania

- 1)** czynności zapewniające zachowanie produktów w dobrym stanie podczas transportu i składowania (wietrzenie, rozkładanie, suszenie, chłodzenie, umieszczanie w soli, ditlenku siarki lub innych roztworach wodnych, usuwanie uszkodzonych części i podobne czynności);
- 2)** proste czynności polegające na usuwaniu kurzu, przesiewaniu, sortowaniu, klasyfikowaniu, dopasowywaniu (łącznie z przygotowywaniem kompletów artykułów) myciu, malowaniu, cięciu;
- 3)** - zmiany opakowania oraz rozdzielanie i łączenie opakowań;
 - zwykle umieszczanie w butelkach, butlach, torbach, skrzyniach, pudłach, przymocowywanie do kart lub płyt itd. oraz wszelkie inne proste czynności związane z pakowaniem;
- 4)** naklejanie oznaczeń, etykiet i innych podobnych znaków wyróżniających, na produktach lub ich opakowaniach;
- 5)** proste mieszanie produktów, nawet różnych rodzajów, w przypadku gdy jeden składnik mieszanek lub większa ich ilość nie odpowiada warunkom ustanowionym w niniejszym protokole, które pozwoliłyby na uznanie ich za pochodzące ze Wspólnoty;
- 6)** prosty montaż części w celu otrzymania produktu kompletnego;
- 7)** połączenie dwóch lub więcej czynności wymienionych w literach 1)–6);
- 8)** ubój zwierząt.

Źródło: (Calibri, 10 pt)

Podstawowe informacje o klasyfikacji towarów

Zharmonizowany System to międzynarodowa nomenklatura służąca do klasyfikacji produktów. Pozwala krajom uczestniczącym w systemie na wspólną klasyfikację towarów będących przedmiotem wymiany. Na poziomie międzynarodowym Zharmonizowany System (HS) klasyfikacji towarów to sześciocyfrowy system kodowy.



XVII	Pojazdy, statki powietrzne, jednostki pływające oraz współdziałające urządzenia transportowe
87	Pojazdy nieszynowe oraz ich części i akcesoria
87.04	Pojazdy silnikowe do transportu towarów
87.04.21	- - O masie całkowitej pojazdu nieprzekraczającej 5 ton

IV	Gotowe artykuły spożywcze; napoje bezalkoholowe, alkoholowe i ocet; tytoń i przemysłowe namiastki tytoniu
17	Cukry i wyroby cukiernicze
17.01	Cukier trzcinowy lub buraczany i chemicznie czysta sacharoza, w postaci stałej
17.01.12	Cukier buraczany

Rozdział 4: Przykładowe dokumenty / świadczenia oraz kalkulacja preferencyjnego pochodzenia

Rodzaje reguł pochodzenia na podstawie umowy o wolnym handlu pomiędzy Unią Europejską i Izraelem.

WYKAZ RODZAJÓW OBRÓBK I LUB PRZETWARZANIA MATERIAŁÓW NIEPOCHODZĄCYCH W CELU UZYSKANIA PRZEZ WYTWORZONY PRODUKT STATUSU POCHODZENIA

Pozycja HS	Wyszczególnienie produktu	Procesy obróbki lub przetwarzania dokonane na materiałach nie pochodzących nadające im status pochodzenia	
(1)	(2)	(3)	(4)
ex Dział 28	Chemikalia nieorganiczne; organiczne lub nieorganiczne związki metali szlachetnych, metali ziem rzadkich oraz pierwiastków promieniotwórczych lub izotopów; z wyjątkiem pozycji ex 2805, ex 2811, ex 2833 i ex 2840, dla których reguły ustalone są poniżej:	Wytwarzanie, w którym wszystkie użyte materiały są sklasyfikowane w pozycji innej niż produkt. Jednakże materiały sklasyfikowane w tej samej pozycji mogą być użyte, pod warunkiem że ich wartość nie przekracza 20 % ceny <i>ex-works</i> produktu	Wytwarzanie, w którym wartość wszystkich użytych materiałów nie przekracza 40 % ceny <i>ex-works</i> produktu
3813	Preparaty i ładunki do gaśnic przeciwpożarowych; granaty gaśnicze	Wytwarzanie, w którym wartość wszystkich użytych materiałów nie przekracza 50 % ceny <i>ex-works</i> produktu	
Dział 42	Wyroby ze skóry wyprawionej; wyroby siodlarskie i rymarskie; artykuły podróżne, torby ręczne i podobne pojemniki; artykuły z wnętrzości zwierzęcych (z wyjątkiem wnętrzości jedwabników)	Wytwarzanie, w którym wszystkie użyte materiały są sklasyfikowane w pozycji innej niż produkt	
5810	Hafty w sztukach, taśmach lub motywach	Wytwarzanie, w którym: <ul style="list-style-type: none"> — wszystkie użyte materiały objęte są inną pozycją niż produkt, i — wartość wszelkich użytych materiałów nie przekracza 50 % ceny <i>ex-works</i> produktu 	
ex 8414	Wentylatory przemysłowe i podobne	Wytwarzanie, w którym: <ul style="list-style-type: none"> — wszystkie użyte materiały objęte są inną pozycją niż produkt, oraz — wartość wszystkich wykorzystanych materiałów nie przekracza 40 % ceny <i>ex-works</i> produktu 	Wytwarzanie, w którym wartość wszystkich wykorzystanych materiałów nie przekracza 25 % ceny <i>ex-works</i> produktu

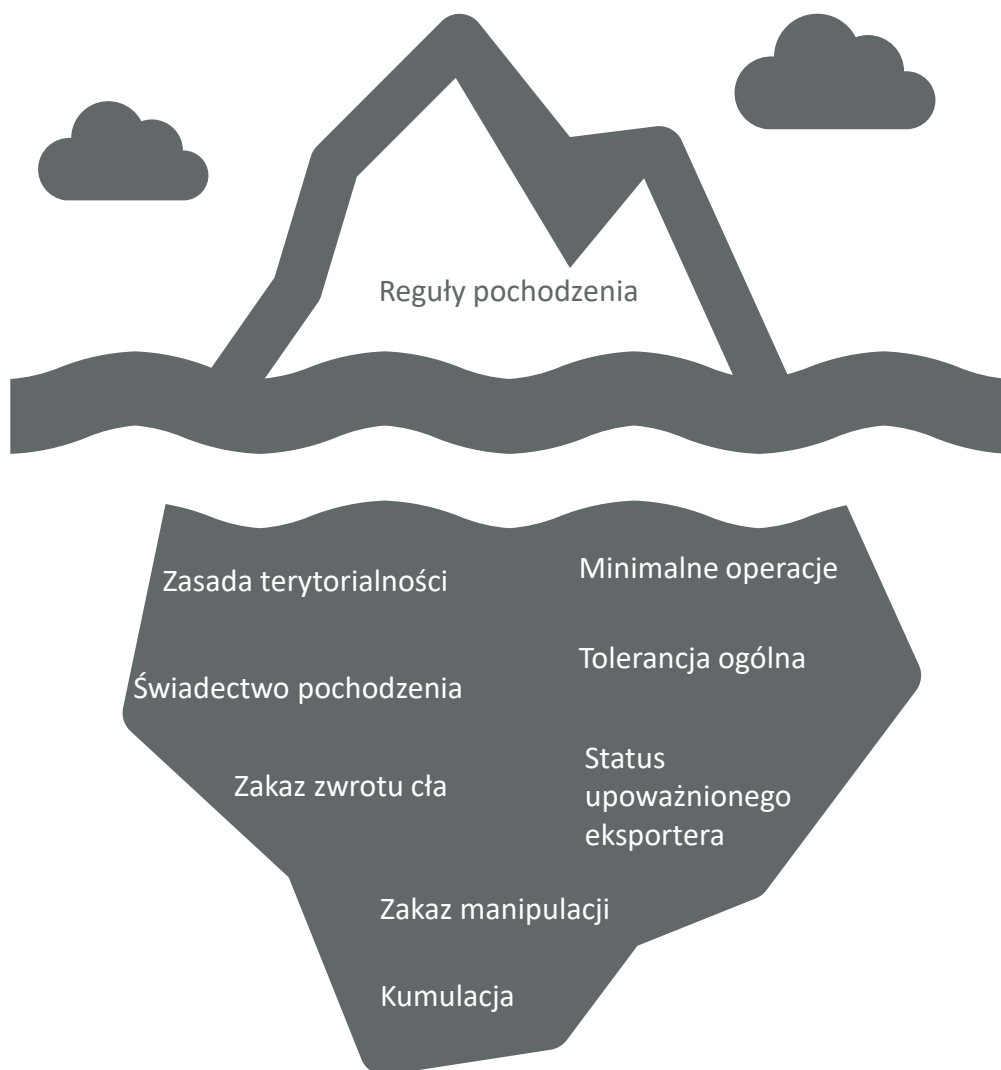
Reguły pochodzenia różnią się w zależności od umowy

HS 8545	Elektrody węglowe, szczotki węglowe, węgle do lamp, węgiel do baterii oraz inne artykuły z grafitu lub innego rodzaju węgla, z metalem lub bez, w rodzaju stosowanych w elektrotechnice	
Kraj / Grupa krajów	Procesy obróbki lub przetworzenia, których przeprowadzenie na materiałach niepochodzących nadaje im status pochodzenia	
AL, AND, BA, CAF, CAM, CAS, C+M, CH, CI, CL, DZ, EG, ESA, FO, GE, GH, IL, IS, JO, LI, LB, MA, MAR, MD, ME, MK, MX, NO, PS, SADC, TN, TR, UA, XK, XS, WPS	Wytwarzanie, w którym wartość wszystkich użytych materiałów nie przekracza 40 % ceny ex-works produktu	
KR	Wytwarzanie, w którym wartość wszystkich użytych materiałów nie przekracza 50 % ceny ex-works produktu	Wytwarzanie z materiałów objętych dowolną pozycją, inną niż pozycja danego produktu
LDC, OBC, OCT	Wytwarzanie, w którym wartość wszystkich użytych materiałów nie przekracza 70 % ceny ex-works produktu	
SG	Wytwarzanie, w którym wartość wszystkich użytych materiałów nie przekracza 60 % ceny ex-works produktu	
CA	Zmiana z dowolnej innej pozycji	Zmiana w obrębie jakiegokolwiek z tych pozycji, nawet jeżeli występuje także zmiana z dowolnej innej pozycji, pod warunkiem że wartość niepochodzących materiałów sklasyfikowanych w tej samej pozycji co produkt końcowy nie przekracza 50 % wartości transakcyjnej lub ceny exworks produktu
JP	CTH MaxNOM 50 % (EXW) lub RVC 55 % (FOB)	

Źródło: Opracowanie własne na podstawie dostępnych umów o wolnym handlu

Reguły pochodzenia to ważny element każdej umowy, ale niejedyny...

Pomimo tego, że cel wszystkich porozumień o preferencyjnym pochodzeniu jest ten sam, postanowienia tych porozumień mogą się różnić w niektórych szczegółach. Aby uzyskać pełny obraz, należy zatem zweryfikować zarówno wspólne postanowienia – wymienionym poniżej – jak również poddać postanowienia każdego indywidualnego porozumienia dokładnej analizie.



Źródło: Opracowanie własne na podstawie dostępnych umów o wolnym handlu

ZAŁĄCZNIK 22-16

Długoterminowa deklaracja dostawcy dotycząca produktów posiadających status preferencyjnego pochodzenia

Deklaracja dostawcy, której tekst zamieszczony jest poniżej, musi zostać sporządzona zgodnie z przypisami. Nie jest jednak konieczne przytaczanie tych przypisów.

DEKLARACJA

Ja, niżej podpisany, oświadczam, że towary opisane poniżej:

.....⁽¹⁾

.....⁽²⁾

które są regularnie dostarczane do⁽³⁾ pochodzą z⁽⁴⁾ i spełniają reguły pochodzenia obowiązujące w handlu na warunkach preferencyjnych z⁽⁵⁾.

Oświadczam, że⁽⁶⁾:

zastosowano kumulację z (nazwa państwa/państw)

nie zastosowano kumulacji

Niniejsza deklaracja jest ważna w odniesieniu do wszystkich wysyłek tych towarów realizowanych w okresie od do⁽⁷⁾.

Zobowiązuję się powiadomić niezwłocznie o utracie ważności niniejszej deklaracji.

Zobowiązuję się udostępnić organom celnym wszelkie dodatkowe dokumenty, których mogą zażądać.

.....⁽⁸⁾

.....⁽⁹⁾

.....⁽¹⁰⁾

ZAŁĄCZNIK 22-15

Deklaracja dostawcy dotycząca produktów posiadających status preferencyjnego pochodzenia

Deklaracja dostawcy, której tekst zamieszczony jest poniżej, musi zostać sporządzona zgodnie z przypisami. Nie jest jednak konieczne przytaczanie tych przypisów.

DEKLARACJA

Ja, niżej podpisany, oświadczam, że towary wymienione w niniejszym dokumencie:⁽¹⁾ pochodzą z⁽²⁾ i spełniają reguły pochodzenia obowiązujące w handlu na warunkach preferencyjnych z⁽³⁾:

Oświadczam, że⁽⁴⁾:

zastosowano kumulację z (nazwa państwa/państw)

nie zastosowano kumulacji

Zobowiązuję się udostępnić organom celnym wszelkie dodatkowe dokumenty, których mogą zażądać.

.....⁽⁵⁾

.....⁽⁶⁾

.....⁽⁷⁾

Poniżej przykład kalkulacji

Sytuacja 1

Produkt A	Kraj dostawcy	Deklaracja dostawcy	Cena
Komponent 1	Niemcy	TAK	0,5
Komponent 2	Polska	TAK	1
Komponent 3	Chiny	NIE	3
Komponent 4	Słowacja	NIE	1,2
Komponent 5	Węgry	TAK	0,8
	Wartość komponentów nie pochodzących		4,2
	Cena sprzedaży (EXW)		11
			38,18%

Produkcja, w której wartość wszystkich użytych materiałów nie pochodzących nie przekracza 30 % ceny ex-works produktu

Sytuacja 2

Produkt B	Kraj dostawcy	Deklaracja dostawcy	Cena
Komponent 1	Niemcy	TAK	0,5
Komponent 2	Polska	TAK	1
Komponent 3	Chiny	NIE	3
Komponent 4	Słowacja	TAK	1,2
Komponent 5	Węgry	TAK	0,8
	Wartość komponentów nie pochodzących		3
	Cena sprzedaży (EXW)		11
			27,27%

Produkcja, w której wartość wszystkich użytych materiałów nie pochodzących nie przekracza 30 % ceny ex-works produktu

Źródło: Opracowanie własne

Umowa o wolnym handlu redukuje 99% stawek celnych, 1% wciąż pozostaje

Search results

- Country: **Egypt**
- Product Code: **2208**
- Product description: **Undenatured ethyl alcohol of an alcoholic strength by volume of less than 80 % vol; spirits, liqueurs and other spirituous beverages**

[New Search](#)

Other information of this product code

- [Procedures and Formalities](#)
- [Statistics](#)

© copyright

Tariffs	Related notes for tariffs	Legal text on Rules of Origin	General Information on Rules of Origin
---------	---	---	--

Click on the code to check additional duties and taxes that apply to your product

Code	Product description	EU	MFN	RoO
22	CHAPTER 22 - BEVERAGES, SPIRITS AND VINEGAR			
2208	Undenatured ethyl alcohol of an alcoholic strength by volume of less than 80 % vol; spirits, liqueurs and other spirituous beverages:			
2208.20	- Spirits obtained by distilling grape wine or grape marc	3000%	3000%	RoO
2208.30	- Whiskies	3000%	3000%	RoO
2208.40	- Rum and other spirits obtained by distilling fermented sugar-cane products	3000%	3000%	RoO
2208.50	- Gin and Geneva	3000%	3000%	RoO
2208.60	- Vodka	3000%	3000%	RoO
2208.70	- Liqueurs and cordials	3000%	3000%	RoO
2208.90	- Other:			
2208.90.10	- - Ethyl alcohol, undenatured	30%	30%	RoO
2208.90.90	- - Other	3000%	3000%	RoO

PROSZĘ DODAĆ KOMENTARZ

Źródło: <https://madb.europa.eu/madb/atDutyOverviewPubli.htm?countries=EG&hscod=2208>

- Country: **South Korea**
- Product Code: **8703**
- Product description: **Motor cars and other motor vehicles principally designed for the transport of persons (other than those of heading 8702), including station wagons and racing cars**

Other information of this product code

- [Procedures and Formalities](#)
- [Statistics](#)

© copyright

[New Search](#)

Tariffs [Related notes for tariffs](#) [Legal text on Rules of Origin](#) [General Information on Rules of Origin](#)

Click on the code to check additional duties and taxes that apply to your product

Code	Product description	EU	GEN	MFN	RoO
87	CHAPTER 87 - VEHICLES OTHER THAN RAILWAY OR TRAMWAY ROLLING STOCK, AND PARTS AND ACCESSORIES THEREOF:				
8703	Motor cars and other motor vehicles principally designed for the transport of persons (other than those of heading 8702), including station wagons and racing cars:				
8703.10	- Vehicles specially designed for travelling on snow; golf cars and similar vehicles:				
8703.10.10	-- For travelling on snow	0%	10%	8%	RoO
8703.10.20	-- Golf cars	0%	10%	8%	RoO
8703.10.90	-- Other	0%	10%	8%	RoO
	- Other vehicles, with only spark-ignition internal combustion reciprocating piston engine:				
8703.21	-- Of a cylinder capacity not exceeding 1000 cm ³ :				
8703.21.70	-- - New	0%	10%	8%	RoO

- Country: **Switzerland**
- Product Code: **0401**
- Product description: **Milk and cream, not concentrated nor containing added sugar or other sweetening matter**

Other information of this product code

- [Procedures and Formalities](#)
- [Statistics](#)

© copyright

[New Search](#)

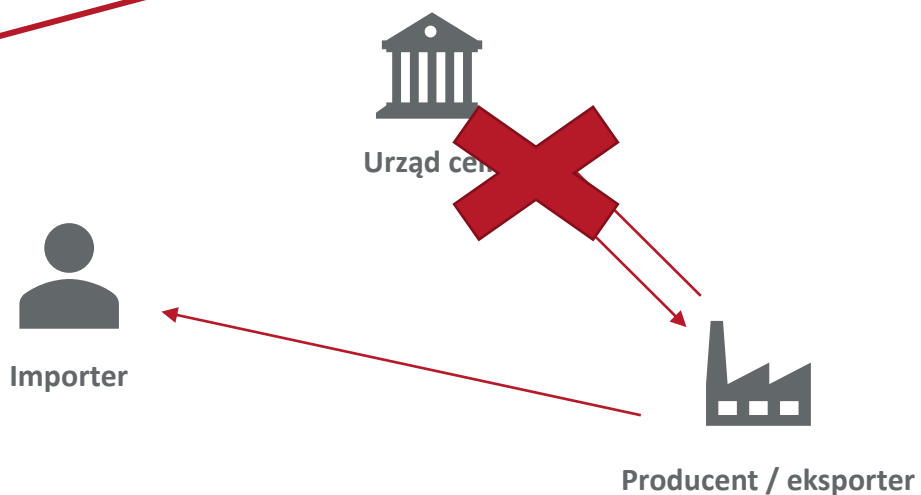
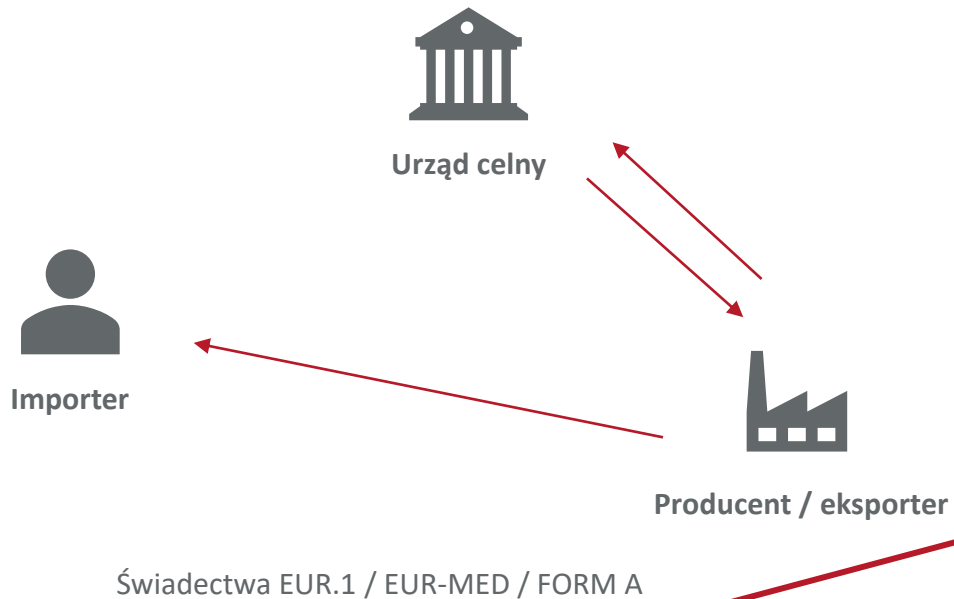
Tariffs [Related notes for tariffs](#) [Legal text on Rules of Origin](#) [General Information on Rules of Origin](#)

Click on the code to check additional duties and taxes that apply to your product

Code	Product description	EU	MFN	RoO
04	CHAPTER 4 - DAIRY PRODUCE; BIRDS' EGGS; NATURAL HONEY; EDIBLE PRODUCTS OF ANIMAL ORIGIN, NOT ELSEWHERE SPECIFIED OR INCLUDED			
0401	Milk and cream, not concentrated nor containing added sugar or other sweetening matter:			
0401.10	- of a fat content, by weight, not exceeding 1%:			
0401.10.10	-- within the limits of the tariff quota (Q. No. 7)	18.0 CHF/100 gross kilogram	18.0 CHF/100 gross kilogram	RoO
0401.10.90	-- other	40.0 CHF/100 gross kilogram	40.0 CHF/100 gross kilogram	RoO
0401.20	- of a fat content, by weight, exceeding 1% but not exceeding 6%:			
0401.20.10	-- within the limits of the tariff quota (Q. No. 7)	18.0 CHF/100 gross kilogram	18.0 CHF/100 gross kilogram	RoO
0401.20.90	-- other	76.0 CHF/100 gross kilogram	76.0 CHF/100 gross kilogram	RoO

Źródło: <https://madb.europa.eu/madb/atDutyOverviewPubli.htm?countries=CH&hscod=0401> & <https://madb.europa.eu/madb/atDutyOverviewPubli.htm?countries=KR&hscod=8703>

Świadectwa pochodzenia oraz dokumenty poświadczające pochodzenie towarów



Oświadczenie o pochodzeniu, deklaracja pochodzenia, deklaracja na fakturze

Jeśli wartość towarów nie przekracza **6 000 EUR**, każdy podmiot gospodarczy (przedsiębiorca) może wystawić deklarację. Jeśli wartość towarów przekracza wskazaną kwotę, tylko **upoważniony lub zarejestrowany eksporter (REX)** może. Dla tych, którzy handlują z państwami wchodzącymi w skład Stowarzyszenia krajów i terytoriów zamorskich (OCTs) limit wynosi **10 000 EUR**.

Źródło: Opracowanie własne

Świadczenie przewozowe EUR.1


29.12.2015

PL

Dziennik Urzędowy Unii Europejskiej

L 343/829

ŚWIADCTWO PRZEWOZOWE

1. Eksporter (imię i nazwisko/nazwa, dokładny adres, państwo)	EUR.1 Nr A 000.000	
	Przed wypełnieniem formularza należy zapoznać się z uwagami zamieszczonymi na odwrocie.	
3. Odbiorca (imię i nazwisko/nazwa, dokładny adres, państwo) (wypełnianie nieobowiązkowe)	2. Świadczenie jest stosowane w preferencyjnym handlu między	
	oraz	
	(Wpisać odpowiednie kraje, grupy krajów lub terytoria)	
	4. Kraj, grupa krajów lub terytorium, z których produkty są uważane za pochodzące	5. Kraj, grupa krajów lub terytorium przeznaczenia
6. Szczegóły dotyczące transportu (wypełnianie nieobowiązkowe)	7. Uwagi	
8. Liczba porządkowa; znaki i numery; ilość i rodzaj opakowań ⁽¹⁾ ; opis towarów	9. Masa brutto (kg) lub inna jednostka miary (litry, m ³ itd.)	10. Faktury (wypełnianie nieobowiązkowe)
11. POTWIERDZENIE URZĘDU CELNEGO	 Pieczeń	12. OŚWIADCZENIE EKSPORTERA
Oświadczenie potwierdzone Dokument wywozowy ⁽²⁾ Formularz Nr z Urząd celny Kraj lub obszar wystawienia (Miejsce i data) (Podpis)		Ja, niżej podpisany(-a), oświadczam, że towary opisane powyżej spełniają warunki wymagane do wydania niniejszego świadectwa. (Miejsce i data) (Podpis)
⁽¹⁾ Jeśli towary nie są zapakowane, wskazać odpowiednio liczbę artykułów lub wpisać „luzem”. ⁽²⁾ Wypełnić tylko, jeśli wymagają tego przepisy państwa lub terytorium wywozu.		

Świadczenie przewozowe EUR1 potwierdza pochodzenie towarów eksportowanych do krajów objętych porozumieniem handlowym. Wystawia się je dla towarów wobec których będą stosowane preferencje celne, czyli zostanie obniżona stawka cła w kraju importu.

29.12.2015

PL

Dziennik Urzędowy Unii Europejskiej

L 343/831

WNIOSEK O WYDANIE ŚWIADCTWA PRZEWOZOWEGO

1. Eksporter (imię i nazwisko/nazwa, dokładny adres, państwo)	EUR.1 Nr A 000.000	
	Przed wypełnieniem formularza należy zapoznać się z uwagami zamieszczonymi na odwrocie.	
3. Odbiorca (imię i nazwisko/nazwa, dokładny adres, państwo) (wypełnianie nieobowiązkowe)	2. Wniosek o wystawienie świadectwa w preferencyjnym handlu między	
	oraz	
	(Wstawić odpowiednie kraje, grupy krajów lub terytoria)	
	4. Kraj, grupa krajów lub terytorium, z których produkty są uważane za pochodzące	5. Kraj, grupa krajów lub terytorium przeznaczenia
6. Szczegóły dotyczące transportu (wypełnianie nieobowiązkowe)	7. Uwagi	
8. Liczba porządkowa; znaki i numery; ilość i rodzaj opakowań ⁽¹⁾ ; opis towarów	9. Masa brutto (kg) lub inna jednostka miary (litry, m ³ itd.)	10. Faktury (wypełnianie nieobowiązkowe)

Deklaracja pochodzenia na fakturze

29.12.2015

PL

Dziennik Urzędowy Unii Europejskiej

L 343/833

ZALĄCZNIK 22-13

Deklaracja na fakturze

Deklaracja na fakturze, której tekst zamieszczony jest poniżej, musi zostać sporządzona zgodnie z przypisami. Nie jest jednak konieczne przytaczanie tych przypisów.

Wersja w języku bułgarskim

Износителят на продуктите, обхванати от този документ (митническо разрешение № ... (1)), декларира, че освен където е отбелязано друго, тези продукти са с ... преференциален произход (2).

Wersja w języku hiszpańskim

El exportador de los productos incluidos en el presente documento (autorización aduanera nº ... (1)) declara que, salvo indicación en sentido contrario, estos productos gozan de un origen preferencial... (2).

Wersja w języku czeskim

Vývozce výrobků uvedených v tomto dokumentu (číslo povolení ... (1)) prohlašuje, že kromě zřetelně označených mají tyto výrobky preferenční původ v ... (2).

Wersja w języku duńskim

Eksportøren af varer, der er omfattet af nærværende dokument, (toldmyndighedernes tilladelse nr. ... (1)), erklærer, at varerne, medmindre andet tydeligt er angivet, har præferenceoprindelse i ... (2).

Wersja w języku niemieckim

Der Ausfuhrer (Ermächtigter Ausfuhrer; Bewilligungs-Nr. ... (1)) der Waren, auf die sich dieses Handelspapier bezieht, erklärt, dass diese Waren, soweit nicht anders angegeben, präferenzbegünstigte ... (2) Ursprungswaren sind.

Canada-European Union Comprehensive Economic and Trade Agreement (CETA)

Protocol on rules of origin and origin procedures

ANNEX 2

TEXT OF THE ORIGIN DECLARATION

The origin declaration, the text of which is given below, must be completed in accordance with the footnotes. However, the footnotes do not have to be reproduced.

(Period: from _____ to _____) (1)

The exporter of the products covered by this document (customs authorisation No ... (2)) declares that, except where otherwise clearly indicated, these products are of ... (3) preferential origin.

..... (4)

(Place and date)

..... (5)

(Signature and printed name of the exporter)

Deklaracja na fakturze/deklaracja pochodzenia jest uproszczoną formą – choć zarezerwowaną dla eksporterów zarejestrowanych / upoważnionych – dokumentowania preferencyjnego pochodzenia wywożonych towarów. Zastępuje świadectwo przewozowe EUR.1 wystawiane przez urząd celny. Wystawiając deklarację należy bezwzględnie stosować podany w treści umowy wzór.

Pytania, na które warto sobie odpowiedzieć

- Czy mam odpowiednie zasoby, aby aktywnie prowadzić politykę w zakresie stosowania umów o wolnym handlu?
- Czy w kontraktach, w których jestem stroną zawarte są zapisy nakładające obowiązek dostarczania certyfikatów / świadectw pochodzenia?
- Czy posiadam dobry proces klasyfikacji towarów?
- Czy jestem w stanie zarządzać informacją, przechowywać i archiwizować dokumenty?
- Czy zarządzam moją siecią dostawców? Czy moje umowy są na tyle elastyczne, że mogę dostosowywać się do moich aktualnych potrzeb?
- Czy przechodziłem już audyty celne?
- Czy interesowałem się wcześniej uzyskaniem statusu upoważnionego / zarejestrowanego eksportera?
- Czy sprowadzając towary / produkty spoza Unii Europejskiej oczekuję od moich partnerów odpowiednich certyfikatów uprawniających mnie do wnioskowania o redukcję należności celnych?
- Czy poszukiwałem możliwości sprowadzenia towarów (odpowiedniki) z krajów, z którymi UE ma podpisaną umowę?



Źródło: (Calibri, 10 pt)

ZASTRZEŻENIE

Powyższy materiał jest chroniony prawami autorskimi, które przysługują Polskiej Agencji Inwestycji i Handlu S.A. („PAIH”) i można go wykorzystywać w sposób dozwolony przez przepisy ustawy z dnia 4 lutego 1994 r. o prawie autorskim i prawach pokrewnych (t.j. Dz. U. z 2019, poz. 1231), ale jedynie w celach niekomercyjnych (tj. na użytek własny). Nie jest dozwolone komercyjne wykorzystanie przekazywanych treści. Ponadto, materiał ten można wykorzystać, jeżeli przepisy lub zgoda uprawnionego zakładają, że wykorzystanie w celach niekomercyjnych nie wymaga pozwolenia ze strony uprawnionego. Dla innych sposobów wykorzystania materiału niezbędne jest uzyskanie pozwolenia od uprawnionego z tytułu autorskich praw majątkowych. PAIH nie ponosi odpowiedzialności z tytułu jakiegokolwiek szkody bezpośredniej lub pośredniej jakiegokolwiek rodzaju, w tym szkody za utratę zysków, wynikłej z całkowitego lub częściowego wykorzystania informacji udostępnionych przez PAIH w niniejszym materiale. W związku z tym, każdy odbiorca tych informacji powinien sprawdzić przydatność i poprawność wyżej wymienionych informacji zgodnie z ich przeznaczeniem i korzystać z tych informacji na własną odpowiedzialność. PAIH oraz jej pracownicy nie ponoszą w żadnym wypadku odpowiedzialności za jakąkolwiek decyzję lub działanie podjęte w oparciu o wyżej wymienione informacje, ani za jakiegokolwiek konsekwencje wynikające z decyzji podjętych w oparciu o te informacje.

Polska Agencja Inwestycji i Handlu S.A.

ul. Krucza 50
00-025 Warszawa

NIP: 526-030-01-67

KRS: 0000109815

Kontakt:

Serwis PAIH24: +48 22 334 99 55

Kontakt PAIH24: paih24@paih.gov.pl



Polska Agencja
Inwestycji i Handlu
Grupa PFR

