



Polska Agencja
Inwestycji i Handlu
Grupa PFR

Raport Sektorowy
**Sektor maszynowy
w Indiach**



**SEKTOR MASZYNOWY
W INDIACH**

© PAIH S.A.

Niniejsza publikacja ma charakter informacyjny.
Została opracowana na podstawie informacji uznanych za wiarygodne
i nie stanowi wykładni ani opinii prawnej.

PAIH S.A. nie ponosi odpowiedzialności za sposób wykorzystania
zamieszczonych w niniejszej publikacji informacji oraz za możliwe
konsekwencje jakichkolwiek działań podjętych w oparciu o te informacje.

Wydawca: Polska Agencja Inwestycji i Handlu S.A.

Warszawa, październik 2018 r.

Spis treści

| | | |
|-----|---|----|
| 1. | Sektor maszyn i urządzeń w Indiach. | 5 |
| 2. | Charakterystyka sektora | 6 |
| 3. | Eksport | 9 |
| 4. | Import. | 10 |
| 5. | Przedsiębiorstwa. | 12 |
| 6. | Rynek pracy. | 14 |
| 7. | Inwestycje zagraniczne. | 15 |
| 8. | Perspektywy sektora. | 18 |
| 9. | Uwarunkowania formalno-prawne | 20 |
| 10. | Formy pomocy publicznej | 22 |
| 11. | Podsumowanie. | 25 |
| 12. | Główne instytucje. | 26 |



1. Sektor maszyn i urządzeń w Indiach

W perspektywie najbliższych lat sektor maszyn i urządzeń będzie odgrywał znaczącą rolę jako katalizator rozwoju całej gospodarki indyjskiej.

Minimalne nakłady na badania i rozwój oraz niskie kwalifikacje kadry pracowniczej sprawiają, że indyjskie przedsiębiorstwa mają trudności z rozwinięciem jakości produkcji. To daje szansę inwestorom, którzy są w stanie zaoferować transfer wiedzy i technologii.

Popyt na maszyny na rynku indyjskim przewyższa podaż. Konieczny jest import, który najczęściej pochodzi z Chin. Podsektor maszyn do produkcji i przetwórstwa żywności jest jednym z najbardziej perspektywicznych dla polskiego inwestora.

Producentami maszyn i urządzeń najczęściej są małe i średnie przedsiębiorstwa.

Firmy chcące zainwestować w Indiach spotykają się z zainteresowaniem absolwentów kierunków ścisłych, którzy mają trudności ze znalezieniem pracy.

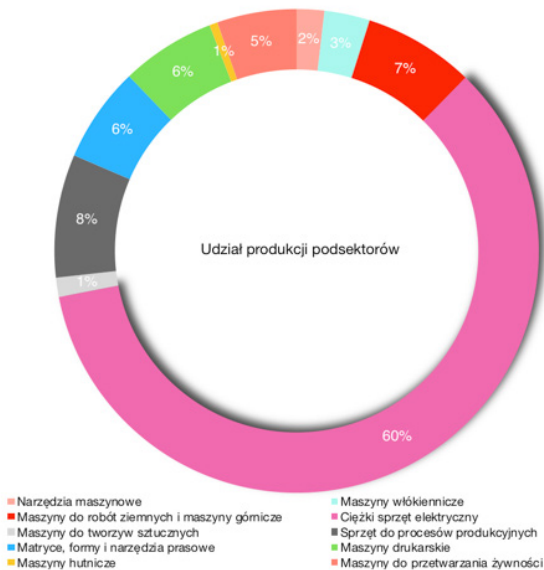
W sektor maszyn i urządzeń można inwestować na zasadach „automatycznej trasy” dopuszczającej do 100 proc. bezpośrednich inwestycji zagranicznych, BIZ.



2. Charakterystyka sektora

Sektor maszyn i urządzeń pełni szczególną rolę w Indiach i jest katalizatorem dla innych branż, umożliwiając rozwój gospodarczy na wielu płaszczyznach¹. W porównaniu do innych dużych gospodarek w regionie, w Indiach branża ta okres najszybszego rozwoju ma przed sobą. Udział produkcji maszyn i urządzeń w indyjskim PKB od lat 80. wynosi 15-16 proc., lecz władze chcą zwiększyć jej udział do 25 proc².

Wykres 1: Udział produkcji podsektorów maszyn i urządzeń.



(źródło: National Capital Goods, Policy Building India of Tommorrow, Ministry of Heavy Industries and Public Enterprises).

¹ S. Verma, V. Bhatia, Capital goods in India – a call for action, Boston Consulting Group, listopad 2012.

² Press Note 2: National Manufacturing Policy, Ministry of Commerce & Industry, 2011.

W ostatnich latach sektorowa produkcja nie rosła wystarczająco szybko, aby dostosować się do krajowego tempa popytu³. W związku z tym zauważalne jest rosnące uzależnienie rynku od importu (ok. 30 proc)⁴, w tym przede wszystkim z Chin. Rozwiązaniem tej kwestii miała być rządowa inicjatywa „Make in India” (Produkuj w Indiach), jednak po trzech latach od uruchomienia programu, wartość sektorowego importu z Chin wzrosła o 25 proc., a indyjski eksport pozostał na pierwotnym poziomie. To może motywować indyjskich graczy do głębszej współpracy z zagranicznymi inwestorami, aby zwiększyć podaż i konkurencyjność⁵.

W wyniku ograniczeń w dostępie do wykwalifikowanej kadry, wyzwaniem stojącym przed władzami jest poprawa systemu kształcenia i szkolenictwa zawodowego⁶. Planowany jest również rozwój obecnie znikomej współpracy na linii biznes-uczelnie wyższe⁷. W tym celu administracja centralna utworzyła wiele instytucji mających poprawić kwalifikacje np. Narodową Korporację Rozwoju Umiejętności (National Skill Development Corporation) oraz liczne centra szkoleniowe i zakłady doskonalenia zawodowego⁸.

³ S. Verma, V. Bhatia, op. cit.

⁴ Ibidem.

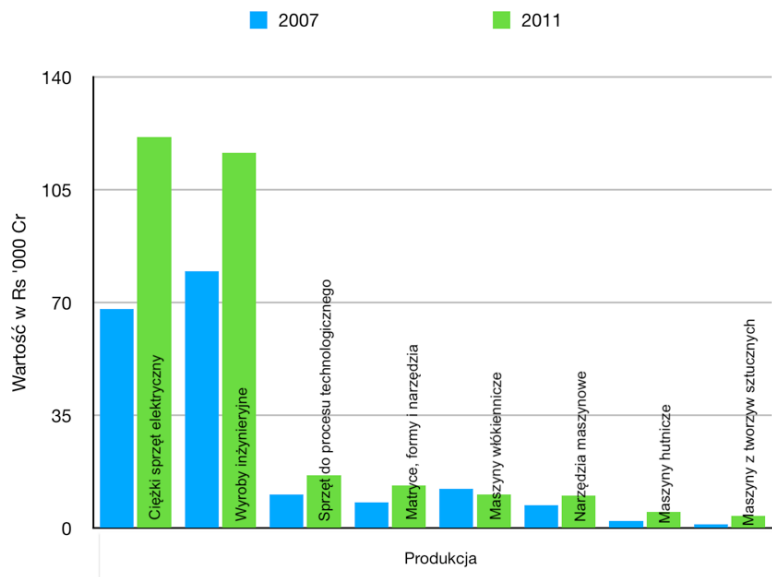
⁵ <https://www.indiatoday.in/india/story/make-in-india-fails-to-quench-nation-s-dependence-on-made-in-china-goods-1188790-2018-03-14>, (dostęp: 10.07.2018).

⁶ *Vision for 2022 Indian Electrical Equipment Industry*, Ministry of Heavy Industries & Public Enterprises, kwiecień 2013.

⁷ Ibidem.

⁸ Ibidem.

Wykres 2: Wzrost produkcji podsektorów maszyn i urządzeń na przykładzie lat 2007 i 2011.



(Źródło: S. Verma, V. Bhatia, *Capital goods in India – a call for action*, Boston Consulting Group, listopad 2012).



3. Eksport⁹

Eksport maszyn i urządzeń składa się na 9,5 proc. indyjskiego eksportu (stan na 2016 r.) i jest piątym największym segmentem eksportowanych produktów. Wartość eksportu wzrosła w 2016 r. z 8,65 mld USD do 25 mld.

Główne kierunki eksportu maszyn i urządzeń w 2016 r. to USA (3,6 mld USD), Niemcy (1,31 mld), oraz Wielka Brytania (1,13 mld USD). Wartość eksportu do Polski to 165 mln USD z czego najpopularniejsze produkty to części do maszyn do obróbki tkanin (7,5 proc.), części do silników (6,5 proc.) oraz przewody (6,4 proc.).

Tabela 1. Najczęściej eksportowane z Indii dobra z segmentu maszyn i urządzeń w 2016 r.

| Produkt | proc. udziału w eksporcie segmentu | Wartość eksportu w mld USD |
|---------------------------------|------------------------------------|----------------------------|
| Transformatory | 5,7 | 1,42 |
| Zawory | 5,5 | 1,37 |
| Skrzynie biegów | 4,3 | 1,07 |
| Części silników | 4,0 | 0,99 |
| Pompy cieczy | 3,4 | 0,85 |
| Druty i przewody izolowane | 3,3 | 0,81 |
| Zabezp. elek. niskiego napięcia | 3,2 | 0,80 |
| Pompy powietrza | 3,0 | 0,74 |
| Turbiny gazowe | 2,9 | 0,73 |
| Wirówki | 2,9 | 0,71 |

⁹ Dane pochodzą ze zbioru „BACI: International Trade Database at the Product-Level” dostęp poprzez <https://atlas.media.mit.edu>, (dostęp: 11.07.2018).



4. Import¹⁰

Import maszyn i urządzeń składa się na 20 proc. całego indyjskiego importu (stan na 2016 r.) i jest jego drugim największym segmentem. Wartość importu wyniosła w 2016 r. 69,3 mld USD – wzrost z poziomu 10 mld USD w 2002 r.

Głównym krajem pochodzenia importu maszyn i urządzeń są Chiny – aż 30,6 mld USD, czyli 52 proc. całego importu z Chin oraz prawie 45 proc. całego importu maszyn i urządzeń. Ważnym źródłem importu jest też USA (5 mld USD) i Niemcy (4,8 mld USD). Wartość importu z Polski to 192 miliony USD z czego 22 proc. to turbiny gazowe.

Tabela 2. Najczęściej importowane do Indii dobra z segmentu maszyn i urządzeń w 2016 r.

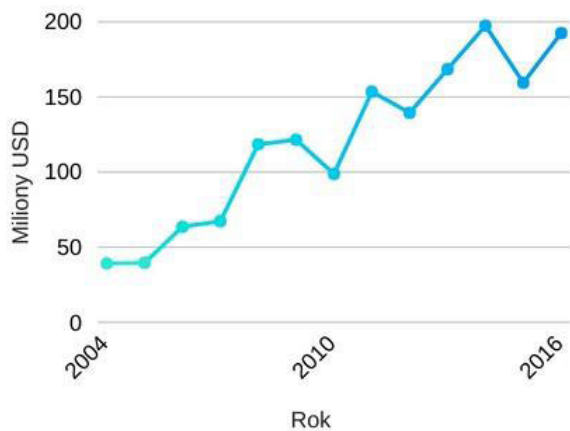
| Produkt | proc. udziału w imporcie segmentu | Wartość importu w mld USD |
|-----------------------------|-----------------------------------|---------------------------|
| Telefony | 15 | 10,1 |
| Komputery | 7,8 | 5,4 |
| Sprzęt transmisyjny | 5,5 | 3,83 |
| Urządzenia półprzewodnikowe | 5,2 | 3,57 |
| Zawory | 2,7 | 1,89 |
| Układy scalone | 2,6 | 1,79 |
| Turbiny gazowe | 2,2 | 1,55 |
| Transformatory | 2,2 | 1,5 |
| Pompy powietrza | 2,0 | 1,41 |

Import turbin gazowych z Polski rozpoczął się w 2012 r. i jego wartość wynosiła wtedy 6,5 mln USD. Do 2016 r. import turbin gazowych z Polski wzrósł do 41,4 mln USD. Duży wzrost w polskim kontekście odnotował również import turbin parowych – 2,71 mln USD w 2006 r. i wzrost do 11,7 mln USD w 2016 r. Wśród produktów importowanych z Polski

¹⁰ Dane pochodzą ze zbioru „BACI: International Trade Database at the Product-Level” dostęp poprzez <https://atlas.media.mit.edu>, (dostęp: 11.07.2018).

wysoko plasują się również urządzenia telefoniczne i kable telefoniczne – 26,2 mln USD w 2016 r., wzrost z zaledwie 0,2 mln w 2006 r.

Wykres 3: Polski eksport maszyn i urządzeń do Indii





5. Przedsiębiorstwa

Praktycznie wszystkie firmy analizowanego sektora to prywatne przedsiębiorstwa¹¹.

Najwięcej firm produkujących maszyny i urządzenia to małe i średnie przedsiębiorstwa liczące 1-50 lub 51-100 pracowników¹². Segment startupów związanych z produkcją maszyn i urządzeń jest w początkowej fazie rozwoju¹³.

Najwięcej firm sektora znajduje się na zachodzie i południu kraju, z dużą koncentracją w Mumbaju¹⁴.

Z rządowych statystyk wynika, że MŚP przyczyniają się do 45 proc. produkcji przemysłowej oraz do 40 proc. całkowitego eksportu¹⁵.

Największym producentem sektora jest Bharat Heavy Electricals Limited, która w 2011 r. wykonała 65 proc. krajowej produkcji tego sektora¹⁶.

Największe indyjskie firmy sektora¹⁷

Bharat Heavy Electricals Limited (BHEL): państwowa spółka z siedzibą w Nowym Delhi, założona w 1964 r. Zajmuje się produkcją komponentów do sieci elektrycznych. Obrót za rok 2017 wyniósł 4,47 mld USD¹⁸.

Larsen and Toubro: największa transnarodowa spółka indyjska. Założona przez dwóch Duńczyków, ma swoją siedzibę w Mumbaju. Oferuje

¹¹ <https://www.fundoodata.com/industry-companies/capital-goods-machines/187.html> (dostęp: 11.07.2018).

¹² Ibidem.

¹³ Ibidem.

¹⁴ Ibidem.

¹⁵ Op. cit. *National Manufacturing Policy*, 2011, str. 20.

¹⁶ *Capital Goods & Engineering Sector*, Ministry of Heavy Industries and Public Enterprises, 2011, str. 12.

¹⁷ *Engineering and Capital Goods*, Indian Brand Equity Foundation, 2017, str. 16.

¹⁸ <http://www.bhel.com/about.php>.

szeroki wachlarz produktów i usług, w tym produkcję maszyn i urządzeń. Obrót za rok 2017 wyniósł 17,07 mld USD¹⁹.

Siemens India Ltd: niemiecki konglomerat. W Indiach zajmuje się produkcją podzespołów do sieci energetycznych oraz systemami transportowymi. Obrót za rok 2016 wyniósł 1,7 mld USD²⁰.

ABB India Ltd: macierzysta firma to konglomerat szwajcarsko-szwedzki. Zajmują się produkcją transformatorów, przełączników i przekładni. Obrót za rok 2016 wyniósł 0,6 mld USD²¹.

Crompton Greaves Ltd: indyjska firma trudniąca się produkcją urządzeń wytwarzających i przesyłających energię. Obrót za rok 2017 wyniósł 0,61 mld USD²².

¹⁹ <http://www.larsentoubro.com>.

²⁰ <https://www.siemens.com/in/en/home.html>,

²¹ <https://new.abb.com>,

²² <http://www.cgglobal.com>,



6. Rynek pracy

Rynek pracy w Indiach jest stosunkowo stabilny. Zauważalny jest transfer siły roboczej z rolnictwa do sektora usług. Zatrudnienie w przemyśle oscyluje na poziomie 23-24 proc.²³

Do 2022 r. liczba osób na rynku pracy w Indiach wzrosła z aktualnych 473 mln do 600 mln²⁴.

Chociaż władze planują wprowadzić ogólnokrajową płacę minimalną, obecne regulacje różnią się w poszczególnych stanach Indii. Szacuje się, że za godzinę pracy w fabryce, niewykwalifikowanemu pracownikowi płaci się średnio 2 USD²⁵. Stan Nagaland ma najniższe minimalne wynagrodzenie w Indiach (115 INR dziennie). Natomiast najwyższa ustalona płaca minimalna jest w terytorium związkowym Pudućeri (348 INR dziennie)²⁶.

Brakuje programów praktyk zawodowych dla studentów kierunków ścisłych – 93 proc. studentów chętnie podjęłoby się praktyk zawodowych, natomiast tylko 37 proc. przedsiębiorstw oferuje taką możliwość²⁷.

W 2016 r. w Indiach 2,6 mln studentów ukończyło kierunki ścisłe, kategoryzowane jako STEM (nauka, technika, inżynieria i matematyka)²⁸.

Jedynie 52 proc. absolwentów kierunków technicznych znajduje zatrudnienie po studiach. Wskazuje się na brak koordynacji edukacji z potrzebami rynku²⁹.

²³ <https://www.statista.com/statistics/271320/distribution-of-the-workforce-across-economic-sectors-in-india/> (dostęp: 11.07.2018).

²⁴ United Nations Development Programme India, *India Skills Report 2018: Future Skills Future Jobs*, str. 13.

²⁵ <https://economictimes.indiatimes.com/opinion/interviews/average-cost-of-factory-labour-at-less-than-2-per-hour-gives-india-big-advantage-of-wage-arbitrage-bain-and-co-worldwide-managing-partner-manny-maceda/articleshow/63554253.cms> (dostęp: 10.07.2018).

²⁶ <https://paycheck.in/salary/minimumwages> (dostęp: 31.07.2018).

²⁷ United Nations Development Programme India, op. cit., str. 46.

²⁸ *The Human Capital Report 2016*, World Economic Forum, 2016, str. 21.

²⁹ *Ibidem*, str. 21.



7. Inwestycje zagraniczne

Ogólne informacje:

- Wpływy kapitałowe z (BIZ) w 2017 r. wyniosły ok. 450 mld USD³⁰.
- W roku fiskalnym 2016-2017 najwięcej inwestycji kapitałowych do Indii napłynęło z Singapuru (35 proc.), Mauritiusu (20 proc.) oraz Japonii (11 proc.). Największym inwestorem europejskim była Holandia (8 proc.)³¹.

Dane sektorowe:

Wpływy z BIZ do przemysłu urządzeń elektrycznych w okresie od kwietnia 2000 r. do grudnia 2017 r. wyniosły 6,9 mld USD, a do przemysłu maszyn 4,7 mld USD³².

Polskie inwestycje:

Radwag Wagi Elektroniczne: współpracuje z indyjską firmą LCGC Radwag Weighing Solutions, która jest dystrybutorem wag polskiego producenta³³.

Polmor: polski producent komponentów ze stali i aluminium dla przemysłu kolejowego i maszynowego. W 2009 r. firma otworzyła fabrykę w Indiach. W 2012 r. rozbudowała fabrykę i zakupiła dodatkowy sprzęt³⁴.

TB Hydro: polska firma produkująca armatury i urządzenia specjalne dla potrzeb energetyki wodnej i ciepłownictwa. Działalność w Indiach

³⁰ Open Government Data (OGD) Platform India, Foreign Direct Investment (FDI) Equity Inflows in Machinery, <https://data.gov.in/major-indicator/foreign-direct-investment-fdi-equity-inflows-machinery>, (dostęp: 10.07.2018).

³¹ Fact Sheet On Foreign Direct Investment (FDI) From April, 2000 To June, 2017, Department of Industrial Policy and Promotion, Government of India, marzec 2017.

³² <https://www.investindia.gov.in/sector/capital-goods>, (dostęp: 05.07.2018).

³³ <http://www.lcgweighing.com> (dostęp: 05.07.2018).

³⁴ <https://polmor.pl/pl/historia.html> (dostęp: 05.07.2018).

prowadzi w formie spółki joint-venture z firmą FLOVEL MG Holdings Private Limited. Zapewnia w spółce zaplecze technologiczne³⁵.

Do największych inwestorów zagranicznych sektora zaliczają się³⁶:

Ansaldo STS: włoska firma specjalizująca się przemyśle kolejowym (grupa Hitachi)³⁷.

Alstom: francuska korporacja produkująca dla przemysłu transportu pasażerskiego, głównie lokomotyw. Producent pociągów Pendolino³⁸.

Colfax: amerykańska spółka, właściciel firm ESAB (materiały spawalnicze) i Howden (urządzenia do obsługi powietrza i gazu, np. sprężarki i pompy)³⁹.

Hitachi: wielobranżowa spółka z Japonii. W Indiach specjalizuje się produkcji klimatyzatorów jako Johnson Controls – Hitachi Air Conditioning India Limited⁴⁰.

Znaczące inwestycje w ostatnim okresie:

kwiecień 2018 r. – firma Nexteer Automotive z Hong Kongu zapowiedziała budowę fabryki w Ćennaju w stanie Tamilnadu do produkcji elektronicznego wspomagania kierownic. Fabryka rozpocznie prace pod koniec 2018 r.⁴¹.

marzec 2018 r. – Setco Automotive, krajowy producent sprzęgieł do pojazdów użytkowych, planuje zainwestować 30-38 mln USD w ciągu 2-3 lat w rozbudowę zdolności i modernizację zakładu⁴².

luty 2018 r. – firma Mahindra & Mahindra, producent samochodów i traktorów (największy producent na świecie) zawiązał współpracę z koreańskim producentem baterii LG Chem w celu stworzenia unikalnej baterii przeznaczonej na rynek indyjski⁴³.

³⁵ <http://www.tfvalves.com/about-us.html> (dostęp: 05.07.2018).

³⁶ <https://www.investindia.gov.in/sector/capital-goods>, (dostęp: 05.07.2018).

³⁷ <http://www.ansaldo-sts.com/en>, (dostęp: 05.07.2018).

³⁸ <http://www.alstom.com/india/> (dostęp: 05.07.2018).

³⁹ <http://www.colfaxcorp.com/our-businesses/> (dostęp: 12.07.2018).

⁴⁰ <http://www.hitachi.co.in> (dostęp: 12.07.2018).

⁴¹ <https://www.investindia.gov.in/sector/auto-components> (dostęp: 09.07.2018).

⁴² Ibidem.

⁴³ Ibidem.

luty 2016 r. – jeden z wiodących na świecie producentów maszyn inżynieryjnych, chiński zakład Sany Heavy Industry zapowiedział inwestycje o wysokości 9,8 mld USD⁴⁴.

⁴⁴ <https://www.investindia.gov.in/sector/capital-goods> (dostęp: 09.07.2018).



8. Perspektywy sektora

Sektor ma duże szanse na wzrost w nadchodzących latach. Z perspektywy zagranicznego inwestora, średni wzrost tego sektora na poziomie 8-10 proc. w skali roku, będzie dodatkową zachętą.

Szeroko zakrojone plany inwestycyjne władz centralnych będą w nadchodzących latach katalizatorem rozwoju dla wielu mniej rozwiniętych regionów np. stanu Bihar i Uttar Pradeś. W przetargach polityka władz faworyzuje przedsiębiorstwa związane z danym regionem i zatrudniające lokalnych pracowników⁴⁵.

- Umiejętne dostosowanie inwestycji w Indiach w kontekście aktualnych planów rozwojowych będzie znaczącym czynnikiem wpływającym na sukces przedsięwzięcia.

Indyjscy producenci maszyn i urządzeń koncentrują się na produkcji prostych i sprawdzonych konstrukcji. Ze względu na niskie marże i niewykwalifikowaną kadrę, rzadko decydują się na inwestycje w badania i rozwój⁴⁶.

- Współpraca z zagranicznymi inwestorami jest dla takich firm dużą szansą. Z perspektywy indyjskiego partnera, atrakcyjna propozycja umożliwiająca rozwój kompetencji będzie dodatkowym atutem.

- Współpraca z indyjskimi uczelniami oraz aktywność w zakresie doskonalenia zawodowego będzie dodatkowym atutem w kontekście planów rządu indyjskiego.

⁴⁵ National Capital Goods, Policy Building India of Tomorrow, Ministry of Heavy Industries and Public Enterprises.

⁴⁶ S. Sengupta, A. Agrawal, Seizing India's capital-goods opportunity, McKinsey & Company, styczeń 2017.

Sektor produkcji wysokiej jakości podzespołów do maszyn i urządzeń jest sektorem mało rozwiniętym. Przemysł samochodowy musiał podjąć współpracę z zagranicznymi dostawcami⁴⁷.

- Umożliwienie produkcji takich podzespołów w Indiach ma szansę spotkać się z aprobatą potencjalnych klientów.

Na szczególną uwagę zasługuje podsektor maszyn i urządzeń przeznaczonych do produkcji żywności. Szacunki wskazują na to, że w 2025 r. wartość tego podsektora wyniesie 51,41 mld USD w porównaniu do obecnej wartości ok. 17,3 mld USD, tj. wzrośnie o ok. 300 proc.⁴⁸

W indyjskim przetwórstwie spożywczym aktualnie brakuje dużej liczby maszyn niezbędnych do zwiększenia i unowocześnienia produkcji⁴⁹.

Krajowi dostawcy maszyn nie mogą sprostać oczekiwaniom dużych przetwórców. Dodatkowo, często przestarzałe maszyny i urządzenia wymagają wymiany⁵⁰.

W szczególności rząd wskazuje najważniejsze potrzeby podsektora tj. 69 831 nowoczesnych pakowalni, 52 826 chłodniczych pojazdów transportowych i 8 319 komór dojrzewalniczych⁵¹.

⁴⁷ Ibidem.

⁴⁸ *Technology and Equipment Manufacturing Opportunities in Food Processing Sector in India*, Ministry of Food Processing Industries, 2017, str. 7.

⁴⁹ Ibidem, str. 14.

⁵⁰ Ibidem.

⁵¹ Ibidem, str. 33.



9. Uwarunkowania formalno-prawne

BIZ zagraniczne w sektorze maszyn i urządzeń są objęte uproszczonym procesem, tzw. automatyczna trasa, oznacza to, że są dozwolone bez jakichkolwiek wymogów uzyskania zgody organów nadzoru przed taką inwestycją.

Polski przedsiębiorca powinien mieć na uwadze, że może spotkać się z wysokimi kosztami wejścia na rynek, biurokracją, długim czasem procesowania, czy też koniecznością podparcia się indyjskim partnerem. Mimo możliwych trudności z wejściem na rynek, Indie stają się coraz bardziej atrakcyjnym rynkiem dla Polskich inwestorów. Rosnąca klasa średnia i niemożność zapewnienia jakościowych produktów przez indyjskich producentów oferuje polskim firmom możliwość zaistnienia na rynku.

Portal FIFP

Portal FIFP⁵² (Foreign Investment Facilitation Portal) to nowa internetowa strona, która łączy rząd Indii oraz inwestorów w celu ułatwienia BIZ. Portal ten ma na celu ułatwienie rozliczania pojedynczych wniosków.

Istotnymi utrudnieniami w handlu są:

- bariery handlowe (cła i podatki),
- bariery pozataryfowe,
- mała przejrzystość działań instytucjonalnych, możliwy paraliż działań,
- utrudnienia w pozyskiwaniu walut na import,
- zawiły system gospodarczych regulacji prawnych,
- skomplikowane procedury celne,
- duża liczba postępowań antydumpingowych.

⁵² <http://fifp.gov.in/> (dostęp: 09.07.2018).

Należności celne wywozowe/przywozowe: stawki często ulegają zmianom. Pełne i aktualne informacje nt. obecnie obowiązujących stawek ceł znajdują się na stronie internetowej Centralnej Rady Akcyzowej i Celnej (Central Board of Excise and Customs)⁵³.

Podatek od towarów i usług (GST)

Został wprowadzony w 2017 r. i jest formą skonsolidowanego podatku, który zastąpił szereg skomplikowanych podatków nakładanych przez państwo i poszczególne stany. Produkty i usługi klasyfikowane są do 5 progów (0 proc., 5 proc., 12 proc., 18 proc. i 28 proc.) według tzn. zharmonizowanego systemu nomenklatury⁵⁴.

Podatek dochodowy dla firm (CIT)

Dla firm, których obrót roczny nie przekracza 38,75 mln USD, rząd zredukował stawkę podatkową CIT (Corporate Income Tax) do 25 proc. w celu stymulowania inwestycji i potencjału rozwojowego Indii⁵⁵. Do stawki podatku należy doliczyć dodatkowo tzn. dopłatę 7 proc. i tzw. cess (podatki celowe, np. na potrzeby systemu edukacji) w wysokości 3 proc. Pozostałe firmy zarejestrowane w Indiach płacą 30 proc. podatku dochodowego, dopłatę oraz cess.

Specjalne Strefy Ekonomiczne (SSE)

W Indiach funkcjonuje ponad 200 SSE. Firmy, które ulokują się w takich strefach mogą skorzystać z ulg importowych na produkty wykorzystywane w działalności firmy, zmniejszonych podatków eksportowych oraz ulg podatkowych GST⁵⁶.

⁵³ <http://www.cbic.gov.in/> (dostęp: 10.07.2018).

⁵⁴ Taxation and Investment in India 2018, Deloitte, 2018, str. 32.

⁵⁵ <https://www.ibef.org/industry/manufacturing-sector-india.aspx>, (dostęp: 12.07.2018).

⁵⁶ Taxation and Investment in India 2018, Deloitte, 2018, str. 15.



10. Formy pomocy publicznej

Każde nowe przedsiębiorstwo produkcyjne może skorzystać z alternatywnej, zmniejszonej stopy podatkowej w wysokości 25 proc. (plus dopłaty, zakładając, że nie ubiega się o inne zwolnienia podatkowe). Istnieje również program „Start-up” India”, który oferuje różne zachęty i zwolnienia zmniejszające obciążenia podatkowe przedsiębiorstw, które dopiero co zostały założone. Oferuje on też inne udogodnienia, takie jak szybkie założenie firmy czy zastrzeżenie patentów.

W ramach rządowego programu „Make in India” (Produkuj w Indiach) rząd podwyższył limity BIZ w kilku sektorach o wysokiej wartości dodanej w celu pobudzenia produkcji w Indiach, a w ramach innego programu, tzw. Smart Cities (Inteligentne miasta), w celu pobudzenia m.in. sektora technologii, rząd Indii zezwolił na 100 proc. udział BIZ w trybie automatycznym⁵⁷.

Rząd Indii umożliwił „automatyczną trasę” dla 100 proc. BIZ w przetwórstwie żywności, magazynowaniu, przechowywaniu i transporcie łańcuchów chłodniczych oraz wprowadzaniu do obrotu produktów spożywczych produkowanych i przetwarzanych w Indiach. Odnosi się to również do maszyn i urządzeń wykorzystywanych przez ten sektor⁵⁸.

Istotne programy rządowe

Rząd Indii aktualnie prowadzi szereg programów, których zadaniem jest wsparcie rozwoju gospodarczego. Programy te nie tylko wprowadzają zachęty dla inwestorów, ale poprawiają infrastrukturę kraju istotną również dla warunków prowadzenia biznesu. Polski inwestor powinien zwrócić szczególną uwagę na:

⁵⁷ Ibidem.

⁵⁸ Technology and Equipment Manufacturing Opportunities in Food Processing Sector in India, op. cit., str. 9.

Make in India: utworzony w 2014 r. program zachęcający do zwiększenia nakładów inwestycyjnych i produkcji w Indiach. Zapewnia preferencyjne warunki BIZ dla 25 sektorów⁵⁹.

Cyfrowe Indie (Digital India): celem programu jest rozwój infrastruktury oraz umiejętności cyfrowych. W ramach programu podejmowane są inicjatywy modernizujące obecną infrastrukturę⁶⁰.

Rozwój umiejętności Indii (Skill India): w ramach programu, którego celem jest doskonalenie umiejętności zawodowych, rząd finansuje programy doszkalające i edukacyjne⁶¹.

Smart-miasta (Smart Cities): program unowocześniający indyjskie miasta. W ramach programu planowane są inwestycje modernizacyjne, przebudowy istniejącej infrastruktury oraz nowe, nowoczesny zabudowy terenów niezagospodarowanych⁶².

Atalska Misja Modernizacji i Rozwoju Miast (Atal Mission for Rejuvenation and Urban Transformation): celem programu jest zapewnienie podstawowej infrastruktury dla budynku mieszkalnych i usługowych⁶³.

Sagar Mala: program modernizacji i rozwoju portów oraz przyległej infrastruktury. Celem tego programu jest optymalizacja kosztów i czasu transportu towarowego⁶⁴.

Innowacje i działania badawcze

W ramach pomocy innowacyjnym firmom, rząd oferuje 15-proc. ulgi na wydatki kwalifikowane związane z działalnością badawczą. Dane stany mają też własne programy grantowe dla prac badawczych, zwykle w formie zwolnień z podatków⁶⁵.

Tzw. superodliczenie (super deduction) na poziomie 150 proc. poniesionych kosztów jest dostępne na wydatki badawcze i rozwojowe, w tym na wydatki kapitałowe (poza gruntami i budynkami) poniesione od kwietnia 2017 r. do 31 marca 2020 r. Ta forma pomocy jest dostępna dla biz-

⁵⁹ <http://www.makeinindia.com>

⁶⁰ <http://www.digitalindia.gov.in>

⁶¹ <https://www.msde.gov.in/pmkvy.html>

⁶² <http://smartcities.gov.in/content/innerpage/strategy.php>

⁶³ <https://amrut.gov.in>

⁶⁴ <http://sagarmala.gov.in/about-sagarmala/vision-objectives>

⁶⁵ Deloitte, Survey of Global Investment and Innovation Incentives: December 2017, str. 82.

nesów biotechnologicznych i produkcji. Firma prowadząca działalność badawczą będzie musiała uzyskać zgodę od rządowego Departamentu Badań Naukowych i Przemysłowych (Department of Scientific and Industrial Research), aby otrzymać superodliczenie⁶⁶.

Zatrudnienie i szkolenia

Firmy przemysłowe i usługowe przeprowadzające szkolenia pracownicze otrzymują możliwość odliczenia kosztów na poziomie 150 proc. poniesionych wydatków do 2020 r. Na poziomie 30 proc. poniesionych wydatków można odliczyć koszty wynagrodzenia nowego stałego pracownika fabryki przez pierwsze trzy lata zatrudnienia, jeśli osoba ta pracuje przynajmniej 240 dni⁶⁷.

⁶⁶ Ibidem, str. 83.

⁶⁷ Ibidem, str. 85.



11. Podsumowanie

Przemysł maszynowy w Indiach to istotny rdzeń produkcji przemysłowej kraju, który dostarcza niezbędne podzespoły do procesów produkcyjnych i projektów infrastrukturalnych.

Indie są jednym z wiodących eksporterów maszyn wykorzystywanych przez przemysł stalowy, urządzeń górniczych dla przemysłu wydobywczego oraz urządzeń dla przemysłu rolniczego, cementowego, petrochemicznego czy ciężkiego sprzętu inżynieryjnego. To tylko ułamek tego, w jak dużym stopniu przemysł maszynowy jest niezbędny do prawidłowego funkcjonowania gospodarki indyjskiej.

Niezależnie od tego czy planuje się ekspansję na rynek indyjski w formie eksportu towarów, czy BIZ typu *greenfield* czy *brownfield*, gospodarczy rozwój Indii zapewni znaczący popyt dla sektora maszyn i urządzeń.

Siedmioprocentowy wzrost PKB Indii wskazuje na szybko rozwijającą się gospodarkę, a biorąc pod uwagę, to że władze indyjskie planują, aby w przyszłości udział przemysłu maszyn w PKB wynosił aż 25 proc., należy przewidywać równie szybki rozwój tego sektora.

Mając na uwadze, że to właśnie sektor maszyn jest jednym z najbardziej perspektywicznych, warto przemyśleć rozszerzenie działalności firmy na rynek indyjski.



12. Główne instytucje

Departament Handlu - Ministerstwo Handlu i Przemysłu⁶⁸ (Ministry of Commerce and Industry – Department of Commerce)

Główna komórka rządowa zajmująca się regulacją i rozwojem handlu międzynarodowego.

Centrum Handlu Międzynarodowego w Indiach⁶⁹ (India International Trade Centre)

Medium pomiędzy sektorem MŚP a agencjami rządowymi i instytucjami finansowymi. Promuje handel międzynarodowy, biznes bilateralny i BIZ.

Izba MŚP w Indiach⁷⁰ (SME Chamber of India)

Najstarsza Izba MŚP w kraju. Integruje biznesowe środowiska krajowe i międzynarodowe z decydentami.

Konfederacja Przemysłu Indyjskiego⁷¹ (Confederation of Indian Industry) - największa organizacja biznesowa w Indiach zrzeszająca ponad 9 tys. firm.

Organizacje branżowe

Indyjskie Stowarzyszenie Producentów Narzędzi Maszyneryjnych⁷² (Indian Machine Tool Manufacturers' Association)

Stowarzyszenie koncentruje się na wspieraniu swoich członków w celu zwiększenia konkurencyjności, poprawy wydajności i zapewnienia wzrostu. Jednocześnie wspiera przemysł w lepszą i bardziej nowoczesną.

⁶⁸ <http://commerce.gov.in/> (dostęp: 10.07.2018).

⁶⁹ <http://www.iitcindia.com/> (dostęp: 10.07.2018).

⁷⁰ <http://www.smechamberofindia.com/> (dostęp: 10.07.2018).

⁷¹ <https://www.cii.in/> (dostęp: 08.07.2018).

⁷² <http://www.imtma.in/> (dostęp: 09.07.2018).

szą technologią, aby zapewnić im konkurencyjne rozwiązania produkcyjne.

Indyjskie Stowarzyszenie Producentów Maszynarii Farmaceutycznej⁷³ (Indian Pharma Machinery Manufacturers Association)

Celem stowarzyszenia jest wspieranie małych wytwórców maszyn oraz pomoc w uznaniu firmy przez krajowe i międzynarodowe stowarzyszenia związane z przemysłem farmaceutycznym.

Indyjskie Stowarzyszenie Producentów Sprzętu Budowlanego⁷⁴ (Indian Construction Equipment Manufacturers' Association)

Stowarzyszone z Konfederacją Przemysłu Indyjskiego (Confederation of Indian Industry) i obecnie reprezentuje 70 wiodących firm, które produkują, sprzedają produkty, takie jak koparki hydrauliczne, ładowarki kołowe, równiarki, żurawie, wywrotki, wózki widłowe, spychacze, urządzenia dozujące, silniki Diesla, itp.

Stowarzyszenie Producentów Maszyn Rolniczych⁷⁵ (Agricultural Machinery Manufacturers Association)

Misją Stowarzyszenia jest zapewnienie koordynacji technologicznej, skutecznej współpracy z organizacjami rządowymi, wsparcie w zarządzaniu i doradztwo dla członków Stowarzyszenia.

⁷³ <http://www.ipmma.org/> (dostęp: 09.07.2018).

⁷⁴ <https://www.i-cema.in/> (dostęp: 09.07.2018).

⁷⁵ <http://www.ammaindia.in/> (dostęp: 09.07.2018).



I Forum Wsparcia
Polskiego Biznesu za Granicą

www.paih.gov.pl