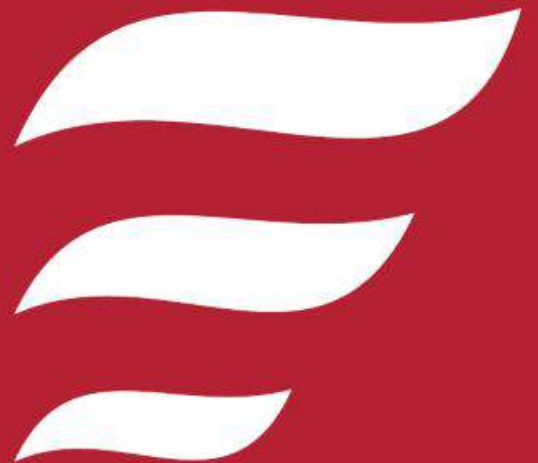




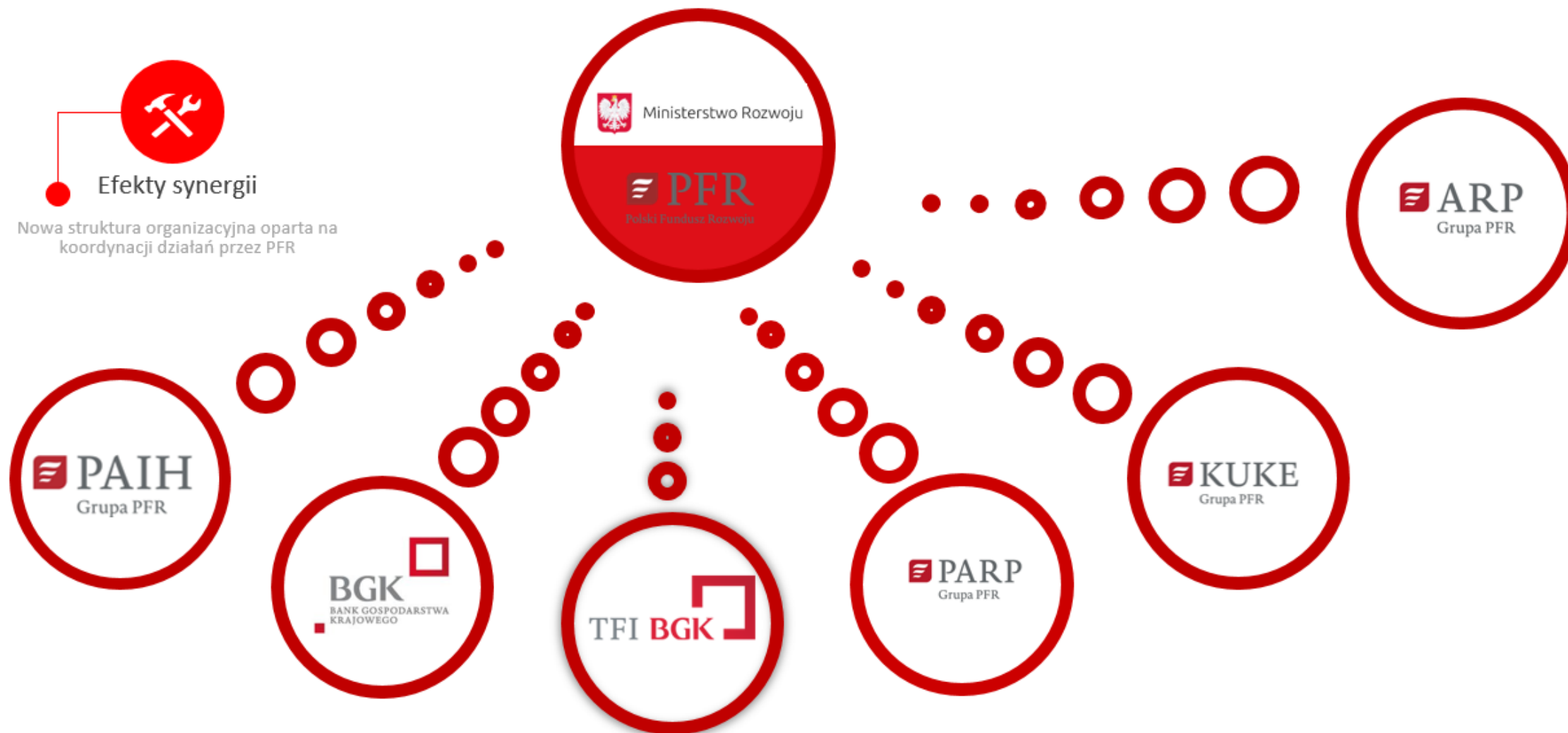
Polish Investment
& Trade Agency
PFR Group

Wsparcie PAIH dla ekspansji zagranicznej

5.06.2018
Warszawa



Nowy model wsparcia przedsiębiorców



Nowa struktura

Promocja polskiej
gospodarki i rozwój
eksportu

Wsparcie ekspansji
zagranicznej polskich
przedsiębiorstw

Inwestycje zagraniczne w
Polsce

Kompleksowe usługi doradcze, promocyjne i informacyjne w nowej organizacji

Zagraniczne Biura Handlowe



PAIH – wsparcie w „jednym okienku”

Wsparcie inwestycji  Skrojone na miarę doradztwo lokalizacyjne dla inwestorów

GO Global!  Wsparcie dla polskich firm zainteresowanych ekspansją międzynarodową – eksport i inwestycje

Produkty z grupy PFR  Finansowanie i ubezpieczenie transakcji w jednym miejscu –

Promocja  Promocja polskiej gospodarki i marki Made in Poland

**Sieć Zagranicznych Biur
Handlowych**  Docelowo 70 biur obsługujących handel i inwestycje



Wsparcie polskich eksporterów



Faza nr 1 - strategia:

- Wejście na rynek
- Market intelligence
- Weryfikacja lokalizacji



Faza nr 2 – Finansowanie:

- Instrumenty grupy PFR



Faza nr 3 – implementacja:

- Przygotowanie case
- Wsparcie ZBH w lokalizacji
- Co-working



Faza nr 4 – after care:

- Pogłębianie relacji
- Market feedback
- Public relations

Dedykowany Opiekun



Projekt: Polskie mosty technologiczne

Założenia

- ~ *dedykowany system wsparcia dla innowacyjnych MŚP*
- ~ *wysokiej jakości doradztwo i konsultacje – budowanie kompetencji i wiedzy*
- ~ *20 rynków światowych: USA, Meksyk, Wietnam, Iran, Chiny, Japonia, Kanada, etc.*
- ~ *wsparcie mentorów i ekspertów rynkowych*
- ~ *seminaria – boot campy – akceleracja – wejście na rynek*



Zagraniczne Biura Handlowe w 2018



Najważniejsze zadania

-  „Otwieranie” rynków zagranicznych
-  Zarządzanie projektami
-  Promocja gospodarki
-  Spotkania b2b
-  Business networking
-  Strategia wejścia
-  Business intelligence
-  Co-working w wybranych lokalizacjach

ZBH Działające

ZBH planowane na 2018



POWIERZCHNIA: 9 984 670 km²

LICZBA LUDNOŚCI: 36.5 mln

BEZROBOCIE: 5,9%

WALUTA: Dolar kanadyjski (CAD)

PKB: 1 552 mld USD

PKB PER CAPITA: 43 332 USD

DYNAMIKA PKB: 1,2%

CZŁONKOSTWO: G-20, G-7, ONZ, NAFTA, NATO, OECD

- Kanada jest najszybciej rosnącą gospodarką G-7, PKB w 2017 roku wzrosło o 3,0%. Głównymi motorami wzrostu gospodarczego Kanady są eksport i konsumpcja, ale wzrosły także inwestycje biznesu i wydatki rządu
- Kanada gospodarczo stawia przede wszystkim na rolnictwo, gospodarkę leśną oraz przemysł naftowy. Jest także jednym z największych eksporterów energii elektrycznej na świecie
- W ciągu najbliższych 3 lat Kanada przyjmie prawie milion imigrantów aby zapobiec starzeniu się społeczeństwa oraz przyczynić do rozwoju gospodarczego kraju



Kompleksowa umowa gospodarczo-handlowa **CETA** weszła tymczasowo w życie **21 września 2017 r.** - większość jej postanowień już obowiązuje!

- **Preferencyjne warunki dostępu do rynku Kanady dla polskich towarów**
Umowa znosi około 98% ceł importowych między UE a Kanadą.

Przykłady śr. zniesienia ceł w eksporcie do Kanady:

- wyroby czekoladowe i pieczywo cukiernicze: było do 15% - DZIŚ jest **0%**
- produkty chemiczne: było do 6,5% - DZIŚ **0%**
- odzież i tekstylia: było do 16% - DZIŚ **0%**
- maszyny i sprzęt elektryczny: było do 9,5% - DZIŚ **0%**
- części samochodowe: było do 8,5% - DZIŚ **0%**

- **Ułatwienia w prowadzeniu działalności gospodarczej** (np. przyspieszenie procedur uzyskiwania prawa do eksportu na rynek kanadyjski – szybka i prosta rejestracja w **systemie REX**)
- Zacieśnienie **współpracy i wymiany informacji ws. utrudnień związanych z bezpieczeństwem produktów, sposobów testowania produktów, kwestiach standaryzacji czy koordynowania akcji informacyjnych dla konsumentów** związanych np. z wycofywaniem produktów z rynku w przyszłości.
- **Otwarty dostęp do świadczenia usług na rynku kanadyjskim** (np. ułatwienia w przemieszaniu pracowników dzięki m.in. usprawnieniu procesu wzajemnego uznawania kwalifikacji zawodowych)
- **Istotne zwiększenie dostępu do kanadyjskiego rynku zamówień publicznych**, w szczególności na poziomie poniżej federalnego, a zwłaszcza poszczególnych prowincji i miast
- **Ochrona europejskich innowacji, artystów i produktów tradycyjnych**



- Szacuje się, że CETA pozwoli zaoszczędzić europejskim eksporterom około 470 miliardów euro rocznie.
- Jest to **pierwsza** tego typu umowa zawarta między Europą a inną potęgą gospodarczą.
- Oczekuje się, że porozumienie przyczyni się do rozwoju gospodarki UE o 12 miliardów euro.
- Atrakcyjność rynku kanadyjskiego rośnie w obecnych czasach, kiedy wojny handlowe prowadzą Stany Zjednoczone. Przez umowy CETA i NAFTA polscy przedsiębiorcy mogą wchodzić na amerykański rynek - polski towar po przetworzeniu w Kanadzie, może jechać bez cła do USA.

Główne korzyści dla Twojego biznesu

- Poprzez wyeliminowanie opłat celnych umowa umożliwia europejskim przedsiębiorstwom tani handel z Kanadą, a tym samym daje kanadyjskim przedsiębiorcom możliwość handlu w Europie.
- Umowa oznacza również szansę uzyskania nowych partnerów handlowych, inwestycji, a także łatwiejszy dostęp do materiałów i części potrzebnych do produkcji Twoich towarów oraz wiele więcej.
- Dowiedz się więcej o tych i wielu innych korzyściach na stronie internetowej **Komisji Europejskiej**: www.ec.europa.eu



Sektor IT/ICT

- Jeden z najszybciej rozwijających się sektorów kanadyjskiej gospodarki, 4,4% PKB (73 mln\$) w 2016 r.
- Kanada jest 3 na świecie po USA i Japonii producentem gier komputerowych
- Kanadyjski sektor IT / ICT przeznacza **najwięcej prywatnych środków na działalność badawczo-rozwojową (R&D)**, w 2016 r. wydatki te wyniosły 5,5 mld CAD
- **Wysokim poziom innowacyjności** – na ok. 7 tys. kanadyjskich startupów duża część przypada na branżę IT / ICT; w Kanadzie działają dwa klastry IT / ICT (Silicon Valley North w Ottawie oraz Toronto Waterloo Corridor pod Toronto), które obok Kalifornii są uznawane za **główne centra przemysłu IT /ICT w Ameryce Północnej**

Sektor budowlany i wyposażenia wnętrz

- Sektor budowlany Kanady to **7,0% kanadyjskiego PKB** w 2017 r. i zatrudniał około 1,5 mln osób – co oznacza, że budownictwo to piąty pod względem wielkości pracodawca w Kanadzie
- CETA – **zerowe stawki celne na materiały budowlane**;
- CETA – **dostęp do rynku kanadyjskich zamówień publicznych z sektora budowlanego**
- **Duże i rosnące zapotrzebowanie na materiały budowlane** - szanse dla polskich producentów pokryć dachowych, podłóg drewnianych, płytek ceramicznych, okien i drzwi, a także mebli i akcesoriów meblowych

Sektor rolno-spożywczy

- Umowa CETA eliminuje cła na 90,9% towarów rolnych, a po zakończeniu okresu przejściowego (7 lat) na 91,7% - **większość produktów już teraz posiada zerową stawkę celną**
Przykładowe średnie zniesienie ceł w eksporcie z UE do Kanady:
 - Chleb, ciastka, herbatniki: było do 15% - DZIŚ 0%)
 - Czekolada (było 6% - DZIŚ 0%)
 - Cukierki (było 9.5% - DZIŚ 0%)
 - Sok jabłkowy (było 8,5% - DZIŚ 0%)
 - Soki owocowe (było do 11% - DZIŚ 0%)
 - Wódka podlega cłu specyficznemu w wysokości 12,28 centa CAD za litr czystego alkoholu
- CETA daje szanse na **otwarcie kanadyjskiego rynku dla polskiego drobiu oraz stopniowo zwiększa kontyngenty na import sera**



Dziękuję za uwagę

Adam Normark

Zastępca Dyrektora

Polska Agencja Inwestycji i Handlu
Grupa PFR

tel.: 22 334 98 27

e-mail: adam.normark@paih.gov.pl

www.paih.gov.pl

