

## **Możliwości biznesowe dla przedsiębiorstw**

### **wynikające z działalności Grupy Banku Światowego:**

#### **podstawowe informacje**

#### **1. Bank Światowy**

International Bank for Reconstruction and Development (IBRD, Bank Światowy) stanowi wyspecjalizowaną, niezależnie zarządzaną agendę Organizacji Narodów Zjednoczonych. Oferuje wsparcie dla krajów rozwijających się Europy, Azji, Ameryki Łacińskiej i Afryki. Jest jednym z największych w skali światowej źródeł pomocy rozwojowej (wartość wsparcia udzielonego przez IBRD w roku finansowym 2009 wyniosła 46,4 mld USD). Wsparcie udzielane jest krajom o średnim poziomie dochodów (PKB na mieszkańca pomiędzy 875 a 9500 USD) oraz wybranym spośród państw biedniejszych.

Bank Światowy oferuje kredyty, pożyczki, gwarancje oraz usługi analityczne i doradcze. Beneficjentami pożyczek mogą być rządy lub instytucje posiadające gwarancje rządowe. Środki pożyczek służą finansowaniu szeroko pojętych projektów rozwojowych, reform gospodarczych oraz pomocy technicznej.

#### **2. Jakie są korzyści dla przedsiębiorstw?**

Bank Światowy udziela pożyczek rządowi, jednak w dalszej kolejności środki te trafiają do sektora prywatnego. Rządy przez swoje urzędy bądź agencje ogłaszają przetargi na realizację projektów finansowanych ze środków pożyczki. Przetargi te adresowane są do przedsiębiorstw sektora prywatnego, wykonujących następnie wymagane prace, realizujących dostawy bądź usługi. Schemat, w którym przedsięwzięcia realizowane przez sektor prywatny finansowane są ze środków pochodzących od międzynarodowych instytucji wsparcia, określany jest mianem *aid funded business*.

Przedsiębiorstwa decydujące się na udział w przetargach finansowanych ze środków Banku Światowego odnoszą znaczące korzyści. Zyskują szansę wejścia na nowe rynki

zbytu, a dzięki wiarygodności Zamawiającego nie ponoszą ryzyka związanego zwykle z tego typu ekspansją. Zdobywają wiedzę dotyczącą procedur stosowanych w przetargach międzynarodowych. Sięgając po nowe możliwości biznesowe budują przewagę nad konkurencją.

Udział w przetargach finansowanych ze środków Banku Światowego otwarty jest także dla przedsiębiorstw małych i średnich: kontrakty na prace i dostawy zaczynają się już od ok. od 10 tys. USD.

### **3. Czego dotyczą projekty finansowane przez Bank Światowy?**

Przetargi finansowane ze środków Banku Światowego dzielą się na trzy główne grupy: dotyczące robót budowlanych, dostaw towarów oraz usług doradczych. Dotyczą praktycznie wszystkich rodzajów działalności – od związanych z infrastrukturą (roboty, projektowanie, nadzór), przez energetykę, technologie informacyjno-komunikacyjne, edukację po doradztwo (techniczne, finansowe itp.) czy też pomoc dla sektora publicznego (projekty reform, propozycje rozwiązań instytucjonalnych itp.).

Projekty finansowane ze środków Banku Światowego realizowane są w krajach rozwijających się na całym świecie. W regionie Europy i Azji Centralnej (Europa Środkowo-Wschodnia, Bałkany, Turcja, Rosja i republiki postradzieckie: w sumie 30 państw) realizowanych jest obecnie ponad 300 projektów inwestycyjnych finansowanych ze środków pożyczek udzielonych poszczególnym rządům.

### **4. W jaki sposób wziąć udział?**

Informacje dotyczące przetargów finansowanych ze środków Banku Światowego publikowane są w następujących miejscach:

- strona Banku Światowego, [www.worldbank.org](http://www.worldbank.org), sekcja Projects & Operations,
- baza dgMarket, [pl.dgmarket.com](http://pl.dgmarket.com) (wymagana subskrypcja),
- baza United Nations Development Business, [www.devbusiness.com](http://www.devbusiness.com) (wymagana subskrypcja).

Udział w przetargach finansowanych ze środków Banku Światowego wymaga poznania procedur stosowanych w przetargach międzynarodowych. W przypadku kontraktów dotyczących robót i dostaw najczęściej stosowany jest Międzynarodowy Przetarg Nieograniczony (International Competitive Bidding), w przypadku usług doradczych –

Wybór na podstawie Jakości i Ceny (Quality and Cost-Based Selection). Możliwe są także inne tryby wyboru Wykonawców.

Informacje na temat procedur i dokumentów przetargowych, bieżących projektów finansowanych ze środków Banku Światowego oraz innych kwestii związanych z działalnością Grupy Banku Światowego dostępne są za pośrednictwem Oficera Łącznikowego Sektora Prywatnego dla Grupy Banku Światowego.

## **5. Oferta informacyjna Oficera Łącznikowego Sektora Prywatnego dla Grupy Banku Światowego**

Oficer Łącznikowy Sektora Prywatnego dla Grupy Banku Światowego (Private Sector Liaison Officer to the World Bank Group, PSLO) promuje i wspiera udział polskich przedsiębiorstw w przetargach finansowanych przez Bank Światowy. Oferuje też informacje dotyczące oferty innych międzynarodowych instytucji finansowych, obejmującej m.in:

- ubezpieczenie od ryzyka politycznego dla bezpośrednich inwestycji zagranicznych realizowanych w krajach rozwijających się, proponowane przez Multilateral Investment Guarantee Agency (Agencję Wielostronnych Gwarancji Inwestycji, MIGA),
- finansowanie projektów inwestycyjnych realizowanych przez przedsiębiorstwa sektora prywatnego.

Dane kontaktowe:

Michał Gorzelak

Oficer Łącznikowy Sektora Prywatnego dla Grupy Banku Światowego

Polska Agencja Informacji i Inwestycji Zagranicznych

00-585 Warszawa, ul. Bagatela 12

tel. (+48) 22 334 99 43

Michal.Gorzelak@paiz.gov.pl

www.paiz.gov.pl/pslo, www.pslo.pl