

Fundusze Europejskie dla przedsiębiorców

(stan na wrzesień 2009)

Przewodnik
po programach
operacyjnych
2007 - 2013



Polska Agencja Informacji
i Inwestycji Zagranicznych S.A.

Polska Agencja Informacji i Inwestycji Zagranicznych S.A.

Polska Agencja Informacji i Inwestycji Zagranicznych pomaga inwestorom wejść na polski rynek oraz w najlepszy sposób wykorzystać istniejące na nim możliwości. Przeprowadzamy inwestorów przez wszystkie niezbędne procedury administracyjne oraz prawne występujące w trakcie realizacji projektu, wspieramy także firmy, które już u nas działają. Oferujemy szybki dostęp do kompleksowej informacji dotyczącej otoczenia gospodarczo-prawnego inwestycji, pomoc w znalezieniu odpowiednich partnerów, dostawców, jak również lokalizacji.

Misją PAIiIZ jest również kreowanie pozytywnego wizerunku Polski w świecie oraz promocja polskich produktów i usług.

W celu jak najlepszej obsługi inwestorów stworzyliśmy sieć Regionalnych Centrów Obsługi Inwestora (COI) w całej Polsce, które mają na celu poprawienie jakości usług regionów dla inwestorów, a także zapewnienie dostępu do najnowszych informacji, takich jak najnowsze oferty inwestycyjne i regionalne dane mikroekonomiczne. Te wyspecjalizowane biura zatrudniają pracowników przeszkolonych przez PAIiIZ i są finansowane z funduszy lokalnych. Ich zadaniem jest także ułatwianie kontaktów pomiędzy inwestorem a władzami lokalnymi.

PAIiIZ działa również jako Krajowy Punkt Kontaktowy OECD oraz Sekretariat Polsko-Japońskiego Komitetu Gospodarczego.

Punkt Informacyjny o Funduszach Europejskich przy PAIiIZ

W kwietniu 2009 roku PAIiIZ na podstawie umowy z Ministerstwem Rozwoju Regionalnego uruchomiła Punkt Informacyjny dla inwestorów zagranicznych zainteresowanych uzyskaniem dofinansowania ze środków europejskich. Punkt znajduje się przy ul. Bagatela 12 w Warszawie i jest otwarty od poniedziałku do piątku w godzinach 9:00-17:00. Informacje można uzyskać pod numerem infolinii 801 005 075 oraz pod adresem mailowym: info-punkt@paiz.gov.pl

W Punkcie można uzyskać informacje o możliwościach uzyskania wsparcia z:

- Programu Operacyjnego Innowacyjna Gospodarka,
- Programu Operacyjnego Infrastruktura i Środowisko,
- Programu Operacyjnego Kapitał Ludzki,
- Programu Operacyjnego Rozwój Polski Wschodniej,
- Regionalnych Programów Operacyjnych;

w zakresie:

- wysokości alokacji na poszczególne działania w ramach programów,
- kryteriów wyborów projektów,
- wydatków kwalifikowanych,
- harmonogramów naborów,
- danych kontaktowych instytucji odpowiedzialnych za ogłaszanie naboru i ocenę wniosków.

Spis treści

Spis treści	3
Dlaczego Polska?	5
Zasady pomocy publicznej	6
Specjalne Strefy Ekonomiczne jako przykładowy instrument pomocy regionalnej	14
Parki przemysłowe i technologiczne	15
Fundusze europejskie w Polsce	16
Podstawowe pojęcia	17
Zasady przygotowania projektu	18
1. Dotacje na inwestycje i wsparcie działań B+R	20
1.4. Wsparcie projektów celowych	20
4.1. Wsparcie wdrożeń wyników prac B+R	23
Komplementarne z działaniem 1.4. Wsparcie projektów celowych	23
3.1. Inicjowanie działalności innowacyjnej	27
4.2. Stymulowanie działalności B+R przedsiębiorstw oraz wsparcie w zakresie wzornictwa przemysłowego	30
4.3. Kredyt technologiczny	35
4.4. Nowe inwestycje o wysokim potencjale innowacyjnym	38
4.5. Wsparcie inwestycji o dużym znaczeniu dla gospodarki	44
4.5.1. Wsparcie inwestycji w sektorze produkcyjnym	44
4.5.2. Wsparcie inwestycji w sektorze usług nowoczesnych	44
8.1. Wspieranie działalności gospodarczej w dziedzinie gospodarki elektronicznej	50
8.2. Wspieranie wdrażania elektronicznego biznesu typu B2B	52
8.4. Zapewnienie dostępu do Internetu na etapie „ostatniej mili”	55
4.2. Rozwój kwalifikacji kadr systemu B+R i wzrost świadomości roli nauki w rozwoju gospodarczym	58
2. Wsparcie eksportu	59
6.1. Paszport do eksportu	59
3. Dotacje na ochronę środowiska dla przedsiębiorców	64
4.1. Wsparcie systemów zarządzania środowiskowego	65
4.2. Racjonalizacja gospodarki zasobami i odpadami w przedsiębiorstwach	66
4.3. Wsparcie dla przedsiębiorstw w zakresie wdrażania najlepszych dostępnych technik (BAT)	68
4.4. Wsparcie dla przedsiębiorstw w zakresie gospodarki wodno – ściekowej	70
4.5. Wsparcie dla przedsiębiorstw w zakresie ochrony powietrza	72
4.6. Wsparcie dla przedsiębiorstw prowadzących działalność w zakresie odzysku i unieszkodliwiania odpadów innych niż komunalne	74
9.1. Wysokosprawne wytwarzanie energii	76
9.2. Efektywna dystrybucja energii	78
9.4. Wytwarzanie energii ze źródeł odnawialnych	79
9.5. Wytwarzanie biopaliw ze źródeł odnawialnych	81
9.6. Sieci ułatwiające odbiór energii ze źródeł odnawialnych	82
10.1. Rozwój systemów przesyłowych energii elektrycznej, gazu ziemnego i ropy naftowej oraz budowa i przebudowa magazynów gazu ziemnego (tryb indywidualny)	84
10.2. Budowa systemów dystrybucji gazu ziemnego na terenach niezgazyfikowanych i modernizacja istniejących sieci dystrybucji	85

10.3. Rozwój przemysłu dla odnawialnych źródeł energii	86
4. Dotacje na transport	88
7.4. Rozwój transportu intermodalnego	88
5. Dotacje na rozwój kadry	89
1.3. Ogólnopolskie programy integracji i aktywizacji zawodowej	89
1.3.2. Projekty na rzecz promocji równych szans kobiet i mężczyzn oraz godzenia życia zawodowego i rodzinnego	89
2.1. Rozwój kadr nowoczesnej gospodarki	90
2.1.1. Rozwój kapitału ludzkiego w przedsiębiorstwach	90
8.1. Rozwój pracowników i przedsiębiorstw w regionie	91
8.1.1. Wspieranie rozwoju kwalifikacji zawodowych i doradztwo dla przedsiębiorstw	91
8.1.2. Wsparcie procesów adaptacyjnych i modernizacyjnych w regionie	91
8.2 Transfer wiedzy	93
8.2.1. Wsparcie dla współpracy sfery nauki i przedsiębiorstw	93
6. Dotacje na uzyskanie patentu i praw autorskich	94
5.4. Zarządzanie własnością intelektualną	94
7. Dotacje na rozwój i powstanie klastrów	99
5.1. Wspieranie rozwoju powiązań kooperacyjnych o znaczeniu ponadregionalnym	99
8. Dotacje na rozwój i powstanie parków przemysłowych, technologicznych oraz inkubatorów 105	
1.3 Wspieranie innowacji	105
5.3. Wspieranie ośrodków innowacyjności (projekty indywidualne)	106
9. Instytucje Otoczenia Biznesu	110
3.3. Tworzenie systemu ułatwiającego inwestowanie w MSP	110
5.2. Wspieranie instytucji otoczenia biznesu świadczących usługi proinnowacyjne oraz ich sieci o znaczeniu ponadregionalnym	114
5.3. Wspieranie ośrodków innowacyjności (projekty indywidualne)	118
1.2. Wsparcie powstawania i dokapitalizowanie instrumentów inżynierii finansowej	122
1.4. Promocja i współpraca – komponent promocja	123
1.4. Promocja i współpraca – komponent współpraca	124
Alokacja finansowa przeznaczona na działania dla przedsiębiorców w ramach Krajowych Programów Operacyjnych 2007-2013.	126

Dlaczego Polska?



Zasady pomocy publicznej

Pomoc Publiczna – pojęcie

Reguły odnoszące się do pomocy publicznej zostały ustalone na poziomie wspólnotowym. Podstawowe zasady zawarte są w Traktacie ustanawiającym Wspólnotę Europejską (TWE). Art. 87.1 TWE określa czym jest pomoc publiczna oraz **wprowadza generalny zakaz jej udzielania**.

Zatem zgodnie z definicją zawartą w TWE:

Wszelka pomoc przyznawana przez Państwo Członkowskie lub przy użyciu zasobów państwowych w jakiejkolwiek formie, która zakłóca lub grozi zakłóceniem konkurencji poprzez sprzyjanie niektórym przedsiębiorstwom lub produkcji niektórych towarów, jest niezgodna ze wspólnym rynkiem w zakresie, w jakim wpływa na wymianę handlową między Państwami Członkowskimi.

Jednocześnie w Traktacie zostały ustanowione wyjątki od zakazu udzielania pomocy publicznej.

Wspólnotowe zasady przyznawania pomocy publicznej

1. Pomoc dopuszczalna z mocy prawa (art. 87.2 TWE) – jest to pomoc o charakterze socjalnym przyznawana indywidualnym konsumentom, także pomoc mająca na celu naprawienie szkód spowodowanych klęskami żywiołowymi lub innymi zdarzeniami nadzwyczajnymi oraz pomoc przyznawana niektórym regionom Republiki Federalnej Niemiec dotkniętym podziałem Niemiec, w zakresie, w jakim jest niezbędna do skompensowania niekorzystnych skutków gospodarczych spowodowanych tym podziałem.
2. Pomoc dopuszczalna *na podstawie decyzji KE* (art. 87.3 TWE), której zamknięty katalog obejmuje:
 - pomoc przeznaczoną na sprzyjanie rozwojowi gospodarczemu regionów, w których poziom życia jest nienormalnie niski lub regionów, w których istnieje poważny stan niedostatecznego zatrudnienia;
 - pomoc przeznaczoną na wspieranie realizacji ważnych projektów stanowiących przedmiot wspólnego europejskiego zainteresowania lub mająca na celu zaradzenie poważnym zaburzeniom w gospodarce Państwa Członkowskiego;
 - pomoc przeznaczoną na ułatwianie rozwoju niektórych działań gospodarczych lub niektórych regionów gospodarczych;
 - pomoc przeznaczoną na wspieranie kultury i zachowanie dziedzictwa kulturowego;
 - inne kategorie pomocy, jakie Rada może określić decyzją (większością kwalifikowaną) na wniosek Komisji.
3. Pomoc w ramach wyłączeń grupowych, której zasady przyznawania reguluje rozporządzenie Komisji (WE) NR 800/2008 z dnia 6 sierpnia 2008 r. uznające **niektóre rodzaje pomocy za zgodne ze wspólnym rynkiem w zastosowaniu art. 87 i 88**

Traktatu (ogólne rozporządzenie w sprawie wyłączeń blokowych). Odnosi się ono do następujących kategorii wsparcia:

- pomocy regionalnej;
- pomocy inwestycyjnej i na zatrudnienie dla MŚP;
- pomocy na zakładanie przedsiębiorstw przez kobiety;
- pomocy na ochronę środowiska;
- pomocy na usługi doradcze dla MŚP i udział MŚP w targach;
- pomocy w formie kapitału podwyższonego ryzyka;
- pomocy na działalność badawczą, rozwojową i innowacyjną;
- pomocy szkoleniowej;
- pomocy dla pracowników znajdujących się w szczególnie niekorzystnej sytuacji lub niepełnosprawnych.

Regionalna Pomoc Publiczna

Pomoc regionalna ma sprzyjać ożywieniu gospodarczemu słabiej rozwiniętych regionów poprzez wspieranie inwestycji i tworzenie nowych miejsc pracy, a także promowanie modernizacji oraz lokowanie działalności przedsiębiorstw w takich regionach. Kierowana jest jedynie do obszarów, w których poziom rozwoju gospodarczego jest niższy od średniej wspólnotowej lub średniej krajowej.

Dopuszczalność przyznawania pomocy regionalnej wynika z art. 87.3 a) oraz art. 87.3 c) TWE. Pomoc ta dotyczy następujących obszarów:

- **art. 87.3 a)** - pomoc przeznaczona na sprzyjanie rozwojowi gospodarczemu regionów, w których poziom życia jest nienormalnie niski lub regionów, w których istnieje poważny stan niedostatecznego zatrudnienia – celem jest eliminacja różnic w rozwoju między regionami w skali całej Wspólnoty Europejskiej,
- **art. 87.3 c)** - pomoc przeznaczona na ułatwianie rozwoju niektórych działań gospodarczych lub niektórych regionów gospodarczych, o ile nie zmienia warunków wymiany handlowej w zakresie sprzecznym ze wspólnym interesem – ten rodzaj pomocy służy natomiast eliminacji różnic w rozwoju pomiędzy regionami w danym Państwie Członkowskim.

Sektory wyłączone z regionalnej pomocy:

- a) sektor rybołówstwa i akwakultury,
- b) sektor budownictwa okrętowego,
- c) sektor węgla,
- d) sektor stali,
- e) sektor włókien syntetycznych,
- f) działalność związana z produkcją pierwotną produktów rolnych wymienionych w załączniku I do Traktatu.

Dopuszczalna wysokość pomocy regionalnej, jaką może uzyskać przedsiębiorca zależna jest od:

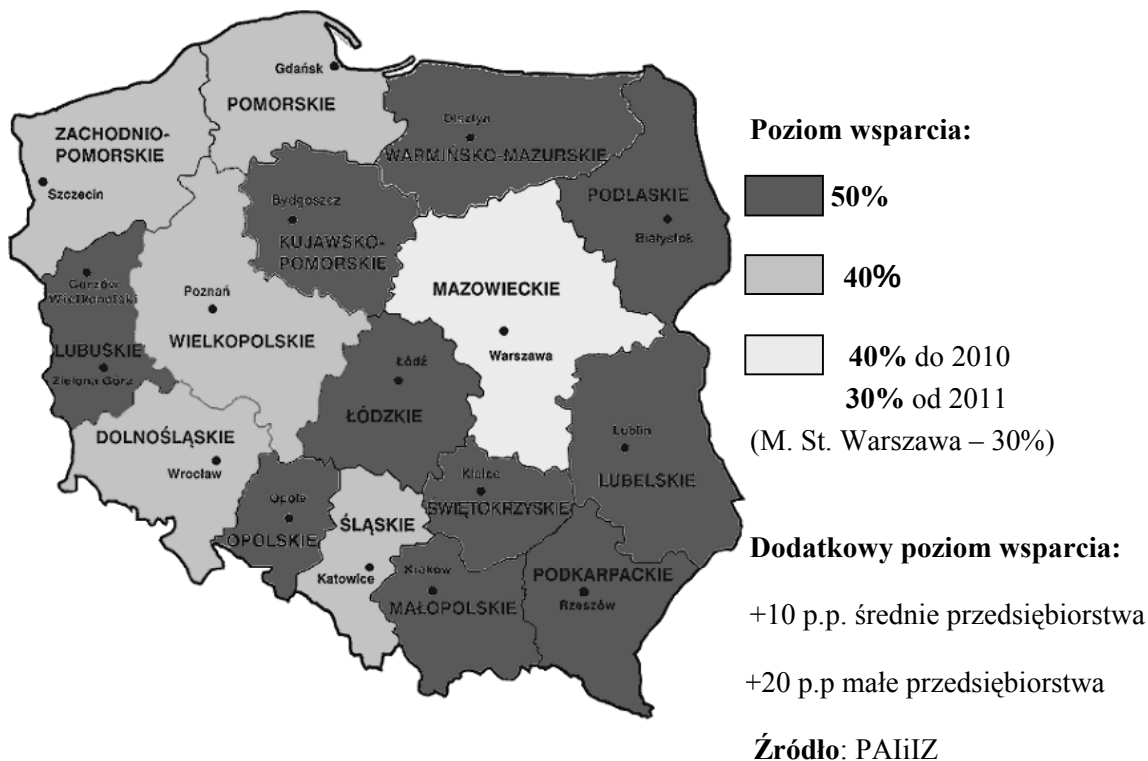
- lokalizacji inwestycji,

- wysokości nakładów inwestycyjnych *lub*
- kosztów zatrudnienia nowych pracowników, *a także*
- wielkości przedsiębiorstwa ubiegającego się o regionalną pomoc publiczną.

Dopuszczalną wysokość pomocy na obszarze poszczególnych województw Polski oraz w Warszawie, określa **mapa pomocy regionalnej**. Od 1 stycznia 2007 r. w Polsce obowiązuje nowa mapa pomocy regionalnej na lata **2007 – 2013**. Zgodnie z mapą, podstawowa maksymalna intensywność regionalnej pomocy publicznej, czyli wyrażony w procentach udział pomocy w kosztach kwalifikujących się do objęcia tą pomocą, wynosi:

1. **50 %** - na obszarach należących do województw: kujawsko-pomorskiego, lubelskiego, lubuskiego, łódzkiego, małopolskiego, opolskiego, podkarpackiego, podlaskiego, świętokrzyskiego, warmińsko-mazurskiego;
2. **40 %** - na obszarach należących do województw: dolnośląskiego, pomorskiego, śląskiego, wielkopolskiego, zachodniopomorskiego, a w okresie od dnia 1 stycznia 2007 r. do dnia 31 grudnia 2010 r. na obszarze należącym do województwa mazowieckiego, z wyłączeniem miasta stołecznego Warszawy;
3. **30 %** - na obszarze należącym do miasta stołecznego Warszawy oraz w okresie od dnia 1 stycznia 2011 r. do dnia 31 grudnia 2013 r. - na obszarze należącym do województwa mazowieckiego.

Mapa pomocy regionalnej w Polsce na lata 2007-2013



Duży projekt inwestycyjny to inwestycja początkowa, podjęta w okresie trzech lat przez jednego lub kilku przedsiębiorców, w przypadku której środki trwale są połączone ze sobą w sposób ekonomicznie niepodzielny oraz której koszty kwalifikujące się do objęcia pomocą przekraczają równowartość **50 mln euro** i zostały obliczone na podstawie cen i kursów wymiany z dnia udzielenia zezwolenia.

W przypadku dużego projektu inwestycyjnego maksymalna wartość regionalnej pomocy inwestycyjnej ustalana jest według wzoru:

$$I = R * (50 \text{ mln euro} + 0,5 * B + 0,34 * C)$$

gdzie:

I- maksymalna wartość pomocy dla dużego projektu inwestycyjnego

R- intensywność pomocy dla obszaru lokalizacji inwestycji określoną zgodnie z rozporządzeniem Ministra Rozwoju Regionalnego w sprawie udzielania regionalnej pomocy inwestycyjnej w ramach regionalnych programów operacyjnych.

B- wielkość kosztów kwalifikujących się do objęcia pomocą powyżej równowartości 50 mln euro nieprzekraczającą równowartości 100 mln euro

C- wielkość kosztów kwalifikujących się do objęcia pomocą przekraczającą równowartość 100 mln euro.

Jednocześnie, zgodnie z Art. 39 Rozporządzenia Rady (WE) nr 1083/2006 z dnia 11 lipca 2006 r. ustanawiającym przepisy ogólne dotyczące Europejskiego Funduszu Rozwoju Regionalnego, Europejskiego Funduszu Społecznego oraz Funduszu Spójności i uchylającym rozporządzenie (WE) nr 1260/1999, jako **duży projekt** określa się operację składającą się z szeregu robót, działań lub usług, której celem samym w sobie jest ukończenie niepodzielnego zadania o sprecyzowanym charakterze gospodarczym lub technicznym, która posiada jasno określone cele i której całkowity koszt przekracza **25 mln euro** w przypadku środowiska naturalnego oraz **50 mln euro** w przypadku innych dziedzin.

W przypadku projektów inwestycyjnych nieprzekraczających 50 mln euro pułap pomocy dla **małych przedsiębiorstw** może być zwiększony o **20 punktów procentowych**, natomiast **średnie przedsiębiorstwa** mogą otrzymać pomoc zwiększoną o **10 punktów procentowych**.

Przedsiębiorstwo małe - przedsiębiorstwo zatrudniające mniej niż 50 pracowników, którego roczny obrót lub całkowity bilans roczny nie przekracza 10 milionów euro.

Przedsiębiorstwa średnie - przedsiębiorstwa, nie będące małymi przedsiębiorstwami, które zatrudniają mniej niż 250 pracowników i których roczny obrót nie przekracza 50 milionów euro, lub całkowity bilans roczny nie przekracza 43 milionów euro.

Kosztami kwalifikującymi się do objęcia pomocą regionalną, czyli kosztami stanowiącymi podstawę obliczenia maksymalnej kwoty pomocy mogą być:

- koszty nowej inwestycji **lub**
- koszty pracy nowo zatrudnionych pracowników.

Możliwe jest także korzystanie z różnych form pomocy regionalnej jednocześnie, pod warunkiem, że łącznie wielkość tej pomocy nie przekracza maksymalnej dopuszczalnej wielkości pomocy dla danej inwestycji, przy czym dopuszczalną wielkość pomocy określa się jako iloczyn maksymalnej intensywności pomocy i wyższej kwoty kosztów: nowej inwestycji lub dwuletnich kosztów pracy nowo zatrudnionych pracowników. Należy również zwrócić uwagę, że katalog kosztów kwalifikowanych jest ustalany indywidualnie dla poszczególnych działań, a większość z nich pozwala jedynie na dofinansowanie środków trwałych.

Pomoc obliczana na podstawie kosztów inwestycji

Kosztami nowej inwestycji są wydatki stanowiące koszty związane z realizacją inwestycji, pomniejszone o naliczony podatek od towarów i usług oraz o podatek akcyzowy, jeżeli możliwość ich odliczeń wynika z odrębnych przepisów.

Zgodnie z Wytycznymi regionalnymi mogą nimi być wydatki na grunty, budynki i budowle oraz maszyny i urządzenia, przy czym wydatki na zakup środków transportu przez przedsiębiorców prowadzących działalność w tym sektorze nie kwalifikują się do pomocy na inwestycje początkowe.

Nabywane aktywa powinny być **nowe**, jakkolwiek zasada ta nie dotyczy małych i średnich przedsiębiorstw oraz przejęć.

Koszty związane z nabyciem aktywów objętych **najmem albo dzierżawą**, innych niż grunty, budynki i budowle, uwzględnia się jedynie w przypadku, gdy najem albo dzierżawa ma postać leasingu finansowego oraz obejmuje zobowiązanie do nabycia aktywów z chwilą upływu okresu najmu albo dzierżawy.

W odniesieniu do **najmu albo dzierżawy** gruntów, budynków i budowli, najem albo dzierżawa musi trwać przez okres co najmniej pięciu lat od przewidywanego terminu zakończenia projektu inwestycyjnego lub trzech lat w przypadku małych i średnich przedsiębiorstw.

W przypadku małych i średnich przedsiębiorstw istnieje możliwość uwzględnienia pełnych kosztów inwestycji w **aktywa niematerialne i prawne**, jeżeli chodzi zaś o duże przedsiębiorstwa, to koszty takie kwalifikują się do pomocy jedynie do wysokości 50 % całkowitych kwalifikowanych wydatków inwestycyjnych na dany projekt.

Pomoc obliczana na podstawie kosztów wynagrodzenia

Pomoc regionalna może być obliczona także w odniesieniu do spodziewanych kosztów wynagrodzenia wynikających z tworzenia nowych miejsc pracy dzięki projektowi inwestycji początkowej.

Koszty pracy nowo zatrudnionych pracowników to **dwuletnie koszty płacy brutto**, powiększone o obowiązkowe płatności związane z zatrudnieniem, ponoszone przez przedsiębiorcę od dnia zatrudnienia pracowników.

W przypadku obliczania wysokości pomocy na podstawie kosztów wynagrodzenia muszą zostać jednocześnie spełnione następujące warunki:

- miejsca pracy stworzone są **bezpośrednio** w wyniku realizacji projektu inwestycyjnego,
- stworzenie miejsc pracy musi nastąpić **w ciągu trzech lat** od zakończenia inwestycji i każde z nich jest utrzymywane przez **okres co najmniej pięciu lat lub trzech lat** w przypadku małych i średnich przedsiębiorstw.

Pojęcia związane z regionalną pomocą publiczną:

Inwestycja początkowa:

Regionalna pomoc inwestycyjna jest pomocą udzielaną na tzw. inwestycję początkową, co oznacza inwestycję w aktywa materialne oraz aktywa niematerialne i prawne związane z:

- tworzeniem nowego zakładu,
- rozbudową istniejącego zakładu,
- dywersyfikacją jego produkcji poprzez wprowadzenie nowych dodatkowych produktów,
- wprowadzeniem zasadniczej zmiany w procesie produkcyjnym istniejącego przedsiębiorstwa.

Inwestycją początkową jest również inwestycja w kapitał trwały dokonana przez niezależnego inwestora i polegająca na przejęciu przedsiębiorstwa, które zaprzestało prowadzenia działalności gospodarczej lub które zaprzestałoby jej prowadzenia, gdyby nie zostało przejęte przez inny podmiot.

Jednocześnie nabycie wyłącznie udziałów albo akcji przedsiębiorstwa nie stanowi inwestycji początkowej.

Tworzenie miejsc pracy związanych z nową inwestycją:

Oznacza przyrost netto miejsc pracy w danym przedsiębiorstwie w związku z realizacją nowej inwestycji w stosunku do średniego zatrudnienia w okresie poprzednich 12 miesięcy. Miejsca pracy muszą być stworzone w ciągu trzech lat od zakończenia inwestycji, znaczenie mają również miejsca pracy stworzone w związku ze wzrostem stopnia wykorzystania zdolności produkcyjnych stworzonych wskutek inwestycji.

Liczba pracowników oznacza pracowników zatrudnionych na pełnych etatach wraz z pracownikami zatrudnionymi w niepełnym wymiarze czasu oraz pracownikami sezonowymi, w przeliczeniu na pełne etaty.

Efekt zachęty

Istotne jest by pomoc regionalna stanowiła zachętę do podejmowania inwestycji, które w przeciwnym razie nie zostałyby zrealizowane w regionach objętych pomocą. Zgodnie z Ogólnym rozporządzeniem w sprawie wyłączeń blokowych w przypadku MŚP efekt zachęty występuje, jeżeli przed rozpoczęciem jakichkolwiek działań dotyczących realizacji projektu lub działań objętych pomocą, małe lub średnie przedsiębiorstwo złożyło wniosek do państwa członkowskiego.

W przypadku dużych przedsiębiorstw instytucje odpowiedzialne za nabór wniosków konkursowych weryfikują dodatkowo, czy otrzymanie dotacji wpłynie na:

- istotne zwiększenie rozmiaru, zakresu projektu lub działania lub
- istotne zwiększenie całkowitej kwoty, jaką beneficjent przeznacza na projekt lub działanie objęte pomocą lub
- znaczące przyspieszenie zakończenia projektu lub działania lub
- fakt, że w danym regionie objętym pomocą projekt nie zostałby zrealizowany w przypadku braku pomocy.

Realizacja inwestycji

Za dzień rozpoczęcia realizacji inwestycji uznaje się:

- rozpoczęcie robót budowlanych,
- złożenie pierwszego zamówienia na zakup towarów/usług lub wykonanie robót budowlanych związanych z realizacją inwestycji.

Rozpoczęcia projektu nie stanowią:

- czynności podejmowane w ramach działań przygotowawczych, w szczególności studia wykonalności, usługi doradcze związane z przygotowaniem inwestycji, w tym analizy przygotowawcze (techniczne, finansowe, ekonomiczne),
- przygotowanie dokumentacji związanej z wyborem wykonawcy.

Pomoc de minimis

Pomoc *de minimis* stanowi szczególną kategorię wsparcia udzielanego przez państwo. Ze względu na małą wartość, pomoc *de minimis* nie powoduje zakłócenia konkurencji w wymiarze wspólnotowym. W związku z powyższym, nie stanowi ona *de facto* pomocy publicznej w rozumieniu art. 87 ust. 1 TWE, a w konsekwencji nie podlega obowiązkowi notyfikacji Komisji Europejskiej. Zasady udzielania pomocy *de minimis* określa Rozporządzenie Komisji

(WE) Nr 1998/2006 z dnia 15 grudnia 2006 r. w sprawie stosowania art. 87 i 88 Traktatu do pomocy *de minimis*.

Łączna wartość pomocy *de minimis* dla jednego beneficjenta nie może przekroczyć równowartości 200 tys. euro brutto w okresie 3 lat kalendarzowych, a w przypadku podmiotu prowadzącego działalność gospodarczą w sektorze transportu drogowego – 100 tys. euro. Dokonując oceny wniosku przedsiębiorcy, bierze się pod uwagę bieżący rok kalendarzowy oraz dwa poprzednie lata. Nie ma znaczenia forma pomocy, źródło jej pochodzenia ani cel, na jaki została wykorzystana - do ogólnej puli wliczane są wszystkie środki uzyskane przez danego przedsiębiorcę jako pomoc *de minimis* w badanym okresie.

Przedsiębiorców ubiegających się o ten rodzaj pomocy obowiązują pewne ograniczenia. Nie można łączyć jej, w odniesieniu do tych samych kosztów kwalifikowanych, z pomocą o innym przeznaczeniu (np. pomocą regionalną), jeśli doprowadziłoby to do przekroczenia dopuszczalnej intensywności tej pomocy. Pomoc *de minimis* może być udzielana jedynie w formach przejrzystych, czyli takich, w stosunku do których nie ma konieczności szacowania ryzyka dla obliczenia wartości pomocy.

Pomoc *de minimis* nie może być udzielona przedsiębiorcy znajdującemu się w trudnej sytuacji ekonomicznej w rozumieniu Wytycznych wspólnotowych dotyczących pomocy państwa w celu ratowania i restrukturyzacji zagrożonych przedsiębiorstw.

Delokalizacja

W tekście punktu 42 preambuły do Rozporządzenia Rady (WE) nr 1083/2006 z dnia 11 lipca 2006 roku, ustanawiającego przepisy ogólne dotyczące Europejskiego Funduszu Rozwoju Regionalnego, Europejskiego Funduszu Społecznego oraz Funduszu Spójności i uchylającego rozporządzenie (WE) nr 1260/1999, znajduje się następujący zapis:

„Dokonując oceny dużych projektów w zakresie inwestycji produkcyjnych, Komisja Europejska powinna dysponować wszelkimi informacjami niezbędnymi do stwierdzenia, czy wkład finansowy funduszy nie powoduje znacznego ubytku liczby miejsc pracy w istniejących ośrodkach na terytorium Unii Europejskiej, w celu zapewnienia, że finansowanie wspólnotowe nie przyczynia się do przenoszenia miejsc pracy na terytorium Unii Europejskiej”.

Efektem negocjacji Polski z Komisją Europejską jest następujący zapis w opisie priorytetu 4 PO IG:

„W przypadku pomocy udzielonej z Funduszy Strukturalnych dużemu przedsiębiorcy, Instytucja Zarządzająca zobowiązuje się do uzyskania zapewnienia od tego przedsiębiorcy, że udzielona pomoc będzie dotyczyć nowej inwestycji i nie będzie wykorzystana na wsparcie inwestycji dotyczącej przeniesienia działalności produkcyjnej lub usługowej z innych krajów członkowskich Unii Europejskiej”.

Szczegółowe wyjaśnienie definicji delokalizacji znajduje się w Przewodniku po kryteriach wyboru finansowanych operacji w ramach Programu Operacyjnego Innowacyjna Gospodarka 2007-2013.

Specjalne Strefy Ekonomiczne jako przykładowy instrument pomocy regionalnej

Specjalna Strefa Ekonomiczna (SSE), zgodnie z przepisami ustawy z dnia 20 października 1994 r. o specjalnych strefach ekonomicznych, to wyodrębniona, niezamieszkała część terytorium RP, na której terenie może być prowadzona działalność gospodarcza na zasadach określonych w tej ustawie.

Obecnie funkcjonuje 14 SSE ustanowionych w drodze rozporządzeń Rady Ministrów. Będą one istnieć do końca 2020 r. Zgodnie z przepisami ustawy o SSE, łączny obszar stref nie może przekroczyć 20 tys. ha.

W SSE przedsiębiorca może otrzymać następujące przywileje:

- zwolnienie podatkowe (CIT lub PIT) – stanowi ono regionalną pomoc publiczną,
- działkę w pełni przygotowaną pod inwestycję po konkurencyjnej cenie,
- pomoc przy załatwianiu formalności związanych z inwestycją,
- zwolnienie od podatku od nieruchomości (na terenie niektórych gmin, w zależności od tego, czy rada danej gminy w drodze uchwały ustanowi warunki tego zwolnienia).

Administracyjno-prawną podstawą rozpoczęcia działalności w SSE jest zezwolenie na prowadzenie działalności gospodarczej w Strefie wydawane przez Zarząd SSE.

Minimalna wysokość nakładów inwestycyjnych uprawniająca do uzyskania zezwolenia na działalność w SSE wynosi 100 tysięcy euro.

Specjalne Strefy Ekonomiczne w Polsce



Parki przemysłowe i technologiczne

Parki przemysłowe i technologiczne są coraz powszechniej stosowanymi w Polsce instrumentami prorozwojowymi. Ich oferta jest skierowana zarówno do przedsiębiorców polskich, jak i zagranicznych i obejmuje:

- doradztwo w tworzeniu i rozwoju przedsiębiorstw,
- transfer technologii,
- przekształcanie wyników badań naukowych i prac rozwojowych w innowacje technologiczne,
- tworzenie korzystnych warunków prowadzenia działalności gospodarczej.

Każdy z parków posiada indywidualny charakter wynikający z regionalnych uwarunkowań społecznych, kulturowych i ekonomicznych oraz dostępnych czynników wzrostu. Nie ma jednego uniwersalnego modelu parku, ani szablonu organizacyjnego gwarantującego sukces. Poszczególne inicjatywy odzwierciedlają specyfikę lokalnego środowiska naukowego i biznesu, typ gospodarki, tradycje przemysłowe oraz kulturowe uwarunkowania przedsiębiorczości.

Parki przemysłowe i technologiczne w Polsce – przykładowe lokalizacje



Fundusze europejskie w Polsce

W latach 2007-2013 przedsiębiorcy będą mogli otrzymać wsparcie z:

- 4 krajowych Programów Operacyjnych
- 16 Regionalnych Programów Operacyjnych
- Programów Celu Europejskiej Współpracy Terytorialnej

Łączna suma środków zaangażowanych w realizację Narodowej Strategii Spójności wynosi około 85,6 mld euro. Z tytułu realizacji NSS średniorocznie (do roku 2015) będzie wydatkowane około 9,5 mld euro, co odpowiada około 5 proc. produktu krajowego brutto. Z tej sumy:

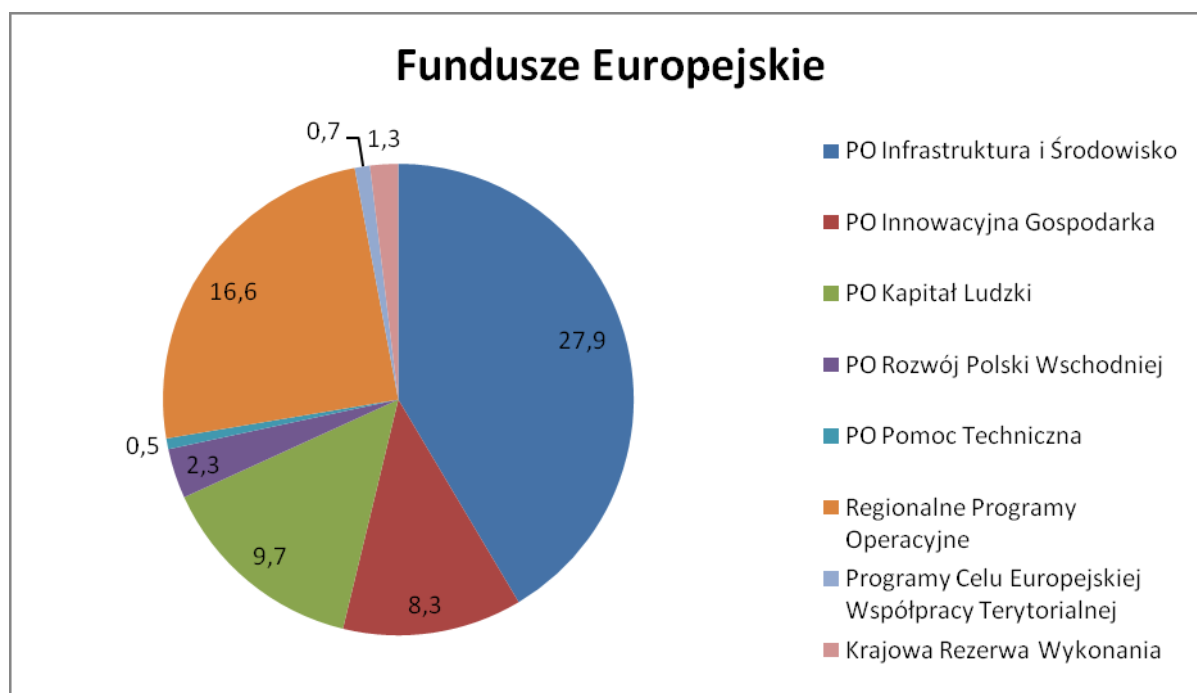
- 67,3 mld euro będzie pochodziło z budżetu UE,
- 11,9 mld euro będzie pochodziło z krajowych środków publicznych (w tym ok. 5,93 mld euro z budżetu państwa),
- ok. 6,4 mld euro zostanie zaangażowanych ze strony podmiotów prywatnych.

Wydatki w ramach polityki spójności będą koordynowane z wydatkami przeznaczonymi na instrumenty strukturalne Wspólnej Polityki Rolnej oraz Wspólnej Polityki Rybackiej, a także programami europejskimi w sferze wzmacniania konkurencyjności.

Łączna suma środków włączona w realizację działań rozwojowych wyniesie ponad 107,9 mld euro, w tym 85,4 mld środków UE.

Wartość funduszy strukturalnych na lata 2007-2013 według programów operacyjnych

Nazwa Programu	Kwota w mld euro (wkład wspólnotowy)
PO Infrastruktura i Środowisko	27,9
16 Regionalnych Programów Operacyjnych	16,6
PO Kapitał Ludzki	9,7
PO Innowacyjna Gospodarka	8,3
PO Rozwój Polski Wschodniej	2,3
PO Pomoc Techniczna	0,5
Programy EWT	0,7
Pozostałe środki finansowe przeznaczone na utworzenie krajowej rezerwy wykonania	1,3
Razem:	67,3



*Kwoty wyrażone w mld EUR

Podstawowe pojęcia

- **Beneficjent** – osoba fizyczna lub prawna realizująca projekt finansowany z budżetu państwa lub źródeł zagranicznych na podstawie decyzji lub umowy o dofinansowanie projektu.
- **Dofinansowanie** – bezpośrednia płatność o charakterze niekomercyjnym, dokonywana na rzecz określonego beneficjenta w celu podjęcia przez niego odpowiednich działań i sfinansowania części budżetu projektu. Formy dofinansowania projektu zostały określone w rozporządzeniach Ministra Rozwoju Regionalnego z dnia 7 września 2007 r., 10 stycznia 2009 r. oraz 14 lipca 2009 r. Dofinansowanie dokonywane jest poprzez:
 1. refundację części wydatków kwalifikowanych, poniesionych wcześniej przez beneficjenta,
 2. przekazanie beneficjentowi całości dofinansowania w formie zaliczki w jednej lub kilku transzach,
 3. przekazanie beneficjentowi części przyznanego dofinansowania w formie zaliczki w jednej lub kilku transzach, przy czym pozostała kwota dofinansowania stanowi refundację części wydatków kwalifikowanych poniesionych wcześniej przez beneficjenta.
- **Instytucja Wdrażająca** – podmiot publiczny lub prywatny, któremu w ramach programu operacyjnego została powierzona realizacja zadań odnoszących się bezpośrednio do beneficjentów.
- **Instytucja Zarządzająca** – instytucja odpowiedzialna za przygotowanie i realizację programu operacyjnego.
- **Konkurs** – nabór i ocena wniosków projektowych. Może być prowadzony w sposób ciągły do wyczerpania określonego limitu środków lub cyklicznie wraz z góry określonymi terminami otwarcia i zamknięcia naboru wniosków projektowych.
- **Kwalifikowalność wydatków** – spełnienie kryteriów kosztowych w ramach programów operacyjnych: spójność z postanowieniami danego programu

operacyjnego, ustalonymi przez Instytucję Zarządzającą oraz innymi zasadami ustalonymi dla danego źródła finansowania. Wszystkie koszty muszą być merytorycznie uzasadnione.

- **Ocena formalna** – sprawdzenie kwalifikowalności wnioskodawcy, kompletności dokumentacji, terminu złożenia wniosku. Niespełnienie jednego z kryteriów oceny formalnej powoduje odrzucenie wniosku lub wezwanie projektodawcy do jego uzupełnienia i poprawienia.
- **Ocena merytoryczna** – sprawdzenie przygotowanej przez projektodawcę dokumentacji pod kątem stopnia spełnienia kryteriów określonych dla danego działania oraz zgodności projektu z celem i zakresem programu operacyjnego.
- **Projekt** – przedsięwzięcie realizowane w ramach programu operacyjnego na podstawie decyzji lub umowy o dofinansowanie.
- **Refundacja wydatków** – zwrot wydatków poniesionych w ramach realizacji projektu. Refundacja wydatków dokonywana jest na podstawie wniosku o płatność opracowanego w oparciu o faktury lub dokumenty księgowe o równoważnej wartości dowodowej w postaci płatności okresowych lub salda końcowego.
- **Wkład własny** – część nakładów poniesionych przez beneficjenta na realizację projektu, która nie podlega refundacji.
- **Wniosek o płatność** – wniosek kierowany przez beneficjenta do instytucji odpowiedzialnej za realizację danego działania, na podstawie którego dokonywana jest refundacja faktycznie poniesionych i właściwie udokumentowanych wydatków ściśle związanych z realizacją projektu.

Zasady przygotowania projektu

Przy ubieganiu się o dotację w ramach dostępnych funduszy europejskich w większości przypadków wymagane jest przedstawienie:

- celu projektu,
- oczekiwanego efektu i korzyści płynących z realizacji projektu,
- terminu rozpoczęcia i zakończenia projektu oraz czasu trwania jego poszczególnych etapów,
- ścieżki realizacji projektu,
- osób zaangażowanych w realizację projektu,
- kosztów projektu,
- działań niezbędnych do rozpoczęcia realizacji projektu,
- ograniczeń i zagrożeń dla realizacji projektu,
- analizy źródeł finansowania,
- analizy wymagań w stosunku do beneficjenta i projektu (czy kwalifikuje się do wsparcia),
- analizy kryteriów oceny technicznej i finansowej projektu.

Warto pamiętać, że:

- instytucja finansująca nie wyasygnuje środków, dopóki nie zobaczy spójnego, logicznego i pełnego projektu,
- opracowanie projektu wymaga dużych nakładów czasu i pieniędzy,
- nie wszystkie projekty otrzymają wsparcie (niespełnienie kryteriów i procedur),

- projekt musi odnosić się do ściśle określonej grupy beneficjentów i odpowiadać na udokumentowane potrzeby,
- projekt musi wynikać z celów statutowych i indywidualnej strategii beneficjenta,
- w projekcie należy dokładnie zaplanować harmonogram działań, kosztorys, system promocji, monitoringu i oceny,
- koszty projektu muszą być wyliczone rzetelnie na podstawie rzeczywistych kosztów z uwzględnieniem wszystkich nieoczekiwanych okoliczności.

Ważne:

Beneficjent ma obowiązek zapewnić trwałość rezultatów projektu przez okres minimum 5 lat, a w przypadku MSP przez okres 3 lat od zakończenia projektu.

Pomoc udzielona w ramach funduszy strukturalnych może być łączona z pomocą publiczną z innych źródeł, pod warunkiem zachowania progów przewidzianych mapą pomocy regionalnej.

1. Dotacje na inwestycje i wsparcie działań B+R

PO Innowacyjna Gospodarka	
Numer działania	1.4. Wsparcie projektów celowych Komplementarne z działaniem 4.1. Wsparcie wdrożeń wyników prac B+R.
Jaki rodzaj projektu?	Działanie będzie realizowane poprzez dofinansowanie projektów obejmujących przedsięwzięcia techniczne, technologiczne lub organizacyjne (badania przemysłowe i prace rozwojowe) prowadzone przez przedsiębiorców – samodzielnie lub na zlecenie przedsiębiorców przez jednostki naukowe bądź innych przedsiębiorców posiadających zdolność do realizacji prac badawczych. Działanie 1.4 obejmuje dofinansowanie wydatków do momentu stworzenia prototypu (tj. włącznie ze stworzeniem prototypu). Wniosek składany w ramach działania 1.4 i 4.1 podlegał będzie całościowej ocenie obejmującej zarówno część badawczą, jak i wdrożeniową (integralną częścią projektu celowego jest powstałe w jego wyniku wdrożenie). Wnioskodawca może zrezygnować z dofinansowania wdrożenia (skorzystać wyłącznie ze środków pochodzących z działania 1.4), jednak i w tym przypadku ocenie będzie podlegać całość procesu badawczo-wdrożeniowego (tj. zarówno projekt realizowany w działaniu 1.4 jak i 4.1). Ponadto, przedsiębiorca będzie zobowiązany do realizacji całości projektu (tj. do wdrożenia części badawczej). Niewdrożenie wyników będzie skutkować koniecznością zwrotu środków otrzymanych w ramach działania 1.4, zgodnie z odrębnymi zasadami. Ocenie podlegać będzie zarówno poziom naukowy i innowacyjność proponowanych rozwiązań, jak i możliwość dokonania wdrożenia, zarówno pod względem technicznym jak i ekonomicznym.
Kto może uzyskać wsparcie?	Przedsiębiorcy
Jakie dofinansowanie?	Minimalna wartość projektu: Dla województwa łódzkiego, mazowieckiego, lubelskiego, podlaskiego, warmińsko-mazurskiego, kujawsko-pomorskiego lub podkarpackiego które zaplanowały wsparcie projektów celowych w Regionalnych Programach Operacyjnych, minimalna wartość wydatków kwalifikowalnych wynosi 400 tys. zł dla części badawczej. W przypadku projektów realizowanych w pozostałych województwach nie określa się minimalnej granicy wydatków kwalifikowalnych. <u>Wysokość wsparcia:</u> ▪ badania przemysłowe: ○ mikro, małe przedsiębiorstwa – 70% wydatków kwalifikujących się do objęcia wsparciem w części dotyczącej prac badawczych i rozwojowych (pkt 1-7) ○ średnie przedsiębiorstwa – 60% wydatków kwalifikujących się do objęcia wsparciem w części dotyczącej prac badawczych i rozwojowych (pkt 1-7) ○ duże przedsiębiorstwa – 50% wydatków kwalifikujących się do objęcia wsparciem w części dotyczącej prac badawczych i rozwojowych (pkt 1-7) ▪ prace rozwojowe: ○ małe przedsiębiorstwa – 45% wydatków kwalifikujących się do objęcia wsparciem w części dotyczącej prac badawczych i rozwojowych (pkt 1-7) ○ średnie przedsiębiorstwa – 35% wydatków kwalifikujących się do objęcia wsparciem w części dotyczącej prac badawczych i rozwojowych (pkt 1-7) ○ duże przedsiębiorstwa – 25% wydatków kwalifikujących się do objęcia wsparciem w części dotyczącej prac badawczych i rozwojowych (pkt 1-7)

	i rozwojowych (pkt 1-7) Intensywność wsparcia w przypadku wydatków wymienionych w pkt 8 i 9 może wynosić do 100% tych wydatków. Kwota wsparcia na realizację projektów celowych w części dotyczącej działań, o których mowa w pkt 1-7 nie może przekroczyć 7,5 mln EUR dla jednego przedsiębiorcy na jeden projekt. Kwota wsparcia na realizację projektów celowych w części dotyczącej badań przemysłowych lub prac rozwojowych, w zakresie wydatków, o których mowa w pkt 8 i 9 nie może przekroczyć, łącznie z inną pomocą de minimis otrzymaną w bieżącym roku kalendarzowym oraz w ciągu dwóch poprzedzających lat kalendarzowych z różnych źródeł i w różnych formach, kwoty 200 tysięcy euro, a w przypadku przedsiębiorcy prowadzącego działalność w sektorze transportu drogowego – 100 tysięcy euro. Całkowita wartość projektu celowego nie może przekroczyć 50 milionów EUR.
Co można sfinansować w ramach działania?	W części dotyczącej prac badawczych i rozwojowych: 1. wynagrodzenia wraz z pozapłacowymi kosztami pracy, w tym składki na ubezpieczenie społeczne i zdrowotne, osób zaangażowanych bezpośrednio w realizację projektu badawczego objętego wsparciem oraz osób zarządzających tym projektem w zakresie, w jakim są one zatrudnione w ramach projektu badawczego; 2. pokrycie kosztów zakupu lub używania sprzętu i aparatury w zakresie i przez okres ich używania na potrzeby projektu badawczego, przy czym jeżeli nie są one wykorzystywane na potrzeby projektu badawczego przez ich całkowity okres użytkowania, do wydatków kwalifikujących się do objęcia wsparciem zalicza się wyłącznie koszty amortyzacji odpowiadające okresowi realizacji projektu badawczego, obliczone na podstawie przepisów o rachunkowości; 3. pokrycie kosztów amortyzacji budynków w zakresie i przez okres, w jakim są wykorzystywane na potrzeby projektu badawczego objętego wsparciem; 4. nabycie wartości niematerialnych i prawnych w formie patentów, licencji, <i>know-how</i>, nieopatentowanej wiedzy technicznej, jeżeli wartości te spełniają łącznie następujące warunki: • będą wykorzystywane wyłącznie na cele projektu objętego wsparciem na realizację projektu badawczego, • będą podlegać amortyzacji zgodnie z odrębnymi przepisami, • będą nabyte od osób trzecich na warunkach rynkowych; 5. zakup badań, usług doradczych i usług równorzędnych wykorzystywanych wyłącznie na potrzeby związane z realizacją projektu badawczego; 6. pokrycie pozostałych kosztów ogólnych i operacyjnych, w tym kosztów zakupu materiałów, środków eksploatacyjnych i podobnych towarów, ponoszonych bezpośrednio w wyniku realizowania działalności badawczej, 7. pokrycie kosztów ogólnych, ponoszonych bezpośrednio w wyniku realizacji projektu badawczego, do wysokości 10% całkowitych wydatków kwalifikujących się do objęcia wsparciem, o których mowa w pkt 1-6, 8. ustanowienie lub utrzymanie zabezpieczenia należytego wykonania zobowiązań wynikających z umowy o udzielenie wsparcia; 9. pokrycie kosztów związanych z otwarciem i prowadzeniem przez przedsiębiorcę odrębnego rachunku bankowego lub subkonta na rachunku bankowym, przeznaczonych do obsługi projektu lub płatności zaliczkowych. Do wydatków kwalifikujących się do objęcia wsparciem, o których mowa powyżej, nie zalicza się wydatków związanych z bieżącą działalnością przedsiębiorcy. Wszystkie wydatki kwalifikujące się do objęcia wsparciem przedsiębiorca przypisuje do badań przemysłowych albo do prac rozwojowych.
Kryteria	Kryteria formalne specyficzne:

	• wnioskodawca nie podlega wykluczeniu z ubiegania się o dofinansowanie na podstawie ustawy z dnia 9 listopada 2000 r. o utworzeniu Polskiej Agencji Rozwoju Przedsiębiorczości (Dz. U. z 2007 r. Nr 42, poz. 275, z późn. zm.), • projekt zostanie rozpoczęty po dniu złożenia wniosku o dofinansowanie, • wnioskodawca zapewnia trwałość rezultatów projektu przez okres minimum 5 lat, a w przypadku MSP – 3 lat od zakończenia projektu. Kryteria merytoryczne: Obligatoryjne • projekt ma charakter innowacyjny, • projekt obejmuje badania przemysłowe i/lub prace rozwojowe oraz zakłada wdrożenie wyników tych badań lub prac w działalności gospodarczej wnioskodawcy, • projekt dotyczy inwestycji w aktywa materialne oraz aktywa niematerialne i prawne związane z tworzeniem nowej jednostki, rozbudową istniejącej jednostki, dywersyfikacją produkcji jednostki poprzez wprowadzenie nowych dodatkowych produktów lub zasadniczą zmianą dotyczącą procesu produkcyjnego istniejącej jednostki (kryterium dotyczy tylko części wdrożeniowej projektu), • istnieje zapotrzebowanie rynkowe na produkt/technologię/usługę będącą rezultatem projektu, wskazującą na opłacalność projektu, • wnioskodawca wykazał spełnienie efektu zachęty (dotyczy wnioskodawców innych niż MSP), • wnioskodawca posiada zdolność techniczną oraz dysponuje kadrą B+R niezbędną do realizacji prac badawczych lub wskazał wykonawcę tych prac, • wnioskodawca posiada zdolność do wdrożenia części badawczej projektu, • wnioskodawca posiada zdolność do sfinansowania projektu, • wydatki są kwalifikowane w ramach Działania, uzasadnione, racjonalne i adekwatne do zakresu i celów projektu oraz celów Działania. • harmonogram projektu umożliwia prawidłową i terminową realizację przedsięwzięcia, • wskaźniki produktu i rezultatu są obiektywnie weryfikowalne, odzwierciedlają założone cele projektu, adekwatne dla danego rodzaju projektu. Fakultatywne: • realizacja projektu prowadzi do utworzenia lub rozbudowy trwałej komórki badawczo-rozwojowej w strukturze wnioskodawcy, • wnioskodawca jest MSP, • projekt należy do kluczowej grupy tematycznej (info, techno lub bio), • istnieje zapotrzebowanie rynkowe na produkt/technologię/usługę będącą rezultatem projektu na rynku międzynarodowym, • rezultatem realizacji projektu jest zgłoszenie patentowe wynalazku, • rezultatem realizacji projektu jest zgłoszenie wzoru przemysłowego lub zgłoszenie wzoru użytkowego, • w wyniku realizacji projektu nastąpi wzrost zatrudnienia personelu badawczego, • projekt ma pozytywny wpływ na politykę horyzontalną wymienioną w art. 16 Rozporządzenia Rady (WE) nr 1083/2006 lub na politykę horyzontalną wymienioną w art. 17 Rozporządzenia Rady (WE) nr 1083/2006,
--	--

	- wnioskodawca posiada: - akredytowany certyfikat jakości w przedsiębiorstwie zgodny z wymaganiami normy ISO 9001 lub inne certyfikaty branżowe zawierające w sobie wymagania normy ISO 9001, - wnioskodawca posiada akredytowany certyfikat Systemu Zarządzania BHP zgodny z wymaganiami OHSAS 18001 lub PN-N-18001, - wnioskodawca posiada akredytowany certyfikat Systemu Zarządzania Środowiskowego zgodny z wymaganiami normy ISO 14001 lub rozporządzeniem EMAS.
Instytucja odpowiedzialna za nabór wniosków	Polska Agencja Rozwoju Przedsiębiorczości ul. Pańska 81/83 00-834 Warszawa tel. (022) 432 80 80, 432 71 25 fax (022) 432 86 20, 432 84 04 http://www.parp.gov.pl
Numer działania	4.1. Wsparcie wdrożeń wyników prac B+R Komplementarne z działaniem 1.4. Wsparcie projektów celowych.
Jaki rodzaj projektu?	Projekty inwestycyjne wraz z komponentem doradczym związane z wdrożeniem wyników prac B+R realizowanych w ramach działania 1.4. (etap I) lub programu „Inicjatywy Technologicznej I”.
Kto może uzyskać wsparcie?	Przedsiębiorcy
Jakie dofinansowanie?	Wkład własny: Wsparcie na realizację projektów celowych w części dotyczącej wdrożenia wyników badań przemysłowych i prac rozwojowych może być udzielone przedsiębiorcy, który zobowiąże się do zapewnienia finansowania inwestycji w części nieobjętej wsparciem, przy czym co najmniej 25% wydatków kwalifikujących się do objęcia wsparciem zostanie pokryte ze środków własnych przedsiębiorcy albo finansowania zewnętrznego, pochodzących z innych źródeł niż ze środków publicznych. W przypadku przedsiębiorcy innego niż mikroprzedsiębiorca, mały lub średni przedsiębiorca, wydatki na nabycie wartości niematerialnych i prawnych uwzględnia się w wydatkach kwalifikujących się do objęcia wsparciem w wysokości nieprzekraczającej 50% wydatków kwalifikujących się do objęcia wsparciem, o których mowa w pkt 1-8. Łączna wartość wydatków kwalifikujących się do objęcia wsparciem, o których mowa w pkt 2 i 4, może wynosić do 50% całkowitych wydatków kwalifikujących się do objęcia wsparciem w części dotyczącej wdrożenia wyników badań przemysłowych lub prac rozwojowych. Intensywność wsparcia w części dotyczącej wydatków na zakup usług doradczych nie może przekroczyć 50% tych wydatków. Intensywność wsparcia w części dotyczącej wydatków, o których mowa w pkt 10 i 11 (wymienione poniżej), może wynosić do 100% tych wydatków. Kwota wsparcia na realizację projektów celowych w części dotyczącej wdrożenia wyników badań przemysłowych lub prac rozwojowych, w zakresie wydatków, o których mowa w pkt 10 i 11, nie może przekroczyć, łącznie z inną pomocą de minimis otrzymaną w bieżącym roku kalendarzowym oraz w ciągu dwóch poprzedzających lat kalendarzowych z różnych źródeł i w różnych formach, kwoty 200 tysięcy euro, a w

	przypadku przedsiębiorcy prowadzącego działalność w sektorze transportu drogowego – 100 tysięcy euro. Kwota wsparcia na realizację projektów celowych dla jednego przedsiębiorcy na jeden projekt w części dotyczącej działań dotyczących wdrożenia wyników badań przemysłowych lub prac rozwojowych nie może przekroczyć 20 milionów złotych dla jednego przedsiębiorcy na jeden projekt.
Co można sfinansować w ramach działania?	1. pokrycie kosztów przeniesienia własności gruntu lub użytkowania wieczystego gruntu do wysokości 10% całkowitych wydatków kwalifikujących się do objęcia wsparciem, pod warunkiem, że: • grunt jest niezbędny do realizacji projektu, • mikroprzedsiębiorca, mały lub średni przedsiębiorca przedstawi opinię rzeczoznawcy majątkowego potwierdzającą, że cena nabycia nie przekracza wartości rynkowej gruntu, określonej na dzień nabycia, • w okresie 7 lat poprzedzających datę zakupu grunt nie był nabyty z wykorzystaniem środków publicznych krajowych lub pochodzących z funduszy Unii Europejskiej; 2. pokrycie kosztów przeniesienia prawa własności budynku lub budowli, pod warunkiem, że: • nieruchomość jest niezbędna do realizacji projektu, • przedsiębiorca przedstawi opinię rzeczoznawcy majątkowego potwierdzającą, że cena nabycia nie przekracza wartości rynkowej nieruchomości, określonej na dzień nabycia, • przedsiębiorca przedstawi opinię rzeczoznawcy budowlanego potwierdzającą, że nieruchomość może być używana w określonym celu, zgodnym z celami projektu objętego wsparciem, lub określającą zakres niezbędnych zmian lub ulepszeń, • w okresie 7 lat poprzedzających datę zakupu nieruchomość nie była nabyta z wykorzystaniem środków publicznych krajowych lub pochodzących z funduszy Unii Europejskiej, • nieruchomość będzie używana wyłącznie zgodnie z celami projektu objętego wsparciem; 3. pokrycie ceny nabycia albo koszt wytworzenia środków trwałych innych niż określone w pkt 1 i 2, związanych z wdrożeniem wyników badań i prac rozwojowych przez mikroprzedsiębiorcę, małego lub średniego przedsiębiorcę, z zastrzeżeniem, że w przypadku nabywania używanych środków trwałych powinny być spełnione następujące warunki: • cena używanych środków trwałych nie przekracza ich wartości rynkowej, określonej na dzień nabycia i jest niższa od ceny podobnych, nowych środków trwałych, • sprzedający złoży oświadczenie określające zbywcę środków trwałych, miejsce i datę ich zakupu, • w okresie 7 lat poprzedzających datę zakupu nie zostały one nabyte z wykorzystaniem środków publicznych, pomocy publicznej lub pochodzącej z funduszy UE. 4. pokrycie ceny nabycia robót i materiałów budowlanych; 5. pokrycie ceny nabycia wartości niematerialnych i prawnych w formie patentów, licencji, <i>know-how</i> oraz nieopatentowanej wiedzy technicznej, jeżeli wartości niematerialne i prawne spełniają łącznie następujące warunki: • będą wykorzystywane wyłącznie na cele projektu objętego wsparciem na realizację projektów celowych, w przedsiębiorstwie przedsiębiorcy otrzymującego wsparcie • będą podlegać amortyzacji zgodnie z odrębnymi przepisami, • będą nabyte od osób trzecich na warunkach rynkowych, przy czym kupujący nie sprawuje kontroli nad sprzedającym w rozumieniu art. 3 rozporządzenia Rady (WE) nr 139/2004 z dnia 20 stycznia 2004 r. w sprawie kontroli koncentracji przedsiębiorstw (rozporządzenie WE w sprawie kontroli łączenia przedsiębiorstw) (Tekst mający znaczenie

	dla EOG) (Dz. Urz. WE L 24 z 29.01.2004, str. 1; Dz. Urz. UE Polskie wydanie specjalne, rozdz. 8, t.3, str. 40) ani odwrotnie, • będą stanowić aktywa przedsiębiorcy, który otrzymał wsparcie i pozostaną w jego przedsiębiorstwie przez co najmniej 5 lat, a w przypadku mikroprzedsiębiorcy, małego lub średniego przedsiębiorcy – przez co najmniej 3 lata od dnia zakończenia realizacji projektu; 6. raty spłat wartości początkowej gruntów, budynków i budowli, poniesione przez korzystającego do dnia zakończenia realizacji projektu, do wysokości ich wartości początkowej z dnia zawarcia umowy leasingu albo spłatę wartości początkowej gruntów, budynków i budowli, należnej finansującemu z tytułu umowy leasingu, pod warunkiem, że umowa leasingu będzie zawarta na okres co najmniej 5 lat, a w przypadku mikroprzedsiębiorcy, małego lub średniego przedsiębiorcy – co najmniej 3 lat od przewidywanego terminu zakończenia realizacji projektu; 7. raty spłat wartości początkowej środków trwałych innych niż określone w pkt 6 lub wartości niematerialnych i prawnych poniesione przez korzystającego albo spłatę wartości początkowej środków trwałych innych niż określone w pkt 6 lub wartości niematerialnych i prawnych, należnej finansującemu z tytułu umowy leasingu prowadzącej do przeniesienia własności tych środków lub wartości niematerialnych i prawnych na korzystającego, z wyłączeniem leasingu zwrotnego; 8. pokrycie kosztów związanych z najmem lub dzierżawą gruntów, budynków i budowli, poniesionych do dnia zakończenia realizacji projektu, pod warunkiem, że umowa najmu/dzierżawy będzie zawarta na okres co najmniej 5 lat, a w przypadku mikroprzedsiębiorcy, małego lub średniego przedsiębiorcy – co najmniej 3 lat od przewidywanego terminu zakończenia realizacji projektu; 9. pokrycie ceny zakupu przez mikroprzedsiębiorcę, małego lub średniego przedsiębiorcę usług doradczych związanych z inwestycją, przy czym usługi te nie mogą stanowić elementu stałej lub okresowej działalności gospodarczej przedsiębiorcy lub być związane z bieżącymi wydatkami operacyjnymi przedsiębiorcy, do wysokości 10% wydatków, o których mowa w pkt 1 – 8, 10. ustanowienie lub utrzymanie zabezpieczenia należytego wykonania zobowiązań wynikających z umowy o udzielenie wsparcia; 11. pokrycie kosztów związanych z otwarciem i prowadzeniem przez przedsiębiorcę odrębnego rachunku bankowego lub subkonta na rachunku bankowym, przeznaczonych do obsługi projektu lub płatności zaliczkowych. W przypadku przedsiębiorcy wykonującego działalność gospodarczą w sektorze transportu, do wydatków kwalifikujących się do objęcia wsparciem, o którym mowa powyżej, nie zalicza się wydatków na zakup środków transportu.
Kryteria	Kryteria formalne specyficzne: • wnioskodawca nie podlega wykluczeniu z ubiegania się o dofinansowanie na podstawie ustawy z dnia 9 listopada 2000 r. o utworzeniu Polskiej Agencji Rozwoju Przedsiębiorczości (Dz. U. z 2007 r. Nr 42, poz. 275, z późn. zm.), • projekt zostanie rozpoczęty po dniu złożenia wniosku o dofinansowanie, • wnioskodawca zapewnia trwałość rezultatów projektu przez okres minimum 5 lat, a w przypadku MSP – 3 lat od zakończenia projektu. Kryteria merytoryczne: • projekt ma charakter innowacyjny, • projekt obejmuje badania przemysłowe i/lub prace rozwojowe oraz zakłada wdrożenie wyników tych badań lub prac w działalności gospodarczej wnioskodawcy, • projekt dotyczy inwestycji w aktywa materialne oraz aktywa niematerialne i

	prawne związane z tworzeniem nowej jednostki, rozbudową istniejącej jednostki, dywersyfikacją produkcji jednostki poprzez wprowadzenie nowych dodatkowych produktów lub zasadniczą zmianą dotyczącą procesu produkcyjnego istniejącej jednostki (kryterium dotyczy tylko części wdrożeniowej projektu), • istnieje zapotrzebowanie rynkowe na produkt/technologię/usługę będącą rezultatem projektu, wskazującą na opłacalność projektu, • wnioskodawca wykazał spełnienie efektu zachęty (dotyczy wnioskodawców innych niż MSP), • wnioskodawca posiada zdolność techniczną oraz dysponuje kadrą B+R niezbędną do realizacji prac badawczych lub wskazał wykonawcę tych prac, • wnioskodawca posiada zdolność do sfinansowania projektu, • wydatki są kwalifikowane w ramach Działania, uzasadnione, racjonalne i adekwatne do zakresu i celów projektu oraz celów Działania. • harmonogram projektu umożliwia prawidłową i terminową realizację przedsięwzięcia, • wskaźniki produktu i rezultatu są obiektywnie weryfikowalne, odzwierciedlają założone cele projektu, adekwatne dla danego rodzaju projektu. Kryteria fakultatywne: • realizacja projektu prowadzi do utworzenia lub rozbudowy trwałej komórki badawczo-rozwojowej w strukturze wnioskodawcy, • wnioskodawca jest MSP, • projekt należy do kluczowej grupy tematycznej (info, techno lub bio), • istnieje zapotrzebowanie rynkowe na produkt/technologię/usługę będącą rezultatem projektu na rynku międzynarodowym, • rezultatem realizacji projektu jest zgłoszenie wzoru przemysłowego lub zgłoszenie wzoru użytkowego, • w wyniku realizacji projektu nastąpi wzrost zatrudnienia personelu badawczego, • projekt ma pozytywny wpływ na politykę horyzontalną wymienioną w art. 16 Rozporządzenia Rady (WE) nr 1083/2006 lub na politykę horyzontalną wymienioną w art. 17 Rozporządzenia Rady (WE) nr 1083/2006, • wnioskodawca posiada: - akredytowany certyfikat jakości w przedsiębiorstwie zgodny z wymaganiami normy ISO 9001 lub inne certyfikaty branżowe zawierające w sobie wymagania normy ISO 9001, - wnioskodawca posiada akredytowany certyfikat Systemu Zarządzania BHP zgodny z wymaganiami OHSAS 18001 lub PN-N-18001, - wnioskodawca posiada akredytowany certyfikat Systemu Zarządzania Środowiskowego zgodny z wymaganiami normy ISO 14001 lub rozporządzeniem EMAS.
Instytucja odpowiedzialna za nabór wniosków	Polska Agencja Rozwoju Przedsiębiorczości ul. Pańska 81/83 00-834 Warszawa tel. (022) 432 80 80, 432 71 25 fax (022) 432 86 20, 432 84 04 http://www.parp.gov.pl

Numer działania	3.1. Inicjowanie działalności innowacyjnej
Jaki rodzaj projektu?	Projekty związane z: • poszukiwaniem i oceną innowacyjnych pomysłów potencjalnych przedsiębiorców, • pracami przygotowawczymi mającymi na celu utworzenie nowego przedsiębiorstwa na bazie tego pomysłu (tzw. preinkubacja), • inwestycjami kapitałowymi w nowopowstałe przedsiębiorstwo (równowartość 200 tys. euro wg kursu z dnia udzielenia pomocy, poniżej 50% udziałów instytucji wspierającej powstawanie innowacyjnych przedsiębiorstw w spółce).
Kto może uzyskać wsparcie?	Instytucje wspierające powstawanie innowacyjnych przedsiębiorstw, np. inkubatory, w tym inkubatory przedsiębiorczości akademickiej, centra transferu technologii i innowacji, akceleratory technologii, parki naukowo-technologiczne.
Jakie dofinansowanie?	Wejście kapitałowe w nowoutworzone przedsiębiorstwo – poniżej 50% udziałów i nie więcej niż 200 tys. EUR. Wielkość wsparcia na inicjowanie działalności innowacyjnej może wynosić do 100 % wydatków kwalifikujących się do objęcia wsparciem. Wielkość wsparcia na pokrycie kosztów związanych z identyfikacją rozwiązań innowacyjnych i sprawdzeniem ich potencjału rynkowego (przeprowadzenie badań rozwiązania innowacyjnego, analiza rynku rozwiązania innowacyjnego, opracowanie biznesplanu i studiów wykonalności) oraz pracami przygotowawczymi związanymi z rozpoczęciem działalności gospodarczej opartej na rozwiązaniu innowacyjnym nie może przekroczyć 50% wydatków kwalifikujących się do objęcia wsparciem.
Co można sfinansować w ramach działania?	1. wynagrodzenia wraz z pozapłacowymi kosztami pracy, w tym składkami na ubezpieczenie społeczne i zdrowotne, osób zaangażowanych bezpośrednio w realizację projektu objętego wsparciem oraz osób zarządzających tym projektem; 2. podróże służbowe osób uczestniczących w realizacji projektu, według stawek określonych w przepisach o wysokości oraz warunkach ustalania należności przysługujących pracownikowi zatrudnionemu w państwowej lub samorządowej jednostce sfery budżetowej z tytułu podróży służbowej; 3. zakup nowego wyposażenia, sprzętu i urządzeń przeznaczonych dla spółki, która uzyskała wsparcie na inicjowanie działalności innowacyjnej; 4. zakup oprogramowania, licencji oraz innych wartości niematerialnych i prawnych; 5. zakup usług, w szczególności transportowych, telekomunikacyjnych, pocztowych i komunalnych, pod warunkiem, że ich stawki odpowiadają powszechnie stosowanym na rynku; 6. najem i użytkowanie pomieszczeń; 7. pokrycie kosztów amortyzacji budynków w zakresie i przez okres ich używania na potrzeby projektu objętego wsparciem, nie dłużej niż przez okres realizacji projektu; 8. zakup materiałów biurowych i eksploatacyjnych; 9. remonty, naprawy lub adaptację pomieszczeń; 10. tłumaczenia i druk materiałów oraz publikacji; 11. działania promocyjne i informacyjne pod warunkiem, że w działaniach tych przekazywana jest informacja, że projekt jest realizowany z udziałem wsparcia pochodzącego z budżetu Unii Europejskiej; 12. obsługę księgową, usługi prawnicze, doradcze i eksperckie; 13. raty spłat wartości początkowej środków trwałych oraz wartości niematerialnych i prawnych, poniesione przez korzystającego do dnia zakończenia realizacji projektu, do wysokości ich wartości początkowej z dnia zawarcia umowy leasingu albo spłatę wartości początkowej środków trwałych oraz wartości niematerialnych i prawnych, należnej finansującemu z tytułu umowy leasingu; 13a) ustanowienie lub utrzymanie zabezpieczenia należytego wykonania

	zobowiązań wynikających z umowy o udzielenie wsparcia; 13b) pokrycie kosztów związanych z otwarciem i prowadzeniem przez beneficjenta lub podmiot realizujący z nim projekt odrębnego rachunku bankowego lub subkonta na rachunku bankowym, przeznaczonych do obsługi projektu lub płatności zaliczkowych. 14. pokrycie kosztów szkoleń, niezbędnych do realizacji projektu, osób uczestniczących w realizacji projektu, w wysokości nie przekraczającej 10% całkowitych wydatków kwalifikujących się do objęcia wsparciem, o którym mowa w pkt 1 – 13b; 15. audyt finansowy dotyczący wydatków, o których mowa w pkt 1 – 14, pod warunkiem, że będzie dokonywany przez biegłych rewidentów, a cena audytu odpowiada stawkom powszechnie stosowanym na rynku usług audytorskich; 16. nabycie udziałów lub akcji w spółce powstałej w wyniku działań objętych wsparciem w ramach działania 3.1 w wysokości niższej niż 50% udziałów lub akcji tej spółki, przy czym wartość tych udziałów lub akcji łącznie z wartością przekazanych spółce środków trwałych oraz wartości niematerialnych i prawnych nabytych ze środków wsparcia na inicjowanie działalności innowacyjnej nie może przekroczyć łącznie z inną pomocą de minimis, otrzymaną przez mikroprzedsiębiorcę, małego lub średniego przedsiębiorcę w bieżącym roku kalendarzowym oraz w ciągu dwóch poprzedzających lat kalendarzowych z różnych źródeł i w różnych formach, kwoty 200 tysięcy euro, a w przypadku mikroprzedsiębiorcy, małego lub średniego przedsiębiorcy prowadzącego działalność w sektorze transportu drogowego – 100 tysięcy euro.
Kryteria	Kryteria formalne specyficzne: • wnioskodawca nie podlega wykluczeniu z ubiegania się o dofinansowanie na podstawie ustawy z dnia 9 listopada 2000 r. o utworzeniu Polskiej Agencji Rozwoju Przedsiębiorczości, • projekt zostanie rozpoczęty po dniu złożenia wniosku o dofinansowanie, • wnioskodawca zapewnia trwałość rezultatów projektu przez okres minimum 5 lat, a w przypadku MSP – 3 lat od zakończenia projektu. Kryteria merytoryczne obligatoryjne: • projekt jest zgodny z celami i zakresem działania 3.1 oraz założeniami Programu, • wnioskodawca zapewnia potencjał finansowy, techniczny i organizacyjny niezbędny do realizacji projektu, • osoby zaangażowane w realizację projektu posiadają wiedzę w zakresie wdrażania wyników prac B+R lub transferu technologii, oraz znajomość branż w których planuje się specjalizować prowadząc działalność inkubującą, • osoby zaangażowane w realizację projektu posiadają doświadczenie (minimum 2 lata) i niezbędne kwalifikacje w zakresie dokonywania analizy i komercjalizacji projektów innowacyjnych lub doświadczenie w dokonywaniu inwestycji w spółki sektora mikro, małych i średnich przedsiębiorców (w tym również wyjścia z inwestycji), • projekt przewiduje wsparcie merytoryczne (w formie doradztwa, szkoleń i informacji) dla inkubowanych podmiotów w zakresie zakładania i zarządzania przedsiębiorstwem, • wnioskodawca zapewnia wsparcie doradcze w zakresie testowania i wprowadzania nowej technologii na rynek (aspekty prawne, techniczne, ustanowienie kanałów dystrybucji itp.), • strategia preinkubacji i zawarta w niej metodyka są spójne z obszarem działania inkubatora w zakresie poszukiwania, oceny oraz wyboru innowacyjnych pomysłów / przedsięwzięć do inkubacji,

	• strategia dotycząca wejścia kapitałowego określa minimalny, nie mniejszy niż 50% udział kapitału prywatnego w realizacji II części projektu (wejścia kapitałowego w nowopowstałe przedsiębiorstwo), • planowane wydatki są kwalifikowane w ramach działania, uzasadnione, racjonalne i adekwatne do zakresu i celów projektu oraz celów Działania, • przewidziane w projekcie działania informacyjno-promocyjne upowszechniające wiedzę o działalności inkubatora są spójne i adekwatne do zakresu projektu, • w wyniku realizacji projektu zwiększy się liczba przedsiębiorstw działających w oparciu o innowacyjne przedsięwzięcia, • wskaźniki produktu i rezultatu są obiektywnie weryfikowalne, odzwierciedlają założone cele projektu, adekwatne dla danego rodzaju projektu, • harmonogram rzeczowo-finansowy projektu jest przejrzysty, szczegółowy i realny do wykorzystania.
Instytucja odpowiedzialna za nabór wniosków	Polska Agencja Rozwoju Przedsiębiorczości ul. Pańska 81/83 00-834 Warszawa tel. (022) 432 80 80, 432 71 25 fax (022) 432 86 20, 432 84 04 http://www.parp.gov.pl

Numer działania	4.2. Stymulowanie działalności B+R przedsiębiorstw oraz wsparcie w zakresie wzornictwa przemysłowego
Jaki rodzaj projektu?	- wsparcie w zakresie rozwoju działalności B+R w przedsiębiorstwach, w tym przekształcenia przedsiębiorcy w CBR (spełniające wymogi określone w ustawie o <i>niektórych formach wspierania działalności innowacyjnej</i>), obejmujące zakup usług doradczych i szkoleniowych oraz zakup środków trwałych i wartości niematerialnych i prawnych związanych z prowadzeniem prac w zakresie B+R w przedsiębiorstwach, - wsparcie w zakresie opracowania wzoru przemysłowego lub użytkowego i wdrożenia go do produkcji obejmujące zakup usług szkoleniowych w zakresie metod wdrożenia nowych produktów wzorniczych, a także doradczych związanych z opracowaniem dokumentacji projektu koncepcyjnego, dokumentacji konstrukcyjnej i techniczno-technologicznej, wzorniczego projektu autorskiego, przygotowaniem projektu ostatecznego; niezbędne szkolenia oraz zakup środków trwałych lub wartości niematerialnych i prawnych niezbędnych do wykonania partii testowej i wdrożenia wzoru do produkcji seryjnej.
Kto może uzyskać wsparcie?	Mali i średni przedsiębiorcy prowadzący działalność i mający siedzibę, a w przypadku przedsiębiorców będących osobami fizycznymi – miejsce zamieszkania na terytorium Rzeczypospolitej Polskiej.
Jakie dofinansowanie?	Minimalny wkład własny – 25% wydatków kwalifikujących się do objęcia wsparciem pochodzi ze środków własnych przedsiębiorcy albo finansowania zewnętrznego, pochodzących z innych źródeł niż ze środków publicznych. W przypadku przedsiębiorcy innego niż mikroprzedsiębiorca, mały lub średni przedsiębiorca, wydatki na nabycie wartości niematerialnych i prawnych, określonych w pkt 5, uwzględnia się w wydatkach kwalifikujących się do objęcia wsparciem w wysokości nieprzekraczającej 50% wydatków kwalifikujących się do objęcia wsparciem, o których mowa w pkt 1-8 (wymienione poniżej). Łączna wartość wydatków kwalifikujących się do objęcia wsparciem, o których mowa w pkt 2 i 4, może wynosić do 50% całkowitych wydatków kwalifikujących się do objęcia wsparciem. Intensywność wsparcia na zwiększenie potencjału badawczo-rozwojowego oraz wsparcia w zakresie wzornictwa w części dotyczącej wydatków, o których mowa w pkt 1-8, nie może przekroczyć wielkości określonych w rozporządzeniu w sprawie ustalania mapy pomocy regionalnej. Intensywność wsparcia na zwiększenie potencjału badawczo-rozwojowego oraz wsparcia w zakresie wzornictwa w części dotyczącej wydatków, o których mowa w pkt 9., nie może przekroczyć 50% tych wydatków. Intensywność wsparcia na zwiększenie potencjału badawczo-rozwojowego oraz wsparcia w zakresie wzornictwa w części dotyczącej wydatków, o których mowa w pkt 9a i 9b, może wynosić do 100% tych wydatków. Intensywność wsparcia na zwiększenie potencjału badawczo-rozwojowego oraz wsparcia w zakresie wzornictwa w części dotyczącej wydatków, o których mowa w pkt 10, nie może przekroczyć: 45% wydatków ponoszonych przez mikroprzedsiębiorcę lub małego przedsiębiorcę na szkolenia; 35% wydatków ponoszonych przez średniego przedsiębiorcę na szkolenia; 25% wydatków ponoszonych przez przedsiębiorcę innego niż określony w pkt 1 i 2 na szkolenia. Całkowita wartość projektu nie może przekroczyć 50 milionów EUR.

	Maksymalna wartość wsparcia w zakresie wzornictwa dla jednego przedsiębiorcy na jeden projekt: • 21 mln zł dla części inwestycyjnej • 1 mln zł dla części szkoleniowej • 600 tys. zł dla części doradczej • 200 tys. euro, a w przypadku przedsiębiorcy prowadzącego działalność w sektorze transportu drogowego – 100 tys. euro, w części dotyczącej wydatków, o których mowa w pkt 9a i 9b. Maksymalna kwota wsparcia na zwiększenie potencjału badawczo-rozwojowego dla jednego przedsiębiorcy na jeden projekt wynosi: • 1,4 mln zł dla części inwestycyjnej • 100 tys. zł dla części szkoleniowej • 100 tys. zł dla części doradczej • 200 tys. euro, a w przypadku przedsiębiorcy prowadzącego działalność w sektorze transportu drogowego – 100 tys. euro, w części dotyczącej wydatków, o których mowa w pkt 9a i 9b. Minimalna wartość wydatków kwalifikujących się do wsparcia na zwiększenie potencjału badawczo-rozwojowego oraz wsparcie w zakresie wzornictwa dla części inwestycyjnej: 400 tys. zł Łączna wartość wydatków kwalifikujących się do objęcia wsparciem na zwiększenie potencjału badawczo-rozwojowego dla części inwestycyjnej nie może przekroczyć 2 milionów złotych.
Co można sfinansować w ramach działania?	1. pokrycie kosztów przeniesienia własności gruntu lub użytkowania wieczystego gruntu do wysokości 10% całkowitych wydatków kwalifikujących się do objęcia wsparciem, pod warunkiem, że: • grunt jest niezbędny do realizacji projektu, • przedsiębiorca przedstawi opinię rzeczoznawcy majątkowego potwierdzającą, że cena nabycia nie przekracza wartości rynkowej gruntu, określonej na dzień nabycia, • w okresie 7 lat poprzedzających datę zakupu grunt nie był nabyty z wykorzystaniem środków pomocy publicznej krajowej lub pochodzącej z funduszy Unii Europejskiej; 2. pokrycie kosztów przeniesienia prawa własności budynku lub budowli, pod warunkiem, że: • nieruchomość jest niezbędna do realizacji projektu, • przedsiębiorca przedstawi opinię rzeczoznawcy majątkowego potwierdzającą, że cena nabycia nie przekracza wartości rynkowej nieruchomości, określonej na dzień nabycia, • przedsiębiorca przedstawi opinię rzeczoznawcy budowlanego potwierdzającą, że nieruchomość może być używana w określonym celu, zgodnym z celami projektu objętego wsparciem, lub określającą zakres niezbędnych zmian lub ulepszeń, • w okresie 7 lat poprzedzających datę zakupu nieruchomość nie była nabyta z wykorzystaniem środków wspólnotowych ani z krajowych środków pomocy publicznej lub pomocy de minimis; • nieruchomość będzie używana wyłącznie zgodnie z celami projektu objętego wsparciem; 3. pokrycie ceny nabycia albo kosztu wytworzenia środków trwałych innych niż określone w pkt 1 i 2 związanych z prowadzeniem badań przemysłowych i prac rozwojowych lub opracowaniem i wdrożeniem do produkcji wzoru przemysłowego lub użytkowego przez przedsiębiorcę, z zastrzeżeniem, że nabywane aktywa muszą być nowe, z wyjątkiem aktywów nabywanych przez mikroprzedsiębiorców, małych lub średnich przedsiębiorców, przy czym: • cena używanych aktywów nie przekracza ich wartości rynkowej, określonej na dzień nabycia i jest niższa od ceny podobnych, nowych aktywów,

	• sprzedający złoży oświadczenie określające zbywcę aktywów, miejsce i datę ich zakupu, • w okresie 7 lat poprzedzających datę zakupu nie zostały one nabyte z wykorzystaniem środków wspólnotowych ani z krajowych środków pomocy publicznej lub pomocy de minimis; 4. cenę nabycia robót i materiałów budowlanych; 5. pokrycie ceny nabycia wartości niematerialnych i prawnych w formie patentów, licencji, <i>know-how</i> oraz nieopatentowanej wiedzy technicznej, jeżeli wartości niematerialne i prawne spełniają łącznie następujące warunki: • będą wykorzystywane wyłącznie na cele projektu objętego wsparciem na zwiększenie potencjału badawczo-rozwojowego lub wsparciem w zakresie wzornictwa, • będą podlegać amortyzacji zgodnie z odrębnymi przepisami, • będą nabyte od osób trzecich na warunkach rynkowych, • będą stanowić aktywa przedsiębiorcy, który otrzymał wsparcie i pozostaną w jego przedsiębiorstwie przez co najmniej 5 lat, a w przypadku przedsiębiorstwa mikroprzedsiębiorcy, małego lub średniego przedsiębiorcy przez co najmniej 3 lata od dnia zakończenia realizacji projektu; 6. raty spłat wartości początkowej gruntów, budynków i budowli poniesione przez korzystającego do dnia zakończenia realizacji projektu, do wysokości ich wartości początkowej z dnia zawarcia umowy leasingu albo spłatę wartości początkowej gruntów, budynków i budowli, należnej finansującemu z tytułu umowy leasingu będzie zawarta na okres co najmniej 5 lat, a w przypadku mikroprzedsiębiorcy, małego lub średniego przedsiębiorcy – co najmniej 3 lat od przewidywanego terminu zakończenia realizacji projektu; 7. raty spłat wartości początkowej środków trwałych, innych niż określone w pkt 6 lub wartości niematerialnych i prawnych poniesione przez korzystającego albo spłatę wartości początkowej środków trwałych innych niż określone w pkt 6 lub wartości niematerialnych i prawnych, należnej finansującemu z tytułu umowy leasingu prowadzącej do przeniesienia własności tych środków lub wartości niematerialnych i prawnych na korzystającego, z wyłączeniem leasingu zwrotnego; 8. pokrycie kosztów związanych z najmem lub dzierżawą gruntów, budynków i budowli, poniesionych do dnia zakończenia realizacji projektu, pod warunkiem, że umowa najmu/dzierżawy będzie zawarta na okres co najmniej 5 lat, a w przypadku mikroprzedsiębiorcy, małego lub średniego przedsiębiorcy – co najmniej 3 lat od przewidywanego terminu zakończenia realizacji projektu; 9. cenę zakupu przez przedsiębiorcę analiz przygotowawczych i usług doradczych związanych z inwestycją, przy czym usługi te nie mogą stanowić elementu stałej lub okresowej działalności przedsiębiorcy lub być związane z bieżącymi wydatkami operacyjnymi przedsiębiorcy; 9a) ustanowienie lub utrzymanie zabezpieczenia należytego wykonania zobowiązań wynikających z umowy o udzielenie wsparcia; 9b) pokrycie kosztów związanych z otwarciem i prowadzeniem przez przedsiębiorcę odrębnego rachunku bankowego lub subkonta na rachunku bankowym, przeznaczonych do obsługi projektu lub płatności zaliczkowych; 10. zakup szkoleń specjalistycznych bezpośrednio związanych realizacją projektu, do wysokości nie przekraczającej 10% całkowitych wydatków kwalifikujących się do objęcia wsparciem, o których mowa w pkt 1 – 9b, w tym wydatki na: • zatrudnienie wykładowców, • podróże wykładowców i osób szkolonych, w tym koszty zakwaterowania, • inne wydatki bieżące, w tym wydatki na materiały bezpośrednio związane z realizacją projektu, • amortyzację narzędzi i wyposażenia wyłącznie w zakresie, w jakim są one wykorzystywane do realizacji szkolenia, • doradztwo w zakresie, w jakim dotyczy realizowanego szkolenia, • pokrycie kosztów osobowych uczestników szkolenia oraz pokrycie
--	---

	ogólnych kosztów pośrednich (administracyjnych, wynajmu, ogólnych) do wysokości całkowitych wydatków kwalifikujących się do objęcia wsparciem, o których mowa w lit. a-e, przy czym w odniesieniu do pokrycia kosztów osobowych uczestników szkolenia uwzględnia się tylko czas faktycznego uczestnictwa w szkoleniu. W przypadku przedsiębiorcy wykonującego działalność gospodarczą w sektorze transportu, do wydatków kwalifikujących się do objęcia wsparciem nie zalicza się wydatków na zakup środków transportu.
Kryteria	Kryteria formalne specyficzne: • wnioskodawca nie podlega wykluczeniu z ubiegania się o dofinansowanie na podstawie ustawy z dnia 9 listopada 2000 r. o utworzeniu Polskiej Agencji Rozwoju Przedsiębiorczości, • w przypadku pomocy udzielonej dużemu przedsiębiorcy udzielana pomoc nie będzie wykorzystana na wsparcie inwestycji dotyczącej przeniesienia działalności produkcyjnej lub usługowej z innych krajów członkowskich Unii Europejskiej, • biznes plan jest spójny z wnioskiem o dofinansowanie zaakceptowanym przez promotora (jeśli dotyczy), • projekt zostanie rozpoczęty nie wcześniej niż w dniu następującym po dniu złożenia wniosku o dofinansowanie, • wnioskodawca zapewnia trwałość rezultatów projektu przez okres minimum 5 lat, a w przypadku MSP – minimum 3 lat od zakończenia projektu. Kryteria merytoryczne obligatoryjne dla projektów dotyczących rozwoju działalności B+R: • wnioskodawca lub podmiot powiązany z nim kapitałowo prowadził prace lub poniósł wydatki w zakresie B+R w ciągu ostatnich 12 miesięcy, • projekt dotyczy wyposażenia przedsiębiorstwa w aktywa materialne oraz wartości niematerialne i prawne niezbędne do rozwoju działalności B+R. Kryteria merytoryczne obligatoryjne dla projektów dotyczących wzornictwa: • projekt dotyczy opracowania nowego wzoru przemysłowego lub użytkowego i zakończy się wdrożeniem tego wzoru do produkcji, • projekt obejmuje zlecenie wykonania projektu wzorniczego lub wnioskodawca dysponuje wykwalifikowaną kadrą specjalistów w dziedzinie wzornictwa, • projekt jest opłacalny. Kryteria merytoryczne obligatoryjne dla wszystkich projektów: • projekt dotyczy inwestycji w aktywa materialne oraz aktywa niematerialne i prawne związane z tworzeniem nowej jednostki, rozbudową istniejącej jednostki, dywersyfikacją produkcji jednostki poprzez wprowadzenie nowych dodatkowych produktów lub zasadniczą zmianą dotyczącą procesu produkcyjnego istniejącej jednostki, • wnioskodawca wykazał spełnienie efektu zachęty (dotyczy przedsiębiorców innych niż MSP), • wnioskodawca posiada zdolność instytucjonalną zapewniającą wykonalność i stabilne zarządzanie projektem, • planowane wydatki są kwalifikowane w ramach Działania, uzasadnione, racjonalne i adekwatne do zakresu i celów projektu oraz celów Działania, • informacje zawarte we wniosku lub załączone dokumenty (np. promesa kredytowa) potwierdzają zdolność wnioskodawcy do sfinansowania projektu, • wskaźniki produktu i rezultatu są obiektywnie weryfikowalne, odzwierciedlają

	założone cele projektu, adekwatne dla danego rodzaju projektu. Kryteria merytoryczne fakultatywne: • istnieje zapotrzebowanie na wyrób/usługę będącą rezultatem projektu na rynku międzynarodowym (dotyczy projektów z zakresu wzornictwa), • wnioskodawca jest MSP, • projekt zakłada uzyskanie przez wnioskodawcę statusu CBR (dotyczy projektów z zakresu rozwoju działalności B+R), • projekt przewiduje współpracę z jednostką naukową (dotyczy projektów z zakresu rozwoju działalności B+R), • projekt dotyczy opracowania i wdrożenia wzoru użytkowego (dotyczy projektów z zakresu wzornictwa), • wzór użytkowy opracowany w ramach projektu zostanie do ochrony własności przemysłowej (dotyczy projektów z zakresu wzornictwa), • wzór opracowany w ramach projektu dotyczy struktury złożonej lub linii wzorniczej (dotyczy projektów z zakresu wzornictwa), • w wyniku realizacji projektu nastąpi wzrost zatrudnienia personelu badawczego (dotyczy projektów z zakresu rozwoju działalności B+R), • projekt ma pozytywny wpływ na polityki horyzontalne UE wymienione w art. 16 i lub art. 17 Rozporządzenia Rady (WE) nr 1083/2006, • wnioskodawca posiada - akredytowany certyfikat jakości w przedsiębiorstwie zgodny z wymaganiami normy ISO 9001 lub inne certyfikaty branżowe zawierające w sobie wymagania normy ISO 9001, lub - wnioskodawca posiada akredytowany certyfikat Systemu Zarządzania BHP zgodny z wymaganiami OHSAS 18001 lub PN-N-18001, lub - wnioskodawca posiada akredytowany certyfikat Systemu Zarządzania Środowiskowego zgodny z wymaganiami normy ISO 14001 lub rozporządzeniami EMAS.
Instytucja odpowiedzialna za nabór wniosków	Polska Agencja Rozwoju Przedsiębiorczości ul. Pańska 81/83 00-834 Warszawa tel. (022) 432 80 80, 432 71 25 fax (022) 432 86 20, 432 84 04 http://www.parp.gov.pl

Numer działania	4.3. Kredyt technologiczny
Jaki rodzaj projektu?	Wsparcie finansowe przeznaczone jest na realizację inwestycji technologicznych, mających na celu zakup i wdrożenie nowej technologii stosowanej na świecie nie dłużej niż 5 lat oraz uruchomienie na jej podstawie wytwarzania nowych lub znacząco ulepszonych towarów, procesów lub usług. Kredyt technologiczny nie może być udzielany na zakup, leasing lub wynajem środka trwałego, w którym została wdrożona nowa technologia będąca przedmiotem inwestycji technologicznej.
Kto może uzyskać wsparcie?	MSP
Jakie dofinansowanie?	Wysokość premii technologicznej nie może przekroczyć 4 mln zł Minimalny wkład własny: Projekty MSP zgodnie z mapą pomocy regionalnej - min. 25% wartości wydatków kwalifikowalnych.
Co można sfinansować?	Wydatkami przeznaczonymi na realizację inwestycji technologicznej są ponoszone przez przedsiębiorców realizujących tę inwestycję wydatki na: 1. zakup, na warunkach rynkowych, nowych lub używanych środków trwałych, z wyłączeniem środków transportu nabywanych przez przedsiębiorcę prowadzącego działalność w sektorze transportu, 2. najem, dzierżawę lub leasing środków trwałych innych niż grunty, budynki lub budowle, jeżeli umowa najmu, dzierżawy lub leasingu przewiduje obowiązek nabycia przez kredytobiorcę prawa własności środka trwałego z upływem okresu najmu, dzierżawy lub leasingu, 3. najem, dzierżawę lub leasing gruntów, budynków lub budowli, jeżeli najem, dzierżawa lub leasing będzie trwać przez co najmniej 3 lata od dnia zakończenia inwestycji technologicznej, 4. rozbudowę istniejących budowli, budynków, maszyn, urządzeń stanowiących środki trwałe, 5. instalację i uruchomienie maszyn i urządzeń stanowiących środki trwałe, 6. zakup lub leasing, jeżeli umowa leasingu przewiduje obowiązek nabycia z upływem okresu leasingu wartości niematerialnych i prawnych w rozumieniu rozporządzenia Komisji (WE) nr 1628/2006 z dnia 24 października 2006 r. w sprawie stosowania art. 87 i 88 Traktatu w odniesieniu do regionalnej pomocy inwestycyjnej, które: a. są aktywami w rozumieniu ustawy o rachunkowości, przedsiębiorcy, będą przez niego wykorzystywane oraz pozostaną wyłącznie w zakładzie, w którym została zrealizowana inwestycja technologiczna finansowana kredytem technologicznym, co najmniej przez okres 3 lat od dnia zakończenia inwestycji technologicznej, b. zostały nabyte od osób trzecich za cenę odpowiadającą wartości rynkowej, c. podlegają amortyzacji zgodnie z przepisami ustawy o rachunkowości. Do wydatków na realizację inwestycji technologicznej zalicza się także wydatki ponoszone na wykonane przez doradców zewnętrznych prace przedrealizacyjne, studia, ekspertyzy, koncepcje i projekty techniczne, niezbędne do wdrożenia nowej technologii w ramach inwestycji technologicznej, zgodnie z Rozporządzeniem Komisji (WE) nr 70/2001 z dnia 12

	stycznia 2001 r. w sprawie zastosowania art. 87 i 88 Traktatu WE w odniesieniu do pomocy państwa dla małych i średnich przedsiębiorstw. Środki trwałe, o których mowa w pkt 1-5 muszą być ze sobą powiązane ze sobą funkcjonalnie i służyć do realizacji celu określonego w umowie o udzielenie kredytu technologicznego.
Kryteria	Kryteria merytoryczne Kryteria dostępu: • posiadanie zdolności kredytowej, umożliwiającej uzyskanie kredytu inwestycyjnego na warunkach komercyjnych, • udokumentowany wkład własny, min. 25% kosztów kwalifikowalnych, (nie może być finansowany ze środków publicznych). • wnioskodawca zapewnia trwałość rezultatów projektu przez okres minimum 3 lat od zakończenia projektu, • wnioskodawca posiada status mikroprzedsiębiorcy, małego lub średniego przedsiębiorcy, • przed dniem przyznania promesy premii technologicznej wnioskodawca nie zaciągnął zobowiązań z projektem zobowiązań rodzących skutki finansowe i dotyczących rozpoczęcia prac w rozumieniu art. 2 ust. 1 lit rozporządzenia KE nr 1628/2006 z dn. 24 października 2006r. w sprawie stosowania art. 87 i 88 Traktatu w odniesieniu do regionalnej pomocy inwestycyjnej (Dz. U. UE z 2006r. Nr L 302). Kryteria przyznania premii technologicznej • uzyskanie promesy lub warunkowej umowy udzielenia kredytu technologicznego z banku kredytującego, • zgodność przedmiotu inwestycji z ustawą z dn. 30 maja 2008r. o niektórych formach wspierania działalności innowacyjnej (Dz. U. z 2008r. Nr 116, poz.730), • uzyskanie opinii wystawionej przez uprawniony podmiot, że technologia, która będzie wdrażana w wyniku realizacji inwestycji technologicznej finansowanej kredytem technologicznym jest nową technologią, której okres stosowania na świecie nie jest dłuższy niż 5 lat, • projekt ma co najmniej neutralny wpływ na polityki horyzontalne UE wymienione w art. 16 i 17 Rozporządzenia Rady (WE) nr 1083/2006. Kryteria wypłacenia premii technologicznej • wypłacenie kredytu, • zakończenie inwestycji technologicznej, • poniesienie wydatków na realizację inwestycji, kwalifikujących się do wsparcia w formie premii technologicznej, potwierdzonych fakturami lub innymi dokumentami o równoważnej wartości dowodowej oraz dowodów ich zapłaty, • przedstawienie opinii, sporządzonej na wniosek przedsiębiorcy przez uprawniony podmiot, stwierdzającej wdrożenie nowej technologii w ramach inwestycji technologicznej finansowanej kredytem technologicznym i rozpoczęcie produkcji towarów lub świadczenia usług, o których mowa w art. 9 ust. 6 ustawy, będących, wynikiem tej inwestycji na podstawie obserwacji procesu wdrażania i analizy dokumentacji procesu wdrażania, • sprzedaż której wielkość przedsiębiorca deklaruje w oświadczeniu stanowiącym załącznik do wniosku o wypłatę premii technologicznej, będącej wynikiem inwestycji technologicznej finansowanej kredytem technologicznym.

Instytucja odpowiedzialna za nabór wniosków	Bank Gospodarstwa Krajowego Al. Jerozolimskie 7, 00-955 Warszawa Departament Wspierania Przedsiębiorczości i Innowacji 22 522 91 91 22 583 82 77
--	--

Numer działania	4.4. Nowe inwestycje o wysokim potencjale innowacyjnym
Jaki rodzaj projektu?	Projekty inwestycyjne (w tym niezbędne działania szkoleniowe i doradcze) w zakresie zakupu lub wdrożenia nowych (stosowanych nie dłużej niż 3 lata na świecie bądź posiadających stopień rozprzestrzenienia na świecie w danej branży nie przekraczający 15%) rozwiązań technologicznych w produkcji i usługach (zakup niezbędnych środków trwałych oraz wartości niematerialnych i prawnych związanych bezpośrednio z zakupem i eksploatacją środków trwałych), w tym prowadzących do zmniejszenia szkodliwego oddziaływania na środowisko, m.in.: ograniczenia energo-, materiał- i wodochłonności procesu produkcyjnego lub świadczenia usług, prowadzących do powstania nowego lub znacząco ulepszanego produktu lub usługi. W ramach inwestycji dodatkowo wsparte zostaną nowe rozwiązania marketingowe lub organizacyjne prowadzące do poprawy produktywności i efektywności (w tym np. logistyczne, w zakresie dystrybucji, systemów informacyjnych oraz zarządzania); zakupu niezbędnych środków trwałych, wartości niematerialnych i prawnych dotyczących wprowadzenia zmian organizacyjnych. Komponentem projektu inwestycyjnego mogą być projekty szkoleniowe i doradcze oraz projekty wprowadzające zmiany o charakterze organizacyjnym lub marketingowym.
Kto może uzyskać wsparcie?	Mali i średni przedsiębiorcy prowadzący działalność i mający siedzibę, a w przypadku osoby fizycznej prowadzącej działalność gospodarczą – miejsce zamieszkania na terytorium Rzeczypospolitej Polskiej.
Jakie dofinansowanie?	Minimalny wkład własny – co najmniej 25% wydatków kwalifikujących się do objęcia wsparciem zostanie pokryte ze środków własnych przedsiębiorcy albo z finansowania zewnętrznego, pochodzących z innych źródeł niż ze środków publicznych. W przypadku przedsiębiorcy innego niż mikroprzedsiębiorca, mały lub średni przedsiębiorca, wydatki na nabycie wartości niematerialnych i prawnych, określonych w pkt 5, uwzględnia się w wydatkach kwalifikujących się do objęcia wsparciem w wysokości nieprzekraczającej 50% wydatków kwalifikujących się do objęcia wsparciem, o których mowa w pkt 1-8. Łączna wartość wydatków kwalifikujących się do objęcia wsparciem, o którym mowa w pkt 2 i 4, może wynosić do 50% całkowitych wydatków kwalifikujących się do objęcia wsparciem. Intensywność wsparcia na inwestycje w części dotyczącej wydatków, o których mowa w pkt 1-8, nie może przekroczyć wielkości określonych w rozporządzeniu Rady Ministrów w sprawie ustalenia mapy pomocy regionalnej. Intensywność wsparcia na inwestycje w części dotyczącej wydatków, o których mowa w pkt 9, nie może przekroczyć 50% tych wydatków. Intensywność wsparcia na inwestycje w części dotyczącej wydatków, o których mowa w pkt. 9a i 9b, może wynosić do 100% tych wydatków. Intensywność wsparcia na inwestycje w części dotyczącej wydatków, o których mowa w pkt 10, nie może przekroczyć: 1) 45% wydatków na szkolenia ponoszonych przez mikroprzedsiębiorcę lub małego przedsiębiorcę, 2) 35% wydatków na szkolenia ponoszonych przez średniego przedsiębiorcę, 3) 25% wydatków na szkolenia ponoszonych przez przedsiębiorcę innego niż określony w pkt 1 i 2. Całkowita wartość projektu nie może przekroczyć 50 milionów EUR.

	Wartość wydatków kwalifikujących się do objęcia wsparciem na inwestycje o wysokim potencjale innowacyjnym wynosi nie mniej niż 8 milionów zł i nie więcej niż 160 mln zł. Minimalna wartość wsparcia: 2,4 mln Maksymalna wartość wsparcia dla jednego przedsiębiorcy na jeden projekt: • na część inwestycyjną 40 mln zł • na doradztwo 1 mln zł • 200 tys. euro, a w przypadku przedsiębiorcy prowadzącego działalność w sektorze transportu drogowego – 100 tys. euro, w części dotyczącej wydatków, o których mowa w pkt 9a i 9b • na część szkoleniową 1 mln zł
Co można sfinansować w ramach działania?	1. pokrycie kosztu przeniesienia własności gruntu lub użytkowania wieczystego gruntu do wysokości 10 % całkowitych wydatków kwalifikujących się do objęcia wsparciem, pod warunkiem, że: • grunt jest niezbędny do realizacji projektu, • przedsiębiorca przedstawi opinię rzeczoznawcy majątkowego potwierdzającą, że cena nabycia nie przekracza wartości rynkowej gruntu, określonej na dzień nabycia, • w okresie 7 lat poprzedzających datę zakupu grunt nie był nabyty z wykorzystaniem środków wspólnotowych ani z krajowych środków pomocy publicznej lub pomocy de minimis. 2. pokrycie kosztów przeniesienia prawa własności budynku lub budowli, pod warunkiem, że: • nieruchomość jest niezbędna do realizacji projektu, • przedsiębiorca przedstawi opinię rzeczoznawcy majątkowego potwierdzającą, że cena nabycia nie przekracza wartości rynkowej nieruchomości, określonej na dzień nabycia, • przedsiębiorca przedstawi opinię rzeczoznawcy budowlanego potwierdzającą, że nieruchomość może być używana w określonym celu, zgodnym z celami projektu objętego wsparciem, lub określającą zakres niezbędnych zmian lub ulepszeń, • w okresie 7 lat poprzedzających datę zakupu nieruchomość nie była nabyta z wykorzystaniem środków wspólnotowych ani z krajowych środków pomocy publicznej lub pomocy de minimis, • nieruchomość będzie używana wyłącznie zgodnie z celami projektu objętego wsparciem; 3. Pokrycie ceny nabycia albo kosztu wytworzenia środków trwałych innych niż określone w pkt 1 i 2, z zastrzeżeniem że nabywane aktywa muszą być nowe, z wyjątkiem aktywów nabywanych przez mikroprzedsiębiorców, małych lub średnich przedsiębiorców, przy czym: • cena używanych aktywów nie przekracza ich wartości rynkowej, określonej na dzień nabycia i jest niższa od ceny podobnych, nowych środków trwałych, • sprzedający złoży oświadczenie określające zbywcę środków trwałych, miejsce i datę ich zakupu, • w okresie 7 lat poprzedzających datę zakupu nie zostały one nabyte z wykorzystaniem środków wspólnotowych ani z krajowych środków pomocy publicznej lub pomocy de minimis, 4. cenę nabycia robót i materiałów budowlanych; 5. pokrycie ceny nabycia wartości niematerialnych i prawnych w formie patentów, licencji, <i>know-how</i> oraz nieopatentowanej wiedzy technicznej, jeżeli wartości niematerialne i prawne spełniają łącznie następujące warunki: • będą wykorzystywane wyłącznie na cele projektu objętego wsparciem na inwestycje o wysokim potencjale innowacyjnym,

	• będą podlegać amortyzacji zgodnie z odrębnymi przepisami, • będą nabyte od osób trzecich na warunkach rynkowych, • będą stanowić aktywa przedsiębiorcy, który otrzymał wsparcie i pozostaną w jego przedsiębiorstwie przez co najmniej 5 lat, a w przypadku przedsiębiorstwa mikroprzedsiębiorcy, małego lub średniego przedsiębiorcy przez co najmniej 3 lata od dnia zakończenia realizacji inwestycji; 6. raty spłat wartości początkowej gruntów, budynków i budowli przez korzystającego, należnej finansującemu z tytułu umowy leasingu do wysokości ich wartości początkowej z dnia zawarcia umowy leasingu, poniesione do dnia zakończenia realizacji projektu, pod warunkiem, że umowa leasingu będzie zawarta na okres co najmniej 5 lat, a w przypadku mikroprzedsiębiorców, małych lub średnich przedsiębiorców – co najmniej 3 lat od przewidywanego terminu zakończenia realizacji projektu; 7. raty spłat wartości początkowej aktywów, innych niż określone w pkt 6, lub wartości niematerialnych i prawnych przez korzystającego, należnej finansującemu z tytułu umowy leasingu prowadzącej do przeniesienia własności tych środków lub wartości na korzystającego, z wyłączeniem leasingu zwrotnego; 8. pokrycie kosztów związanych z najmem lub dzierżawą gruntów, budynków i budowli, poniesionych do dnia zakończenia realizacji projektu, pod warunkiem, że umowa najmu/dzierżawy będzie zawarta na okres co najmniej 5 lat, a w przypadku mikroprzedsiębiorcy – co najmniej 3 lat od przewidywanego terminu zakończenia realizacji projektu; 9. cenę zakupu przez przedsiębiorcę, będącego mikroprzedsiębiorcą, małym lub średnim przedsiębiorcą, analiz przygotowawczych i usług doradczych związanych z inwestycją, przy czym usługi te nie mogą stanowić elementu stałej lub okresowej działalności przedsiębiorcy lub być związane z bieżącymi wydatkami operacyjnymi przedsiębiorcy; 9a) ustanowienie lub utrzymanie zabezpieczenia należytego wykonania zobowiązań wynikających z umowy o udzielenie wsparcia; 9b) pokrycie kosztów związanych z otwarciem i prowadzeniem przez przedsiębiorcę odrębnego rachunku bankowego lub subkonta na rachunku bankowym, przeznaczonych do obsługi projektu lub płatności zaliczkowych; 10. zakup szkoleń specjalistycznych bezpośrednio związanych z realizacją projektu, do wysokości nie przekraczającej 10% całkowitych wydatków kwalifikujących się do objęcia wsparciem, o których mowa w pkt 1 – 9b, w tym wydatki na: • zatrudnienie wykładowców • podróże wykładowców i osób szkolonych, w tym koszty zakwaterowania, • inne wydatki bieżące, w tym wydatki na materiały bezpośrednio związane z realizacją projektu, • amortyzację narzędzi i wyposażenia wyłącznie w zakresie, w jakim są one wykorzystywane do realizacji szkolenia, • doradztwo w zakresie, w jakim dotyczy realizowanego szkolenia, • wynagrodzenia uczestników szkoleń, wraz z pozapłacowymi kosztami pracy, w tym składkami na ubezpieczenie społeczne i zdrowotne, obliczone za czas ich faktycznego uczestnictwa w szkoleniu oraz koszty administracyjne i koszty wynajmu, do wysokości sumy kwot pozostałych wydatków kwalifikujących się do objęcia wsparciem, określonych w powyżej przedstawionych pięciu podpunktach. W przypadku przedsiębiorcy wykonującego działalność gospodarczą w sektorze transportu, do wydatków kwalifikujących się do objęcia wsparciem nie zalicza się wydatków na zakup środków transportu.
--	---

Kryteria	Kryteria formalne specyficzne: • wnioskodawca nie podlega wykluczeniu z ubiegania się o dofinansowanie na podstawie ustawy z dnia 9 listopada 2000 r. o utworzeniu Polskiej Agencji Rozwoju Przedsiębiorczości, • w przypadku pomocy udzielonej dużemu przedsiębiorcy udzielana pomoc nie będzie wykorzystana na wsparcie inwestycji dotyczącej przeniesienia działalności produkcyjnej lub usługowej z innych krajów członkowskich Unii Europejskiej, • biznes plan jest spójny z wnioskiem o dofinansowanie zaakceptowanym przez promotora (jeśli dotyczy), • projekt zostanie rozpoczęty po dniu złożenia wniosku o dofinansowanie, • wnioskodawca dysponuje lub będzie dysponował licencjami, pozwoleniami, koncesjami, niezbędnymi do realizacji inwestycji (jeśli dotyczy), • wnioskodawca dysponuje zasobami gwarantującymi realizację projektu (np. know-how, doświadczoną kadrą, infrastrukturą techniczną), • wnioskodawca zapewnia trwałość rezultatów projektu przez okres minimum 5 lat, a w przypadku MSP – minimum 3 lat od zakończenia projektu Kryteria merytoryczne obligatoryjne: • wnioskodawca wykazał spełnienie efektu zachęty (dotyczy przedsiębiorców innych niż MSP), • projekt dotyczy inwestycji w aktywa materialne oraz aktywa niematerialne i prawne związane z tworzeniem nowego zakładu, rozbudową istniejącego zakładu, dywersyfikacją produkcji zakładu poprzez wprowadzenie nowych dodatkowych produktów lub zasadniczą zmianą dotyczącą procesu produkcyjnego istniejącego zakładu, związanej z zastosowaniem nowych rozwiązań technologicznych,, • inwestycja polega na zakupie lub wdrożeniu rozwiązania technologicznego, które jest stosowane na świecie przez okres nie dłuższy niż 3 lata bądź technologii, która jest stosowana dłużej niż 3 lata pod warunkiem że jej stopień rozprzestrzenienia na świecie w danej branży nie przekracza 15%, • w wyniku realizacji projektu zostanie wprowadzony na rynek nowy lub zasadniczo ulepszony produkt (kryterium nie dotyczy projektów prowadzących do powstania produktów nieposiadających desygnatu materialnego), • nowy lub zasadniczo ulepszony produkt będący wynikiem realizacji projektu wykazuje użyteczność dla potencjalnych odbiorców, • wskaźniki produktu i rezultatu są obiektywnie weryfikowalne, odzwierciedlają założone cele projektu, adekwatne dla danego rodzaju projektu, • projekt wykazuje opłacalność finansową, w tym opłacalność wprowadzenia na rynek nowego lub zasadniczo ulepszanego produktu, • informacje zawarte we wniosku lub załączone dokumenty (np. promesa kredytowa) potwierdzają zdolność wnioskodawcy do sfinansowania projektu, • wskazane są kwalifikowane w ramach działania, uzasadnione, racjonalne i adekwatne do zakresu i celów projektu oraz celów Działania. Kryteria merytoryczne fakultatywne: • innowacja produktowa stanowi innowację o znaczeniu światowym, • projekt w znaczącym stopniu wykorzystuje elementy prowadzonych lub zakupionych przez przedsiębiorcę wyników prac B+R, • dodatkowym efektem projektu jest wprowadzenie nowych rozwiązań organizacyjnych lub nowych rozwiązań marketingowych prowadzących do poprawy produktywności i efektywności w przedsiębiorstwie Wnioskodawcy,
----------	--

	• procentowy udział przychodów z tytułu wywozu na JRE oraz eksportu produktu/ów (wyrobu/ów lub usługi/usług) wytworzonego/ych w wyniku realizacji inwestycji w całkowitych przychodach z tytułu sprzedaży tego/tych produktu/ów wyniesie powyżej 20% 30 miesięcy po zakończeniu projektu, • w wyniku realizacji projektu nastąpi rozwój już istniejącego działu B+R, utworzenie własnego działu B+R lub nawiązanie współpracy z jednostką naukową w zakresie rozwoju produktu, • w wyniku realizacji projektu powstaną nowe miejsca pracy, • wnioskodawca posiada doświadczenie w opracowywaniu koncepcji produktów uznanych za innowacyjne, czego rekomendacją jest: - uzyskanie przez Wnioskodawcę nagrody głównej, bądź wyróżnienia w konkursie Polski Produkt Przyszłości, lub - wprowadzenie na rynek przez Wnioskodawcę produktu lub wdrożenie technologii nagrodzonych lub wyróżnionych w konkursie Polski Produkt Przyszłości, • wnioskodawca lub podmiot mający co najmniej 51% udziałów lub akcji w przedsiębiorstwie Wnioskodawcy posiada: - patent na wynalazek lub - prawo ochronne na wzór użytkowy lub - prawo z rejestracji wzoru przemysłowego lub - prawo z rejestracji topografii układów scalonych, jakie stosowane są w ramach projektu lub produkt/technologia użyta w projekcie została objęta działaniami mającymi na celu ochronę praw własności przemysłowej, a sporządzone przez właściwy Urząd Patentowy sprawozdanie o stanie techniki/raport nie podważyło nowości rozwiązania ani poziomu wynalazczego rozwiązania, - wnioskodawca posiada: - akredytowany certyfikat jakości w przedsiębiorstwie zgodny z wymaganiami normy ISO 9001 lub inne certyfikaty branżowe zawierające w sobie wymaganiami normy ISO 9001, lub - wnioskodawca posiada akredytowany certyfikat Systemu Zarządzania BHP zgodny z wymaganiami OHSAS 18001 lub PN-N-18001, lub - wnioskodawca posiada akredytowany certyfikat Systemu Zarządzania Środowiskowego zgodny z wymaganiami normy ISO 14001 lub rozporządzeniami EMAS. • projekt ma pozytywny wpływ na polityki horyzontalne UE wymienione w art. 16 lub w art. 17 Rozporządzenia Rady (WE) nr 1083/2006, • działalność Wnioskodawcy przyczynia się do zmiany wzorców produkcji i konsumpcji na sprzyjające realizacji zasad zrównoważonego rozwoju: - wnioskodawca udostępnia publicznie informacje dotyczące celów oraz wyników realizacji polityki w zakresie zrównoważonego rozwoju, - wnioskodawca realizuje politykę równych szans w zakresie zatrudnienia, - wnioskodawca uwzględnia kryteria środowiskowe podczas realizacji zakupów oraz współpracy z podwykonawcami, - wnioskodawca uwzględnia aspekty ochrony środowiska w rachunkowości.
--	--

Instytucja odpowiedzialna za nabór wniosków	Polska Agencja Rozwoju Przedsiębiorczości ul. Pańska 81/83 00-834 Warszawa tel. (022) 432 80 80, 432 71 25 fax (022) 432 86 20, 432 84 04 http://www.parp.gov.pl

Numer działania	4.5. Wsparcie inwestycji o dużym znaczeniu dla gospodarki 4.5.1. Wsparcie inwestycji w sektorze produkcyjnym 4.5.2. Wsparcie inwestycji w sektorze usług nowoczesnych
Jaki rodzaj projektu?	Poddziałanie 4.5.1.: Nowe inwestycje o charakterze innowacyjnym np.. innowacyjne technologie, innowacyjne produkty), obejmujące zakup lub wdrożenie rozwiązania technologicznego, które jest stosowane na świecie przez okres nie dłuższy niż 3 lata lub stopień jego rozprzestrzenienia na świecie w danej branży nie przekracza 15% oraz spełniające poniższe warunki (łącznie): - wydatki kwalifikowalne nie mniejsze niż 160 mln zł oraz - wzrost zatrudnienia netto nie mniejszy niż 200 osób. Poddziałanie 4.5.2.: Nowe inwestycje obejmujące zakup środków trwałych, wartości niematerialnych i prawnych oraz wzrost zatrudnienia netto nie mniejszy niż 100 osób, prowadzące do utworzenia lub rozbudowy: - centrów usług wspólnych (np. finanse, księgowość, zarządzanie zasobami ludzkimi, administracja, zaplecza bankowe i ubezpieczeniowe, badania rynkowe), - centrów IT (np. rozwój oprogramowania, testowanie aplikacji, projektowanie i wdrażanie sieci, optymalizacja produktu, zarządzanie bazami danych) Nowe inwestycje o wydatkach kwalifikowanych powyżej 2 mln PLN, dotyczące rozpoczęcia działalności badawczo-rozwojowej obejmujące zakup środków trwałych, wartości niematerialnych i prawnych oraz wzrost zatrudnienia netto nie mniejszy niż 10 osób personelu B+R, prowadzące do utworzenia centrów badawczo-rozwojowych (np. centra usług inżynierskich, centra jakości), które nie muszą spełniać wymogów określonych w ustawie o niektórych formach wspierania działalności innowacyjnej.
Kto może uzyskać wsparcie?	4.5.1 – przedsiębiorstwa 4.5.2 – przedsiębiorstwa (preferowane inwestycje MSP)
Jakie dofinansowanie?	Maksymalna wysokość wsparcia: - dla poddziałania 4.5.1. wynosi 25% wydatków kwalifikowalnych, - dla poddziałania 4.5.2. wynosi 30% wydatków kwalifikowalnych (z wyłączeniem projektów B+R), - dla projektów B+R realizowanych w poddziałaniu 4.5.2.: - na część inwestycyjną projektu: zgodnie z mapą pomocy regionalnej, tj. maksymalna wielkość wsparcia – 70% wartości wydatków kwalifikowalnych części inwestycyjnej projektu, - na część szkoleniową projektu: 1 mln zł (35% wartości wydatków kwalifikowalnych części szkoleniowej projektu dla średniego przedsiębiorstwa oraz 45% dla mikro lub małego przedsiębiorstwa, 25% w przypadku innego przedsiębiorstwa), - na część doradczą projektu: 600 tys. zł (50% wartości wydatków kwalifikowalnych części doradczej projektu). Minimalna wartość projektu: - poddziałanie 4.5.1. wynosi 160 mln zł
Co można sfinansować w ramach działania?	Pomoc na inwestycję może być obliczana w odniesieniu do: - kosztów inwestycji w środki trwałe oraz w wartości niematerialne i prawne, które są związane z realizacją inwestycji albo - kosztów utworzenia miejsc pracy. Kosztami kwalifikującymi się do objęcia pomocą na inwestycję są koszty poniesione po dniu złożenia wniosku o udzielenie pomocy do dnia określonego w

umowie o dofinansowanie.

Do kosztów kwalifikujących się do objęcia pomocą w odniesieniu do kosztów inwestycji w środki trwałe oraz wartości niematerialne i prawne, które są związane z realizacją inwestycji zalicza się:

1. cenę nabycia prawa własności lub wieczystego użytkowania gruntów do wysokości 10% całkowitych kosztów kwalifikujących się do objęcia pomocą na nową inwestycję, pod warunkiem, że:
 - grunt jest niezbędny do realizacji projektu,
 - przedsiębiorca przedstawi opinię rzeczoznawcy majątkowego potwierdzającą, że cena nabycia nie przekracza wartości rynkowej gruntu, określonej na dzień nabycia,
 - w okresie 7 lat poprzedzających datę nabycia gruntu jego zakup nie był współfinansowany ze środków wspólnotowych ani z krajowych środków pomocy publicznej lub pomocy de minimis;
2. cenę nabycia prawa własności lub użytkowania wieczystego nieruchomości zabudowanej, pod warunkiem, że:
 - nieruchomość jest niezbędna do realizacji projektu
 - przedsiębiorca przedstawi opinię rzeczoznawcy majątkowego potwierdzającą, że cena nabycia nie przekracza wartości rynkowej nieruchomości, określonej na dzień nabycia
 - przedsiębiorca przedstawi opinię rzeczoznawcy budowlanego potwierdzającą, że nieruchomość może być używana w określonym celu, zgodnym z celami projektu objętego pomocą, lub określającą zakres niezbędnych zmian lub ulepszeń
 - w okresie 7 lat poprzedzających datę nabycia nieruchomości jej zakup nie był współfinansowany ze środków wspólnotowych ani z krajowych środków pomocy publicznej lub pomocy de minimis,
 - nieruchomość będzie używana wyłącznie zgodnie z celami projektu objętego pomocą;
3. koszt najmu lub dzierżawy nieruchomości ściśle powiązanych z inwestycją;
4. cenę nabycia lub koszt wytworzenia środków trwałych, w tym:
 - budowli i budynków, pod warunkiem, że ich nabycie pozostaje w bezpośrednim związku z celami projektu inwestycyjnego objętego pomocą,
 - maszyn i urządzeń,
 - narzędzi, przyrządów i aparatury,
 - wyposażenia technicznego i infrastruktury technicznej dla prac biurowych,
 - infrastruktury technicznej związanej z nową inwestycją, przy czym przez budowę urządzeń infrastruktury technicznej rozumie się urządzenie albo modernizację drogi oraz wybudowanie pod ziemią, na ziemi albo nad ziemią przewodów lub urządzeń wodociągowych, kanalizacyjnych, cieplnych, elektrycznych, gazowych i telekomunikacyjnych;
5. cenę nabycia wraz z kosztem instalacji wartości niematerialnych i prawnych związanych z transferem technologii w formie patentów, licencji lub nieopatentowanej wiedzy technicznej, jeżeli spełniają łącznie następujące warunki:
 - będą wykorzystywane wyłącznie w przedsiębiorstwie, które otrzymało pomoc,
 - będą podlegać amortyzacji zgodnie z przepisami o rachunkowości,
 - będą nabyte od osób trzecich na warunkach rynkowych,
 - będą stanowić aktywa przedsiębiorstwa, które otrzymało pomoc i pozostaną w nim przez co najmniej pięć lat, a w przypadku małego i średniego przedsiębiorcy przez co najmniej trzy lata;
6. koszt instalacji i uruchomienia środków trwałych;

	7. cenę nabycia materiałów lub robót budowlanych, pod warunkiem, że pozostają w bezpośrednim związku z celami projektu inwestycyjnego objętego wsparciem na nowe inwestycje. W przypadku dużych przedsiębiorców, koszty określone w pkt 5 uwzględnia się w wysokości nie przekraczającej 50% całkowitych kosztów kwalifikujących się do objęcia pomocą na inwestycję. Koszt związany z nabyciem środków trwałych objętych najmem albo dzierżawą, innych niż nieruchomości, uwzględnia się jedynie w przypadku, gdy najem albo dzierżawa ma postać leasingu finansowego oraz obejmuje zobowiązanie do nabycia środków trwałych z chwilą upływu okresu najmu albo dzierżawy. W odniesieniu do najmu albo dzierżawy nieruchomości najem albo dzierżawa musi trwać przez okres co najmniej pięciu lat od dnia zakończenia inwestycji lub trzech lat w przypadku mikroprzedsiębiorców, małych i średnich przedsiębiorców. W przypadku przedsiębiorcy wykonującego działalność gospodarczą w sektorze transportu do kosztów kwalifikujących się do objęcia pomocą nie zalicza się kosztów zakupu środków transportu. Aktywa nabyte przez dużego przedsiębiorcę muszą być nowe. W przypadku nabywania używanych środków trwałych należy spełnić następujące warunki: • cena używanych aktywów nie przekracza ich wartości rynkowej, określonej na dzień nabycia i jest niższa od ceny podobnych, nowych aktywów, • sprzedający złoży oświadczenie określające zbywcę środków trwałych, miejsce i datę ich zakupu, • w okresie 7 lat nie zostały one nabyte z wykorzystaniem środków wspólnotowych ani z krajowych środków pomocy publicznej lub pomocy de minimis. Koszty inwestycji w środki trwałe oraz w wartości niematerialne i prawne, które są związane z realizacją nowej inwestycji, pomniejsza się o podatek od towarów i usług, chyba że zgodnie z odrębnymi przepisami przedsiębiorcy nie przysługuje prawo jego zwrotu lub odliczenia. Kosztami utworzenia miejsc pracy kwalifikującymi się do objęcia pomocą, są dwuletnie koszty pracy nowo zatrudnionych pracowników, obejmujące koszty płacy brutto tych pracowników, powiększone o obowiązkowe płatności związane z ich zatrudnieniem, ponoszone przez przedsiębiorcę od dnia zatrudnienia tych pracowników. Do kosztów kwalifikujących się do objęcia pomocą na szkolenia specjalistyczne zalicza się poniesione po dniu złożenia wniosku: 1. koszty wynagrodzenia oraz obowiązkowe składki na ubezpieczenia społeczne osób prowadzących szkolenie; 2. koszty podróży osób prowadzących szkolenie i uczestników szkolenia; 3. koszty zakwaterowania osób prowadzących szkolenie i uczestników szkolenia; 4. inne koszty bieżące, w tym koszty materiałów i dostaw związanych ze szkoleniem; 5. amortyzacje narzędzi i wyposażenia w zakresie, w jakim są one wykorzystywane wyłącznie na potrzeby szkolenia; 6. koszty poradnictwa i doradztwa w zakresie, w jakim dotyczą szkolenia. Za koszty kwalifikujące się do objęcia pomocą uznaje się również koszty zatrudnienia pracownika, jakie ponosi pracodawca w okresie, w którym pracownik uczestniczy w szkoleniu, z wyłączeniem kosztów ponoszonych w czasie, w którym pracownik wytwarzał towary lub świadczył usługi – do wysokości sumy ogólnej kosztów określonych powyżej (w pkt 1 – 6). Pomoc na usługi doradcze świadczone przez doradców zewnętrznych jest udzielana z zachowaniem stosownych przepisów.
--	--

	Pomoc na usługi doradcze świadczone przez doradców zewnętrznych może być udzielana pod warunkiem ścisłego powiązania usług doradczych z realizowaną inwestycją.
Kryteria	Kryteria formalne specyficzne: • w przypadku pomocy udzielonej dużemu przedsiębiorcy, udzielana pomoc nie będzie wykorzystana na wsparcie inwestycji dotyczącej przeniesienia działalności produkcyjnej lub usługowej z innych krajów członkowskich Unii Europejskiej, • projekt zostanie rozpoczęty po dniu złożenia wniosku o dofinansowanie, • projekt przewiduje wzrost zatrudnienia netto nie mniejszy niż 200 osób (dotyczy poddziałania 4.5.1), • projekt przewiduje wzrost zatrudnienia netto nie mniejszy niż 100 osób a w przypadku inwestycji w sektor B+R nie mniejszy niż 10 osób personelu B+R (dotyczy poddziałania 4.5.2), • wnioskodawca zapewni trwałość rezultatów projektu przez okres minimum 5 lat, a w przypadku MSP – 3 lat od zakończenia projektu. Kryterium merytoryczne obligatoryjne (dla poddziałania 4.5.1): • inwestycja polega na zakupie lub wdrożeniu rozwiązania technologicznego, które jest stosowane na świecie przez okres nie dłuższy niż 3 lata, lub stopień jego rozprzestrzenienia na świecie w danej branży nie przekracza 15%. Kryterium merytoryczne obligatoryjne (dla poddziałania 4.5.2): • projekt polega na inwestycji w utworzenie lub rozbudowę centrum badawczo-rozwojowego lub na inwestycji w utworzenie lub rozbudowę centrum IT lub centrum usług wspólnych. Kryteria merytoryczne obligatoryjne (dla obu poddziałań): • wnioskodawca wykazał spełnienie efektu zachęty (dotyczy przedsiębiorców innych niż MSP), • projekt dotyczy inwestycji początkowej oznaczającej inwestycję w aktywa materialne, niematerialne i prawne związane z tworzeniem nowego zakładu, rozbudową istniejącego zakładu, dywersyfikacją produkcji zakładu poprzez wprowadzenie nowych dodatkowych produktów lub zasadniczą zmianą dotyczącą procesu produkcyjnego istniejącego zakładu, związanej z zastosowaniem nowych rozwiązań technologicznych prowadzących do powstania i wprowadzenia na rynek nowego lub zasadniczo ulepszanego produktu, • projekt wykazuje opłacalność finansową, • informacje zawarte we wniosku lub załączone dokumenty (np. promesa kredytowa) potwierdzą zdolność wnioskodawcy do sfinansowania projektu, • planowane wydatki są kwalifikowane w ramach działania, uzasadnione, racjonalne i adekwatne do zakresu i celów działania, • wnioskodawca dysponuje zasobami gwarantującymi realizację projektu (np. <i>know-how</i>, doświadczoną kadrę, infrastrukturę techniczną), • wnioskodawca dysponuje licencjami, pozwoleniami, koncesjami niezbędnymi do realizacji inwestycji (jeśli dotyczy), • wskaźniki rezultatu i produktu są obiektywnie weryfikowalne, odzwierciedlają założone cele projektu, adekwatne dla danego rodzaju projektu. Kryteria merytoryczne fakultatywne (dla poddziałania 4.5.1): • projekt zakłada zakup lub wdrożenie technologii znanej i stosowanej na świecie nie dłużej niż 1 rok bądź technologii, której stopień rozprzestrzenienia na świecie w danej branży nie przekracza 5%,

	• dodatkowym efektem projektu jest wprowadzenie nowych rozwiązań organizacyjnych lub nowych rozwiązań marketingowych prowadzących do poprawy produktywności i efektywności, • wnioskodawca należy do sektora MSP, • działalność wnioskodawcy przyczynia się do zmiany wzorców produkcji i konsumpcji na sprzyjające realizacji zasad zrównoważonego rozwoju, tj.: - przedsiębiorca udostępnia publicznie informacje dotyczące celów oraz wyników realizacji polityki w zakresie zrównoważonego rozwoju, - przedsiębiorca realizuje politykę równych szans, - przedsiębiorca uwzględnia kryteria środowiskowe podczas realizacji zakupów oraz współpracy z podwykonawcami, - przedsiębiorca uwzględnia aspekty środowiska w rachunkowości. • wnioskodawca posiada: - patent na wynalazek, - prawo ochronne na wzór użytkowy, - prawo z rejestracji wzoru przemysłowego, - prawo z rejestracji topografii układów scalonych, jakie stosowane są na w ramach inwestycji początkowej, oznaczającej inwestycję w aktywa materialne oraz w aktywa niematerialne i prawne związane z tworzeniem nowego zakładu, rozbudową istniejącego zakładu, dywersyfikacją produkcji zakładu poprzez wprowadzenie nowych dodatkowych produktów lub zasadniczą zmianą dotyczącą procesu produkcyjnego istniejącego zakładu w Rzeczypospolitej Polskiej lub w innym państwie (w przypadku podmiotu mającego co najmniej 51% udziałów lub akcji w przedsiębiorstwie wnioskodawcy patent na wynalazek, prawo ochronne na wzór użytkowy itd. będzie wykorzystywane w ramach realizowanego projektu), • w projekcie przewidziano komponent B+R (budowa laboratorium, prowadzenie prac B+R, współpraca z jednostkami naukowo-badawczymi), • projekt przewiduje przyrost netto liczby pracowników ponad 200 osób, • wnioskodawca posiada: - akredytowany certyfikat jakości w przedsiębiorstwie zgodny z wymaganiami normy ISO 9001 lub inne certyfikaty branżowe zawierające w sobie wymaganiami normy ISO 9001, lub - wnioskodawca posiada akredytowany certyfikat Systemu Zarządzania BHP zgodny z wymaganiami OHSAS 18001 lub PN-N-18001, lub - wnioskodawca posiada akredytowany certyfikat Systemu Zarządzania Środowiskowego zgodny z wymaganiami normy ISO 14001 lub rozporządzeniami EMAS, • inwestycja jest zlokalizowana na obszarach preferowanych ze względu na poziom bezrobocia (wg NUTS 3), • rezultat projektu będzie konkurencyjny w stosunku do dostępnych na rynku produktów, technologii, usług: - cenowo, - jakościowo,
--	--

	• projekt ma pozytywny wpływ na polityki horyzontalne UE wymienione w art. 16 lub art. 17 Rozporządzenia Rady (WE) nr 1083/2006, • w wyniku realizacji projektu nawiązana zostanie współpraca z podmiotami MSP. Kryteria merytoryczne fakultatywne (dla poddziałania 4.5.2): • rodzaj inwestycji: B+R, Centra IT, Centra usług wspólnych, • projekt przewiduje przyrost netto liczby pracowników: - dla sektora B+R – ponad 10 osób personelu B+R, - dla pozostałych ponad 100 osób, • planowany odsetek osób z wyższym wykształceniem wśród nowozatrudnionych przekracza 50%, • wnioskodawca posiada zdolność do realizacji prac badawczych (dotyczy projektów z zakresu utworzenia lub rozbudowy centrum badawczo-rozwojowego), • wnioskodawca posiada zdolność do komercjalizacji wyników prac badawczych (dotyczy projektów z zakresu utworzenia lub rozbudowy centrum badawczo-rozwojowego), • inwestycja jest zlokalizowana na obszarach preferowanych ze względu na poziom bezrobocia (wg NUTS 3), • rezultat projektu będzie konkurencyjny w stosunku do dostępnych na rynku produktów, technologii, usług: - cenowo, - jakościowo, • projekt ma pozytywny wpływ na polityki horyzontalne UE wymienione w art. 16 lub w art. 17 Rozporządzenia Rady (WE) nr 1083/2006, • w wyniku realizacji projektu nawiązana zostanie współpraca z podmiotami z sektora MSP.
Instytucja odpowiedzialna za nabór wniosków	Ministerstwo Gospodarki Departament Wdrażania Programów Operacyjnych Pl. Trzech Krzyży 3/5 00-507 Warszawa Tel. (022) 693 58 44 Fax (022) 693 40 55 www.mg.gov.pl sekretariatDPO@mg.gov.pl

Numer działania	8.1. Wspieranie działalności gospodarczej w dziedzinie gospodarki elektronicznej
Jaki rodzaj projektu?	Indywidualne projekty mikro- oraz małych przedsiębiorców, prowadzących działalność gospodarczą nie dłużej niż 1 rok od dnia rejestracji. Projekty polegające na świadczenie usług drogą elektroniczną i ewentualne wytworzenie produktów cyfrowych niezbędnych do świadczenia tych usług. Projekty będą dofinansowywane przez okres 24 miesiące od dnia rozpoczęcia ich realizacji. Termin rozpoczęcie zostanie określony w umowie o dofinansowanie projektu.
Kto może uzyskać wsparcie?	Mikro- i mali przedsiębiorcy oraz spółki kapitałowe w organizacji.
Jakie dofinansowanie?	Wysokość wsparcia: Do 85% wydatków w zakresie wspierania działalności gospodarczej w dziedzinie gospodarki elektronicznej. Wartość wydatków kwalifikowalnych: Nie mniej niż 20 tys. zł i nie więcej niż 1 mln zł.
Co można sfinansować w ramach działania?	- zakup usług informatycznych, technicznych, doradczych prowadzących do wytworzenia produktów cyfrowych oraz związanych z przygotowaniem, świadczeniem i aktualizacją e-usługi; - wynagrodzenia wraz z obowiązkowymi pozapłacowymi kosztami pracy osób zaangażowanych bezpośrednio w realizację projektu objętego wsparciem oraz na obowiązkowe pozapłacowe koszty pracy przedsiębiorców będących osobami fizycznymi prowadzącymi działalność gospodarczą; - zakup analiz przygotowawczych, usług księgowych, prawnych, translacyjnych i innych usług eksperckich; - pokrycie kosztów ogólnych, w tym: - zakup usług pomocniczych, w szczególności transportowych, telekomunikacyjnych, komunalnych lub pocztowych, pod warunkiem, że ich stawki odpowiadają powszechnie stosowanym na rynku; - zakup materiałów biurowych i eksploatacyjnych, - najem i eksploatację pomieszczeń - do wysokości 20% całkowitych wydatków kwalifikujących się do objęcia wsparciem, o których mowa w pkt 1-3, 5-8a - promocję wdrożonych rozwiązań, dokonywaną drogą elektroniczną i tradycyjną, w tym działania informacyjne i promocyjne o udziale finansowym budżetu UE w projekcie objętym wsparciem; - nabycie wartości niematerialnych i prawnych w formie patentów, licencji, know-how, nieopatentowanej wiedzy technicznej, jeżeli wartości te spełniają łącznie następujące warunki: - będą wykorzystywane wyłącznie na cele projektu objętego wsparciem, - będą podlegać amortyzacji zgodnie z odrębnymi przepisami, - będą nabyte od osób trzecich na warunkach rynkowych; - zakup nowych środków trwałych, z wyjątkiem nieruchomości w rozumieniu ustawy o rachunkowości, - raty spłat wartości początkowej wartości niematerialnych i prawnych, o których mowa w pkt 6 oraz środków trwałych, o których mowa w pkt 7, przez korzystającego, należne finansującemu z tytułu umowy leasingu prowadzącej do przeniesienia własności tych wartości lub środków na korzystającego, z wyłączeniem leasingu zwrotnego. 8a) obsługę instrumentów zabezpieczających realizację umowy o udzielenie wsparcia, określonych w umowie o udzielenie wsparcia. - zakup szkoleń bezpośrednio związanych z uruchomieniem i obsługą e-usługi dla osób zaangażowanych w realizację projektu objętego wsparciem, do wysokości nieprzekraczającej 10% całkowitych wydatków kwalifikujących się do objęcia wsparciem, o których mowa w pkt 1-8a)

Kryteria	Kryteria formalne specyficzne: • wnioskodawca nie podlega wykluczeniu z ubiegania się o dofinansowanie na podstawie ustawy z dnia 9 listopada 2000 r. o utworzeniu Polskiej Agencji Rozwoju Przedsiębiorczości, • okres realizacji projektu nie jest dłuższy niż 24 miesiące, • wnioskowany udział wsparcia nie przekracza maksymalnej intensywności określonej dla działania 8.1, • projekt zostanie rozpoczęty po dniu złożenia wniosku o dofinansowanie. Kryteria merytoryczne: • przedmiot projektu jest zgodny z celami PO IG oraz działania 8.1. PO IG, • projekt jest zgodny ze zdefiniowanymi potrzebami zidentyfikowanej grupy odbiorców, • projekt polega na przygotowaniu, wdrożeniu i świadczeniu e-usług, • przedstawiono koncepcję promocji usługi cyfrowej wśród potencjalnych odbiorców, • wnioskodawca zapewnia trwałość rezultatów projektu przez okres minimum 3 lat od zakończenia projektu, • planowane wydatki są kwalifikowane w ramach działania, uzasadnione, racjonalne i adekwatne do zakresu i celów projektu, • środki będą wykorzystane w sposób efektywny (relacja nakład/rezultat), • projekt jest wykonalny technicznie i finansowo, a jego przebieg rzeczowo-finansowy jest czytelny, szczegółowy i realny do wykonania, • wskaźniki rezultatu i produktu są obiektywnie weryfikowalne, odzwierciedlają założone cele projektu, adekwatne dla danego rodzaju projektu, realne do osiągnięcia. • projekt ma co najmniej neutralny wpływ na polityki horyzontalne UE wymienione w art. 16 i 17 Rozporządzenia Rady (WE) nr 1083/2006.
Instytucja odpowiedzialna za nabór wniosków	Polska Agencja Rozwoju Przedsiębiorczości ul. Pańska 81/83 00-834 Warszawa tel. (022) 432 80 80, 432 71 25 fax (022) 432 86 20, 432 84 04 http://www.parp.gov.pl

Numer działania	8.2. Wsparcie wdrażania elektronicznego biznesu typu B2B
Jaki rodzaj projektu?	Projekty o charakterze technicznym (informatycznym) i organizacyjnym prowadzące do realizacji procesów biznesowych w formie elektronicznej, obejmujące trzech lub więcej współpracujących przedsiębiorców Projekt powinien dotyczyć wdrażania nowych lub integracji istniejących systemów informatycznych przedsiębiorstw lub wdrażania nowych systemów mających na celu umożliwienie automatyzacji wymiany informacji pomiędzy systemami informatycznymi współpracujących przedsiębiorców. Projekt będzie objęty dofinansowaniem przez okres do 24 miesięcy.
Kto może uzyskać wsparcie?	Mikro-, mali lub średni przedsiębiorcy
Jakie dofinansowanie?	Intensywność wsparcia w części dotyczącej wydatków na inwestycje nie może przekroczyć: • 60% dla średnich przedsiębiorców i 70% dla mikroprzedsiębiorców lub małych przedsiębiorców na obszarach należących do województw lubelskiego, podkarpackiego, warmińsko-mazurskiego, podlaskiego, świętokrzyskiego, opolskiego, małopolskiego, lubuskiego, łódzkiego, kujawsko-pomorskiego. • 50% dla średnich przedsiębiorców i 60% dla mikroprzedsiębiorców lub małych przedsiębiorców na obszarach należących do województw: śląskiego, pomorskiego, zachodniopomorskiego, dolnośląskiego, wielkopolskiego, a w okresie od dnia 1 stycznia 2007 r. do dnia 31 grudnia 2010 r. – na obszarze należącym do województwa mazowieckiego, z wyłączeniem miasta stołecznego Warszawy. • 40% dla średnich przedsiębiorców i 50% dla mikroprzedsiębiorców lub małych przedsiębiorców na obszarze należącym do miasta stołecznego Warszawy, a w okresie od dnia 1 stycznia 2011 r. do dnia 31 grudnia 2013 r. – na obszarze należącym do województwa mazowieckiego. Intensywność wsparcia w części dotyczącej wydatków na doradztwo nie może przekroczyć 50% wydatków kwalifikujących się do objęcia wsparciem. Intensywność wsparcia w części dotyczącej wydatków na szkolenia specjalistyczne nie może przekroczyć 25% wydatków kwalifikujących się do objęcia wsparciem. Na projekt w zakresie wspierania wdrażania elektronicznego biznesu typu przedsiębiorstwo – przedsiębiorstwo wysokość wsparcia nie może być niższa niż 20 tys. zł i jednocześnie nie może przekraczać 2 mln zł.
Co można sfinansować w ramach działania?	Wydatkami kwalifikującymi się do objęcia wsparciem są wydatki poniesione po dniu złożenia wniosku o udzielenie wsparcia do dnia określonego w umowie o udzielenie wsparcia, jednak nie dłużej niż przez okres 24 miesięcy: 1. nabycie wartości niematerialnych i prawnych w formie patentów, licencji, know-how, nieopatentowanej wiedzy technicznej, w szczególności oprogramowania niezbędnego do wdrożenia rozwiązania elektronicznego biznesu typu B2B, jeżeli wartości te spełniają łącznie następujące warunki: • będą wykorzystywane wyłącznie na cele projektu objętego wsparciem, • będą podlegać amortyzacji zgodnie z odrębnymi przepisami, • będą nabyte od osób trzecich na warunkach rynkowych; • będą stanowić aktywa oraz pozostaną własnością przedsiębiorcy, który otrzymał wsparcie, przez co najmniej 3 lata od dnia zakończenia realizacji projektu;

	2. zakup nowych środków trwałych, z wyjątkiem nieruchomości; 3. raty spłat wartości początkowej wartości niematerialnych i prawnych, o których mowa w pkt. 1 oraz środków trwałych, o których mowa w pkt. 2, przez korzystającego, należnej finansującemu z tytułu umowy leasingu prowadzącej do przeniesienia własności tych środków lub wartości na korzystającego, z wyłączeniem leasingu zwrotnego; 4. zakup analiz przygotowawczych oraz usług doradczych o charakterze informatycznym, technicznym, wdrożeniowym, prawnym i innych usług eksperckich związanych z projektem, w szczególności w zakresie re-inżynierii procesów biznesowych, reorganizacji przedsiębiorstw, wydzielania funkcji, wydzielania zadań oraz tworzenia wirtualnych przedsiębiorstw, świadczonych przez doradców zewnętrznych, przy czym usługi te nie mogą stanowić elementu stałej lub okresowej działalności przedsiębiorcy lub być związane z bieżącymi wydatkami operacyjnymi; 5. działania informacyjne o udziale finansowym środków budżetu Unii Europejskiej w realizowanym projekcie objętym wsparciem, 6. wynagrodzenia wraz z obowiązkowymi pozapłacowymi kosztami pracy osób zaangażowanych bezpośrednio w realizację projektu objętego wsparciem oraz na obowiązkowe pozapłacowe koszty pracy przedsiębiorców będących osobami fizycznymi prowadzącymi działalność gospodarczą; 7. zakup szkoleń specjalistycznych niezbędnych do wdrożenia rozwiązania elektronicznego biznesu typu B2B dla osób zaangażowanych w realizację projektu objętego wsparciem, do wysokości nieprzekraczającej 10% całkowitych wydatków kwalifikujących się do objęcia wsparciem, o których mowa w pkt 1-7, w tym wydatki na: a) kadre szkoleniową, b) podróże kadry szkoleniowej i osób szkolonych, c) inne wydatki bieżące, w tym wydatki na materiały bezpośrednio związane z realizacją projektu, d) amortyzację narzędzi i wyposażenia wyłącznie w zakresie, w jakim są one wykorzystywane do realizacji szkolenia, e) doradztwo w zakresie, w jakim dotyczy realizowanego szkolenia, f) pokrycie kosztów osobowych uczestników szkolenia oraz pokrycie ogólnych kosztów pośrednich (administracyjnych, wynajmu, ogólnych) do wysokości całkowitych wydatków kwalifikujących się do objęcia wsparciem, o którym mowa w lit. a-e, przy czym w odniesieniu do pokrycia kosztów osobowych uczestników szkolenia uwzględnia się tylko czas faktycznego uczestnictwa w szkoleniu. W przypadku przedsiębiorcy wykonującego działalność gospodarczą w sektorze transportu, do wydatków kwalifikowalnych nie zalicza się wydatków na zakup środków transportu. Wsparcie na pomoc w zakresie wydatków związanych z promocją wdrożonych rozwiązań elektronicznych typu przedsiębiorstwo – przedsiębiorstwo, wydatkami na działania informacyjne i promocyjne o udziale finansowym budżetu Unii Europejskiej w realizowanym projekcie oraz wydatków na wynagrodzenia osób zaangażowanych w realizację projektu objętego wsparciem, jest udzielana do wysokości 85% wydatków poniesionych w tym zakresie.
Kryteria	Kryteria formalne specyficzne: • wnioskodawca nie podlega wykluczeniu z ubiegania się o dofinansowanie na podstawie ustawy z dnia 9 listopada 2000 r. o utworzeniu Polskiej Agencji Rozwoju Przedsiębiorczości, • wnioskodawca współpracuje z co najmniej dwoma przedsiębiorcami na podstawie zawartych umów cywilno-prawnych, których kopie stanowią załączniki do wniosku,

	• okres realizacji projektu nie jest dłuższy niż 24 miesiące, • projekt zostanie rozpoczęty po dniu złożenia wniosku o dofinansowanie, • wnioskodawca zapewnia trwałość rezultatów projektu przez okres minimum 5 lat, a w przypadku MSP – 3 lat od zakończenia projektu. Kryteria merytoryczne: • przedmiot projektu jest zgodny z celami PO IG oraz działania 8.2. PO IG, • projekt jest zgodny ze zdefiniowanymi potrzebami wnioskodawcy oraz współpracujących przedsiębiorstw, • projekt zwiększa efektywność procesów stosowanych przez wnioskodawcę we współpracy z partnerami biznesowymi, • planowane wydatki są kwalifikowane w ramach działania, uzasadnione, racjonalne i adekwatne do zakresu i celów projektu, • w projekcie stosowane są innowacyjne rozwiązania informatyczne, • wskaźniki produktu i rezultatu są obiektywnie weryfikowalne, odzwierciedlają założone cele projektu, adekwatne dla danego rodzaju działania, realne do osiągnięcia, • projekt ma co najmniej neutralny wpływ na polityki horyzontalne UE wymienione w art. 16 i 17 Rozporządzenia Rady (WE) nr 1083/2006, • środki będą wykorzystane w sposób efektywny (relacja nakład/rezultat) • projekt jest wykonalny technicznie i finansowo, a jego przebieg rzeczowo-finansowy jest czytelny, szczegółowy i realny do wykonania.
Instytucja odpowiedzialna za nabór wniosków	Polska Agencja Rozwoju Przedsiębiorczości ul. Pańska 81/83 00-834 Warszawa tel. (022) 432 80 80, 432 71 25 fax (022) 432 86 20, 432 84 04 http://www.parp.gov.pl

Numer działania	8.4. Zapewnienie dostępu do Internetu na etapie „ostatniej mili”
Jaki rodzaj projektu?	Dofinansowanie budowy i utrzymania dedykowanej infrastruktury teleinformatycznej stworzonej pomiędzy najbliższym lub najbardziej efektywnym punktem dystrybucji Internetu a grupą (-ami) docelową (-ymi). Na obszarze gminy może być realizowany więcej niż 1 projekt tego typu.
Kto może uzyskać wsparcie?	Mikro-, mali i średni przedsiębiorcy Organizacje pozarządowe typu non-profit
Jakie dofinansowanie?	Minimalna wartość wsparcia: 30 tys. zł Wsparcie udzielane w ramach pomocy szkoleniowej może być udzielone na szkolenia specjalistyczne z zachowaniem intensywności pomocy publicznej, która nie przekracza 25% kosztów kwalifikowanych.
Co można sfinansować w ramach działania?	1. nabycie wartości niematerialnych i prawnych w formie patentów, licencji, <i>know – how</i>, nieopatentowanej wiedzy technicznej, jeżeli wartości te spełniają łącznie następujące warunki: • są wykorzystywane wyłącznie w przedsiębiorstwie otrzymującym pomoc, • traktuje je się jako aktywa podlegające amortyzacji, • nabywane są od osób trzecich na warunkach rynkowych, przy czym kupujący nie sprawuje kontroli nad sprzedającym, ani odwrotnie. • wchodzi one w skład aktywów i pozostają w przedsiębiorstwie otrzymującym pomoc przynajmniej przez 3 lata; 2. zakup lub koszt wytworzenia nowych środków trwałych: • maszyn i urządzeń, • narzędzi, przyrządów i aparatury, • wyposażenia technicznego dla prac biurowych, • infrastruktury technicznej związanej z nową inwestycją; 3. zakup używanych środków trwałych, wskazanych w pkt 2, przy czym: • cena używanych środków trwałych nie może przekraczać ich wartości rynkowej, określonej na dzień nabycia i jest niższa od ceny podobnych, nowych aktywów, • sprzedający złoży oświadczenie określające zbywcę używanych środków trwałych, miejsce i datę ich zakupu, • w okresie 7 lat poprzedzających datę dokonania zakupu środka trwałego na potrzeby projektu, używane środki trwałe nie zostały nabyte z wykorzystaniem środków publicznych; • w przypadku przejęcia jednostki uwzględnia się jedynie koszty nabycia aktywów od osób trzecich, o ile transakcję przeprowadzono na warunkach rynkowych; w przypadku gdy nabyciu towarzyszy inna inwestycja, wydatki z nią związane powiększają koszty nabycia, • koszty związane z nabyciem aktywów objętych najmem lub dzierżawą innych niż grunty i budynki uwzględnia się jedynie w przypadku, gdy najem lub dzierżawa ma postać leasingu finansowego oraz obejmuje zobowiązanie do nabycia aktywów z dniem upływu okresu, na który zawarta została umowa najmu lub dzierżawy. 4. raty spłat wartości początkowej wartości niematerialnych i prawnych, o których mowa w pkt 1 oraz środków trwałych, o których mowa w pkt 2 i 3, przez korzystającego, należnej finansującemu z tytułu umowy leasingu prowadzącej do przeniesienia własności tych środków lub wartości na korzystającego, z wyłączeniem leasingu zwrotnego; 5. zakup prawa własności lub wieczystego użytkowania gruntów do wysokości 10% całkowitych wydatków kwalifikowalnych projektu, pod warunkiem, że: • grunt jest niezbędny do realizacji projektu, • przedsiębiorca przedstawi opinię rzeczoznawcy majątkowego potwierdzającą, że cena nabycia nie przekracza wartości rynkowej gruntu, określonej na dzień sporządzenia operatu szacunkowego, • w okresie 7 lat poprzedzających datę zakupu grunt nie był nabyty

	z wykorzystaniem środków publicznych krajowych lub pochodzących z funduszy Unii Europejskiej; w odniesieniu do najmu lub dzierżawy gruntów i budynków umowa najmu lub dzierżawy musi być zawarta na okres co najmniej 3 lat; - raty spłat wartości początkowej gruntów, o których mowa w pkt 5, przez korzystającego, należnej finansującemu z tytułu umowy leasingu do wysokości ich wartości początkowej z dnia zawarcia umowy leasingu, poniesione do dnia zakończenia projektu, pod warunkiem, że umowa leasingu będzie zawarta na okres co najmniej 3 lat od przewidywanego terminu zakończenia realizacji projektu, z wyłączeniem leasingu zwrotnego; - nabycie robót i materiałów budowlanych; Do wydatków kwalifikujących się do objęcia wsparciem na tworzenie nowych miejsc pracy w związku z realizacją inwestycji zalicza się dwuletnie koszty pracy nowo zatrudnionych pracowników, przy czym koszty płacy oznaczają pełen koszt, jaki faktycznie ponosi beneficjent pomocy z tytułu zatrudnienia pracowników i obejmują: - wynagrodzenie brutto, przed opodatkowaniem, - składki obowiązkowe, w tym na ubezpieczenia społeczne i zdrowotne, - koszty opieki nad dziećmi i rodzicami. Do wydatków kwalifikujących się do objęcia wsparciem w ramach pomocy szkoleniowej zalicza się wydatki na zakup szkoleń specjalistycznych bezpośrednio związanych z realizacją projektu, do wysokości nie przekraczającej 10% całkowitych wydatków kwalifikujących się do objęcia wsparciem, o których mowa w pkt 1 - 7, w tym m. in. wydatki na: - kadre szkoleniową, - podróże kadry szkoleniowej i osób szkolonych, - inne wydatki bieżące, w tym wydatki na materiały bezpośrednio związane z projektem - amortyzację narzędzi i wyposażenia wyłącznie w zakresie, w jakim są one wykorzystywane do realizacji szkolenia, - doradztwo w zakresie, w jakim dotyczy realizowanego szkolenia, - koszty osobowe po stronie uczestników szkolenia oraz ogólne koszty pośrednie (administracyjne, wynajmu, ogólne) do wysokości całkowitej kwoty innych kosztów kwalifikowanych, o których mowa w pkt 1-5; w odniesieniu do kosztów osobowych po stronie uczestników uwzględnia się tylko czas faktycznie spędzony na uczestnictwie w szkoleniu, po odjęciu efektywnego czasu pracy. W przypadku przedsiębiorcy wykonującego działalność gospodarczą w sektorze transportu, do wydatków kwalifikujących się do objęcia wsparciem nie zalicza się wydatków na zakup środków transportu i urządzeń transportowych.
Kryteria	Kryteria formalne specyficzne: - dzięki realizacji projektu min. 40 podmiotów uzyska dostęp do Internetu w okresie wymaganej trwałości projektu, - na obszarze objętym projektem nie funkcjonuje ogólnodostępna szerokopasmowa infrastruktura dostępu do Internetu (o przepustowości min. 2 Mb/s), - wnioskodawca zapewnia trwałość rezultatów projektu przez okres minimum 5 lat, a w przypadku MSP – 3 lat od zakończenia projektu, - projekt nie został rozpoczęty przed dniem złożenia wniosku o dofinansowanie. Kryteria merytoryczne: - przedmiot projektu jest zgodny z celami PO IG oraz działania 8.4 PO IG, - wnioskodawca posiada odpowiedni potencjał techniczny i kadrowy, pozwalający na realizację projektu,

	• wnioskodawca posiada doświadczenie w zakresie realizacji i zarządzania projektami z dziedzin objętych konkursem, • wykazane zostały potrzeby realizacji projektu na określonym obszarze, • zaproponowane rozwiązania techniczne są efektywne i uwzględniają specyfikę terenu, na którym prowadzony będzie projekt, • harmonogram jest przejrzysty, wykonalny, uwzględnia czas niezbędny na przeprowadzenia procedur przetargowych i wpływ czynników zewnętrznych, • wskaźniki rezultatu i produktu są obiektywnie weryfikowalne, odzwierciedlają założone cele projektu, adekwatne dla danego rodzaju projektu, realne do osiągnięcia, • projekt ma co najmniej neutralny wpływ na polityki horyzontalne UE wymienione w art. 16 i 17 Rozporządzenia Rady (WE) nr 1083/2006, • wykazane zostały korzyści społeczno-ekonomiczne realizacji projektu, • planowane wydatki są kwalifikowane w ramach Działania 8.4, • planowane wydatki są uzasadnione, racjonalne i adekwatne do zakresu i celów projektu, • środki wykorzystane są w sposób efektywny (relacja nakład/rezultat).
Instytucja odpowiedzialna za nabór wniosków	Władza Wdrażająca Programy Europejskie Ul. Wspólna 2/4 00-926 Warszawa Tel (022) 461 87 39, 461 86 58 Fax. (022) 461 87 22 http://www.wwpe.gov.pl e-mail: wwpe@wwpe.gov.pl

Program Operacyjny Kapitał Ludzki ¹	
Numer działania	4.2. Rozwój kwalifikacji kadr systemu B+R i wzrost świadomości roli nauki w rozwoju gospodarczym
Jaki rodzaj projektu?	• projekty w zakresie podnoszenia umiejętności pracowników systemu B+R (np. kursy, szkolenia, studia podyplomowe) w zakresie zarządzania badaniami naukowymi i pracami rozwojowymi oraz komercjalizacji rezultatów prac badawczych (w tym również w zakresie ochrony własności intelektualnej i przemysłowej), • projekty dotyczące podnoszenia świadomości pracowników systemu B+R w zakresie wagi i zasad badań naukowych i prac rozwojowych dla gospodarki, a także potrzeb sektora nauki i gospodarki w tym zakresie, • przedsięwzięcia upowszechniające osiągnięcia nauki polskiej i światowej w procesie kształcenia na poziomie wyższym.
Kto może uzyskać wsparcie?	Wszystkie podmioty – z wyłączeniem osób fizycznych (nie dotyczy osób prowadzących działalność gospodarczą lub oświatową na podstawie odrębnych przepisów).
Jakie dofinansowanie?	Minimalna wartość projektu: 50 tys. zł
Instytucja odpowiedzialna za nabór wniosków	Ministerstwo Nauki i Szkolnictwa Wyższego Departament Wdrożeń i Innowacji ul. Wspólna 1/3 00-529 Warszawa tel. (22) 50 17 904, (22) 50 17 985

¹ Kryteria kwalifikowalności wydatków w ramach Programu Operacyjnego Kapitał Ludzki są zgodne z „Wytycznymi w zakresie kwalifikowania wydatków w ramach PO KL”.

2. Wsparcie eksportu

Program Operacyjny Innowacyjna Gospodarka	
Numer działania	6.1. Paszport do eksportu
Jaki rodzaj projektu?	Dwa typy projektów realizowane w dwóch kolejnych etapach: I etap – usługi doradcze w zakresie przygotowania Planu rozwoju eksportu dotyczące w szczególności: • analizy pozycji konkurencyjnej przedsiębiorstwa oraz wskazanie rynków docelowych działalności eksportowej pod kątem produktów lub usług przedsiębiorcy; • badania wybranych rynków docelowych, w szczególności poprzez przeprowadzenie analizy aktów prawnych, procedur, zwyczajów, praktyk handlowych i zasad warunkujących dostęp produktu lub usługi przedsiębiorcy do wybranych rynków; • wskazania i uzasadnienia wyboru co najmniej dwóch działań, o których mowa w etapie II, które realizowane będą przez przedsiębiorcę w celu wejścia na wybrane rynki; II etap – wdrożenie opracowanego w I etapie Planu rozwoju eksportu, przy wykorzystaniu co najmniej dwóch z poniższych działań, przy czym jednym z nich musi być działanie wskazane w punktach od 3 do 6: • udział w zagranicznych imprezach targowo-wystawienniczych w charakterze wystawcy; • organizacja i udział w misjach gospodarczych za granicą; • wyszukiwanie i dobór partnerów na rynkach docelowych; • uzyskanie niezbędnych dokumentów uprawniających do wprowadzenia produktów lub usług przedsiębiorcy na wybrane rynki docelowe; • doradztwo w zakresie strategii finansowania przedsięwzięć eksportowych i działalności eksportowej; • doradztwo w zakresie opracowania koncepcji wizerunku przedsiębiorcy na wybranych rynkach docelowych. Warunkiem ubiegania się o dofinansowanie wdrożenia Planu rozwoju eksportu jest uprzednie przygotowanie Planu rozwoju eksportu w ramach etapu I. Okres przygotowania Planu rozwoju eksportu w ramach I etapu nie może przekroczyć 6 miesięcy. Okres wdrożenia Planu rozwoju eksportu w ramach II etapu nie może przekroczyć 24 miesięcy. Realizacja projektów w ramach I i II etapu może rozpocząć się najwcześniej od dnia następującego po dniu złożenia wniosku o dofinansowanie. W okresie realizacji Działania 6.1 możliwe jest jednokrotne uzyskanie dofinansowania na przygotowaniu i wdrożenie Planu rozwoju eksportu, przy czym uzyskanie dofinansowania w ramach etapu I nie oznacza jednoczesnego uzyskania dofinansowania w ramach etapu II. Jednocześnie istnieje możliwość nie ubiegania się o dofinansowanie w ramach etapu II i uzyskanie dofinansowania tylko w ramach etapu I.
Kto może uzyskać wsparcie?	MSP
Jakie dofinansowanie?	Intensywność wsparcia na przygotowanie planu rozwoju eksportu nie może przekroczyć 80% całkowitych wydatków na: a. zakup usług doradczych; b. ustanowienie lub utrzymanie zabezpieczenia należytego wykonania zobowiązań wynikających z umowy o udzielenie wsparcia; c. pokrycie kosztów związanych z otwarciem i prowadzeniem przez przedsiębiorcę odrębnego rachunku bankowego lub subkonta na rachunku bankowym, przeznaczonych do obsługi projektu lub płatności zaliczkowych. Kwota pomocy de minimis udzielonej w ramach wsparcia na przygotowanie planu rozwoju eksportu nie może przekroczyć 10 tys. zł dla jednego przedsiębiorcy.

	Intensywność wsparcia na wdrożenie planu rozwoju eksportu nie może przekroczyć 50% całkowitych wydatków kwalifikujących się do objęcia wsparciem. Kwota pomocy de minimis udzielonej w ramach wsparcia na wdrożenie planu rozwoju eksportu nie może przekroczyć 200 tys. zł dla jednego przedsiębiorcy na jeden projekt.
Co można sfinansować w ramach działania?	Do wydatków kwalifikujących się do objęcia wsparciem na wdrożenie planu rozwoju eksportu zalicza się wydatki na pokrycie kosztów: W zakresie udziału w zagranicznych imprezach targowo-wystawienniczych w charakterze wystawcy: 1. wynajęcie i zabudowę powierzchni wystawienniczej, 2. zakup usług w zakresie obsługi technicznej stoiska, 3. zakup usług w zakresie transportu eksponatów oraz elementów zabudowy wraz z ubezpieczeniem, odprawą celną i kosztami spedycji, 4. podróże służbowe 3 osób uczestniczących w realizacji projektu, w okresie nie dłuższym niż 2 dni przed rozpoczęciem i jeden dzień po zakończeniu imprezy targowo-wystawienniczej, według stawek określonych w przepisach o wysokości oraz warunkach ustalania należności przysługujących pracownikowi zatrudnionemu w państwowej lub samorządowej jednostce sfery budżetowej z tytułu podróży służbowej poza granicami kraju, 5. opłaty związane z uzyskaniem niezbędnych wiz oraz ubezpieczeniem dla osób uczestniczących w realizacji projektu, 6. wpis do katalogu targowego, opłatę rejestracyjną oraz reklamę w mediach targowych, 7. zakup usług w zakresie organizacji spotkań z potencjalnymi partnerami handlowymi, 8. zakup usług doradczych w zakresie promocji podczas zagranicznych targów i wystaw, określenia potencjalnych partnerów handlowych, przygotowania ofert współpracy oraz negocjacji handlowych. W zakresie organizacji i udziału w misjach gospodarczych za granicą: 1. zakup usługi polegającej na zorganizowaniu misji, 2. zakup usługi polegającej na organizacji spotkań z potencjalnymi partnerami handlowymi, 3. zakup usług doradczych w zakresie określenia potencjalnych partnerów handlowych, przygotowania ofert współpracy oraz negocjacji handlowych, 4. podróże służbowe 3 osób uczestniczących w realizacji projektu, w okresie nie dłuższym niż 1 dzień przed rozpoczęciem i jeden dzień po dniu zakończenia misji, według stawek określonych w przepisach o wysokości oraz warunkach ustalania należności przysługujących pracownikowi zatrudnionemu w państwowej lub samorządowej jednostce sfery budżetowej z tytułu podróży służbowej poza granicami kraju, 5. opłaty związane z uzyskaniem niezbędnych wiz oraz ubezpieczeniem dla osób uczestniczących w realizacji projektu, 6. zakup biletów wstępu w celu zwiedzenia targów związanych z misją gospodarczą. W zakresie wyszukiwania i doboru partnerów na rynkach docelowych: 1. zakup baz danych, 2. zakup badań marketingowych, 3. zakup usług prawnych związanych z wyszukiwaniem i doбором partnerów na rynkach docelowych, 4. zakup usług doradczych w zakresie określenia, wyselekcjonowania, sprawdzenia wiarygodności grupy docelowej potencjalnych partnerów handlowych, przygotowania ofert współpracy oraz negocjacji handlowych, 5. zakup usług w zakresie organizacji spotkań z wyselekcjonowanymi potencjalnymi partnerami handlowymi, 6. podróże służbowe 3 osób uczestniczących w realizacji projektu, w okresie nie dłuższym niż 1 dzień przed rozpoczęciem i 1 dzień po planowanym spotkaniu z

	potencjalnymi partnerami handlowymi, według stawek określonych w przepisach o wysokości oraz warunkach ustalania należności przysługujących pracownikowi zatrudnionemu w państwowej lub samorządowej jednostce sfery budżetowej z tytułu podróży służbowej poza granicami kraju, 7. opłaty związane z uzyskaniem niezbędnych wiz oraz ubezpieczeniem dla osób uczestniczących w realizacji projektu. W zakresie uzyskania niezbędnych dokumentów uprawniających do wprowadzenia produktów lub usług przedsiębiorcy na wybrane rynki docelowe: 1. zakup usług doradczych związanych z uzyskaniem certyfikatu, świadectwa lub atestu, 2. zakup usług prawnych związanych z wprowadzeniem towarów lub usług na wybrane rynki docelowe, 3. przygotowanie dokumentacji technicznej, 4. transport i ubezpieczenie próbek wyrobu i dokumentacji technicznej wysłanych do badań certyfikacyjnych, 5. przeprowadzenie badań certyfikacyjnych, 6. wystawienie i wydanie certyfikatu. W zakresie doradztwa w zakresie strategii finansowania przedsięwzięć eksportowych i działalności eksportowej: 1. opracowanie optymalnej strategii finansowania, 2. wskazanie potencjalnych źródeł finansowania i identyfikacja dostępnych źródeł, 3. rekomendacja źródeł finansowania. W zakresie doradztwa w zakresie koncepcji wizerunku przedsiębiorcy na wybranych rynkach docelowych: 1. opracowanie strategii wprowadzenia nowych produktów na rynki docelowe, w tym: - analizę cyklu życia produktu na wybranych rynkach docelowych, - analizę wyglądu produktu pod kątem potrzeb wybranych rynków docelowych, - analizę wyglądu i bezpieczeństwa produktu oraz opakowania, 2. stworzenie wzornictwa w zakresie produktu, opakowania i znaku firmowego. Do wydatków kwalifikujących się do objęcia wsparciem na wdrożenie planu rozwoju eksportu zalicza się również wydatki na: 1. działania promocyjne i informacyjne pod warunkiem, że przekazywana jest informacja, iż projekt realizowany jest z udziałem wsparcia pochodzącego z budżetu Unii Europejskiej oraz tłumaczenia niezbędne do realizacji działań w zakresie wdrożenia planu rozwoju eksportu, 2. ustanowienie lub utrzymanie zabezpieczenia należytego wykonania zobowiązań wynikających z umowy o udzielenie wsparcia; 3. pokrycie kosztów związanych z otwarciem i prowadzeniem przez przedsiębiorcę odrębnego rachunku bankowego lub subkonta na rachunku bankowym, przeznaczonych do obsługi projektu lub płatności zaliczkowych.
Kryteria	Etap I Przygotowanie planu rozwoju eksportu Kryteria formalne specyficzne • wnioskodawca nie podlega wykluczeniu z ubiegania się o dofinansowanie na podstawie ustawy z dnia 9 listopada 2000 r. o utworzeniu Polskiej Agencji Rozwoju Przedsiębiorczości, • wnioskodawca w roku obrotowym poprzedzającym rok, w którym złożył wniosek o udzielenie wsparcia posiadał udział eksportu w całkowitej sprzedaży nieprzekraczający 30%, • okres realizacji projektu nie przekracza 6 miesięcy, • wnioskodawca nie otrzymał dofinansowania w ramach Działania 6.1

	• projekt zostanie rozpoczęty najwcześniej w dniu następującym po dniu złożenia wniosku o dofinansowanie. Kryteria merytoryczne a)obligatoryjne • projekt jest zgodny z celami i zakresem działania 6.1 PO IG, • wnioskodawca planuje rozwój poprzez eksport, • wnioskodawca zapewnia osoby umożliwiające rozwój eksportu, • wnioskodawca zapewnia lub zapewni poprzez działania przewidziane w PRE spełnienie norm/wymagań/warunków dla produktów/usług będących przedmiotem eksportu, • wydatki są kwalifikowane w ramach Działania, uzasadnione, racjonalne i adekwatne do zakresu i celów projektu oraz celów Działania, • wskaźniki produktu i rezultatu są obiektywnie weryfikowalne, odzwierciedlają założone cele projektu, adekwatne dla danego rodzaju projektu. b)fakultatywne • produkty, które są/będą stanowiły przedmiot eksportu są innowacyjne, • wnioskodawca dysponuje innowacyjną technologią wytwarzania produktów, które są/będą stanowiły przedmiot eksportu, • wnioskodawca prowadzi lub finansuje badania i rozwój produktów, które są/będą stanowiły przedmiot eksportu, • na produkt będący przedmiotem eksportu wnioskodawca posiada: - patent na wynalazek lub - prawa ochronne na wzór użytkowy lub - prawa z rejestracji wzoru przemysłowego, lub wszczął procedurę w sprawie ich uzyskania. • Wnioskodawca posiada: - akredytowany certyfikat jakości w przedsiębiorstwie zgodny z wymaganiami normy ISO 9001 lub inne certyfikaty branżowe zawierające w sobie wymagania normy ISO 9001 lub - akredytowany certyfikat Systemu Zarządzania BHP zgodny z wymaganiami OHSAS 18001 lub PN-N-18001 lub - akredytowany certyfikat Systemu Zarządzania Środowiskowego zgodny z wymaganiami normy ISO 14001 lub rozporządzeniem EMAS. Etap II Wdrożenie Planu Rozwoju Eksportu Kryteria formalne specyficzne • okres realizacji projektu nie przekracza 24 miesięcy, • wnioskodawca nie otrzymał dofinansowania w ramach Działania 6.1 na wdrożenie Planu Rozwoju Eksportu, • wnioskodawca posiada pozytywnie zweryfikowany Plan Rozwoju Eksportu opracowany w ramach Działania 6.1,
--	---

	• Plan Rozwoju Eksportu zawiera rekomendację rozwoju działalności eksportowej, • projekt zakłada zgodnie z Planem Rozwoju Eksportu skorzystanie z minimum dwóch poniższych działań przy czym jednym z nich jest działanie wskazane w lit. c)-f): a) udział w zagranicznych imprezach targowo-wystawienniczych w charakterze wystawcy, b) organizacja i udział w misjach gospodarczych za granicą, c) wyszukiwanie i dobór partnerów na rynkach docelowych, d) uzyskanie niezbędnych dokumentów uprawniających do wprowadzenia produktów lub usług przedsiębiorcy na wybrane rynki docelowe, e) doradztwo w zakresie strategii finansowania przedsięwzięć eksportowych i działalności eksportowej, f) doradztwo w zakresie opracowania koncepcji wizerunku przedsiębiorcy na wybranych rynkach docelowych. Kryteria merytoryczne obligatoryjne • projekt jest zgodny z celami i zakresem działania 6.1 PO IG, • wnioskodawca posiada produkt/usługę zdolny/zdolną do konkurowania na rynkach zagranicznych który jest/będzie przedmiotem eksportu, • zakres merytoryczny działań wybranych do realizacji w ramach projektu jest zbieżny z zakresem działań wskazanych do realizacji w Planie Rozwoju Eksportu, • harmonogram realizacji projektu jest czytelny, szczegółowy i realny do wykonania, • planowane w ramach projektu działania przyczynią się do wzrostu udziału eksportu w ogólnej sprzedaży produktów/ usług wnioskodawcy, • wydatki są kwalifikowane w ramach Działania, uzasadnione, racjonalne i adekwatne do zakresu i celów projektu oraz celów Działania, • środki będą wykorzystane w sposób efektywny (relacja nakład/rezultat), • wskaźniki produktu i rezultatu są: - obiektywnie weryfikowalne, - odzwierciedlają założone cele projektu, - adekwatne do danego rodzaju projektu.
Instytucja odpowiedzialna za nabór wniosków	Polska Agencja Rozwoju Przedsiębiorczości ul. Pańska 81/83 00-834 Warszawa tel. (022) 432 80 80, 432 71 25 fax (022) 432 86 20, 432 84 04 http://www.parp.gov.pl

3. Dotacje na ochronę środowiska dla przedsiębiorców

Kryteria kwalifikowalności wydatków w ramach Programu Operacyjnego Infrastruktura i Środowisko są zgodne z „Wytocznymi w zakresie kwalifikowania wydatków w ramach PO Infrastruktura i Środowisko”.

Kryteria formalne – dla wszystkich (z wyjątkiem działania 4.1.)

- wniosek złożony w terminie,
- wniosek sporządzono na obowiązującym formularzu,
- wniosek wypełniony jest w języku polskim,
- zgodność okresu realizacji z okresem programowym,
- kompletność wniosku,
- wniosek posiada komplet załączników,
- zgodność z Programem Operacyjnym Infrastruktura i Środowisko oraz Szczegółowym opisem priorytetów POIiŚ,
- strategiczny charakter projektu,
- skala oddziaływania projektu (ponadregionalna i krajowa),
- wnioskodawca nie podlega wykluczeniu z ubiegania się o dofinansowanie.

Kryteria merytoryczne II stopnia - dla wszystkich (oprócz IV osi priorytetowej)

- kompletność dokumentacji aplikacyjnej: wniosku i załączników,
- poprawność analizy finansowej i ekonomicznej,
- spójność informacji zawartych we wniosku, załącznikach do wniosku,
- poprawność identyfikacji i przypisania wydatków projektu z punktu widzenia ich kwalifikowalności,
- gotowość techniczna projektu do realizacji na poziomie wymaganym dla danego priorytetu / działania POIiŚ,
- gotowość organizacyjno-instytucjonalna projektu w obszarze zawierania umów,
- trwałość projektu (zdolność do utrzymania produktów projektu co najmniej 5 lat po zakończeniu realizacji),
- wykonalność finansowa projektu,
- efektywność energetyczna proponowanych rozwiązań technicznych lub brak wpływu na efektywność energetyczną,
- zgodność projektu z wymaganiami prawa dotyczącego ochrony środowiska.

Kryteria formalne dla IV osi priorytetowej (oprócz Działania 4.1)

- wniosek złożony w terminie,
- wniosek sporządzono na obowiązującym formularzu,
- wniosek wypełniony jest w języku polskim,
- zgodność okresu realizacji z okresem programowym,
- kompletność wniosku,
- wniosek posiada komplet załączników,
- zgodność z PO IiŚ oraz Szczegółowym opisem priorytetów PO IiŚ,
- strategiczny charakter projektu,

- skala oddziaływania projektu (ponadregionalna i krajowa)
- wnioskodawca nie podlega wykluczeniu z ubiegania się o dofinansowanie.

Program Operacyjny Infrastruktura i Środowisko	
Numer działania	4.1. Wsparcie systemów zarządzania środowiskowego
Jaki rodzaj projektu?	• wykonanie audytu niezbędnego dla uzyskania certyfikatu/ dokonania rejestracji, • uzyskanie certyfikatu/dokonanie rejestracji. • doradztwo związane z uzyskaniem certyfikatu / dokonania rejestracji
Kto może uzyskać wsparcie?	Małe, średnie i duże przedsiębiorstwa
Jakie dofinansowanie?	Maksymalna wartość dofinansowania: 400 tys. zł Minimalna wartość projektu: 8 mln zł (w przypadku MSP). Ograniczenie kwotowe nie dotyczy MŚP z województw: mazowieckiego, opolskiego, podkarpackiego, podlaskiego, świętokrzyskiego, warmińsko-mazurskiego i wielkopolskiego. Maksymalny poziom wsparcia: 50% Minimalny wkład własny: zgodnie z programem pomocy publicznej.
Kryteria	Kryteria formalne • wniosek złożony w terminie, • wniosek sporządzono na obowiązującym formularzu, • wniosek wypełniony jest w języku polskim, • zgodność okresu realizacji z okresem programowym, • kompletność wniosku, • wniosek posiada komplet załączników, • zgodność z PO IiŚ oraz Szczegółowym opisem priorytetów PO IiŚ, • wnioskodawca nie podlega wykluczeniu z ubiegania się o dofinansowanie, • projekt kwalifikuje się do objęcia pomocą publiczną, • wnioskodawca uzyskał certyfikat środowiskowy lub eko-znak, • gotowość organizacyjno-instytucjonalna projektu w obszarze zawierania umów.
Instytucja odpowiedzialna za nabór wniosków	Narodowy Fundusz Ochrony Środowiska i Gospodarki Wodnej Ul. Konstruktorska 3a, 02-673 Warszawa IV Oś Priorytetowa Departament Przedsięwzięć Przemysłowych Tel. 22 45 90 452

Numer działania	4.2. Racjonalizacja gospodarki zasobami i odpadami w przedsiębiorstwach
Jaki rodzaj projektu?	• zastępowanie surowców pierwotnych surowcami wtórnymi z odpadów, • ograniczanie ilości wytwarzanych odpadów, • ograniczenie energochłonności procesu produkcyjnego z wyłączeniem produkcji energii w wysokosprawnej kogeneracji, • ograniczenie wodochłonności procesu produkcyjnego.
Kto może uzyskać wsparcie?	Małe, średnie i duże przedsiębiorstwa
Jakie dofinansowanie?	Maksymalna wartość dofinansowania: 20 mln zł Minimalna wartość projektu: 8 mln zł (w przypadku MSP) Maksymalny poziom wsparcia: 30% Minimalny wkład własny: zgodnie z programem pomocy publicznej.
Kryteria	Kryteria dostępu • wniosek złożony w terminie określonym w ogłoszeniu o naborze, • wniosek i załączniki podpisane przez osoby uprawnione, • wnioskodawca uprawniony do składania wniosku (kwalifikuje się do wsparcia zgodnie z zapisami Szczegółowego opisu priorytetów PO IiŚ), • projekt zgodny z celami i zakresem merytorycznym działania i Priorytetem, • wnioskowana wartość dofinansowania nie przekracza maksymalnego limitu przewidzianego dla działania, • wartość kosztów całkowitych projektu osiąga minimum określone dla działania, • projekt kwalifikuje się do objęcia pomocą publiczną, • intensywność pomocy publicznej nie przekracza maksymalnego limitu przewidzianego w POIiŚ, • okres realizacji zgodny z zasadami dla okresu programowania 2007-2013 (tj. nie przekracza 2015 r.). Dodatkowe kryteria formalne • wnioskodawca otrzymał potwierdzenie o zasadniczej zgodności z przepisami o dopuszczalności pomocy publicznej. Kryteria merytoryczne I stopnia • wykonalność finansowa projektu, • kondycja finansowa beneficjenta, • dopuszczalność pomocy publicznej, • wykonalność techniczna i prawna, w tym gotowość do rozpoczęcia inwestycji w ciągu 6 miesięcy od daty podpisania umowy o dofinansowanie, • gotowość organizacyjno-instytucjonalna projektu w obszarze zawierania umów,

	• zgodność projektu z wymaganiami prawa dotyczącego ochrony środowiska. Kryteria merytoryczne II stopnia • efektywność kosztowa, • projekt dotyczy odpadów, dla których obowiązują limity odzysku lub recyklingu, • przedsiębiorstwo posiada certyfikat zarządzania zasobami środowiska w przedsiębiorstwie, • udział powierzchni obszaru chronionego Natura 2000.
Instytucja odpowiedzialna za nabór wniosków	Narodowy Fundusz Ochrony Środowiska i Gospodarki Wodnej Ul. Konstruktorska 3a, 02-673 Warszawa IV Oś Priorytetowa Departament Przedsięwzięć Przemysłowych Tel. 22 45 90 452

Numer działania	4.3. Wsparcie dla przedsiębiorstw w zakresie wdrażania najlepszych dostępnych technik (BAT)
Jaki rodzaj projektu?	• zmiany technologii służące eliminowaniu szkodliwych oddziaływań i uciążliwości poprzez zapobieganie i ograniczanie ładunku zanieczyszczeń do środowiska np. modernizacja i/lub wymiana elektrofiltrów, układów i instalacji odpylania, i/lub odsiarczania, • zmiany technologii służące zmniejszeniu zapotrzebowania na energię, wodę oraz surowce, ze szczególnym uwzględnieniem wtórnego wykorzystania ciepła odpadowego oraz eliminacji wytwarzania odpadów z wyłączeniem inwestycji w zakresie budowy i przebudowy jednostek wytwarzania energii w wysokosprawnej kogeneracji, • zmiany technologii ukierunkowane na ograniczenie wielkości emisji niektórych substancji i zużycia energii do poziomu określonego w przepisach krajowych i wspólnotowych oraz w dokumentach referencyjnych BAT np. przebudowa instalacji ciepłowniczych w celu dostosowania do BAT (za wyjątkiem wysokosprawnej kogeneracji), • inwestycje w urządzenia ograniczające emisje do środowiska (tzw. urządzenia „końca rury”), których zastosowanie jest niezbędne dla spełnienia zaostrzających się standardów emisyjnych lub granicznych wielkości emisji, • inwestycje w celu spełnienia wymogów pozwolenia zintegrowanego.
Kto może uzyskać wsparcie?	Małe, średnie i duże przedsiębiorstwa
Jakie dofinansowanie?	Maksymalna wartość dofinansowania: 20 mln zł Minimalna wartość projektu: 8 mln zł (dla MŚP) Maksymalny poziom wsparcia: 30% Minimalny wkład własny: zgodnie z programem pomocy publicznej.
Kryteria	Kryteria dostępu • wniosek złożony w terminie określonym w ogłoszeniu o naborze, • wniosek i załączniki podpisane przez osoby uprawnione, • wnioskodawca uprawniony do składania wniosku (kwalifikuje się do wsparcia zgodnie z zapisami Szczegółowego opisu priorytetów PO LiŚ), • projekt zgodny z celami i zakresem merytorycznym działania i Priorytetu, • wnioskowana wartość dofinansowania nie przekracza maksymalnego limitu przewidzianego dla działania, • wartość kosztów całkowitych projektu osiąga minimum określone dla działania, • projekt kwalifikuje się do objęcia pomocą publiczną, • intensywność pomocy publicznej nie przekracza maksymalnego limitu przewidzianego w PO LiŚ, • okres realizacji zgodny z zasadami dla okresu programowania 2007-2013 (tj. nie przekracza 2015 r.). Dodatkowe kryteria formalne • wnioskodawca otrzymał potwierdzenie o zasadniczej zgodności z przepisami o dopuszczalności pomocy publicznej.

	Kryteria merytoryczne I stopnia • wykonalność finansowa projektu, • kondycja finansowa beneficjenta, • dopuszczalność pomocy publicznej, • wykonalność techniczna i prawna, w tym gotowość do rozpoczęcia inwestycji w ciągu 6 miesięcy od daty podpisania umowy o dofinansowanie, • gotowość organizacyjno-instytucjonalna projektu w obszarze zawierania umów, • zgodność projektu z wymaganiami prawa dotyczącego ochrony środowiska. Kryteria merytoryczne II stopnia • efektywność kosztowa, • projekt dotyczy zakładów wymienionych w załączniku nr XII, rozdział 13 cz. D "Kontrola zanieczyszczeń przemysłowych i zarządzanie ryzykiem" ust.1 Traktatu Akcesyjnego (z wyjątkiem jednostek prowadzących składowiska odpadów komunalnych), • przedsiębiorstwo posiada certyfikat zarządzania zasobami środowiska w przedsiębiorstwie, • udział powierzchni obszaru chronionego Natura 2000.
Instytucja odpowiedzialna za nabór wniosków	Narodowy Fundusz Ochrony Środowiska i Gospodarki Wodnej Ul. Konstruktorska 3a, 02-673 Warszawa IV Oś Priorytetowa Departament Przedsięwzięć Przemysłowych Tel. 22 45 90 452

Numer działania	4.4. Wsparcie dla przedsiębiorstw w zakresie gospodarki wodno – ściekowej
Jaki rodzaj projektu?	• inwestycje mające na celu zmniejszenie zużycia wody oraz ilości substancji niebezpiecznych odprowadzanych wraz ze ściekami poprzez np. przebudowa ciągu technologicznego ograniczająca ilość produkowanych ścieków i/lub ładunków zanieczyszczeń odprowadzanych do odbiornika, • budowa lub modernizacja oczyszczalni lub podczyszczalni ścieków przemysłowych.
Kto może uzyskać wsparcie?	Małe, średnie i duże przedsiębiorstwa
Jakie dofinansowanie?	Maksymalna wartość dofinansowania: 20 mln zł Minimalna wartość projektu: 8 mln zł (dla MSP) Maksymalny poziom wsparcia: 30% Minimalny wkład własny: zgodnie z programem pomocy publicznej.
Kryteria	Kryteria dostępu • wniosek złożony w terminie określonym w ogłoszeniu o naborze, • wniosek i załączniki podpisane przez osoby uprawnione, • wnioskodawca uprawniony do składania wniosku (kwalifikuje się do wsparcia zgodnie z zapisami Szczegółowego opisu priorytetów PO IiŚ), • projekt zgodny z celami i zakresem merytorycznym działania i Priorytetu, • wnioskowana wartość dofinansowania nie przekracza maksymalnego limitu przewidzianego dla działania, • wartość kosztów całkowitych projektu osiąga minimum określone dla działania, • projekt kwalifikuje się do objęcia pomocą publiczną, • intensywność pomocy publicznej nie przekracza maksymalnego limitu przewidzianego w PO IiŚ, • okres realizacji zgodny z zasadami dla okresu programowania 2007-2013 (tj. nie przekracza 2015 r.). Dodatkowe kryteria formalne • wnioskodawca otrzymał potwierdzenie o zasadniczej zgodności z przepisami o dopuszczalności pomocy publicznej. Kryteria merytoryczne I stopnia • wykonalność finansowa projektu, • kondycja finansowa beneficjenta, • dopuszczalność pomocy publicznej, • wykonalność techniczna i prawna, w tym gotowość do rozpoczęcia inwestycji w ciągu 6 miesięcy od daty podpisania umowy o dofinansowanie, • gotowość organizacyjno-instytucjonalna projektu w obszarze zawierania umów,

	• zgodność projektu z wymaganiami prawa dotyczącego ochrony środowiska. Kryteria merytoryczne II stopnia • efektywność kosztowa, • przedsiębiorstwo posiada certyfikat zarządzania zasobami środowiska w przedsiębiorstwie.
Instytucja odpowiedzialna za nabór wniosków	Narodowy Fundusz Ochrony Środowiska i Gospodarki Wodnej Ul. Konstruktorska 3a, 02-673 Warszawa IV Oś Priorytetowa Departament Przedsięwzięć Przemysłowych, Tel. 22 45 90 452

Numer działania	4.5. Wsparcie dla przedsiębiorstw w zakresie ochrony powietrza
Jaki rodzaj projektu?	• modernizacja lub rozbudowa instalacji spalania paliw i systemów ciepłowniczych, • modernizacja urządzeń lub wyposażenie instalacji spalania paliw w urządzenia lub instalacje do ograniczenia emisji zanieczyszczeń gazowych i pyłowych, • konwersja instalacji spalania paliw na rozwiązania przyjazne środowisku.
Kto może uzyskać wsparcie?	Małe, średnie i duże przedsiębiorstwa
Jakie dofinansowanie?	Maksymalna wartość dofinansowania: 20 mln zł Minimalna wartość projektu: 8 mln zł (dla MSP) Maksymalny poziom wsparcia: 30% Minimalny wkład własny: zgodnie z programem pomocy publicznej.
Kryteria	Kryteria dostępu • wniosek złożony w terminie określonym w ogłoszeniu o naborze, • wniosek i załączniki podpisane przez osoby uprawnione, • wnioskodawca uprawniony do składania wniosku (kwalifikuje się do wsparcia zgodnie z zapisami Szczegółowego opisu priorytetów PO IiŚ), • projekt zgodny z celami i zakresem merytorycznym działania i Priorytetu, • wnioskowana wartość dofinansowania nie przekracza maksymalnego limitu przewidzianego dla działania, • wartość kosztów całkowitych projektu osiąga minimum określone dla działania, • projekt kwalifikuje się do objęcia pomocą publiczną, • intensywność pomocy publicznej nie przekracza maksymalnego limitu przewidzianego w PO IiŚ, • okres realizacji zgodny z zasadami dla okresu programowania 2007-2013 (tj. nie przekracza 2015 r.). Dodatkowe kryteria formalne • wnioskodawca otrzymał potwierdzenie o zasadniczej zgodności z przepisami o dopuszczalności pomocy publicznej. Kryteria merytoryczne I stopnia • wykonalność finansowa projektu, • kondycja finansowa beneficjenta, • dopuszczalność pomocy publicznej, • wykonalność techniczna i prawna, w tym gotowość do rozpoczęcia inwestycji w ciągu 6 miesięcy od daty podpisania umowy o dofinansowanie, • gotowość organizacyjno-instytucjonalna projektu w obszarze zawierania umów,

	• zgodność projektu z wymaganiami prawa dotyczącego ochrony środowiska. Kryteria merytoryczne II stopnia • efektywność kosztowa, • projekt dotyczy instalacji wymienionej na liście odstępstw od wymogów dyrektywy 2001/80/WE umieszczonej w załączniku nr XII, rozdział 13 cz. D "Kontrola zanieczyszczeń przemysłowych i zarządzanie ryzykiem" ust. 2 Traktatu Akcesyjnego, • projekt dotyczy obiektów spalania paliw o mocy większej od 50 MW, • przedsiębiorstwo posiada certyfikat zarządzania zasobami środowiska w przedsiębiorstwie, • udział powierzchni obszaru chronionego Natura 2000.
Instytucja odpowiedzialna za nabór wniosków	Narodowy Fundusz Ochrony Środowiska i Gospodarki Wodnej Ul. Konstruktorska 3a, 02-673 Warszawa IV Oś Priorytetowa Departament Przedsięwzięć Przemysłowych Tel. 22 45 90 452

Numer działania	4.6. Wsparcie dla przedsiębiorstw prowadzących działalność w zakresie odzysku i unieszkodliwiania odpadów innych niż komunalne
Jaki rodzaj projektu?	• budowa, rozbudowa lub modernizacja instalacji do odzysku, w tym recyklingu lub unieszkodliwiania odpadów poużytkowych lub niebezpiecznych, ze szczególnym uwzględnieniem obiektów, które mogą pełnić funkcje usługowe, zgodnie z krajowym i wojewódzkimi planami gospodarki odpadami, dla położonych w pobliżu jednostek gospodarczych, które nie mogą uniknąć wytwarzania podobnych typów odpadów, • budowa, rozbudowa lub modernizacja instalacji do przekształcania odpadów w celu ułatwienia magazynowania i transportu odpadów oraz przygotowania ich do odzysku lub unieszkodliwiania, • budowa, rozbudowa lub modernizacja instalacji do zbierania lub magazynowania odpadów, w szczególności odpadów niebezpiecznych.
Kto może uzyskać wsparcie?	Małe, średnie i duże przedsiębiorstwa
Jakie dofinansowanie?	Maksymalna wartość dofinansowania: 20 mln zł Minimalna wartość projektu: 8 mln zł (dla MSP) Maksymalny poziom wsparcia: 30% Minimalny wkład własny: zgodnie z programem pomocy publicznej.
Kryteria	Kryteria dostępu • wniosek złożony w terminie określonym w ogłoszeniu o naborze, • wniosek i załączniki podpisane przez osoby uprawnione, • wnioskodawca uprawniony do składania wniosku (kwalifikuje się do wsparcia zgodnie z zapisami Szczegółowego opisu priorytetów PO IiŚ), • projekt zgodny z celami i zakresem merytorycznym działania i Priorytetu, • wnioskowana wartość dofinansowania nie przekracza maksymalnego limitu przewidzianego dla działania, • wartość kosztów całkowitych projektu osiąga minimum określone dla działania, • projekt kwalifikuje się do objęcia pomocą publiczną, • intensywność pomocy publicznej nie przekracza maksymalnego limitu przewidzianego w PO IiŚ, • okres realizacji zgodny z zasadami dla okresu programowania 2007-2013 (tj. nie przekracza 2015 r.). Dodatkowe kryteria formalne • wnioskodawca otrzymał potwierdzenie o zasadniczej zgodności z przepisami o dopuszczalności pomocy publicznej. Kryteria merytoryczne I stopnia • wykonalność finansowa projektu, • kondycja finansowa beneficjenta,

	• dopuszczalność pomocy publicznej, • wykonalność techniczna i prawna, w tym gotowość do rozpoczęcia inwestycji w ciągu 6 miesięcy od daty podpisania umowy o dofinansowanie, • gotowość organizacyjno-instytucjonalna projektu w obszarze zawierania umów, • zgodność projektu z wymaganiami prawa dotyczącego ochrony środowiska. Kryteria merytoryczne II stopnia • efektywność kosztowa, • projekt dotyczy odpadów, dla których obowiązują limity odzysku lub recyklingu, • przedsiębiorstwo posiada certyfikat zarządzania zasobami środowiska w przedsiębiorstwie.
Instytucja odpowiedzialna za nabór wniosków	Narodowy Fundusz Ochrony Środowiska i Gospodarki Wodnej Ul. Konstruktorska 3a, 02-673 Warszawa IV Oś Priorytetowa Departament Przedsięwzięć Przemysłowych Tel. 22 45 90 452

Numer działania	9.1. Wysokosprawne wytwarzanie energii
Jaki rodzaj projektu?	• budowa lub przebudowa jednostek wytwarzania energii elektrycznej i ciepła w skojarzeniu, w wyniku której jednostki te będą spełniały wymogi dla wysokosprawnej kogeneracji określone w dyrektywie 2004/8/WE, • budowa lub przebudowa jednostek wytwarzania ciepła w wyniku której jednostki te zostaną zastąpione jednostkami wytwarzania energii w skojarzeniu spełniającymi wymogi dla wysokosprawnej kogeneracji określone w dyrektywie 2004/8/WE. Projekty kompleksowe, składające się z wielu zadań, mogą być realizowane w ramach wspólnego projektu pod warunkiem, że beneficjent wykaże iż takie rozwiązanie jest optymalne z punktu widzenia osiągnięcia celów działania i wszystkie zadania stanowią spójnie terytorialnie całość, rozwiązującą daną kwestię na całym obszarze objętym zakresem wniosku.
Kto może uzyskać wsparcie?	• Przedsiębiorcy • Jednostki samorządu terytorialnego oraz ich związki, stowarzyszenia i porozumienia JST • Podmioty świadczące usługi publiczne w ramach realizacji obowiązków własnych jednostek samorządu terytorialnego
Jakie dofinansowanie?	Maksymalna kwota wsparcia: 30 mln zł Minimalna wartość projektu: 10 mln zł Minimalny wkład własny: zgodnie z zasadami pomocy publicznej
Kryteria	Dodatkowe kryteria formalne • kwalifikowalność wydatków i ocena wykonalności pod kątem pomocy publicznej, • kryteria technologiczne, • deklarowany termin gotowości realizacyjnej, • wiarygodność wnioskodawcy, • minimalny wymagany poziom przygotowania inwestycji tj. umożliwiający rankingowanie, • innowacyjność technologiczna, • ocena wykonalności. Kryteria merytoryczne I stopnia • stopień gotowości projektu do realizacji, • stopień wykorzystania energii pierwotnej, • nakład inwestycyjny na 1 MW instalowanej mocy (elektrycznej), • roczny Koszt Eksploatacyjny (RKE) w stosunku do rocznej produkcji energii, • redukcja (uniknięcie) emisji CO₂, • wykorzystanie źródeł odnawialnych, Dodatkowe kryteria merytoryczne II stopnia • projekt zachowuje wysoką ocenę merytoryczną.

Instytucja odpowiedzialna za nabór wniosków	Narodowy Fundusz Ochrony Środowiska i Gospodarki Wodnej Ul. Konstruktorska 3a, 02-673 Warszawa IX Oś priorytetowa Departament Ochrony Klimatu Tel. 22 45 90 586 www.nfosigw.gov.pl

Numer działania	9.2. Efektywna dystrybucja energii
Jaki rodzaj projektu?	• budowa (w miejscu istniejącego systemu) lub przebudowa sieci dystrybucyjnych średniego, niskiego i wysokiego napięcia mająca na celu ograniczenie strat sieciowych, • budowa (w miejscu istniejącego systemu) lub przebudowa sieci ciepłowniczych oraz węzłów cieplnych poprzez stosowanie energooszczędnych technologii i rozwiązań. Projekty kompleksowe, składające się z wielu zadań, mogą być realizowane w ramach wspólnego projektu pod warunkiem, że beneficjent wykaże iż takie rozwiązanie jest optymalne z punktu widzenia osiągnięcia celów działania i wszystkie zadania stanowią spójnie terytorialnie całość, rozwiązującą daną kwestię na całym obszarze objętym zakresem wniosku.
Kto może uzyskać wsparcie?	• Przedsiębiorcy • Jednostki samorządu terytorialnego oraz ich grupy, związki, stowarzyszenia i porozumienia JST • Podmioty świadczące usługi publiczne w ramach realizacji obowiązków własnych jednostek samorządu terytorialnego
Jakie dofinansowanie?	Maksymalna kwota wsparcia: 50 mln zł Minimalna wartość projektu: 20 mln zł Minimalny wkład własny: Środki finansowe beneficjenta będącego JST lub jednostką podległą, przeznaczone na zapewnienie wkładu własnego muszą przynajmniej częściowo (5% wydatków kwalifikowalnych) pochodzić ze środków własnych lub niepodlegających umorzeniu pożyczek.
Kryteria	Kryteria merytoryczne I stopnia • stopień gotowości projektu do realizacji, • redukcja jednostkowych strat energii, • koszt uzyskania oszczędności 1MWh energii, • projekt realizowany na terytorium Polski Wschodniej. Dodatkowe kryteria merytoryczne II stopnia • projekt zachowuje wysoką ocenę merytoryczną.
Instytucja odpowiedzialna za nabór wniosków	Narodowy Fundusz Ochrony Środowiska i Gospodarki Wodnej Ul. Konstruktorska 3a, 02-673 Warszawa IV Oś Priorytetowa Departament Przedsięwzięć Przemysłowych Tel. 22 45 90 452

Numer działania	9.4. Wytwarzanie energii ze źródeł odnawialnych
Jaki rodzaj projektu?	• budowa farmy wiatrowej, • budowa elektrowni wodnej o mocy do 10 MW, • budowa elektrowni na biomasę lub biogaz, • budowa ciepłowni geotermalnej, • instalacja kolektorów słonecznych. Projekty kompleksowe, składające się z wielu zadań, mogą być realizowane w ramach wspólnego projektu, pod warunkiem, że beneficjent wykaże, iż takie rozwiązanie jest optymalne z punktu widzenia osiągnięcia celów działania² i wszystkie zadania stanowią spójną terytorialnie całość, rozwiązującą daną kwestię na całym obszarze objętym zakresem wniosku.
Kto może uzyskać wsparcie?	• Przedsiębiorcy • Jednostki samorządu terytorialnego oraz ich grupy-związki, stowarzyszenia i porozumienia JST • Podmioty świadczące usługi publiczne w ramach realizacji obowiązków własnych JST • Kościoły, kościelne osoby prawne ich stowarzyszenia oraz inne związki wyznaniowe
Jakie dofinansowanie?	Minimalna wartość projektu: 20 mln zł, z zastrzeżeniem następujących wyjątków: - dla inwestycji w zakresie wytwarzania energii elektrycznej z biomasy lub biogazu oraz w zakresie budowy lub rozbudowy małych elektrowni wodnych wartość projektu to 10 mln zł Kwota wsparcia: 40 mln zł
Kryteria	Dodatkowe kryteria formalne • kwalifikowalność wydatków i ocena wykonalności pod kątem pomocy publicznej, • kryteria technologiczne, • deklarowany termin gotowości realizacyjnej, • wiarygodność wnioskodawcy, • minimalny wymagany poziom przygotowania inwestycji tj. umożliwiający rankingowanie, • innowacyjność technologiczna, • ocena wykonalności. Kryteria merytoryczne I stopnia • stopień gotowości projektu do realizacji, • nakład inwestycyjny na 1 MWh planowanej produkcji energii, • nakład inwestycyjny na zainstalowanie 1 MW, • uśredniony czas pracy. Dodatkowe kryteria merytoryczne II stopnia • projekt zachowuje wysoką ocenę merytoryczną.

² Realizacja wszystkich zadań przez jednego beneficjenta nie jest wystarczającą przesłanką dla spełnienia tego warunku. Każdorazowo instytucja oceniająca wniosek, w szczególności badając zgodność z linią demarkacyjną dokonuje oceny, czy też każde zadanie powinno być złożone na oddzielnym wniosku i rozpatrywane jako oddzielne projekty.

Instytucja odpowiedzialna za nabór wniosków	Instytut Paliw i Energii Odnawialnej Ul. Jagiellońska 55, 03-301 Warszawa Tel 22 5100 200, 22 5100 220 www.ipieo.pl
---	--

Numer działania	9.5. Wytwarzanie biopaliw ze źródeł odnawialnych
Jaki rodzaj projektu?	• budowa zakładu/instalacji do produkcji biokomponentów tj. ester metylowy kwasów tłuszczowych, • budowa instalacji do produkcji biogazu. Projekty kompleksowe, składające się z wielu zadań, mogą być realizowane w ramach wspólnego projektu, pod warunkiem, że beneficjent wykaże, iż takie rozwiązanie jest optymalne z punktu widzenia osiągnięcia celów działania³ i wszystkie zadania stanowią spójną terytorialnie całość, rozwiązującą daną kwestię na całym obszarze objętym zakresem wniosku.
Kto może uzyskać wsparcie?	Przedsiębiorcy
Jakie dofinansowanie?	Minimalna wartość projektu: 20 mln zł Kwota wsparcia: 30 mln zł
Kryteria	Dodatkowe kryteria formalne • kwalifikowalność wydatków i ocena wykonalności pod kątem pomocy publicznej, • kryteria technologiczne, • deklarowany termin gotowości realizacyjnej, • wiarygodność wnioskodawcy, • minimalny wymagany poziom przygotowania inwestycji tj. umożliwiające rankingowanie, • innowacyjność technologiczna, • ocena wykonalności. Kryteria merytoryczne I stopnia • stopień gotowości projektu do realizacji, • nakład inwestycyjny na 1 t produkowanych biokomponentów lub biopaliw, • uniknięte emisje w ekwiwalencie CO₂. Dodatkowe kryteria merytoryczne II stopnia • projekt zachowuje wysoką ocenę merytoryczną.
Instytucja odpowiedzialna za nabór wniosków	Instytut Paliw i Energii Odnawialnej Ul. Jagiellońska 55, 03-301 Warszawa Tel 22 5100 200, 22 5100 220 www.ipico.pl

³ Realizacja wszystkich zadań przez jednego beneficjenta nie jest wystarczającą przesłanką dla spełnienia tego warunku. Każdorazowo instytucja oceniająca wniosek, w szczególności badając zgodność z linią demarkacyjną dokonuje oceny, czy też każde zadanie powinno być złożone na oddzielnym wniosku i rozpatrywane jako oddzielne projekty.

Numer działania	9.6. Sieci ułatwiające odbiór energii ze źródeł odnawialnych
Jaki rodzaj projektu?	Budowa oraz modernizacja sieci umożliwiających przyłączanie jednostek wytwarzania energii elektrycznej ze źródeł odnawialnych do Krajowego Systemu Elektroenergetycznego. Projekty kompleksowe, składające się z wielu zadań, mogą być realizowane w ramach wspólnego projektu, pod warunkiem, że beneficjent wykaże, iż takie rozwiązanie jest optymalne z punktu widzenia osiągnięcia celów działania⁴ i wszystkie zadania stanowią spójną terytorialnie całość, rozwiązującą daną kwestię na całym obszarze objętym zakresem wniosku.
Kto może uzyskać wsparcie?	• Przedsiębiorcy • Jednostki samorządu terytorialnego oraz ich grupy, związki, stowarzyszenia i porozumienia JST • Podmioty świadczące usługi publiczne w ramach realizacji obowiązków własnych JST
Jakie dofinansowanie?	Minimalna wartość projektu: 20 mln zł Minimalny wkład własny: Środki finansowe beneficjenta będącego jednostką samorządu terytorialnego lub jednostką podległą, przeznaczone na zapewnienie wkładu własnego muszą przynajmniej częściowo (5% wydatków kwalifikowalnych) pochodzić ze środków własnych lub niepodlegających umorzeniu pożyczek.
Kryteria	Dodatkowe kryteria formalne • kwalifikowalność wydatków i ocena wykonalności pod kątem pomocy publicznej, • kryteria technologiczne, • deklarowany termin gotowości realizacyjnej, • wiarygodność wnioskodawcy, • minimalny wymagany poziom przygotowania inwestycji tj. umożliwiający rankingowanie, • innowacyjność technologiczna, • ocena wykonalności. Kryteria merytoryczne I stopnia • stopień gotowości projektu do realizacji, • moc źródeł wytwarzania energii z OZE, które zostaną przyłączone do sieci, • ilość źródeł wytwarzania energii z OZE, które zostaną przyłączone do sieci. Dodatkowe kryteria merytoryczne II stopnia • projekt zachowuje wysoką ocenę merytoryczną.

⁴ Realizacja wszystkich zadań przez jednego beneficjenta nie jest wystarczającą przesłanką dla spełnienia tego warunku. Każdorazowo instytucja oceniająca wnioski, w szczególności badając zgodność z linią demarkacyjną dokonuje oceny, czy też każde zadanie powinno być złożone na oddzielnym wniosku i rozpatrywane jako oddzielne projekty.

Instytucja odpowiedzialna za nabór wniosków	Instytut Paliw i Energii Odnawialnej Ul. Jagiellońska 55, 03-301 Warszawa Tel 22 510 02 00, 22 5100 220 www.ipieo.pl
---	---

Numer działania	10.1 Rozwój systemów przesyłowych energii elektrycznej, gazu ziemnego i ropy naftowej oraz budowa i przebudowa magazynów gazu ziemnego (tryb indywidualny)
Jaki rodzaj projektu?	1. Budowa lub modernizacja sieci przesyłowych energii elektrycznej, gazu ziemnego i ropy naftowej oraz produktów ropopochodnych, a także urządzeń technicznych zapewniających prawidłową pracę systemów przesyłowych, 2. Budowa podziemnych magazynów gazu ziemnego i paliw płynnych, 3. Budowa infrastruktury zapewniającej dywersyfikację źródeł dostaw nośników energii do kraju. Projekty kompleksowe, składające się z wielu zadań, mogą być realizowane w ramach wspólnego projektu pod warunkiem, że beneficjent wykaże iż takie rozwiązanie jest optymalne z punktu widzenia osiągnięcia celów działania⁵ i wszystkie zadania stanowią spójną terytorialnie całość, rozwiązującą daną kwestię na całym obszarze objętym zakresem wniosku.
Kto może uzyskać wsparcie?	Przedsiębiorcy
Jakie dofinansowanie?	Minimalna wartość projektu: 20 mln PLN
Kryteria	Dodatkowe kryteria formalne Kwalifikowalność wydatków i ocena wykonalności pod kątem pomocy publicznej, Ocena wykonalności Kryteria merytoryczne I stopnia 1. Stopień gotowości projektu do realizacji 2. Stopień wpływu projektu na osiągnięcie wskaźników PO IiŚ 3. Powiązanie i komplementarność z innymi projektami, dążenie do zapewnienia efektów sieci (w tym z projektami finansowanymi z innych źródeł). Dodatkowe kryteria merytoryczne II stopnia 1. Realizacja projektu nie spowoduje utrudnień w liberalizacji rynku energii i zapewnia zgodność z zapisami dyrektywy 2003/55/WE 2. Wykazanie niedoskonałości rynku (market failure).
Instytucja odpowiedzialna za nabór wniosków	Instytut Nafty i Gazu Ul. Lubicz 25a, 31-503 Kraków 0012 421 00 33 430 38 85 www.inig.pl

⁵ Realizacja wszystkich zadań przez jednego beneficjenta nie jest wystarczającą przesłanką dla spełnienia tego warunku. Każdorazowo instytucja oceniająca wniosek, w szczególności badając zgodność z linią demarkacyjną dokonuje oceny, czy też każde zadanie powinno być złożone na oddzielnym wniosku i rozpatrywane jako oddzielne projekty.

Numer działania	10.2. Budowa systemów dystrybucji gazu ziemnego na terenach niezgazyfikowanych i modernizacja istniejących sieci dystrybucji
Jaki rodzaj projektu?	• budowa sieci dystrybucji gazu ziemnego na terenach niezgazyfikowanych oraz modernizacja (przebudowa) istniejących sieci dystrybucji, • zakup lub budowa urządzeń i obiektów technicznych zapewniających prawidłową pracę systemów dystrybucyjnych gazu ziemnego. Projekty kompleksowe, składające się z wielu zadań, mogą być realizowane w ramach wspólnego projektu, pod warunkiem, że beneficjent wykaże, iż takie rozwiązanie jest optymalne z punktu widzenia osiągnięcia celów działania⁶ i wszystkie zadania stanowią spójną terytorialnie całość, rozwiązującą daną kwestię na całym obszarze objętym zakresem wniosku.
Kto może uzyskać wsparcie?	Przedsiębiorcy
Jakie dofinansowanie?	Minimalna wartość projektu: 8 mln zł Minimalny wkład własny: zgodnie z zasadami pomocy publicznej.
Kryteria	Dodatkowe kryteria formalne • deklarowany termin gotowości realizacyjnej, • ocena wykonalności, • kwalifikowalność wydatków i ocena wykonalności pod kątem pomocy publicznej. Kryteria merytoryczne I stopnia • stopień gotowości projektu do realizacji, • liczba odbiorców, • zużycie gazu, • budowa nowej sieci na terenach niezgazyfikowanych. Dodatkowe kryteria merytoryczne II stopnia • wykazanie niedoskonałości rynku (market failure), • projekt zachowuje wysoką ocenę merytoryczną.
Instytucja odpowiedzialna za nabór wniosków	Instytut Nafty i Gazu Ul. Lubicz 25a, 31-503 Kraków 0012 421 00 33 430 38 85 www.inig.pl

⁶ Realizacja wszystkich zadań przez jednego beneficjenta nie jest wystarczającą przesłanką dla spełnienia tego warunku. Każdorazowo instytucja oceniająca wniosek, w szczególności badając zgodność z linią demarkacyjną dokonuje oceny, czy też każde zadanie powinno być złożone na oddzielnym wniosku i rozpatrywane jako oddzielne projekty.

Numer działania	10.3. Rozwój przemysłu dla odnawialnych źródeł energii
Jaki rodzaj projektu?	Budowa zakładów produkujących urządzenia do wytwarzania: • energii elektrycznej z wiatru, wody w małych elektrowniach wodnych do 10 MW, biogazu i biomasy, • ciepła przy wykorzystaniu biomasy oraz energii geotermalnej i słonecznej, • energii elektrycznej i ciepła w kogeneracji przy wykorzystaniu wyłącznie biomasy lub energii geotermalnej, • biokomponentów oraz biopaliw ciekłych stanowiących samoistne paliwa, z wyłączeniem urządzeń do produkcji biopaliw stanowiących mieszanki z paliwami ropopochodnymi, czystego oleju roślinnego oraz do produkcji bioetanolu z produktów rolnych. Projekty kompleksowe, składające się z wielu zadań, mogą być realizowane w ramach wspólnego projektu, pod warunkiem, że beneficjent wykaże, iż takie rozwiązanie jest optymalne z punktu widzenia osiągnięcia celów działania⁷ i wszystkie zadania stanowią spójną terytorialnie całość, rozwiązującą daną kwestię na całym obszarze objętym zakresem wniosku.
Kto może uzyskać wsparcie?	Przedsiębiorcy
Jakie dofinansowanie?	Maksymalna wysokość wsparcia: 30 mln zł. Minimalna wartość projektu: 20 mln zł Minimalny wkład własny: zgodnie z zasadami pomocy publicznej
Kryteria	Dodatkowe kryteria formalne • kwalifikowalność wydatków i ocena wykonalności pod kątem pomocy publicznej, • kryteria technologiczne, • deklarowany termin gotowości realizacyjnej, • wiarygodność wnioskodawcy, • innowacyjność technologiczna, • ocena wykonalności. Kryteria merytoryczne I stopnia • stopień gotowości projektu do realizacji, • efektywność ekonomiczna • liczba stworzonych miejsc pracy. Dodatkowe kryteria merytoryczne II stopnia • wykazanie niedoskonałości rynku (market failure), • projekt zachowuje wysoką ocenę merytoryczną.

⁷ Realizacja wszystkich zadań przez jednego beneficjenta nie jest wystarczającą przesłanką dla spełnienia tego warunku. Każdorazowo instytucja oceniająca wniosek, w szczególności badając zgodność z linią demarkacyjną dokonuje oceny, czy też każde zadanie powinno być złożone na oddzielnym wniosku i rozpatrywane jako oddzielne projekty.

Instytucja odpowiedzialna za nabór wniosków	Instytut Paliw i Energii Odnawialnej Ul. Jagiellońska 55, 03-301 Warszawa Tel 22 5100 200, 22 5100 220 www.ipieo.pl
---	--

4. Dotacje na transport

Kryteria kwalifikowalności wydatków w ramach Programu Operacyjnego Infrastruktura i Środowisko są zgodne z „Wytocznymi w zakresie kwalifikowania wydatków w ramach PO Infrastruktura i Środowisko”.

Program Operacyjny Infrastruktura i Środowisko	
Numer działania	7.4. Rozwój transportu intermodalnego
Jaki rodzaj projektu?	• budowa lub rozbudowa infrastruktury wchodzącej w skład kolejowych lub morskich terminali kontenerowych, • budowa lub rozbudowa infrastruktury wchodzącej w skład centrum logistycznego, zlokalizowanego w porcie morskim lub na linii kolejowej, • zakup wyposażenia terminala/centrum służącego zarządzaniu,
Kto może uzyskać wsparcie?	• Operatorzy terminali kontenerowych i centrów logistycznych • Zarządy portów morskich (Gdańsk, Gdynia, Szczecin, Świnoujście oraz Police, Darłowo, Kołobrzeg, Elbląg) • Przedsiębiorcy prowadzący działalność gospodarczą w zakresie transportu intermodalnego
Jakie dofinansowanie?	Minimalna wartość projektu: 20 mln zł
Kryteria	Dodatkowe kryteria formalne • gotowość projektu do funkcjonowania bezpośrednio po zakończeniu inwestycji, • wskaźniki efektywności ekonomicznej – warunki konieczne. Kryteria merytoryczne I stopnia • przygotowanie projektu do realizacji, • komplementarność, • efektywność ekonomiczna, • lokalizacja projektu. Kryteria merytoryczne II stopnia Brak
Instytucja odpowiedzialna za nabór wniosków	Centrum Unijnych Projektów Transportowych Ul. Bonifraterska 17, 00-203 Warszawa 22 262 05 00, 722 012 222 Fax 22 262 05 01 www.cupt.gov.pl

5. Dotacje na rozwój kadry

Kryteria kwalifikowalności wydatków w ramach Programu Operacyjnego Kapitał Ludzki są zgodne z „Wytycznymi w zakresie kwalifikowania wydatków w ramach PO KL”.

Dokładne wskazanie kryteriów wyboru finansowanych operacji nastąpi w Planie działania, przygotowywanym przez IP dla każdego Priorytetu.

Program Operacyjny Kapitał Ludzki	
Numer działania	1.3. Ogólnopolskie programy integracji i aktywizacji zawodowej 1.3.2. Projekty na rzecz promocji równych szans kobiet i mężczyzn oraz godzenia życia zawodowego i rodzinnego
Jaki rodzaj projektu?	Wdrażanie i upowszechnianie rozwiązań służących godzeniu życia zawodowego i rodzinnego, w tym poprzez m.in.: • pilotażową realizację kompleksowych programów powrotu do pracy po przerwie związanej z urodzeniem i wychowaniem dzieci, sprzyjających godzeniu życia zawodowego i rodzinnego, • tworzenie ośrodków opieki nad dziećmi w miejscu pracy oraz rozwijanie alternatywnych form opieki na dziećmi (w tym m.in. usług opiekuńczych świadczonych w warunkach domowych). Upowszechnianie i promocja alternatywnych i elastycznych form zatrudnienia i metod organizacji pracy oraz uelastycznianie czasu pracy pracownika (m.in. telepraca, praca w niepełnym wymiarze czasu pracy, praca rotacyjna, podział pracy w ramach jednego stanowiska [job sharing]).
Kto może uzyskać wsparcie?	Wszystkie podmioty – z wyłączeniem osób fizycznych (nie dotyczy osób prowadzących działalność gospodarczą lub oświatową na podstawie odrębnych przepisów).
Jakie dofinansowanie?	Minimalna wartość projektu: 50 tys. zł
Instytucja odpowiedzialna za nabór wniosków	Centrum Rozwoju Zasobów Ludzkich Ul. Tamka 3, 00-349 Warszawa Tel. 22 237 00 00 22 237 00 99 www.crzl.gov.pl (projekty systemowe) Ministerstwo Pracy i Polityki Społecznej Departament Wdrażania EFS Działanie 1.3.2 Tel. 22 461 63 04 Fax 22 461 62 64

Numer działania	2.1. Rozwój kadr nowoczesnej gospodarki 2.1.1. Rozwój kapitału ludzkiego w przedsiębiorstwach
Jaki rodzaj projektu?	• ponadregionalne⁸ zamknięte projekty szkoleń (ogólnych i specjalistycznych) i doradztwa dla przedsiębiorców oraz pracowników przedsiębiorstw, przygotowane w oparciu o indywidualne strategie rozwoju firm, • ogólnopolskie otwarte projekty szkoleń (ogólnych i specjalistycznych) i doradztwa dla przedsiębiorców oraz pracowników przedsiębiorstw, • studia podyplomowe dla przedsiębiorców oraz pracowników przedsiębiorstw.
Kto może uzyskać wsparcie?	Przedsiębiorcy Podmiot działający na rzecz, rozwoju zasobów ludzkich lub potencjału adaptacyjnego przedsiębiorców, niebędący przedsiębiorcą
Jakie dofinansowanie?	Minimalna wartość projektu: 50 tys. zł
Instytucja odpowiedzialna za nabór wniosków	Polska Agencja Rozwoju Przedsiębiorczości ul. Pańska 81/83 00-834 Warszawa tel. (022) 432 80 80, 432 71 25 fax (022) 432 86 20, 432 84 04 http://www.parp.gov.pl

⁸ Dotyczy projektów spełniających łącznie następujące warunki: beneficjentami pomocy są przedsiębiorstwa posiadające struktury organizacyjne (np. przedstawicielstwa, filie, oddziały) w co najmniej 2 województwach, a uczestnicy szkoleń wykonują pracę w ramach struktur organizacyjnych przedsiębiorstwa znajdujących się w co najmniej 2 województwach.

Numer działania	8.1. Rozwój pracowników i przedsiębiorstw w regionie 8.1.1. Wspieranie rozwoju kwalifikacji zawodowych i doradztwo dla przedsiębiorstw 8.1.2. Wsparcie procesów adaptacyjnych i modernizacyjnych w regionie
Jaki rodzaj projektu?	<u>Poddziałanie 8.1.1.</u> • ogólne i specjalistyczne szkolenia oraz doradztwo związane ze szkoleniami dla kadr zarządzających i pracowników przedsiębiorstw w zakresie m.in.: zarządzania, identyfikacji potrzeb w zakresie kwalifikacji pracowników, organizacji pracy, zarządzania BHP, elastycznych form pracy, wdrażania technologii produkcyjnych przyjaznych środowisku, wykorzystania w prowadzonej działalności technologii informacyjnych i komunikacyjnych, • doradztwo dla mikro-, małych i średnich przedsiębiorstw (MMŚP), w tym dla osób samozatrudnionych, w szczególności w zakresie ekonomii, finansów, zarządzania zasobami ludzkimi lub rachunkowości (z wyłączeniem doradztwa związanego z procesami inwestycyjnymi), • szkolenia, kursy i doradztwo zawodowe (jako działanie uzupełniające do szkoleń i kursów) skierowane do dorosłych osób pracujących, które z własnej inicjatywy są zainteresowane nabyciem nowych, uzupełnianiem lub podwyższaniem kwalifikacji i umiejętności, w szczególności dla osób zatrudnionych o niskich lub zdezaktualizowanych kwalifikacjach (z wyłączeniem kształcenia ustawicznego w formach szkolnych realizowanego w szkołach dla dorosłych). <u>Poddziałanie 8.1.2.</u> • pomoc w tworzeniu partnerstw lokalnych z udziałem m.in. przedsiębiorstw, organizacji pracodawców, związków zawodowych, jednostek samorządu terytorialnego, urzędów pracy i innych środowisk, mających na celu opracowanie i wdrażanie strategii przewidywania i zarządzania zmianą gospodarczą na poziomie lokalnym i wojewódzkim, • wsparcie dla osób zwolnionych, przewidzianych do zwolnienia lub zagrożonych zwolnieniem z pracy z przyczyn nie dotyczących pracowników, zatrudnionych u pracodawców przechodzących procesy adaptacyjne i modernizacyjne, realizowane w formie tworzenia i wdrażania programów typu outplacement, w tym: - szkoleń i poradnictwa zawodowego, - poradnictwa psychologicznego, - pomocy w zmianie miejsca pracy (np. jednorazowy dodatek relokacyjny/mobilnościowy dla osoby, która uzyskała zatrudnienie w odległości powyżej 50 km od miejsca zamieszkania), - pomocy w znalezieniu nowej pracy (np. jednorazowy dodatek motywacyjny dla osoby, która uzyskała zatrudnienie w nowym miejscu pracy za wynagrodzeniem niższym niż u dotychczasowego pracodawcy), - wsparcie dla osób zamierzających założyć działalność gospodarczą poprzez zastosowanie co najmniej jednego z następujących instrumentów: a) doradztwo (indywidualne i grupowe) oraz szkolenia umożliwiające uzyskanie wiedzy i umiejętności potrzebnych do założenia i prowadzenia działalności gospodarczej, b) przyznanie środków finansowych na rozwój przedsiębiorczości, do wysokości 40 tys. zł, c) wsparcie pomostowe w okresie od 6 (lub do 12) miesięcy od dnia rozpoczęcia działalności gospodarczej, obejmujące finansowe wsparcie pomostowe wypłacane miesięcznie w kwocie nie wyższej niż równowartość minimalnego wynagrodzenia obowiązującego w dniu wypłacenia dotacji, połączone z doradztwem oraz pomocą w efektywnym wykorzystaniu dotacji (wyłącznie dla osób, które rozpoczęły działalność w ramach danego projektu), • podnoszenie świadomości pracowników i kadr zarządzających modernizowanych firm w zakresie możliwości i potrzeby realizacji projektów wspierających procesy zmian poprzez szkolenia i doradztwo, • szkolenia przekwalifikowujące i usługi doradcze w zakresie wyboru nowego zawodu

	i zdobycia nowych umiejętności zawodowych (w tym indywidualne plany działań i pomoc w wyborze odpowiedniego zawodu i miejsca zatrudnienia), • szkolenia i doradztwo dla przedsiębiorców wspomagające proces zmiany profilu działalności przedsiębiorstwa, • badania i analizy dotyczące trendów rozwojowych i prognozowania zmian gospodarczych zachodzących w regionie, w szczególności tworzenia i likwidacji miejsc pracy oraz formułowania właściwych mechanizmów zaradczych, upowszechnianie wyników tych badań i analiz oraz związana z nimi wymiana informacji.
	• wszystkie podmioty z wyłączeniem osób fizycznych (nie dotyczy osób prowadzących działalność gospodarczą lub oświatową na podstawie przepisów odrębnych)
Jakie dofinansowanie?	Minimalna wartość projektu: 50 tys. zł
Instytucja odpowiedzialna za nabór wniosków	Instytucje regionalne wskazane przez samorząd

Numer działania	8.2 Transfer wiedzy 8.2.1. Wsparcie dla współpracy sfery nauki i przedsiębiorstw
Jaki rodzaj projektu?	Staże i szkolenia praktyczne dla: 1. pracowników przedsiębiorstw w jednostkach naukowych 2. pracowników naukowych jednostek naukowych oraz pracowników naukowych i naukowo-dydaktycznych uczelni – w przedsiębiorstwach 3. tymczasowe zatrudnienie w MŚP wysoko wykwalifikowanego personelu, 4. promocja idei przedsiębiorczości akademickiej, w celu komercjalizacji wiedzy i umiejętności zespołu działającego na uczelni lub w jednostce naukowej (firmy typu spin-off lub spin-out), 5. szkolenia i doradztwo dla pracowników naukowych jednostek naukowych oraz pracowników naukowych i naukowo-dydaktycznych uczelni, doktorantów, studentów i absolwentów uczelni zamierzających rozpocząć własną działalność gospodarczą typu spin off lub spin out, 6. wsparcie tworzenia i rozwoju sieci współpracy i wymiany informacji między naukowcami a przedsiębiorcami w zakresie innowacji i transferu technologii na poziomie regionalnym i lokalnym, w szczególności poprzez: a) kampanie informacyjne i imprezy służące kojarzeniu partnerów i promocji transferu wiedzy i innowacji, b) rozwój systemu komunikowania się i wymiany informacji. 7. stypendia naukowe i wsparcie towarzyszące (np. szkolenia z zakresu komercjalizacji wiedzy dla doktorantów kształcących się na kierunkach uznanych za szczególnie istotne z punktu widzenia rozwoju województwa (określonych w RSI).
Kto może uzyskać wsparcie?	Wszystkie podmioty – z wyłączeniem osób fizycznych (nie dotyczy osób prowadzących działalność gospodarczą lub oświatową na podstawie odrębnych przepisów).
Jakie dofinansowanie?	Minimalna wartość projektu: 50 tyś
Instytucja odpowiedzialna za nabór wniosków	Instytucje regionalne wskazane przez samorząd

6. Dotacje na uzyskanie patentu i praw autorskich

Program Operacyjny Innowacyjna Gospodarka	
Numer działania	5.4. Zarządzanie własnością intelektualną
Jaki rodzaj projektu?	Poddziałanie 5.4.1 Wsparcie na uzyskanie / realizację ochrony własności przemysłowej (z wyłączeniem kosztów zgłoszenia wynalazku, wzoru użytkowego oraz wzoru przemysłowego do Urzędu Patentowego RP w celu uzyskania ochrony na terytorium RP) obejmujących: - koszty przygotowania zgłoszenia wynalazku / wzoru użytkowego / wzoru przemysłowego przez zawodowego pełnomocnika, który zgodnie z przepisami obowiązującymi w danym kraju jest uprawniony do występowania przed właściwym organem ochrony własności przemysłowej (w tym koszty tłumaczenia dokumentacji), - koszty zgłoszenia wynalazku / wzoru użytkowego / wzoru przemysłowego do właściwego organu w celu uzyskania ochrony przyznawanej przez krajowe, regionalne lub międzynarodowe organy ochrony własności przemysłowej oraz koszty prowadzenia postępowania przed właściwym krajowym, regionalnym lub międzynarodowym organem udzielającym ochrony. Objęcie własności przemysłowej ochroną na terytorium RP jest możliwe pod warunkiem wykorzystania trybu zgłoszenia międzynarodowego, w ramach którego terytorium RP nie jest jedynym terytorium wnioskowanej ochrony. Wsparcie na pokrycie kosztów związanych z postępowaniem w zakresie: - unieważnienia patentu, prawa ochronnego na wzór użytkowy albo prawa z rejestracji; - stwierdzenia wygaśnięcia patentu, prawa ochronnego na wzór użytkowy albo prawa z rejestracji. Projekt realizowany przez MSP w ramach poddziałania 5.4.1 może dotyczyć uzyskania ochrony własności przemysłowej lub realizację ochrony. Poddziałanie 5.4.2 Popularyzacja wiedzy w zakresie własności intelektualnej: - projekty dotyczące upowszechnienia wiedzy na temat korzyści wynikających z ochrony własności intelektualnej w przedsiębiorstwach, w tym Projekt promocyjne i informacyjne mające na celu wzrost świadomości przedsiębiorców z korzyści płynących z ochrony własności intelektualnej, a także projekty informacyjne dotyczące metod i możliwości ochrony własności intelektualnej.
Kto może uzyskać wsparcie?	5.4.1 – MSP 5.4.2 – Instytucje Otoczenia Biznesu
Jakie dofinansowanie?	Wartość wsparcia: - na uzyskanie ochrony prawa własności przemysłowej (pkt 1-4) nie może być niższa niż 2 tys. zł ani nie może przekroczyć 400 tys. zł dla jednego przedsiębiorcy na jeden projekt, - na uzyskanie ochrony prawa własności w zakresie wydatków określonych w pkt 5-6 nie może przekroczyć 200 tysięcy EUR, a w przypadku przedsiębiorcy prowadzącego działalność w sektorze transportu drogowego – 100 tysięcy EUR. - na realizację ochrony prawa własności przemysłowej nie może być niższa niż 2 tys. zł ani nie może przekroczyć 400 tys. zł dla jednego przedsiębiorcy na jeden projekt, - na realizację ochrony własności przemysłowej w zakresie wydatków określonych w pkt 5-6, nie może przekroczyć 200 tysięcy EUR, a w przypadku przedsiębiorcy prowadzącego działalność w sektorze transportu drogowego – 100 tysięcy EUR. - na popularyzację wiedzy w zakresie własności intelektualnej nie może być niższa niż 200 tys. zł ani nie może przekroczyć 2 mln zł dla jednego przedsiębiorcy na jeden projekt. Intensywność wsparcia na uzyskanie prawa ochrony własności przemysłowej nie może

	przekroczyć: 1) w przypadku mikroprzedsiębiorcy lub małego przedsiębiorcy – 70% wydatków kwalifikujących się do objęcia wsparciem na uzyskanie ochrony prawa własności przemysłowej (pkt 1-4), jeżeli wynalazek, wzór użytkowy lub wzór przemysłowy powstał w wyniku prowadzonych badań przemysłowych. 2) w przypadku średniego przedsiębiorcy – 60% wydatków kwalifikujących się do objęcia wsparciem (pkt 1-4), jeżeli wynalazek, wzór użytkowy lub wzór przemysłowy powstał w wyniku prowadzonych badań przemysłowych. 3) w przypadku mikroprzedsiębiorcy lub małego przedsiębiorcy – 45% wydatków kwalifikujących się do objęcia wsparciem (pkt 1-4), jeżeli wynalazek, wzór użytkowy lub wzór przemysłowy powstał w wyniku prowadzonych prac rozwojowych, 4) w przypadku średniego przedsiębiorcy – 35% wydatków kwalifikujących się do objęcia wsparciem (pkt 1-4), jeżeli wynalazek, wzór użytkowy lub wzór przemysłowy powstał w wyniku prowadzonych prac rozwojowych. 5) 100% wydatków kwalifikujących się do objęcia wsparciem w zakresie obsługi instrumentów zabezpieczających realizację umowy o udzielenie wsparcia określonych w umowie o udzielenie wsparcia (pkt 5 i 6). Intensywność wsparcia na realizację ochrony własności przemysłowej nie może przekroczyć: 1) w przypadku mikroprzedsiębiorcy lub małego przedsiębiorcy – 45% wydatków kwalifikujących się do objęcia wsparciem o których mowa w ust. 5 pkt 1-4, 2) w przypadku średniego przedsiębiorcy – 35% wydatków kwalifikujących się do objęcia wsparciem, o których mowa w ust. 5 pkt 1-4, 3) 100% wydatków kwalifikujących się do objęcia wsparciem o których mowa w ust. 5 pkt 5 i 6.
Co można sfinansować w ramach działania?	Do wydatków kwalifikujących się do objęcia wsparciem na uzyskanie ochrony prawa własności przemysłowej zalicza się wydatki na: 1. opłaty urzędowe za zgłoszenie wynalazku, wzoru użytkowego, wzoru przemysłowego w trybie krajowym, regionalnym lub międzynarodowym, w tym opłaty za przekazanie, opłaty za dokumenty pierwszeństwa, opłaty za odnowienie wniosku oraz opłaty od wszelkich innych czynności dokonywanych w trakcie postępowania prowadzonego przez krajowy, regionalny lub międzynarodowy organ udzielający ochrony; 2. pokrycie kosztów obsługi zawodowego pełnomocnika (który zgodnie z przepisami obowiązującymi w danym kraju, jest uprawniony do występowania przed właściwym organem ochrony własności przemysłowej), obejmujących przygotowanie dokumentacji zgłoszeniowej wynalazku, wzoru użytkowego lub wzoru przemysłowego oraz reprezentację przed organem ochrony własności przemysłowej; 3. pokrycie kosztów tłumaczenia, w tym tłumaczenia przysięgłego, dokumentacji niezbędnej do zgłoszenia wynalazku, wzoru użytkowego lub wzoru przemysłowego; 4. pokrycie kosztów tłumaczenia przysięgłego dokumentacji na język polski, 5. ustanowienie lub utrzymanie zabezpieczenia należytego wykonania zobowiązań wynikających z umowy o udzielenie wsparcia; 6. pokrycie kosztów związanych z otwarciem i prowadzeniem przez przedsiębiorcę odrębnego rachunku bankowego lub subkonta na rachunku bankowym, przeznaczonych do obsługi projektu lub płatności zaliczkowych. Do wydatków kwalifikujących się do objęcia wsparciem na realizację ochrony własności przemysłowej zalicza się wydatki na: 1. pokrycie kosztów związanych z prowadzeniem postępowania w danej instancji przez zawodowego pełnomocnika, który zgodnie z przepisami obowiązującymi w danym kraju, jest uprawniony do występowania przed właściwym organem ochrony; 2. opłaty urzędowe za wniesienie pism w postępowaniu w danej instancji; 3. pokrycie kosztów tłumaczenia, w tym tłumaczenia przysięgłego, dokumentacji niezbędnej do prowadzenia postępowania w danej instancji;

	4. pokrycie kosztów tłumaczenia przysięgłego na język polski dokumentacji, 5. ustanowienie lub utrzymanie zabezpieczenia należytego wykonania zobowiązań wynikających z umowy o udzielenie wsparcia, 6. pokrycie kosztów związanych z otwarciem i prowadzeniem przez przedsiębiorcę odrębnego rachunku bankowego lub subkonta na rachunku bankowym, przeznaczonych do obsługi projektu lub płatności zaliczkowych. Do wydatków kwalifikujących się do objęcia wsparciem na popularyzację wiedzy w zakresie własności intelektualnej zalicza się wydatki na: 1. opracowanie i druk materiałów oraz ich publikację; 2. działania promocyjne i informacyjne, pod warunkiem, że w działaniach tych przekazywana jest informacja, iż projekt realizowany jest z udziałem wsparcia pochodzącego z budżetu Unii Europejskiej; 3. najem pomieszczeń wraz z wyposażeniem w celach bezpośrednio związanych z organizacją konferencji, seminariów i warsztatów; 4. wyżywienie uczestników konferencji, seminariów i warsztatów; 5. raty spłat wartości początkowej środków trwałych oraz wartości niematerialnych i prawnych przez korzystającego, należnej finansującemu z tytułu umowy leasingu do wysokości ich wartości początkowej z dnia zawarcia umowy leasingu, poniesione do dnia zakończenia realizacji projektu; 6. zakup wartości niematerialnych i prawnych i usług związanych z przygotowaniem, rozbudową lub utrzymaniem portalu lub platformy internetowej; 7. wynagrodzenia wraz z pozapłacowymi kosztami pracy, w tym składkami na ubezpieczenie społeczne i zdrowotne, osób zaangażowanych bezpośrednio w realizację projektu oraz osób zarządzających tym projektem; 8. podróże służbowe osób uczestniczących w realizacji projektu, według stawek określonych w przepisach o wysokości oraz warunkach ustalania należności przysługujących pracownikowi zatrudnionemu w państwowej lub samorządowej jednostce sfery budżetowej z tytułu podróży służbowej; 9. zakup materiałów biurowych i eksploatacyjnych; 10. zakup usług, w szczególności transportowych, telekomunikacyjnych i pocztowych, pod warunkiem, że ich stawki odpowiadają powszechnie stosowanym na rynku; 11. ustanowienie lub utrzymanie zabezpieczenia należytego wykonania zobowiązań wynikających z umowy o udzielenie wsparcia; 12. pokrycie kosztów związanych z otwarciem i prowadzeniem przez przedsiębiorcę odrębnego rachunku bankowego lub subkonta na rachunku bankowym, przeznaczonych do obsługi projektu lub płatności zaliczkowych.
Kryteria	Kryteria formalne specyficzne: • wnioskodawca nie podlega wykluczeniu z ubiegania się o dofinansowanie na podstawie ustawy o utworzeniu Polskiej Agencji Rozwoju Przedsiębiorczości (nie dotyczy projektu systemowego), • wnioskodawca zapewnia trwałość rezultatów projektu przez okres minimum 5 lat, a w przypadku MSP – 3 lat od zakończenia projektu, • projekt zostanie rozpoczęty po dniu złożenia wniosku o dofinansowanie (dotyczy projektów z zakresu uzyskania praw własności przemysłowej oraz realizacji ochrony własności przemysłowej). Kryteria merytoryczne dla Instytucji Otoczenia Biznesu (IOB) – konkurs otwarty: Obligatoryjne • wnioskodawca świadczy usługi związane z popularyzacją wiedzy w zakresie metod, możliwości oraz korzyści wynikających z ochrony własności intelektualnej w przedsiębiorstwach i posiada przynajmniej 2-letnie doświadczenie w świadczeniu tych usług,

	• potencjał finansowy, organizacyjny instytucji, posiadane zaplecze lokalowo-techniczne jest odpowiednie do zakresu i skali projektu, • osoby zaangażowane w realizację projektu posiadają kwalifikacje i doświadczenie związane z popularyzacją wiedzy w zakresie metod, możliwości oraz korzyści wynikających z ochrony własności intelektualnej w przedsiębiorstwach, • projekt jest zgodny z celami i zakresem działania 5.4. PO IG, • projekt szczegółowo określa grupę docelową odbiorców (przedsiębiorców), • zaproponowany sposób realizacji projektu (metody, narzędzia, struktura zarządzania, zaangażowane zasoby ludzkie) jest adekwatne do jego zakresu i skali, • harmonogram realizacji projektu jest racjonalny i szczegółowo zaplanowany, • projekt ma zasięg ponadregionalny, • założone rezultaty są spójne z celem projektu, • planowane wydatki są kwalifikowane w ramach Działania, uzasadnione, racjonalne i adekwatne do zakresu i celów projektu oraz celów działania, • wskaźniki rezultatu i produktu są obiektywnie weryfikowalne, odzwierciedlają założone cele projektu, adekwatne dla danego rodzaju projektu. Fakultatywne: • projekt jest powiązany i komplementarny z innymi projektami wnioskodawcy, • projekt przewiduje przeprowadzenie badania efektywności podjętych w ramach, • wnioskodawca posiada: - akredytowany certyfikat Systemu Zarządzania Jakością zgodny z wymaganiami normy ISO 9001 lub - akredytowany certyfikat Systemu Zarządzania BHP zgodny z wymaganiami OHSAS 18001, - projekt zasięgiem obejmuje więcej niż 4 województwa, - wnioskodawca posiada doświadczenie w zarządzaniu i realizacji projektów o podobnym zakresie (w tym projektów finansowanych ze środków UE). Kryteria merytoryczne dla projektów z zakresu uzyskania praw własności przemysłowej oraz realizacji ochrony własności przemysłowej: Obligatoryjne • projekt jest zgodny z celem i zakresem działania 5.4. PO IG • przedmiot postępowania nie powstał na etapie badań podstawowych, • planowane wydatki są uzasadnione, racjonalne i adekwatne do zakresu i celów projektu oraz celów działania, • informacje zawarte we wniosku lub załączone dokumenty (np. promesa kredytowa) potwierdzają zdolność wnioskodawcy do sfinansowania projektu, • wskaźniki produktu i rezultatu są obiektywnie weryfikowalne, odzwierciedlają założone cele projektu, adekwatne dla danego rodzaju projektu, W przypadku wsparcia na uzyskanie ochrony własności przemysłowej ocenie podlega także: • projekt dotyczy uzyskania praw własności przemysłowej, w tym zgłoszenia, przygotowania zgłoszenia przez rzecznika patentowego, opłat urzędowych za dokonanie zgłoszenia, tłumaczenia, wznowienia zgłoszenia wynalazku, wzoru użytkowego lub wzoru przemysłowego (z wyłączeniem zgłoszeń do Urzędu Patentowego RP w celu uzyskania ochrony na terytorium RP),
--	--

	• projekt nie dotyczy uzyskania ochrony znaków towarowych zarówno na terytorium Rzeczypospolitej Polskiej jak i za granicą, • przedmiot zgłoszenia powstał na etapie badań przemysłowych lub prac rozwojowych. W przypadku wsparcia na realizację ochrony własności przemysłowej ocenie podlega: • przedmiot postępowania jest związany z prowadzoną działalnością gospodarczą, • przedmiot postępowania nie dotyczy znaków towarowych, • przedmiot postępowania dotyczy: - unieważnienia patentu, prawa ochronnego na wzór użytkowy albo prawa z rejestracji lub, - stwierdzenia wygaśnięcia patentu, prawa ochronnego na wzór użytkowy albo prawa z rejestracji.
Instytucja odpowiedzialna za nabór wniosków	Polska Agencja Rozwoju Przedsiębiorczości ul. Pańska 81/83 00-834 Warszawa tel. (022) 432 80 80, 432 71 25 fax (022) 432 86 20, 432 84 04 http://www.parp.gov.pl

7. Dotacje na rozwój i powstanie klastrów

Program Operacyjny Innowacyjna Gospodarka	
Numer działania	5.1. Wsparcie rozwoju powiązań kooperacyjnych o znaczeniu ponadregionalnym
Jaki rodzaj projektu?	Projekty dotyczące rozwoju powiązań kooperacyjnych obejmujące: • zakup środków trwałych i wartości niematerialnych i prawnych związanych z nową inwestycją, • doradztwo z zakresu opracowania planów rozwoju i ekspansji powiązania, • zakup ogólnodostępnej infrastruktury badawczej (laboratorium, miejsce do przeprowadzania testów), • działania promocyjne powiązania w celu pozyskania nowych przedsiębiorstw do udziału w powiązaniu, • zarządzenie ogólnodostępnym zapleczem technicznym powiązania, • organizacja programów szkoleniowych, warsztatów i konferencji celem wspierania procesu dzielenia się wiedzą oraz tworzenia sieci powiązań między członkami powiązania, pod warunkiem, że nie stanowią odrębnego projektu i mają charakter specjalistyczny, • organizacja i udział w krajowych i międzynarodowych warsztatach i konferencjach z zakresu działalności powiązania kooperacyjnego z udziałem ekspertów, • programy praktyk i staży pracowników naukowych oraz studentów odbywanych u przedsiębiorców działających w ramach powiązania kooperacyjnego.
Kto może uzyskać wsparcie?	Osoba prawna prowadząca powiązanie kooperacyjne. Koordynatorem powiązania kooperacyjnego może być: 1. fundacja 2. spółka akcyjna 3. spółka z ograniczoną odpowiedzialnością 4. jednostka badawczo-rozwojowa 5. organizacja przedsiębiorców działająca na podstawie ustawy o rzemiośle, ustawy o samorządzie zawodowym niektórych przedsiębiorców, ustawy o izbach gospodarczych 6. instytut Polskiej Akademii Nauk.
Jakie dofinansowanie?	Maksymalne wsparcie na jeden projekt: • 20 mln zł na część inwestycyjną • 400 tys. zł na część doradczą • 1 milion zł na część szkoleniową • 600 tys. zł na ekspansję rynkową.
Co można sfinansować w ramach działania?	W zakresie nowej inwestycji: 1. pokrycie kosztu przeniesienia własności gruntu lub użytkowania wieczystego gruntu do wysokości 10 % całkowitych wydatków kwalifikujących się do objęcia wsparciem, pod warunkiem, że: • grunt jest niezbędny do realizacji projektu, • koordynator powiązania kooperacyjnego przedstawi opinię rzeczoznawcy majątkowego potwierdzającą, że cena nabycia nie przekracza wartości rynkowej gruntu, określonej na dzień nabycia, • w okresie 7 lat poprzedzających datę zakupu grunt nie był nabyty z wykorzystaniem środków publicznych krajowych lub pochodzących z funduszy Unii Europejskiej; 2. pokrycie kosztów przeniesienia prawa własności budynku lub budowli, pod warunkiem, że: • nieruchomość jest niezbędna do realizacji projektu, • koordynator powiązania kooperacyjnego przedstawi opinię rzeczoznawcy majątkowego potwierdzającą, że cena nabycia nie

	przekracza wartości rynkowej nieruchomości, określonej na dzień nabycia, • koordynator powiązania kooperacyjnego przedstawi opinię rzeczoznawcy budowlanego potwierdzającą, że nieruchomość może być używana w określonym celu, zgodnym z celami projektu objętego wsparciem, lub określającą zakres niezbędnych zmian lub ulepszeń, • w okresie 7 lat poprzedzających datę zakupu nieruchomości nie była nabyta z wykorzystaniem środków publicznych krajowych lub pochodzących z funduszy Unii Europejskiej, • nieruchomość będzie używana wyłącznie zgodnie z celami projektu objętego wsparciem; 3. pokrycie ceny nabycia środków trwałych innych niż określone w pkt 1 i 2, z zastrzeżeniem, że nabywane aktywa mogą być aktywami używanymi pod warunkiem, że: • cena używanych aktywów nie przekracza ich wartości rynkowej, określonej na dzień nabycia i jest niższa od ceny podobnych, nowych aktywów, • sprzedający złoży oświadczenie określające zbywcę środków trwałych, miejsce i datę ich zakupu, • w okresie 7 lat poprzedzających datę zakupu środków trwałych, ich zakup nie był współfinansowany ze środków wspólnotowych ani z krajowych środków pomocy publicznej lub pomocy de minimis. 4. pokrycie ceny nabycia robót i materiałów budowlanych; 5. pokrycie ceny nabycia wartości niematerialnych i prawnych w formie patentów, licencji, nieopatentowanej wiedzy technicznej, technologicznej lub z zakresu organizacji i zarządzania, jeżeli wartości niematerialne i prawne spełniają łącznie następujące warunki: • będą wykorzystywane wyłącznie na cele projektu objętego wsparciem, • będą podlegać amortyzacji zgodnie z odrębnymi przepisami, • będą nabyte od osób trzecich na warunkach rynkowych, • będą stanowić aktywa koordynatora powiązania kooperacyjnego, który otrzymał wsparcie, przez co najmniej 5 lat od dnia zakończenia realizacji projektu; 6. raty spłat wartości początkowej gruntów, budynków i budowli, poniesione przez korzystającego do dnia zakończenia realizacji projektu, do wysokości ich wartości początkowej z dnia zawarcia umowy leasingu albo spłatę wartości początkowej gruntów, budynków i budowli, należnej finansującemu z tytułu umowy leasingu, pod warunkiem, że umowa leasingu będzie zawarta na okres co najmniej 5 lat od przewidywanego terminu zakończenia realizacji projektu; 7. raty spłat wartości początkowej środków trwałych innych niż określone w pkt. 6 lub wartości niematerialnych i prawnych poniesione przez korzystającego albo spłatę wartości początkowej środków trwałych innych niż określone w pkt. 6 lub wartości niematerialnych i prawnych, należnej finansującemu z tytułu umowy leasingu prowadzącej do przeniesienia własności tych środków lub wartości niematerialnych i prawnych na korzystającego, z wyłączeniem leasingu zwrotnego. W zakresie kosztów osobowych i administracyjnych: 1. wynagrodzenia wraz z pozapłacowymi kosztami pracy, w tym składkami na ubezpieczenie społeczne i zdrowotne, osób zaangażowanych bezpośrednio w realizację projektu objętego wsparciem oraz osób zarządzających tym projektem; 2. podróże służbowe osób uczestniczących w realizacji projektu, według stawek określonych w przepisach o wysokości oraz warunkach ustalania należności przysługujących pracownikowi zatrudnionemu w państwowej lub samorządowej jednostce sfery budżetowej z tytułu podróży służbowej; 3. zakup usług, w szczególności transportowych, telekomunikacyjnych, pocztowych i komunalnych, pod warunkiem, że ich stawki odpowiadają powszechnie stosowanym na rynku;
--	--

	4. najem i użytkowanie pomieszczeń; 5. zakup materiałów biurowych i eksploatacyjnych; 6. remonty, naprawy lub adaptację pomieszczeń; 7. użytkowanie, remonty lub naprawy środków trwałych lub wyposażenia; 8. tłumaczenia i druk materiałów oraz publikacji; 9. obsługę księgową i usługi prawnicze; 10. ustanowienie lub utrzymanie zabezpieczenia należytego wykonania zobowiązań wynikających z umowy o udzielenie wsparcia; 11. pokrycie kosztów związanych z otwarciem i prowadzeniem przez beneficjenta lub podmiot realizujący z nim projekt odrębnego rachunku bankowego lub subkonta na rachunku bankowym, przeznaczonych do obsługi projektu lub płatności zaliczkowych. Do wydatków kwalifikujących się do objęcia wsparciem, o których mowa powyżej, nie zalicza się kosztów pokrytych ze środków pochodzących z innych źródeł, w szczególności z opłat pobranych przez koordynatora powiązania kooperacyjnego za korzystanie z usług innych niż usługi doradcze, materiałów, wartości niematerialnych i prawnych, środków trwałych lub wyposażenia. Łączna wartość wydatków na pokrycie kosztów osobowych i administracyjnych, o których mowa w ust. 2 (powyżej), nie może przekroczyć 7% całkowitych wydatków kwalifikujących się do objęcia wsparciem na rozwój powiązania kooperacyjnego. Intensywność wsparcia na rozwój powiązania kooperacyjnego w zakresie wydatków, o których mowa w ust. 2 pkt 10, może wynosić do 100% całkowitych wydatków kwalifikujących się do objęcia wsparciem. W zakresie zakupu usług doradczych: • zakup usług doradczych związanych z realizacją projektu rozwoju powiązania kooperacyjnego przeznaczonych dla koordynatora i pozostałych uczestników powiązania kooperacyjnego. Intensywność wsparcia na rozwój powiązania kooperacyjnego w zakresie wydatków na zakup usług doradczych związanych z realizacją projektu dla uczestników powiązania kooperacyjnego nie może przekroczyć 50% tych wydatków, przy czym usługi te nie mogą stanowić elementu stałej lub okresowej działalności uczestnika powiązania kooperacyjnego lub być związane z bieżącymi wydatkami operacyjnymi tego uczestnika. W zakresie szkoleń: 1. nie więcej niż 10% całkowitych wydatków kwalifikowanych; 2. wydatki poniesione po dniu złożenia wniosku o udzielenie wsparcia do dnia określonego w umowie o udzieleniu wsparcia, na: • kadrę szkoleniową, • podróże kadry szkoleniowej i osób szkolonych, • inne wydatki bieżące, w tym wydatki na materiały bezpośrednio związane z realizacją projektu, • amortyzację narzędzi i wyposażenia wyłącznie w zakresie, w jakim są one wykorzystywane do realizacji szkolenia, • usługi konsultacyjne i doradcze związane z realizacją projektu; • pokrycie kosztów osobowych uczestników szkolenia oraz pokrycie ogólnych kosztów pośrednich (administracyjnych, wynajmu, ogólnych) do wysokości całkowitych wydatków kwalifikujących się do objęcia wsparciem, o których mowa w pkt 1-5, przy czym w odniesieniu do pokrycia kosztów osobowych uczestników szkolenia uwzględnia się tylko czas faktycznego uczestnictwa w szkoleniu. Intensywność wsparcia na rozwój powiązania kooperacyjnego w części dotyczącej szkoleń specjalistycznych dla uczestników powiązania kooperacyjnego nie może przekroczyć: 1. 45% wydatków na szkolenia ponoszonych przez uczestnika powiązania kooperacyjnego innego niż określony w pkt 2 i 3,
--	--

	2. 35% wydatków na szkolenia ponoszonych przez średniego przedsiębiorcę, 3. 25% wydatków na szkolenia ponoszonych przez przedsiębiorcę innego niż mikroprzedsiębiorca, mały lub ,średni przedsiębiorca. Wydatkami kwalifikującymi się do objęcia wsparciem na rozwój powiązania kooperacyjnego w zakresie ekspansji rynkowej tego powiązania są wydatki poniesione po dniu złożenia wniosku o udzielenie wsparcia do dnia określonego w umowie o udzielenie wsparcia na: • rekrutację i zatrudnienie specjalistów zagranicznych, • programy praktyk i staży pracowników naukowych oraz studentów odbywanych u przedsiębiorców działających w ramach powiązania kooperacyjnego, • organizację lub udział uczestników powiązania kooperacyjnego w międzynarodowych seminariach, spotkaniach, konferencjach, warsztatach, wyjazdach studyjnych lub giełdach technologii, • opłaty i składki związane z udziałem uczestników powiązania kooperacyjnego w międzynarodowych sieciach branżowych. Wielkość wsparcia na rozwój powiązania kooperacyjnego w zakresie ekspansji rynkowej tego powiązania może wynosić do 50% wydatków kwalifikujących się do objęcia wsparciem w zakresie ekspansji rynkowej i nie może być niższa niż 120 tysięcy złotych. Intensywność wsparcia na rozwój powiązania kooperacyjnego w zakresie kosztów osobowych i administracyjnych może wynosić do 100% całkowitych wydatków kwalifikujących się do objęcia wsparciem.
Kryteria	Kryteria formalne specyficzne: • wnioskodawca nie podlega wykluczeniu z ubiegania się o dofinansowanie na podstawie ustawy o utworzeniu Polskiej Agencji Rozwoju Przedsiębiorczości, • projekt zapewnia udział co najmniej 10 przedsiębiorstw, • nie mniej niż połowa uczestników powiązania kooperacyjnego, na rzecz którego realizowany jest projekt stanowią MSP, • do powiązania kooperacyjnego należy co najmniej jedna organizacja badawcza i co najmniej jedna instytucja otoczenia biznesu, • udział w przychodach ze sprzedaży poza obszar, na którym zlokalizowane jest powiązanie wynosi ogółem co najmniej 30%, • wnioskodawca zapewni równy dostęp do produktu projektu wszystkim członkom powiązania kooperacyjnego, • przedmiotem działalności Wnioskodawcy jest realizacja przedsięwzięć na rzecz uczestników powiązania kooperacyjnego oraz na rzecz współpracy uczestników powiązania z jednostkami otoczenia przedsiębiorstw i jednostkami naukowymi, • projekt zostanie rozpoczęty po dniu złożenia wniosku o dofinansowanie, • wnioskodawca zapewnia trwałość rezultatów projektu przez okres minimum 5 lat, a w przypadku MSP – 3 lat od zakończenia projektu. Kryteria merytoryczne: Obligatoryjne: • projekt jest zgodny z celami i zakresem działania 5.1., • podmioty funkcjonujące w ramach powiązania kooperacyjnego są sektorowo skoncentrowane tworząc łańcuch wartości, • planowane w ramach projektu działania wpłyną na podniesienie innowacyjności i konkurencyjności powiązania kooperacyjnego,

	• wnioskodawca posiada przynajmniej roczne doświadczenie w zakresie zarządzania powiązaniem kooperacyjnym lub świadczenia usług na rzecz podmiotów funkcjonujących w ramach powiązania kooperacyjnego, • wnioskodawca zapewnia personel posiadający kwalifikacje niezbędne do świadczenia usług na rzecz podmiotów funkcjonujących w ramach powiązania kooperacyjnego, • projekt opiera się na przeprowadzonej analizie potrzeb i znajomości specyfiki grupy docelowej (branży), w której funkcjonuje powiązanie kooperacyjne, przeprowadzonej nie wcześniej niż 6 miesięcy przed złożeniem wniosku, • produkt/-y powstałe w wyniku realizacji projektu zostaną wykorzystane na potrzeby podmiotów funkcjonujących w ramach powiązania, • wykazany jest potencjał grupy docelowej przedsiębiorstw, poprzez przedstawienie danych dotyczących, w szczególności: 1. wielkości i wartości produkcji, 2. porównania uzyskanych wielkości i wartości produkcji powiązania w stosunku do stosownych danych dla branży w wymiarze kraju lub świata, 3. możliwości pozyskania nowych inwestorów i realizacji oraz prowadzenia nowych inwestycji, 4. tworzenia nowych miejsc pracy, • w wyniku realizacji projektu sposób świadczenia lub zakres/jakość usług świadczonych na rzecz podmiotów pozostających w powiązaniu kooperacyjnym zostanie zwiększony (liczba usług, rodzaj usług), • projekt przewiduje wykorzystanie lub pozyskanie informacji o wynikach prac B+R w projekcie, • planowane wydatki są kwalifikowane w ramach Działania, uzasadnione, racjonalne i adekwatne do zakresu i celów projektu, • informacje zawarte we wniosku lub załączone dokumenty (np. promesa kredytowa) potwierdzają zdolność wnioskodawcy do sfinansowania projektu, • w projekcie przedstawiona jest dotychczasowa współpraca między przedsiębiorcami lub przedsiębiorcami a instytucjami otoczenia biznesu funkcjonującymi w powiązaniu kooperacyjnym, (wspólne projekty, usługi szkoleniowe, konsultacje, transfer wiedzy itp.), • wskaźniki produktu i rezultatu są obiektywnie weryfikowalne, odzwierciedlają założone cele projektu, adekwatne dla danego rodzaju projektu, • analiza wykorzystania wybudowanej infrastruktury wykazuje efektywność kosztową. Kryteria merytoryczne Fakultatywne • w wyniku realizacji projektu w ramach powiązania kooperacyjnego wprowadzony zostanie innowacyjny produkt lub technologia, • planowane w ramach projektu działania mają pozytywny wpływ na rozwój branży, • w wyniku realizacji projektu podmioty pozostające w powiązaniu kooperacyjnym, pozyskają nowego odbiorcę lub grupę odbiorców dla wytwarzanych towarów/usług, • w wyniku realizacji projektu zostanie utworzone specjalistyczne zaplecze badawcze na potrzeby powiązania kooperacyjnego (wyposażenie zaplecza, laboratorium, pracowni projektowej, aparatura, sprzęt testujący, oprogramowanie do projektowania, prototypowania itp.),
--	---

	• projekt przewiduje współpracę z innymi powiązaniem kooperacyjnymi w kraju i na świecie, • projekt stanowi kontynuację wcześniej prowadzonych działań w ramach powiązania, • projekt przewiduje pozyskanie inwestorów zagranicznych dla działań inwestycyjnych w ramach powiązania kooperacyjnego, • projekt ma pozytywny wpływ na polityki horyzontalne UE wymienione w art. 16 lub w art. 17 Rozporządzenia Rady (WE) nr 1083/2006.
Instytucja odpowiedzialna za nabór wniosków	Polska Agencja Rozwoju Przedsiębiorczości ul. Pańska 81/83 00-834 Warszawa tel. (022) 432 80 80, 432 71 25 fax (022) 432 86 20, 432 84 04 http://www.parp.gov.pl

8. Dotacje na rozwój i powstanie parków przemysłowych, technologicznych oraz inkubatorów

Program Operacyjny Rozwój Polski Wschodniej	
Numer działania	1.3 Wspieranie innowacji
Jaki rodzaj projektu?	• budowa i inne roboty budowlane oraz wyposażenie w sprzęt jednostek naukowych wraz z zatrudnieniem wykwalifikowanej kadry naukowej, • budowa i inne roboty budowlane oraz uruchomienie parków przemysłowych, parków technologicznych oraz inkubatorów m.in. technologicznych wraz z wyposażeniem znajdujących się w nich laboratoriów oraz zatrudnieniem wykwalifikowanej kadry naukowej, • budowa i inne roboty budowlane wraz z uruchomieniem centrów doskonałości, centrów transferu technologii, • tworzenie infrastruktury zaplecza badawczo-rozwojowego w przedsiębiorstwach wraz z zatrudnieniem wykwalifikowanej kadry naukowej, • przygotowanie terenów inwestycyjnych na potrzeby stworzenia obszarów produkcyjnych oraz stref nowoczesnych usług (tj. centra logistyczne, parki maszynowe, parki technologiczne, inkubatory itp.) – kompleksowe przygotowanie terenu pod inwestycje wraz z budową dróg wewnętrznych i połączeniem ich z istniejącym układem komunikacyjnym oraz doprowadzeniem mediów.
Kto może uzyskać wsparcie?	- uczelnie publiczne i niepubliczne; - jednostki naukowe, w tym podstawowe jednostki organizacyjne szkół wyższych, placówki naukowe Polskiej Akademii Nauk, jednostki badawczo-rozwojowe; - jednostki samorządu terytorialnego; - związki i stowarzyszenia jednostek samorządu terytorialnego; - instytucje wspierające rozwój innowacyjny regionu (centra transferu technologii, parki technologiczne, przemysłowe, inkubatory przedsiębiorczości); - przedsiębiorcy; - agencje i fundacje rozwoju regionalnego i lokalnego; - organizacje pozarządowe.
Jakie dofinansowanie?	Kompleksowe przygotowanie terenu pod inwestycję - co najmniej 4 mln PLN. Pozostałe projekty – minimalna wartość wydatków kwalifikowanych – co najmniej 12 mln PLN.
Instytucja odpowiedzialna za nabór wniosków	Polska Agencja Rozwoju Przedsiębiorczości ul. Pańska 81/83 00-834 Warszawa tel. (022) 432 80 80, 432 71 25 fax (022) 432 86 20, 432 84 04 http://www.parp.gov.pl

Program Operacyjny Innowacyjna Gospodarka	
Numer działania	5.3. Wsparcie ośrodków innowacyjności (projekty indywidualne)
Jaki rodzaj projektu?	- doradztwo w zakresie przygotowania strategii rozwoju ośrodka uwzględniającej potrzeby przedsiębiorców (np. przygotowanie feasibility studies, badania rynku pod kątem zapotrzebowania przedsiębiorców na wysoko-specjalistyczne usługi), - doradztwo oraz promocję wynikające z realizowanej strategii rozwoju ośrodka (prowadzenie baz danych, coaching, kojarzenie partnerów, wyszukiwanie projektów do wsparcia, poszukiwanie rynków zbytu dla produktów wytwarzanych w ośrodku, szacowanie kosztów wdrożenia danego projektu do produkcji przez przedsiębiorcę, ocena wartości rynkowej wyników prac B+R), - inwestycje wynikające z realizowanej strategii rozwoju ośrodka w zakresie rozbudowy lub modernizacji istniejącej infrastruktury technicznej (np. budowa lub rozbudowa budynków, doprowadzenie lub rozbudowa sieci technicznych i mediów, zakup specjalistycznego wyposażenia sprzętu biurowego), - działania promocyjne wynikające z realizowanej strategii rozwoju ośrodka w zakresie promocji usług instytucji proinnowacyjnego otoczenia biznesu w środowisku lokalnym, regionalnym i międzynarodowym, przede wszystkim poprzez przygotowanie materiałów audiowizualnych i prezentacji w mediach, organizację seminariów i konferencji.
Kto może uzyskać wsparcie?	Wysoko wyspecjalizowane instytucje otoczenia biznesu świadczące usługi o wysokim potencjale rynkowo-technologicznym, w tym podmioty zarządzające parkami naukowo-technologicznymi, inkubatorami technologii, centrami zaawansowanych technologii, centrami produktywności, innymi ośrodkami specjalistycznych usług dla przedsiębiorców, w szczególności MSP.
Jakie dofinansowanie?	Wartość wydatków kwalifikowalnych: Nie mniejsza niż 40 mln zł.
Co można sfinansować w ramach działania?	1. pokrycie kosztów przeniesienia własności gruntu lub użytkowania wieczystego gruntu do kwoty stanowiącej równowartość 10% całkowitych wydatków kwalifikujących się do objęcia wsparciem, pod warunkiem, że: • grunt jest niezbędny do realizacji projektu; • ośrodek innowacyjności przedstawi opinię rzeczoznawcy majątkowego potwierdzającą, że cena nabycia nie przekracza wartości rynkowej gruntu, określonej na dzień sporządzenia operatu szacunkowego, • w okresie 7 lat poprzedzających datę nabycia grunt nie był współfinansowany ze środków wspólnotowych ani z krajowych środków pomocy publicznej lub pomocy <i>de minimis</i>; 2. pokrycie kosztów przeniesienia prawa własności budynku lub budowli, pod warunkiem, że: • nieruchomość jest niezbędna do realizacji projektu; • ośrodek innowacyjności przedstawi opinię rzeczoznawcy majątkowego potwierdzającą, że cena nabycia nie przekracza wartości rynkowej nieruchomości, określonej na dzień sporządzenia operatu szacunkowego, • ośrodek innowacyjności przedstawi opinię rzeczoznawcy budowlanego potwierdzającą, że nieruchomość może być używana na potrzeby projektu lub określającą zakres niezbędnych zmian dostosowawczych, • w okresie 7 lat poprzedzających datę nabycia nieruchomość nie była współfinansowana ze środków wspólnotowych ani z krajowych środków pomocy publicznej lub pomocy <i>de minimis</i>, • nieruchomość będzie używana wyłącznie zgodnie z celami projektu objętego wsparciem; 3. zakup nowych lub używanych środków trwałych innych niż określone w pkt 1 i 2, pod warunkiem, że podlegają amortyzacji zgodnie z odrębnymi przepisami, a w przypadku używanych środków trwałych spełniają następujące

	warunki: • zostały nabyte od osób trzecich na warunkach rynkowych, • w okresie 7 lat poprzedzających datę nabycia nie były współfinansowane ze środków wspólnotowych ani z krajowych środków pomocy publicznej lub pomocy <i>de minimis</i>, • cena zakupu używanego środka trwałego jest niższa od ceny podobnych nowych środków trwałych, • ośrodek innowacyjności przedłoży oświadczenie sprzedającego używany środek trwały określające zbywcę, miejsce i datę zakupu; 4. najem lub dzierżawę środków trwałych, poniesionych do dnia zakończenia realizacji projektu określonego w umowie o udzielenie wsparcia; 5. wytworzenie, rozbudowę, uruchomienie środków trwałych; 6. adaptację gruntów, budynków, budowli, maszyn, urządzeń, aparatury, wyposażenia do celów projektu, w tym wyburzenia, rozbiórki, rekultywację terenu, roboty budowlane, remontowe, modernizacyjne, adaptacyjne, budowę, przebudowę, modernizację infrastruktury technicznej, w szczególności wodnej, kanalizacyjnej, transportowej, energetycznej, gazowej, deszczowej, telekomunikacyjnej, sieci specjalistycznych oraz nadzór techniczny i budowlany; 7. odpisy amortyzacyjne, obliczane zgodnie z przepisami dotyczącymi rachunkowości, dokonane w okresie działalności ośrodka innowacyjności oraz do dnia 31 grudnia 2015 r., od środków trwałych, które: • nie zostały nabyte w ramach projektu oraz • w okresie 7 lat poprzedzających datę zakupu nie były sfinansowane ze środków wspólnotowych ani z krajowych środków pomocy publicznej lub pomocy <i>de minimis</i>; 8. nabycie wartości niematerialnych i prawnych, w tym patentów, licencji, <i>know-how</i>, nieopatentowanej wiedzy technicznej, pod warunkiem, że spełniają łącznie następujące warunki: • będą wykorzystywane wyłącznie na cele projektu objętego wsparciem; • podlegają amortyzacji zgodnie z odrębnymi przepisami, • zostały nabyte od osób trzecich na warunkach rynkowych, • będą stanowić aktywa ośrodka innowacyjności przez co najmniej 5 lat od zakończenia realizacji projektu; 9. spłatę rat przez ośrodek innowacyjności wartości początkowej gruntów, budynków lub budowli należnych finansującemu z tytułu umowy leasingu, z wyłączeniem leasingu zwrotnego, do wysokości ich wartości początkowej z dnia zawarcia umowy leasingu, poniesione do dnia zakończenia realizacji projektu określonego w umowie o udzielenie wsparcia; 10. spłatę rat wartości początkowej wartości niematerialnych i prawnych należnych finansującemu z tytułu umowy leasingu, zawartej na warunkach rynkowych, pod warunkiem, że spełniają łącznie przesłanki, o których mowa w pkt 8 (podpunkt 1 i 3), oraz aktywów innych niż określone w pkt 9, należnych finansującemu z tytułu umowy leasingu prowadzącej do przeniesienia ich własności na ośrodek innowacyjności, z wyłączeniem leasingu zwrotnego; 11. zakup usług doradczych, prawnych, finansowych lub technicznych; 12. zakup usług szkoleniowych związanych bezpośrednio z inwestycją i wykorzystywanych wyłącznie w celu realizacji projektu do kwoty stanowiącej równowartość 10% całkowitych wydatków kwalifikujących się do objęcia wsparciem; 13. pokrycie kosztów przygotowania biznes planu, studium wykonalności projektu, opracowania map lub szkiców lokalnych sytuujących projekt, oceny oddziaływania projektu na środowisko, oceny wykonalności finansowej i trwałości projektu, projektu budowlanego oraz innej niezbędnej dokumentacji technicznej; 14. pokrycie opłat koniecznych do uzyskania decyzji administracyjnych na etapie przygotowania projektu oraz opłat notarialnych; 15. pokrycie kosztów ogólnych, w tym kosztów zarządzania projektem, do kwoty
--	---

	stanowiącej równowartość 10% całkowitych wydatków kwalifikujących się do objęcia wsparciem; 16. pokrycie kosztów operacyjnych ośrodka innowacyjności związanych z realizowanym projektem poniesionych w ciągu 3 lat od dnia udzielenia wsparcia; 17. pokrycie kosztów promocji działalności ośrodka innowacyjności w zakresie realizacji projektu do kwoty stanowiącej równowartość 10% całkowitych wydatków kwalifikujących się do objęcia wsparciem; 18. pokrycie kosztów poniesionych na usługi w zakresie audytu zewnętrznego w zakresie wymaganym przez Agencję, pod warunkiem, że audyt będzie dokonywany przez biegłych rewidentów, a jego cena będzie odpowiadać stawkom powszechnie stosowanym na rynku usług audytorskich; 19. pokrycie kosztów poniesionych na obsługę prawną projektu, w zakresie wymaganym przez Agencję; 20. pokrycie kosztów ustanowienia zabezpieczenia prawidłowej realizacji umowy o udzielenie wsparcia; 21. pokrycie kosztów związanych z otwarciem oraz prowadzeniem wyodrębnionego na rzecz projektu subkonta na rachunku bankowym ośrodka innowacyjności lub odrębnego rachunku bankowego; 22. wkład niepieniężny nieprzekraczający 50% całkowitych wydatków kwalifikujących się do objęcia wsparciem, wniesiony przez ośrodek innowacyjności na rzecz realizacji projektu, w formie: nieruchomości nabytych z zachowaniem warunków, o których mowa w pkt 1 i 2, urządzeń, materiałów surowców, ekspertyz lub nieodpłatnej pracy wykonanej przez wolontariuszy określonej przez ośrodek innowacyjności jako ilość czasu poświęconego na jej wykonanie oraz średniej stawki godzinowej lub dziennej za dany rodzaj pracy przyjętej w ośrodku innowacyjności.
Kryteria	Kryteria formalne specyficzne: • wnioskodawca zapewnia trwałość rezultatów projektu przez okres minimum 5 lat, a w przypadku MSP – 3 lat od zakończenia projektu. Kryteria merytoryczne obligatoryjne: • wnioskodawca jest wysoko-wyspecjalizowaną instytucją otoczenia biznesu świadczącą usługi o wysokim potencjale rynkowo – technologicznym, zarządzającą parkiem naukowo – technologicznym, inkubatorem technologii, centrum zaawansowanych technologii, centrum produktywności lub innym ośrodkiem specjalistycznych usług dla przedsiębiorców, • projekt jest zgodny z celami Strategii Rozwoju Kraju na lata 2007-2015, Narodowymi Strategicznymi Ramami Odniesienia 2007-2013, • projekt jest zgodny z celem i zakresem działania 5.3. PO IG, • projekt charakteryzuje się ponadregionalną skalą oddziaływania, • projekt jest zlokalizowany na obszarze o wysokim potencjale rozwojowym, tj. charakteryzującym się wysokimi wartościami następujących wskaźników: • liczba ludności, • liczba działających przedsiębiorstw, w tym w branży IT, • wielkość nakładów przeznaczana przez przedsiębiorców nad działalność B+R, • liczba studentów i/lub absolwentów szkół wyższych oraz pracowników sfery B+R w obszarach oddziaływania ośrodka, • liczba działających jednostek naukowych, • liczba użytkowników internetu, • proponowane działania są zasadne i spójne (niezbędne z punktu widzenia osiągnięcia celów projektu), • planowane wydatki są kwalifikowane w ramach Działania, uzasadnione, racjonalne i adekwatne do zakresu i celów projektu,

	• projekt przewiduje stworzenie pakietu usług dla przedsiębiorców, m.in. z zakresu zarządzania projektami, kojarzenia partnerów, własności patentowej i intelektualnej, poszukiwania zewnętrznego finansowania projektów, przeprowadzenia badań, analiz w zakresie zapotrzebowania na innowacje i transfer technologii, • realizacja projektu przyczyni się do dywersyfikacji działalności gospodarczej w regionie lub zapewnienie działalności komplementarnej do obecnie istniejącej, • w wyniku realizacji projektu nawiązana zostanie współpraca z partnerami lokalnymi/regionalnymi, np. agencjami rozwoju regionalnego, jednostkami samorządu terytorialnego, organizacjami pozarządowymi, stowarzyszeniami branżowymi, organizacjami pozarządowymi, itp., • wnioskodawca dysponuje zasobami umożliwiającymi realizację projektu (np. <i>know-how</i>, potencjał ekonomiczny, doświadczona kadra), • projekt przewiduje współpracę z jednostkami naukowymi na rzecz realizacji składanego projektu, co zostało udokumentowane, np. umową porozumienia, umową konsorcjum, • kondycja finansowa wnioskodawcy umożliwia prawidłową i terminową realizację projektu, • projekt jest spójny z innymi działaniami PO IG i innymi programami operacyjnymi oraz strategiami regionalnymi, • projekt jest możliwy do wykonania pod względem technicznym, • przedstawiony harmonogram realizacji projektu jest realny, • przedstawione analizy sporządzone są nie wcześniej niż 24 miesiące przed złożeniem wniosku oraz w sposób wiarygodny i przejrzysty pokazują korzyści ekonomiczne bądź społeczne z realizacji projektu, • wskaźniki produktu i rezultatu są obiektywnie weryfikowalne, odzwierciedlają założone cele, adekwatne dla danego rodzaju projektu, • projekt ma co najmniej neutralny wpływ na polityki horyzontalne UE wymienione w art. 16 i 17 Rozporządzenia Rady (WE) nr 1083/2006.
Instytucja odpowiedzialna za nabór wniosków	Polska Agencja Rozwoju Przedsiębiorczości ul. Pańska 81/83 00-834 Warszawa tel. (022) 432 80 80, 432 71 25 fax (022) 432 86 20, 432 84 04 http://www.parp.gov.pl

9. Instytucje Otoczenia Biznesu

Program Operacyjny Innowacyjna Gospodarka	
Numer działania	3.3. Tworzenie systemu ułatwiającego inwestowanie w MSP
Jaki rodzaj projektu?	Działanie polega na wsparciu projektów w zakresie: Poddziałanie 3.3.1 Wsparcie dla IOB - kształtowania gotowości inwestycyjnej poprzez przygotowanie potencjalnych i obecnych przedsiębiorców do poszukiwania inwestorów oraz do właściwej prezentacji swojej oferty, w tym szkolenia dla przedsiębiorców w zakresie form i sposobów zewnętrznego finansowania działalności gospodarczej, - zwiększania świadomości w zakresie usług i korzyści oferowanych przez sieci inwestorów prywatnych, w tym sieci aniołów biznesu, poprzez działania informacyjne i promocyjne (skierowane do potencjalnych lub obecnych inwestorów i przedsiębiorców), - nawiązywania współpracy pomiędzy działającymi sieciami inwestorów prywatnych, w tym sieciami aniołów biznesu, a m.in. inkubatorami przedsiębiorczości, jak również pomiędzy sieciami a funduszami kapitału podwyższonego ryzyka, - powstawania nowych i rozwoju istniejących sieci inwestorów prywatnych, w tym sieci aniołów biznesu, - organizacji, rozwoju i utrzymania platform wymiany doświadczeń w zakresie potencjalnych inwestycji, przeznaczonych dla potencjalnych i obecnych inwestorów (w tym konferencje, seminaria, warsztaty), - tworzenia platform służących kojarzeniu inwestorów z przedsiębiorcami poszukującymi zewnętrznych źródeł finansowania o charakterze udziałowym, - programów szkoleniowych, seminariów dla prywatnych inwestorów w tym dla nowych aniołów biznesu, w zakresie dokonywania inwestycji w spółki przedsiębiorców, w szczególności inwestycji o charakterze udziałowym. Poddziałanie 3.3.2 Wsparcie dla MSP - usług doradczych dla przedsiębiorcy w zakresie przygotowania dokumentacji i analiz niezbędnych do pozyskania zewnętrznego inwestora.
Kto może uzyskać wsparcie?	3.3.1 - Instytucje otoczenia biznesu (w tym istniejące i nowotworzone sieci inwestorów, podmioty świadczące usługi doradcze dla przedsiębiorstw) 3.3.2 - MSP
Jakie dofinansowanie?	Intensywność wsparcia na tworzenie systemu ułatwiającego inwestowanie udzielonego podmiotowi działającemu na rzecz innowacyjności może wynosić do 100% wydatków kwalifikujących się do objęcia wsparciem. Kwota wsparcia na tworzenie systemu ułatwiającego inwestowanie udzielonego mikroprzedsiębiorcy, małemu lub średniemu przedsiębiorcy na zakup usług doradczych nie może być wyższa niż 2 miliony euro dla jednego przedsiębiorcy na jeden projekt. Kwota wsparcia na tworzenie systemu ułatwiającego inwestowanie udzielonego mikroprzedsiębiorcy, małemu lub średniemu przedsiębiorcy na pokrycie wydatków na ustanowienie lub utrzymanie zabezpieczenia należytego wykonania zobowiązań wynikających z umowy o udzielenie wsparcia oraz na pokrycie kosztów związanych z otwarciem i prowadzeniem przez przedsiębiorcę odrębnego rachunku bankowego lub subkonta na rachunku bankowym nie może przekroczyć, łącznie z inną pomocą de minimis otrzymaną w bieżącym roku kalendarzowym oraz w ciągu dwóch poprzedzających lat kalendarzowych z różnych źródeł i w różnych formach, kwoty 200 tysięcy euro, a w przypadku mikroprzedsiębiorcy, małego lub średniego przedsiębiorcy prowadzącego działalność w sektorze transportu drogowego – 100 tysięcy euro. Intensywność wsparcia na tworzenie systemu ułatwiającego inwestowanie udzielonego mikroprzedsiębiorcy, małemu lub średniemu przedsiębiorcy na zakup usług doradczych nie może przekroczyć 50% wydatków faktycznie poniesionych na ten cel.

	Intensywność wsparcia na tworzenie systemu ułatwiającego inwestowanie udzielonego mikroprzedsiębiorcy, małemu lub średniemu przedsiębiorcy na pokrycie wydatków na ustanowienie lub utrzymanie zabezpieczenia należytego wykonania zobowiązań wynikających z umowy o udzielenie wsparcia oraz na pokrycie kosztów związanych z otwarciem i prowadzeniem przez przedsiębiorstwo odrębnego rachunku bankowego lub subkonta na rachunku bankowym może wynosić do 100% wydatków faktycznie poniesionych na ten cel.
Co można sfinansować w ramach działania?	1. wynagrodzenia wraz z pozapłacowymi kosztami pracy, w tym składkami na ubezpieczenie społeczne i zdrowotne, osób zaangażowanych bezpośrednio w realizację projektu objętego wsparciem oraz osób zarządzających projektem; 2. zakup materiałów biurowych i eksploatacyjnych; 3. podróże służbowe osób uczestniczących w realizacji projektu, według stawek określonych w przepisach o wysokości oraz warunkach ustalania należności przysługujących pracownikowi zatrudnionemu w państwowej lub samorządowej jednostce sfery budżetowej z tytułu podróży służbowej; 4. zakup usług, w szczególności transportowych, telekomunikacyjnych, pocztowych i komunalnych, pod warunkiem, że ich stawki odpowiadają powszechnie stosowanym na rynku; 5. najem i użytkowanie pomieszczeń; 6. pokrycie kosztów amortyzacji budynków w zakresie i przez okres ich używania na potrzeby projektu objętego wsparciem, nie dłużej niż przez okres realizacji projektu; 7. remonty, naprawy lub adaptację pomieszczeń; 8. tłumaczenia i druk materiałów oraz publikacji; 9. działania promocyjne i informacyjne pod warunkiem, że w tych działaniach jest przekazywana informacja, że projekt jest realizowany z udziałem wsparcia pochodzącego z budżetu Unii Europejskiej; 10. obsługę księgową, usługi prawnicze, analizy i ekspertyzy; 11. udział w konferencjach, seminariach poświęconych tematyce inwestycji kapitałowych; 12. zakup usług w zakresie tworzenia portali i platform internetowych na potrzeby realizacji projektu; 13. raty spłat wartości początkowej środków trwałych oraz wartości niematerialnych i prawnych przez korzystającego, należnej finansującemu z tytułu umowy leasingu do wysokości ich wartości początkowej z dnia zawarcia umowy leasingu, poniesione do dnia zakończenia realizacji projektu; 14. raty spłat wartości początkowej środków trwałych oraz wartości niematerialnych i prawnych, poniesione przez korzystającego do dnia zakończenia realizacji projektu, do wysokości ich wartości początkowej z dnia zawarcia umowy leasingu albo spłatę wartości początkowej środków trwałych oraz wartości niematerialnych i prawnych, należnej finansującemu z tytułu umowy leasingu; 15. obsługę instrumentów zabezpieczających realizację umowy o udzielenie wsparcia, określonych w umowie o udzielenie wsparcia; 16. ustanowienie lub utrzymanie zabezpieczenia należytego wykonania zobowiązań wynikających z umowy o udzielenie wsparcia; 17. pokrycie kosztów związanych z otwarciem i prowadzeniem przez beneficjenta lub podmiot realizujący z nim projekt odrębnego rachunku bankowego lub subkonta na rachunku bankowym, przeznaczonych do obsługi projektu lub płatności zaliczkowych. Do wydatków kwalifikujących się do objęcia wsparciem na tworzenie systemu ułatwiającego inwestowanie, udzielonym mikroprzedsiębiorcy, małemu lub średniemu przedsiębiorcy, nie zalicza się wydatków na zakup usług doradczych, o charakterze ciągłym lub okresowym, związanych ze zwykłymi kosztami operacyjnymi przedsiębiorstwa, takimi jak rutynowe usługi doradztwa podatkowego, regularnie usługi prawnicze lub reklama. Wsparcie na tworzenie systemu ułatwiającego inwestowanie może być również udzielone mikroprzedsiębiorcy, małemu lub średniemu przedsiębiorcy z przeznaczeniem na zakup usług doradczych w zakresie przygotowania dokumentacji i analiz niezbędnych do pozyskania zewnętrznych źródeł finansowania o charakterze udziałowym w celu wprowadzania zmian organizacyjnych, produktowych lub technologicznych o charakterze

	innowacyjnym w działalności tego przedsiębiorcy.
Kryteria	Kryteria formalne specyficzne • wnioskodawca nie podlega wykluczeniu z ubiegania się o dofinansowanie na podstawie ustawy o utworzeniu Polskiej Agencji Rozwoju Przedsiębiorczości, • projekt zostanie rozpoczęty po dniu złożenia wniosku o dofinansowanie, • wnioskodawca zapewni trwałość rezultatów projektu przez okres minimum 5 lat, a w przypadku MSP – 3 lat od zakończenia projektu. Kryteria merytoryczne obligatoryjne dla projektów IOB i sieci inwestorów prywatnych: • projekt jest zgodny z celami i zakresem działania 3.3. PO IG, • wnioskodawca zapewnia personel posiadający wiedzę i przynajmniej roczne doświadczenie w dokonywaniu inwestycji w spółki sektora mikro-, małych i średnich przedsiębiorców rozpoczynających działalność gospodarczą nie notowanych na rynku publicznym poprzez nabywanie lub zbywanie akcji lub udziałów w tych spółkach, • wnioskodawca zapewnia personel posiadający co najmniej roczne doświadczenie w świadczeniu usług doradczych dla przedsiębiorców w zakresie pozyskiwania zewnętrznych źródeł finansowania (w przypadku projektów doradczych lub projektów zakładających świadczenie usług w tym zakresie), • wnioskodawca posiada odpowiedni potencjał finansowy i organizacyjny, niezbędny do realizacji projektu, • projekt odpowiada na potrzeby przedsiębiorców wynikających z przeprowadzonej nie wcześniej niż 6 miesięcy przed złożeniem wniosku analizy, • realizacja projektu przyczyni się do podniesienia standardu świadczonych przez wnioskodawcę usług, • realizowany projekt wynika z planu rozwoju sieci/instytucji, • planowane wydatki są kwalifikowalne w ramach działania, uzasadnione, racjonalne i adekwatne do zakresu i celów projektu oraz celów działania • przewidziane w projekcie działania upowszechniające wiedzę na temat zewnętrznych źródeł finansowania są adekwatne i dopasowane do grupy docelowej projektu, • projekt przewiduje współpracę np. z innymi sieciami inwestorów prywatnych, funduszami venture capital, Giełdą Papierów Wartościowych, • projekt ma pozytywny wpływ na kształtowanie się gotowości inwestycyjnej przedsiębiorców oraz przyczyni się do zwiększenia świadomości przedsiębiorców w zakresie pozyskiwania kapitału zewnętrznego, • program ewaluacji przeprowadzonego szkolenia/działania zawiera informacje na jakim etapie i jakimi metodami prowadzona będzie ewaluacja, • projekt przewiduje przygotowanie publikacji dotyczącej efektów przeprowadzonych działań i dobrych praktyk wyodrębnionych w ich trakcie, • projekt ma zasięg ponadregionalny, • wskaźniki produktu i rezultatu są obiektywnie weryfikowalne, odzwierciedlają założone cele, adekwatne dla danego rodzaju projektu, • harmonogram rzeczowo-finansowy projektu jest przejrzysty, szczegółowy i realny do wykonania Kryteria merytoryczne obligatoryjne dla projektów MSP • projekt jest zgodny z celami i zakresem działania 3.3. PO IG,

	• pozyskany kapitał zewnętrzny będzie przeznaczony na realizację innowacyjnych przedsięwzięć • podmiot świadczący usługę doradczą dla wnioskodawcy posiada wiedzę i doświadczenie w dokonywaniu i wychodzeniu z inwestycji w spółki sektora mikro-, małych i średnich przedsiębiorstw nie notowanych na rynku publicznym, • podmiot świadczący usługę doradczą dla wnioskodawcy zapewnia personel posiadający wiedzę i doświadczenie w dokonywaniu i wychodzeniu z inwestycji w spółki sektora mikro, małych i średnich przedsiębiorstw nie notowanych na rynku publicznym, • podmiot świadczący usługę doradczą dla wnioskodawcy zapewnia personel posiadający wiedzę i doświadczenie w świadczeniu usług dla przedsiębiorców w zakresie pozyskiwania zewnętrznego finansowania, • planowane wydatki są kwalifikowalne w ramach działania, uzasadnione, racjonalne i adekwatne do zakresu i celów projektu oraz celów działania, • informacje zawarte we wniosku potwierdzają zdolność wnioskodawcy do sfinansowania projektu, • projekt opiera się na przeprowadzonej analizie potrzeb wnioskodawcy, • wskaźniki produktu i rezultatu są obiektywnie weryfikowalne, odzwierciedlają założone cele, adekwatne dla danego rodzaju projektu, • harmonogram rzeczowo-finansowy projektu jest przejrzysty, szczegółowy i realny do wykonania.
Instytucja odpowiedzialna za nabór wniosków	Polska Agencja Rozwoju Przedsiębiorczości ul. Pańska 81/83 00-834 Warszawa tel. (022) 432 80 80, 432 71 25 fax (022) 432 86 20, 432 84 04 http://www.parp.gov.pl

Numer działania	5.2. Wspieranie instytucji otoczenia biznesu świadczących usługi proinnowacyjne oraz ich sieci o znaczeniu ponadregionalnym
Jaki rodzaj projektu?	1. dofinansowanie przygotowania i rozwoju pakietu usług o charakterze proinnowacyjnym (składającego się z usług doradczych, szkoleniowych, informacyjnych oraz sieciowe/poszukiwania partnera) służących podniesieniu innowacyjności przedsiębiorstw działających na terenie Polski, 2. zapewnienie dostępu przedsiębiorców do usług proinnowacyjnych poprzez dofinansowanie kosztów świadczenia wybranych usług dla przedsiębiorców oraz wspólnych przedsięwzięć podejmowanych przez instytucje skupione w sieciach, 3. dofinansowanie funkcjonowania jednostki koordynującej działalność sieci (o charakterze sekretariatu sieci), 4. dofinansowanie budowy i rozwoju systemu informatycznego obejmującego informacje o innowacjach obsługującego jednostkę koordynującą działalność sieci, m.in. źródła innowacji, przedsięwzięcia innowacyjne na różnych etapach rozwoju: projekty badawcze, prace B+R, prototypy etc., lista podmiotów zaangażowanych w działalność innowacyjną – m.in. uczelnie, jednostki badawczo-rozwojowe, inkubatory technologiczne, centra transferu technologii, przedsiębiorcy- powiązania kooperacyjne.
Kto może uzyskać wsparcie?	Instytucje otoczenia biznesu działające w sieciach oraz sieci IOB
Jakie dofinansowanie?	Nie zostało określone
Co można sfinansować w ramach działania?	Na usługi proinnowacyjne: 1. wynagrodzenia wraz z pozapłacowymi kosztami pracy, w tym składkami na ubezpieczenie społeczne i zdrowotne, osób zaangażowanych bezpośrednio w realizację projektu, w tym osób zarządzających projektem; 2. podróże służbowe osób uczestniczących w świadczeniu usług proinnowacyjnych, według stawek określonych w przepisach o wysokości oraz warunkach ustalania należności przysługujących pracownikowi zatrudnionemu w państwowej lub samorządowej jednostce sfery budżetowej z tytułu podróży służbowej; 3. zakup nowego sprzętu wraz z kosztami jego ubezpieczenia oraz wyposażenia biurowego, materiałów biurowych i eksploatacyjnych, oprogramowania i licencji oraz innych, niezbędnych do świadczenia usług proinnowacyjnych wartości niematerialnych i prawnych; 4. zakup usług, w szczególności transportowych, telekomunikacyjnych, pocztowych i komunalnych, pod warunkiem, że ich stawki odpowiadają powszechnie stosowanym na rynku; 5. najem i użytkowanie pomieszczeń; 6. pokrycie kosztów amortyzacji budynków w zakresie i przez okres ich używania na potrzeby projektu objętego wsparciem; 7. remonty, naprawy lub adaptację pomieszczeń; 8. tłumaczenia i druk materiałów oraz ich publikację; 9. działania promocyjne i informacyjne pod warunkiem, że w działaniach tych przekazywana jest informacja, iż świadczone usługi proinnowacyjne są realizowane z udziałem wsparcia pochodzącego z budżetu Unii Europejskiej; 10. obsługę księgową i usługi prawnicze oraz doradcze i eksperckie; 11. pokrycie kosztów uczestnictwa w międzynarodowych sieciach instytucji otoczenia biznesu świadczących usługi o podobnym charakterze obejmujące: składki członkowskie, koszty dostępu do międzynarodowych baz danych, koszty udziału w spotkaniach sieci międzynarodowych; 12. raty spłat wartości początkowej środków trwałych i wartości niematerialnych i prawnych, poniesione przez korzystającego do dnia zakończenia realizacji projektu, do wysokości ich wartości początkowej z dnia zawarcia umowy leasingu albo spłatę wartości początkowej środków trwałych oraz wartości niematerialnych i prawnych, należnej finansującemu z tytułu umowy leasingu; 13. pokrycie kosztów ustanowienia zabezpieczenia prawidłowej realizacji umowy

	o udzielenie wsparcia, 13a). pokrycie kosztów związanych z otwarciem i prowadzeniem przez beneficjenta lub podmiot realizujący z nim projekt odrębnego rachunku bankowego lub subkonta na rachunku bankowym lub odrębnego rachunku bankowego. 14. pokrycie kosztów administracyjnych lub ogólnozakładowych w wysokości nie przekraczającej 10% całkowitych wydatków kwalifikujących się do objęcia wsparciem, o których mowa w pkt 1-13a; 15. audyt finansowy dotyczący wydatków, o których mowa w pkt 1-14, pod warunkiem, że będzie dokonywany przez biegłych rewidentów, a cena audytu odpowiada stawkom powszechnie stosowanym na rynku usług audytorskich. Na wzmocnienie potencjału instytucji i wspólnych przedsięwzięć: 1. wynagrodzenia wraz z wraz z pozapłacowymi kosztami pracy, w tym składkami na ubezpieczenie społeczne i zdrowotne, osób zaangażowanych bezpośrednio w realizację projektu oraz osób zarządzających projektem; 2. podróże służbowe osób uczestniczących w realizacji projektu, według stawek określonych w przepisach o wysokości oraz warunkach ustalania należności przysługujących pracownikowi zatrudnionemu w państwowej lub samorządowej jednostce sfery budżetowej z tytułu podróży służbowej; 3. zakup materiałów biurowych i eksploatacyjnych; 4. zakup usług, w szczególności transportowych, telekomunikacyjnych, pocztowych i komunalnych, pod warunkiem, że ich stawki odpowiadają powszechnie stosowanym na rynku; 5. najem i użytkowanie pomieszczeń; 6. pokrycie kosztów amortyzacji budynków w zakresie i przez okres ich używania na potrzeby projektu objętego wsparciem; 7. remonty, naprawy lub adaptację pomieszczeń; 8. tłumaczenia i druk materiałów oraz ich publikację; 9. działania promocyjne i informacyjne pod warunkiem, że w działaniach tych przekazywana jest informacja, iż projekt jest realizowany z udziałem wsparcia pochodzącego z budżetu Unii Europejskiej; 10. obsługę księgową i usługi prawnicze oraz doradcze i eksperckie; 11. pokrycie kosztów uczestnictwa w międzynarodowych sieciach instytucji otoczenia biznesu świadczących usługi o podobnym profilu obejmujące: składki członkowskie, koszty dostępu do międzynarodowych baz danych, koszty udziału i organizacji spotkań sieci międzynarodowych; 12. ustanowienie lub utrzymanie zabezpieczenia należącego wykonania zobowiązań wynikających z umowy o udzielenie wsparcia; 12a). pokrycie kosztów związanych z otwarciem oraz prowadzeniem przez beneficjenta lub podmiot realizujący z nim projekt odrębnego rachunku bankowego lub subkonta na rachunku bankowym, przeznaczonych do obsługi projektu lub płatności zaliczkowych; 13. raty spłat wartości początkowej środków trwałych oraz wartości niematerialnych i prawnych, poniesione przez korzystającego do dnia zakończenia realizacji projektu, do wysokości ich wartości początkowej z dnia zawarcia umowy leasingu albo spłatę wartości początkowej środków trwałych oraz wartości niematerialnych i prawnych, należnej finansującemu z tytułu umowy leasingu; 14. pokrycie kosztów szkoleń pracowników, które są niezbędne do realizacji projektu, w wysokości nie przekraczającej 10% całkowitych wydatków kwalifikujących się do objęcia wsparciem, o których mowa w pkt 1-13; 15. audyt finansowy dotyczący wydatków, o których mowa w pkt 1-14, pod warunkiem, że będzie dokonywany przez biegłych rewidentów, a cena audytu odpowiada stawkom powszechnie stosowanym na rynku usług audytorskich.
Kryteria	Kryteria formalne specyficzne (nie dotyczy projektów systemowych): • wnioskodawca nie podlega wykluczeniu z ubiegania się o dofinansowanie na podstawie ustawy o utworzeniu Polskiej Agencji Rozwoju Przedsiębiorczości, • wnioskodawca posiada wdrożony i zweryfikowany standard krajowy, o którym

	mowa w rozporządzeniu Ministra gospodarki i Pracy w sprawie Krajowego systemu świadczenia usług dla Małych i Średnich przedsiębiorstw lub zrównoważony w zakresie świadczenia usług o charakterze proinnowacyjnym oraz w zakresie zapewnienia odpowiedniego potencjału organizacyjnego, technicznego i ekonomicznego podmiotu (dotyczy IOB wybieranych w drodze konkursu), • wnioskodawca zapewni trwałość rezultatów projektu przez okres minimum 5 lat, a w przypadku MSP – 3 lat od zakończenia projektu. Kryteria merytoryczne dla IOB oraz sieci IOB: Obligatoryjne • wnioskodawca świadczy usługi doradcze o charakterze proinnowacyjnym dla przedsiębiorców, • wnioskodawca posiada udokumentowane doświadczenie w świadczeniu usług o charakterze proinnowacyjnym, • potencjał organizacyjny instytucji, posiadane zaplecze lokalowo-techniczne jest odpowiednie do zakresu i skali projektu, • projekt przewiduje udział konsultantów, których kwalifikacje i doświadczenie gwarantują wysoką jakość świadczonych usług o charakterze proinnowacyjnym, • projekt jest zgodny z celami i zakresem działania 5.2 PO IG, • przeprowadzona nie wcześniej niż 24 miesiące przed złożeniem wniosku analiza potwierdza zapotrzebowanie na usługę, która zostanie opracowana / świadczona w ramach projektu, • założenia projektu są spójne z wynikami badania wstępnego, • projekt szczegółowo określa grupę docelową odbiorców usług (przedsiębiorców), • zaproponowany sposób realizacji projektu (metody, narzędzia, struktura zarządzania, zaangażowane zasoby ludzkie) jest adekwatny do jego zakresu i skali, • harmonogram realizacji projektu jest racjonalny i szczegółowo zaplanowany, • przedstawiono zakres odpowiedzialności i stopień zaangażowania partnerów (dotyczy projektów sieci IOB), • projekt ma zasięg ponadregionalny, • projekt zakłada wprowadzenie nowej dla wnioskodawcy usługi / nowego zakresu usługi o charakterze proinnowacyjnym, • projekt ma pozytywny wpływ na dotychczasową ofertę usług instytucji (pod względem kompleksowości, dostępności dla przedsiębiorców, zwiększenia liczby klientów, podniesienia standardów świadczenia usług), • projekt ma pozytywny wpływ na wzmocnienie potencjału instytucji / sieci instytucji w zakresie rozwoju innowacyjności przedsiębiorstw, • założone rezultaty są spójne z celem projektu, • planowane wydatki są kwalifikowalne w ramach działania, uzasadnione, racjonalne i adekwatne do zakresu i celów projektu oraz celów Działania, • wskaźniki produktu i rezultatu są: - obiektywnie weryfikowalne, - odzwierciedlają założone cele projektu, - adekwatne dla danego rodzaju projektu. Fakultatywne: • projekt jest powiązany i komplementarny z innymi projektami wnioskodawcy,
--	--

	• wnioskodawca posiada: - akredytowany certyfikat Systemu Zarządzania Jakością zgodny z wymaganiami normy ISO 9001 lub - akredytowany certyfikat Systemu Zarządzania BHP zgodny z wymaganiami OHSAS 18001 lub PN-N-18001 lub - akredytowany certyfikat Systemu Zarządzania Środowiskowego zgodny z wymaganiami ISO 14001 lub rozporządzeniem EMAS, • wnioskodawca ma nawiązaną współpracę z jednostką badawczo-rozwojową, wyższą uczelnią lub jednostką naukową, co zostało potwierdzone umową, • projekt przewiduje dokonanie ewaluacji wdrożonej w ramach projektu usługi/usług, • wnioskodawca posiada doświadczenie w zarządzaniu i realizacji projektów o podobnym zakresie (w tym projektów finansowanych ze środków UE).
--	---

Numer działania	5.3. Wsparcie ośrodków innowacyjności (projekty indywidualne)
Jaki rodzaj projektu?	• doradztwo w zakresie przygotowania strategii rozwoju ośrodka uwzględniającej potrzeby przedsiębiorców (np. przygotowanie feasibility studies, badania rynku pod kątem zapotrzebowania przedsiębiorców na wysoko-specjalistyczne usługi), • doradztwo oraz promocję wynikające z realizowanej strategii rozwoju ośrodka (prowadzenie baz danych, coaching, kojarzenie partnerów, wyszukiwanie projektów do wsparcia, poszukiwanie rynków zbytu dla produktów wytwarzanych w ośrodku, szacowanie kosztów wdrożenia danego projektu do produkcji przez przedsiębiorcę, ocena wartości rynkowej wyników prac B+R), • inwestycje wynikające z realizowanej strategii rozwoju ośrodka w zakresie rozbudowy lub modernizacji istniejącej infrastruktury technicznej (np. budowa lub rozbudowa budynków, doprowadzenie lub rozbudowa sieci technicznych i mediów, zakup specjalistycznego wyposażenia sprzętu biurowego), • działania promocyjne wynikające z realizowanej strategii rozwoju ośrodka w zakresie promocji usług instytucji proinnowacyjnego otoczenia biznesu w środowisku lokalnym, regionalnym i międzynarodowym, przede wszystkim poprzez przygotowanie materiałów audiowizualnych i prezentacji w mediach, organizację seminariów i konferencji.
Kto może uzyskać wsparcie?	Wysoko wyspecjalizowane instytucje otoczenia biznesu świadczące usługi o wysokim potencjale rynkowo-technologicznym, w tym podmioty zarządzające parkami naukowo-technologicznymi, inkubatorami technologii, centrami zaawansowanych technologii, centrami produktywności, innymi ośrodkami specjalistycznych usług dla przedsiębiorców, w szczególności MSP.
Jakie dofinansowanie?	Wartość wydatków kwalifikowalnych: Nie mniejsza niż 40 mln zł. Wsparcie nie może przekroczyć 85% wydatków kwalifikujących się do objęcia wsparciem
Co można sfinansować w ramach działania?	1. Pokrycie kosztów przeniesienia prawa własności gruntu do kwoty stanowiącej równowartość 10% całkowitych wydatków kwalifikujących się do objęcia wsparciem, pod warunkiem, że: • grunt jest niezbędny do realizacji projektu; • ośrodek innowacyjności przedstawi opinię rzeczoznawcy majątkowego potwierdzającą, że cena nabycia nie przekracza wartości rynkowej gruntu, określonej na dzień sporządzenia operatu szacunkowego, • w okresie 7 lat poprzedzających datę nabycia grunt nie był współfinansowany ze środków wspólnotowych ani z krajowych środków pomocy publicznej lub pomocy <i>de minimis</i>; 2. pokrycie kosztów przeniesienia prawa własności budynku lub budowli, pod warunkiem, że: • nieruchomość jest niezbędna do realizacji projektu; • ośrodek innowacyjności przedstawi opinię rzeczoznawcy majątkowego potwierdzającą, że cena nabycia nie przekracza wartości rynkowej nieruchomości, określonej na dzień sporządzenia operatu szacunkowego, • ośrodek innowacyjności przedstawi opinię rzeczoznawcy budowlanego potwierdzającą, że nieruchomość może być używana na potrzeby projektu lub określającą zakres niezbędnych zmian dostosowawczych, • w okresie 7 lat poprzedzających datę nabycia nieruchomość nie była współfinansowana ze środków wspólnotowych ani z krajowych środków pomocy publicznej lub pomocy <i>de minimis</i>, • nieruchomość będzie używana wyłącznie zgodnie z celami projektu objętego wsparciem; 3. zakup nowych lub używanych środków trwałych innych niż określone w pkt 1 i 2, pod warunkiem, że podlegają amortyzacji zgodnie z odrębnymi

	przepisami, a w przypadku używanych środków trwałych spełniają następujące warunki: • zostały nabyte od osób trzecich na warunkach rynkowych, • w okresie 7 lat poprzedzających datę nabycia nie były współfinansowane ze środków wspólnotowych ani z krajowych środków pomocy publicznej lub pomocy <i>de minimis</i>, • cena zakupu używanego środka trwałego jest niższa od ceny podobnych nowych środków trwałych, • ośrodek innowacyjności przedłoży oświadczenie sprzedającego używany środek trwały określające zbywcę, miejsce i datę zakupu; 4. najem lub dzierżawę środków trwałych, poniesionych do dnia zakończenia realizacji projektu określonego w umowie o udzielenie wsparcia; 5. wytworzenie, rozbudowę, uruchomienie środków trwałych; 6. adaptację gruntów, budynków, budowli, maszyn, urządzeń, aparatury, wyposażenia do celów projektu, w tym wyburzenia, rozbiórki, rekultywację terenu, roboty budowlane, remontowe, modernizacyjne, adaptacyjne, budowę, przebudowę, modernizację infrastruktury technicznej, w szczególności wodnej, kanalizacyjnej, transportowej, energetycznej, gazowej, deszczowej, telekomunikacyjnej, sieci specjalistycznych oraz nadzór techniczny i budowlany; 7. odpisy amortyzacyjne, obliczane zgodnie z przepisami dotyczącymi rachunkowości, dokonane w okresie działalności ośrodka innowacyjności oraz do dnia 31 grudnia 2015 r., od środków trwałych, które: • nie zostały nabyte w ramach projektu oraz • w okresie 7 lat poprzedzających datę zakupu nie były sfinansowane ze środków wspólnotowych ani z krajowych środków pomocy publicznej lub pomocy <i>de minimis</i>; 8. nabycie wartości niematerialnych i prawnych, w tym patentów, licencji, <i>know-how</i>, nieopatentowanej wiedzy technicznej, pod warunkiem, że spełniają łącznie następujące warunki: • będą wykorzystywane wyłącznie na cele projektu objętego wsparciem; • podlegają amortyzacji zgodnie z odrębnymi przepisami, • zostały nabyte od osób trzecich na warunkach rynkowych, • będą stanowić aktywa ośrodka innowacyjności przez co najmniej 5 lat od zakończenia realizacji projektu; 9. spłatę rat przez ośrodek innowacyjności wartości początkowej gruntów, budynków lub budowli należnych finansującemu z tytułu umowy leasingu, z wyłączeniem leasingu zwrotnego, do wysokości ich wartości początkowej z dnia zawarcia umowy leasingu, poniesione do dnia zakończenia realizacji projektu określonego w umowie o udzielenie wsparcia; 10. spłatę rat wartości początkowej wartości niematerialnych i prawnych należnych finansującemu z tytułu umowy leasingu, zawartej na warunkach rynkowych, pod warunkiem, że spełniają łącznie przesłanki, o których mowa w pkt 8 (podpunkt 2, 3 i 4), oraz aktywów innych niż określone w pkt 9, należnych finansującemu z tytułu umowy leasingu prowadzącej do przeniesienia ich własności na ośrodek innowacyjności, z wyłączeniem leasingu zwrotnego; 11. zakup usług doradczych, prawnych, finansowych lub technicznych; 12. zakup usług szkoleniowych związanych bezpośrednio z inwestycją i wykorzystywanych wyłącznie w celu realizacji projektu do kwoty stanowiącej równowartość 10% całkowitych wydatków kwalifikujących się do objęcia wsparciem; 13. pokrycie kosztów przygotowania projektu budowlanego, biznes planu, studium wykonalności projektu, opracowania map lub szkiców lokalnych sytuujących projekt, oceny oddziaływania projektu na środowisko, oceny wykonalności finansowej i trwałości projektu, projektu budowlanego oraz innej niezbędnej dokumentacji technicznej; 14. pokrycie opłat koniecznych do uzyskania decyzji administracyjnych na etapie przygotowania projektu oraz opłat notarialnych;
--	---

	15. pokrycie kosztów ogólnych, w tym kosztów zarządzania projektem, do kwoty stanowiącej równowartość 10% całkowitych wydatków kwalifikujących się do objęcia wsparciem; 16. pokrycie kosztów operacyjnych ośrodka innowacyjności związanych z realizowanym projektem poniesionych w ciągu 3 lat od dnia udzielenia wsparcia; 17. pokrycie kosztów promocji działalności ośrodka innowacyjności w zakresie realizacji projektu do kwoty stanowiącej równowartość 10% całkowitych wydatków kwalifikujących się do objęcia wsparciem; 18. pokrycie kosztów poniesionych na usługi w zakresie audytu zewnętrznego w zakresie wymaganym przez Agencję, pod warunkiem, że audyt będzie dokonywany przez biegłych rewidentów, a jego cena będzie odpowiadać stawkom powszechnie stosowanym na rynku usług audytorskich; 19. pokrycie kosztów poniesionych na obsługę prawną projektu, w zakresie wymaganym przez Agencję; 20. pokrycie kosztów ustanowienia zabezpieczenia prawidłowej realizacji umowy o udzielenie wsparcia; 21. pokrycie kosztów związanych z otwarciem oraz prowadzeniem wyodrębnionego na rzecz projektu subkonta na rachunku bankowym ośrodka innowacyjności lub odrębnego rachunku bankowego; 22. wkład niepieniężny nieprzekraczający 50% całkowitych wydatków kwalifikujących się do objęcia wsparciem, wniesiony przez ośrodek innowacyjności na rzecz realizacji projektu, w formie: nieruchomości nabytych z zachowaniem warunków, o których mowa w pkt 1 i 2, urządzeń, materiałów surowców, ekspertyz lub nieodpłatnej pracy wykonanej przez wolontariuszy określonej przez ośrodek innowacyjności jako ilość czasu poświęconego na jej wykonanie oraz średniej stawki godzinowej lub dziennej za dany rodzaj pracy przyjętej w ośrodku innowacyjności.
Kryteria	Kryteria formalne specyficzne: - wnioskodawca zapewnia trwałość rezultatów projektu przez okres minimum 5 lat, a w przypadku MSP – 3 lat od zakończenia projektu. Kryteria merytoryczne obligatoryjne: - wnioskodawca jest wysoko-wyspecjalizowaną instytucją otoczenia biznesu świadczącą usługi o wysokim potencjale rynkowo – technologicznym, zarządzającą parkiem naukowo – technologicznym, inkubatorem technologii, centrum zaawansowanych technologii, centrum produktywności lub innym ośrodkiem specjalistycznych usług dla przedsiębiorców, - projekt jest zgodny z celami Strategii Rozwoju Kraju na lata 2007-2015, Narodowymi Strategicznymi Ramami Odniesienia 2007-2013, - projekt jest zgodny z celem i zakresem działania 5.3. PO IG, - projekt charakteryzuje się ponadregionalną skalą oddziaływania, - projekt jest zlokalizowany na obszarze o wysokim potencjale rozwojowym, tj. charakteryzującym się wysokimi wartościami następujących wskaźników: - liczba ludności, - liczba działających przedsiębiorstw, w tym w branży IT, - wielkość nakładów przeznaczana przez przedsiębiorców na działalność B+R, - liczba studentów i/lub absolwentów szkół wyższych oraz pracowników sfery B+R w obszarach oddziaływania ośrodka, - liczba działających jednostek naukowych, - liczba użytkowników Internetu, - proponowane działania są zasadne i spójne (niezbędne z punktu widzenia osiągnięcia celów projektu), - planowane wydatki są kwalifikowane w ramach Działania, uzasadnione, racjonalne

	i adekwatne do zakresu i celów projektu, • projekt przewiduje stworzenie pakietu usług dla przedsiębiorców, m.in. z zakresu zarządzania projektami, kojarzenia partnerów, własności patentowej i intelektualnej, poszukiwania zewnętrznego finansowania projektów, przeprowadzenia badań, analiz w zakresie zapotrzebowania na innowacje i transfer technologii, • realizacja projektu przyczyni się do dywersyfikacji działalności gospodarczej w regionie lub zapewnienie działalności komplementarnej do obecnie istniejącej, • w wyniku realizacji projektu nawiązana zostanie współpraca z partnerami lokalnymi/regionalnymi, np. agencjami rozwoju regionalnego, jednostkami samorządu terytorialnego, organizacjami pozarządowymi, stowarzyszeniami branżowymi, organizacjami pozarządowymi, itp., • wnioskodawca dysponuje zasobami umożliwiającymi realizację projektu (np. <i>know-how</i>, potencjał ekonomiczny, doświadczona kadra), • projekt przewiduje współpracę z jednostkami naukowymi na rzecz realizacji składanego projektu, co zostało udokumentowane, np. umową porozumienia, umową konsorcjum, • kondycja finansowa wnioskodawcy umożliwia prawidłową i terminową realizację projektu, • projekt jest spójny z innymi działaniami PO IG i innymi programami operacyjnymi oraz strategiami regionalnymi, • projekt jest możliwy do wykonania pod względem technicznym, • przedstawiony harmonogram realizacji projektu jest realny, • przedstawione analizy sporządzone są nie wcześniej niż 24 miesiące przed złożeniem wniosku oraz w sposób wiarygodny i przejrzysty pokazują korzyści ekonomiczne bądź społeczne z realizacji projektu, • wskaźniki produktu i rezultatu są obiektywnie weryfikowalne, odzwierciedlają założone cele, adekwatne dla danego rodzaju projektu, • projekt ma co najmniej neutralny wpływ na polityki horyzontalne UE wymienione w art. 16 i 17 Rozporządzenia Rady (WE) nr 1083/2006.
Instytucja odpowiedzialna za nabór wniosków	Polska Agencja Rozwoju Przedsiębiorczości ul. Pańska 81/83 00-834 Warszawa tel. (022) 432 80 80, 432 71 25 fax (022) 432 86 20, 432 84 04 http://www.parp.gov.pl

Kryteria kwalifikowalności wydatków w ramach Programu Operacyjnego Rozwój Polski Wschodniej są zgodne z „Wytycznymi w zakresie kwalifikowania wydatków w ramach Programu Operacyjnego Rozwój Polski Wschodniej 2007-2013”.

Program Operacyjny Rozwój Polski Wschodniej	
Numer działania	1.2. Wsparcie powstawania i dokapitalizowanie instrumentów inżynierii finansowej
Jaki rodzaj projektu?	Wsparcie systemu poręczeń z wykorzystaniem wyspecjalizowanych instrumentów inżynierii finansowej
Kto może uzyskać wsparcie?	Podmioty działające na rzecz rozwoju gospodarczego, prowadzące działalność w obszarze poręczeń kredytowych.
Jakie dofinansowanie?	Minimalna wartość projektu: Nie dotyczy
Instytucja odpowiedzialna za nabór wniosków	Polska Agencja Rozwoju Przedsiębiorczości ul. Pańska 81/83 00-834 Warszawa tel. (022) 432 80 80, 432 71 25 fax (022) 432 86 20, 432 84 04 http://www.parp.gov.pl

Program Operacyjny Rozwój Polski Wschodniej	
Numer działania	1.4. Promocja i współpraca – komponent promocja
Jaki rodzaj projektu?	W obszarze „promocja gospodarcza”: - przygotowanie i realizacja projektu promocji gospodarczej pięciu województw Polski Wschodniej. W obszarze „stworzenia sieci współpracy centrów obsługi inwestorów (coi)” projekty, w których uczestniczą coi reprezentujące wszystkie województwa Polski Wschodniej: - tworzenie i obsługa wspólnych baz danych, portali, stron internetowych dotyczących oferty sieci coi; - pozyskiwanie danych i przygotowywanie wspólnych ofert inwestycyjnych; - opracowanie, wykonanie i dystrybucja wspólnych katalogów zawierających oferty inwestycyjne wszystkich członków sieci; - organizacja spotkań, w szczególności grup roboczych odpowiedzialnych za tworzenie ponadregionalnej sieci centrów obsługi inwestorów, seminariów, konferencji dotyczących prezentacji oferty, wzrostu innowacyjności świadczonych usług, wymiany doświadczeń w zakresie obsługi inwestora.
Kto może uzyskać wsparcie?	Centrum obsługi inwestora, tj. podmiot działający na rzecz rozwoju gospodarczego lub na rzecz innowacyjności, którego głównym celem jest pozyskiwanie inwestorów i zapewnienie im kompleksowych usług związanych z uruchomieniem inwestycji.
Jakie dofinansowanie?	Minimalna wartość projektu: W obszarze „promocji gospodarczej” nie dotyczy W obszarze „stworzenia sieci współpracy centrów obsługi inwestorów” – coi – 2 mln PLN (kwota wyraża minimalną wartość całkowitych wydatków kwalifikowanych).
Instytucja odpowiedzialna za nabór wniosków	Polska Agencja Rozwoju Przedsiębiorczości ul. Pańska 81/83 00-834 Warszawa tel. (022) 432 80 80, 432 71 25 fax (022) 432 86 20, 432 84 04 http://www.parp.gov.pl

Numer działania	1.4. Promocja i współpraca – komponent współpraca
Jaki rodzaj projektu?	W obszarze „tworzenie i rozwój klastrów” projekty, w których członkowie klastra reprezentują minimum dwa województwa Polski Wschodniej: - organizacja i funkcjonowanie biura klastra; - opracowywanie dokumentów operacyjnych klastra, w tym strategii rozwoju, strategii marketingowych, zasad współpracy i komunikacji wewnętrznej klastra; - monitorowanie efektywności i skuteczności działań podejmowanych w ramach klastra; - projektowanie, tworzenie i obsługa baz danych, portali, wortal, serwisów i stron internetowych na potrzeby rozwoju klastra, promujących rozwój klasteringu; - promocja i pozyskiwanie nowych uczestników klastra, identyfikowanie nowych inicjatyw klastrowych; - organizacja spotkań tematycznych członków klastra, seminariów, konferencji promujących potencjał klastra, stymulujących rozwój klastra, powiązań między klastrowych, popularyzujących ideę klasteringu w Polsce Wschodniej; - organizacja zagranicznych misji branżowych; - podnoszenie innowacyjności i konkurencyjności klastra przez zakup licencji, wyników badań, analiz, ekspertyz, technologii, know-how, patentów i nieopatentowanej wiedzy technicznej; - opracowanie, wykonanie i dystrybucja materiałów promocyjnych i informacyjnych dotyczących klastra, rozwoju idei klasteringu w Polsce Wschodniej. W ramach działania wsparciem objęte zostaną w szczególności takie projekty, których realizacja znajduje uzasadnienie w raporcie „Rozwój Struktur klastrowych w Polsce Wschodniej”. W obszarze „tworzenie polityki rozwoju regionalnego”, projekty, w których uczestniczą przedstawiciele minimum dwóch podmiotów z minimum dwóch województw: - prowadzenie badań analitycznych, przygotowywanie analiz, ekspertyz dotyczących rozwoju społeczno-gospodarczego, w tym również potencjału turystycznego i kulturowego Polski Wschodniej; - organizacja spotkań, seminariów, konferencji na temat rozwoju Polski Wschodniej, identyfikacji i wykorzystania głównych szans rozwojowych oraz wspólnego potencjału inwestycyjnego województw Polski Wschodniej; - opracowanie, wykonanie i dystrybucja materiałów promocyjnych i informacyjnych dotyczących potencjału gospodarczego, turystycznego i kulturowego Polski Wschodniej; - projektowanie, tworzenie i obsługa baz danych, portali, wortal, serwisów i stron internetowych o tematyce związanej z wdrażaniem polityki spójności na obszarze Polski Wschodniej; - budowanie trwałej platformy współpracy pomiędzy województwami Polski Wschodniej.
Kto może uzyskać wsparcie?	W obszarze „tworzenie i rozwój klastrów” koordynatorem klastra może być: • podmiot działający na rzecz rozwoju gospodarczego; • jednostka naukowa w rozumieniu ustawy o zasadach finansowania nauki; • podmiot działający na rzecz innowacyjności. W obszarze „tworzenie polityki rozwoju regionalnego”: • jednostki samorządu terytorialnego; • związki i stowarzyszenia jednostek samorządu terytorialnego;
Jakie dofinansowanie?	Projekty w obszarze „tworzenie i rozwój klastrów” – 2 mln PLN Projekty w obszarze „tworzenie polityki rozwoju regionalnego” – 200 tys PLN Kwota wyraża minimalną wartość całkowitych wydatków kwalifikowanych.
Instytucja odpowiedzialna za nabór wniosków	Polska Agencja Rozwoju Przedsiębiorczości ul. Pańska 81/83 00-834 Warszawa

	tel. (022) 432 80 80, 432 71 25 fax (022) 432 86 20, 432 84 04 http://www.parp.gov.pl
--	--

Alokacja finansowa przeznaczona na działania dla przedsiębiorców w ramach Krajowych Programów Operacyjnych 2007-2013.

Działania dla Instytucji Otoczenia Biznesu

Działania dla przedsiębiorców

Nr działania	Nazwa działania	Alokacja finansowa na działanie ogółem
PO Innowacyjna Gospodarka		
1.4.	Wsparcie projektów celowych	390 352 176 euro
3.1.	Inicjowanie działalności innowacyjnej	110 000 000 euro
3.3.	Tworzenie systemu ułatwiającego inwestowanie w MSP	50 000 000 euro
4.1.	Wsparcie wdrożeń wyników prac B+R	390 000 000 euro
4.2.	Stymulowanie działalności B+R przedsiębiorstw oraz wsparcie w zakresie wzornictwa przemysłowego	186 000 000 euro
4.3.	Kredyt technologiczny	409 850 588 euro
4.4.	Nowe inwestycje o wysokim potencjale innowacyjnym	1 420 000 000 euro
4.5.	Wsparcie inwestycji o dużym znaczeniu dla gospodarki	1 023 860 000 euro
5.1.	Wspieranie rozwoju powiązań kooperacyjnych o znaczeniu ponadregionalnym	104 300 000 euro
5.2.	Wspieranie instytucji otoczenia biznesu świadczących usługi proinnowacyjne oraz ich sieci o znaczeniu ponadregionalnym	65 700 000 euro
5.3.	Wspieranie ośrodków innowacyjności	189 997 647 euro
5.4.	Zarządzanie własnością intelektualną	39 000 000 euro
6.1.	Paszport do eksportu	121 840 000 euro
8.1	Wspieranie działalności gospodarczej w dziedzinie gospodarki elektronicznej	390 635 294 euro
8.2	Wspieranie wdrażania elektronicznego biznesu typu B2B	460 817 882 euro
8.4	Zapewnienie dostępu do Internetu na etapie „ostatniej mili”	200 000 000 euro
PO Infrastruktura i Środowisko		
4.1.	Wsparcie systemów zarządzania środowiskowego	20,00 mln euro
4.2.	Racjonalizacja gospodarki zasobami i odpadami w przedsiębiorstwach	100,00 mln euro
4.3.	Wsparcie dla przedsiębiorstw w zakresie wdrażania najlepszych dostępnych technik (BAT)	183,33 mln euro
4.4.	Wsparcie dla przedsiębiorstw w zakresie Gospodarki wodno – ściekowej	41,67 mln euro
4.5.	Wsparcie dla przedsiębiorstw w zakresie ochrony powietrza	222,00 mln euro
4.6.	Wsparcie dla przedsiębiorstw w zakresie odzysku i unieszkodliwiania odpadów innych niż komunalne	100,00 mln euro
7.4.	Rozwój transportu intermodalnego	252,18 mln euro
9.1.	Wysokosprawne wytwarzanie energii	418,86 mln euro
9.2.	Efektywna dystrybucja energii	163,58 mln euro
9.4.	Wytwarzanie energii ze źródeł odnawialnych	1 762,31 mln euro
9.5.	Wytwarzanie biopaliw ze źródeł odnawialnych	234,97 mln euro
9.6.	Sieci ułatwiające odbiór energii ze źródeł odnawialnych	55,29 mln euro

10.1.	Rozwój systemów przesyłowych energii elektrycznej, gazu ziemnego i ropy naftowej oraz budowa i przebudowa magazynów gazu ziemnego	1 342,05 mln euro
10.2.	Budowa systemów dystrybucji gazu ziemnego na terenach niezgazyfikowanych i modernizacja istniejących sieci dystrybucji	259,83 mln euro
10.3.	Rozwój przemysłu dla OZE	91,33 mln euro
PO Kapitał Ludzki		
1.3.	Ogólnopolskie programy integracji i aktywizacji zawodowej	241 296 753 euro
2.1.	Rozwój kadr nowoczesnej gospodarki	504 224 045 euro
4.2.	Rozwój kwalifikacji kadr systemu B+R i wzrost świadomości roli nauki w rozwoju gospodarczym	61 500 000 euro
8.1.	Rozwój pracowników i przedsiębiorstw w regionie	1 270 783 690 euro
8.2.	Transfer wiedzy	317 695 922 euro
PO Rozwój Polski Wschodniej		
1.2.	Wsparcie powstawania i dokapitalizowanie instrumentów inżynierii finansowej	23 529 411,76 euro
1.3.	Wsparcie innowacji	461 878 060,76 euro
1.4.	Promocja i współpraca – komponent promocja	Na realizację projektu w obszarze „promocji gospodarczej”: 20 000 000 euro. Na realizację projektów w obszarze „stworzenia i rozwoju współpracy centrów obsługi inwestora (coi)”: 9 429 016,58 euro.
1.4.	Promocja i współpraca – komponent współpraca	Na realizację projektów w obszarze „tworzenie i rozwój klastrów” – 11 771 606,63 euro Na realizację projektów w obszarze „tworzenie polityki rozwoju regionalnego” – 5 885 803,32 euro