

ANALIZA EFEKTU ZACHĘTY

Zgodnie z **art. 8 ust. 3 Rozporządzenia Komisji (WE) nr 800/2008 z dnia 6 sierpnia 2008 r. uznającego niektóre rodzaje pomocy za zgodne ze wspólnym rynkiem w zastosowaniu art. 87 i 88 Traktatu (ogólne rozporządzenie w sprawie wyłączeń blokowych)** firma ubiegająca się o wsparcie w ramach pomocy regionalnej zobligowana jest przedstawić we wniosku o wsparcie **analizę wykonalności projektu lub działań objętych pomocą na wypadek otrzymania pomocy oraz bez jej udziału.**

Zgodnie z przepisami *Rozporządzenia* duże przedsiębiorstwo, przed udzieleniem pomocy powinno spełnić dodatkowe warunki świadczące o wystąpieniu efektu zachęty – oprócz złożenia wniosku o przyznanie pomocy przed rozpoczęciem realizacji projektu (udzieleniem pomocy).

Mając na uwadze wytyczne zawarte w punkcie 29 preambuły *Rozporządzenia*, konieczne jest „by beneficjent sporządził, w **formie dokumentu wewnętrznego**, analizę wykonalności projektu lub działań objętych pomocą na wypadek otrzymania pomocy oraz bez jej udziału.” Ponadto, „Państwo członkowskie powinno sprawdzić, czy ww. dokument wewnętrzny potwierdza istotne zwiększenie rozmiaru lub zakresu projektu lub działania, istotne zwiększenie całkowitej kwoty, jaką beneficjent przeznaczą na projekt lub działanie objęte pomocą, lub też znaczące przyspieszenie zakończenia projektu lub działania. W przypadku pomocy regionalnej za podstawę istnienia efektu zachęty można również uznać fakt, że w danym regionie objętym pomocą nie przeprowadzono by projektu inwestycyjnego w takiej formie bez udziału pomocy.”

Zgodnie z sugestią Komisji Europejskiej¹, na podstawie przepisów *Rozporządzenia*, „zwykłe deklaratywne oświadczenia złożone przez beneficjenta, z których treści wynika, że pomoc zwiększa rozmiar lub zakres projektu, nie będą uznawane za wystarczające do wykazania istnienia efektu zachęty w przypadku dużych przedsiębiorstw.”

Należy zatem w **analizie efektu zachęty**, stanowiącej wewnętrzny dokument, wykazać spełnienie jednego lub więcej z poniższych kryteriów:

- znaczące zwiększenie rozmiaru projektu/działania dzięki środkowi pomocy;
- znaczące zwiększenie zasięgu projektu/działania dzięki środkowi pomocy;
- znaczące zwiększenie całkowitej kwoty wydanej przez beneficjenta na projekt/działanie dzięki środkowi pomocy;
- znaczące przyspieszenie zakończenia projektu lub działania;
- w przypadku regionalnej pomocy inwestycyjnej, fakt, że w przypadku braku pomocy projekt nie zostałby zrealizowany w danym obszarze objętym pomocą.

¹ Pismo z dn. 20.09.2011 r. – sygn. COMP/H4/CS/dg-D*2011/097439.